

Anexa 1 – Condiții specifice

Secțiunea I – Condiții specifice aplicabile Programului Operațional Regional 2014-2020

Precizările prealabile

- (1) Prezentul contract de finanțare stabilește cadrul juridic general în care se va desfășura relația contractuală dintre AM, OI și Beneficiar. Raporturile juridice dintre AM, OI și Beneficiar vor fi guvernate de prezentul Contract de finanțare.

Articolul 1 Completarea Condițiilor generale privind eligibilitatea cheltuielilor:

- (1) Cheltuielile sunt considerate eligibile dacă sunt în conformitate cu:
 - (a) Regulamentul (UE, EURATOM) nr. 1311/2013 al Consiliului din 2 decembrie 2013 de stabilire a cadrului financiar multianual pentru perioada 2014 – 2020,
 - (b) Regulamentul (UE) nr. 1303/2013 al Parlamentului European și al Consiliului din 17 decembrie 2013 de stabilire a unor dispoziții comune privind Fondul european de dezvoltare regională, Fondul social european, Fondul de coeziune, Fondul european agricol pentru dezvoltare rurală și Fondul european pentru pescuit și afaceri maritime, precum și de stabilire a unor dispoziții generale privind Fondul european de dezvoltare regională, Fondul social european, Fondul de coeziune și Fondul european pentru pescuit și afaceri maritime și de abrogare a Regulamentului (CE) nr. 1083/2006 al Consiliului,
 - (c) Regulamentul (UE) nr. 1301/2013 al Parlamentului European și al Consiliului din 17 decembrie 2013 privind Fondul european de dezvoltare regională și dispozițiile specifice aplicabile obiectivului referitor la investițiile pentru creștere economică și locuri de muncă și de abrogare a Regulamentului (CE) nr. 1080/2006,
 - (d) Hotărârea Guvernului nr. 399/2015 privind regulile de eligibilitate a cheltuielilor efectuate în cadrul operațiunilor finanțate prin Fondul european de dezvoltare regională, Fondul social european și Fondul de coeziune 2014-2020, precum și cu
 - (e) Ordinul MDRAP nr. 765/26.05.2016 pentru aprobarea Ghidului Solicitantului – Condiții specifice de accesare a fondurilor în cadrul apelului de proiecte nr. POR 2016/2/2.1.A – Microîntreprinderi, Axa prioritară 2 - Îmbunătățirea competitivității întreprinderilor mici și mijlocii, Prioritatea de investiții 2.1 – Promovarea spiritului antreprenorial, în special prin facilitarea exploatarei economice a ideilor noi și prin încurajarea creării de noi întreprinderi, inclusiv prin incubatoare de afaceri, cu modificările și completările ulterioare.
- (2) Nedetectarea de către OI/AM a neconformităților cu ocazia încheierii actelor adiționale și respectiv notificărilor efectuate de către beneficiar nu împiedică asupra dreptului AM de a declara ulterior neeligibile cheltuielile efectuate cu nerespectarea prevederilor legale în vigoare și/sau de a aplica corecții financiare/reduceri procentuale, ca urmare a verificării cererilor de rambursare/plată.

Articolul 2 Completarea și modificarea Condițiilor generale privind acordarea și recuperarea prefinanțării:

- (1) În cadrul proiectelor finanțate din POR 2014-2020 nu se acordă prefinanțare, cu excepțiile prevăzute în cadrul secțiunii II - Condițiile specifice aplicabile priorităților de investiții din cadrul POR 2014-2020 din cadrul prezentei anexe.

Articolul 3 Completarea Condițiilor generale privind rambursarea/plata cheltuielilor:

- (1) Dacă Beneficiarul nu transmite OI o cerere de rambursare finală în termen de maximum 60 (șaizeci) de zile calendaristice de la expirarea perioadei de implementare prevăzută la art. 2 alin. (2) din Condiții Generale, acesta este considerat decăzut din dreptul de a solicita această rambursare, de la data expirării termenului de 60 de zile, fără a fi necesară nicio notificare sau îndeplinirea oricăror altor formalități de către OI/ AM.
- (2) În vederea rambursării/plății sumelor reprezentând TVA nedeductibilă, potrivit legislației în vigoare aferentă cheltuielilor eligibile, beneficiarii înregistrați în scopuri de TVA au obligația depunerii, ca anexă a fiecărei cereri de rambursare/plată, a unei declarații pe propria răspundere privind nedeductibilitatea TVA aferentă cheltuielilor cuprinse în cererea de rambursare/plată, declarație certificată de organul fiscal competent din subordinea Agenției Naționale de Administrare Fiscală.

Articolul 4 Completarea Condițiilor generale cu alte drepturi și obligații ale Beneficiarului:

- (1) Beneficiarul se obligă să implementeze Proiectul pe propria răspundere în conformitate cu prevederile prezentului Contract de finanțare (inclusiv anexele acestuia) și ale legislației europene și naționale în vigoare. Beneficiarul va fi singurul răspunzător în fața AM și OI pentru îndeplinirea obligațiilor asumate prin Contractul de finanțare, pentru implementarea Proiectului și pentru realizarea activităților, indicatorilor și obiectivelor acestuia, prevăzute în Anexa 2 (doi) - Cererea de finanțare. În acest sens, Beneficiarul are obligația de a respecta calendarul activităților și achizițiilor publice, prevăzute în cererea de finanțare, precum și de a asigura un management eficient al proiectului prin asigurarea resurselor umane și materiale necesare implementării acestuia.
- (2) Beneficiarul declară și se angajează, irevocabil și necondiționat, să utilizeze finanțarea exclusiv cu respectarea termenilor și condițiilor Contractului de finanțare.
- (3) Beneficiarul are obligația de a respecta instrucțiunile emise de AM.
- (4) Beneficiarul se obligă să nu dezmembreze bunurile imobile fără acordul AM solicitat în scris și cu respectarea prevederilor prezentului contract de finanțare privind modificarea și completarea acestuia.
- (5) Beneficiarul se obligă să nu înstrăineze obiectele/bunurile, fie ele mobile sau imobile până la finalul perioadei de durabilitate prevăzută la art. 2, alin. (5) din Condiții generale, dar poate ipoteca obiectele/bunurile, fie ele mobile sau imobile finanțate prin prezentul Contract de finanțare, cel mult până la valoarea totală a proiectului, cu respectarea prevederilor legale în vigoare, astfel:
 - (a) în perioada de implementare a activităților efectuate după semnarea contractului de finanțare, exclusiv în scopul realizării proiectului
 - (b) în perioada de durabilitate a proiectului, așa cum aceasta este prevăzută la articolul 2, alin. (5), din Condițiile generale, după caz, exclusiv pentru asigurarea sustenabilității investiției.
- (6) În completarea prevederilor art 7, alin. (15) din Condiții generale, în cazul unui contract de ipotecă, Beneficiarul are obligația de a transmite la OI/AM o copie legalizată a extrasului de carte funciară cu mențiunea înregistrării ipotecii, în termen de 30 zile lucrătoare de la efectuarea înregistrărilor în Registrul de carte funciară.
- (7) În cazul în care se aplică prevederile alin. (5) ale prezentului articol, în scopul obținerii unui credit, Beneficiarul are obligația de a utiliza exclusiv contul creditului (sau contul atașat al creditului) pentru plata contractelor de servicii, furnizare, execuție de lucrări necesare pentru implementarea proiectului.
- (8) În cazul nerespectării obligațiilor prevăzute la alin. (5), interesele AM se prezumă a fi vătămăte din cauza îngreunării unei eventuale executări silite, Beneficiarul datorând AM daune interese cu titlu de clauză penală în cuantum egal cu valoarea finanțării nerambursabile acordate, la care se adaugă dobânda legală aferentă.
- (9) (După caz) În perioada de durabilitate a contractului prevăzută la art. 2, alin. (5) din Condițiile generale, Beneficiarul are obligația de a nu înceta sau delocaliza activitatea productivă în afara regiunii de dezvoltare regională în cadrul căruia a fost prevăzută inițial implementarea proiectului, sau de a nu realiza o modificare a proprietății asupra unui element de infrastructură care dă un avantaj nejustificat unui terț, sau de a nu realiza o modificare substanțială care afectează natura, obiectivele sau condițiile de realizare și care ar determina subminarea obiectivelor inițiale ale acestei operațiuni.
- (10) În cazul nerespectării prevederilor alin. 9 al prezentului articol, recuperarea sumelor plătite în mod necuvenit se va efectua în condițiile art. 71 din cadrul Regulamentului (UE) nr. 1303/2013 al Parlamentului European și al Consiliului din 17 decembrie 2013 de stabilire a unor dispoziții comune privind Fondul european de dezvoltare regională, Fondul social european, Fondul de coeziune, Fondul european agricol pentru dezvoltare rurală și Fondul european pentru pescuit și afaceri maritime, precum și de stabilire a unor dispoziții generale privind Fondul european de dezvoltare regională, Fondul social european, Fondul de coeziune și Fondul european pentru pescuit și afaceri maritime și de abrogare a Regulamentului (CE) nr. 1083/2006 al Consiliului.
- (11) Beneficiarul are obligația de a nu întreprinde nici o acțiune de natură a afecta condițiile de construire/exploatare asupra infrastructurii (teren și/sau clădire) aferente proiectului până la finalizarea perioadei de durabilitate prevăzută la art. 2, alin. (5) din Condițiile generale.
- (12) (După caz) Beneficiarul are obligația de a menține investiția realizată din contribuția din fonduri europene structurale și de investiții (FESI) pe o perioadă de trei/cinci ani (după caz) de la efectuarea plății finale sau în termenul prevăzut de normele privind ajutorul de stat.
- (13) Beneficiarul are obligația de a respecta Anexa 4 (patru) - Graficul de rambursare/ plată a cheltuielilor privind estimarea depunerii cererilor de rambursare/plată, precum și de actualizare a acestuia în funcție de sumele decontate.

- (14) Beneficiarul are obligația de a întocmi și transmite către OI, conform graficului de rambursare/plată, inclusiv documentele justificative aferente în conformitate cu Anexa 6 (șase) – Condiții de rambursare și plată a cheltuielilor.
- (15) Cererile de rambursare/ plată, rapoartele de progres, notificările, precum și orice alt document oficial transmis AM /OI pentru implementarea Proiectului vor fi semnate de către reprezentantul legal al Beneficiarului sau de către persoana împuternicită în acest sens, de către acesta, în conformitate cu prevederile legale în vigoare.
- (16) Beneficiarul are obligația de a întocmi și transmite către OI, rapoarte de progres, trimestrial și/sau ori de câte ori AM / OI solicită aceasta.
- (17) Beneficiarul trebuie să ia măsuri pentru obținerea tuturor avizelor/autorizațiilor/ acreditărilor/ licențelor/etc. necesare pentru realizarea activităților prevăzute în cadrul prezentului contract de finanțare, precum și pentru desfășurarea în condiții legale a activității sale.
- (18) Beneficiarul are obligația de a asigura arhivarea electronică a documentației aferente proiectului ce face obiectul prezentului contract de finanțare și de a o transmite OI la solicitarea acestuia.
- (19) Beneficiarul are obligația de a asigura disponibilitatea și prezența personalului implicat în implementarea Proiectului, precum și a managerului Proiectului verificat sau auditat, pe întreaga durată a verificărilor.
- (20) Beneficiarul are obligația de a realiza, la termenele specificate, toate măsurile incluse în planurile de acțiune pentru implementarea recomandărilor rezultate ca urmare a misiunilor de audit ale Comisiei Europene și/sau ale Autorității de Audit de pe lângă Curtea de Conturi a României, astfel cum aceste planuri de acțiune sunt agreeate cu OI/AM.
- (21) Nerespectarea de către Beneficiar a prevederilor legislației naționale/europene aplicabile în domeniul achizițiilor conduce la neeligibilitatea cheltuielilor astfel efectuate sau la aplicarea de corecții financiare/reduceri procentuale conform legislației în vigoare.
- (22) Beneficiarul își asumă obligația de a furniza OI și AM orice document sau informație, în termenul solicitat, în vederea realizării evaluării Programului Operațional Regional și/sau a Proiectului implementat. Cu acordul AM, rezultatul evaluării poate fi pus la dispoziția Beneficiarului.
- (23) (dacă este cazul) Beneficiarul se obligă ca, în termen de 10 de zile de la intrarea în vigoare a contractului de finanțare să depună la sediul OI, documentațiile de achiziție ale contractului de lucrări, pentru proiectele ale căror lucrări au fost începute, dar nu au fost încheiate în mod fizic sau implementate integral.
- (24) (dacă este cazul) În cazul proiectelor generatoare de venituri nete, beneficiarul are obligația informării anuale, pe perioadele menționate la art. 7, asupra veniturilor nete generate de proiect.
- (25) Pentru neîndeplinirea angajamentelor privind măsurile de îmbunătățire a calității mediului înconjurător și de creștere a eficienței energetice și/sau de asigurare a egalității de șanse și tratament, facilități / adaptarea infrastructurii pentru accesul persoanelor cu dizabilități, pentru care proiectul a fost punctat în cadrul procesului de evaluare tehnică și financiară, AM poate rezilia unilateral contractul și recupera finanțarea nerambursabilă acordată în condițiile prezentului contract de finanțare.
- (26) Dacă investiția propusă în cererea de finanțare prevede angajarea de persoane din categorii defavorizate, Beneficiarul va demonstra angajarea a cel puțin unei persoane din această categorie sau va justifica obiectiv imposibilitatea realizării acestei activități, până la finalizarea perioadei de implementare.
- (27) Analizând respectarea prevederilor alin. 26 al prezentului articol, AM poate decide rezilierea unilaterală a contractului și recuperarea finanțării nerambursabile acordate în condițiile prezentului contract de finanțare.
- (28) Beneficiarul are obligația de a notifica OI/AM, în termen de maxim 10 zile lucrătoare de la finalizarea contractului/contractelor de achiziție, cu privire la suma cu care s-a finalizat implementarea respectivului contract/ respectivelor contracte în vederea dezangajării fondurilor în conformitate cu prevederile prezentului contract de finanțare.
- (29) În completarea art. 7 alin. (28) din Condițiile Generale, în cazul în care contribuția din partea fondurilor europene structurale și de investiții (FESI) ia forma unui ajutor de stat, perioada de 10 ani se înlocuiește cu termenul-limită aplicabil conform normelor privind ajutorul de stat.
- (30) Beneficiarul este obligat să includă/actualizeze, după caz, în MYSMIS, informațiile din Anexa 2 - Cererea de finanțare la prezentul contract.

Articolul 5 Completarea Condițiilor generale cu privire la drepturile și obligațiile AM/OI:

A. Drepturile și obligațiile OI

- (1) OI are următoarele drepturi și obligații în implementarea prezentului contract de finanțare:

- (a) OI are obligația de a informa Beneficiarul cu privire la orice decizie luată și care poate afecta implementarea Proiectului, în termen de 5 (cinci) zile lucrătoare de la emiterea deciziei respective sau de la luarea la cunoștință a unei decizii a AM.
- (b) OI are obligația de a sprijini Beneficiarul prin furnizarea informațiilor sau clarificărilor necesare pentru implementarea Proiectului, inclusiv a instrucțiunilor emise de AM.
- (c) OI are obligația de a răspunde la orice solicitare scrisă a Beneficiarului, privind implementarea Proiectului, în termen de maximum 10 (zece) zile lucrătoare de la primirea acesteia. În cazul în care OI solicită opinia AM pentru formularea unui răspuns, acesta va fi transmis Beneficiarului în termen de 5 (cinci) zile lucrătoare de la primirea opiniei AM.
- (d) OI monitorizează din punct de vedere tehnic și financiar implementarea Proiectului care face obiectul prezentului Contract de finanțare, prin verificarea rapoartelor de progres și a cererilor de rambursare/plată în conformitate cu prevederile procedurale și a anexelor prezentului contract.
- (e) OI are obligația de a verifica și aviza toate materialele de informare și publicitate transmise spre avizare de către Beneficiar în vederea implementării măsurilor de informare și publicitate asumate de Beneficiar prin Contractul de finanțare, în termen de maximum 10 (zece) zile lucrătoare de la primirea acestora.
- (f) OI are obligația de a verifica realitatea, legalitatea și conformitatea tuturor documentelor ce însoțesc cererea de rambursare/plată, în vederea soluționării acesteia, precum și raportul de progres, transmise de către Beneficiar.
- (g) OI are obligația de a propune AM suspendarea contractului de finanțare sau rezilierea acestuia, ori de câte ori devin incidente clauzele contractuale corespunzătoare.
- (h) OI are obligația de a procesa cererile de rambursare/plată și de a respecta termenele de verificare și avizare a acestora, în conformitate cu prevederile prezentului Contract de finanțare.
- (i) OI are obligația de a respecta termenele de verificare și transmitere a propunerilor de acte adiționale în conformitate cu prevederile prezentului contract de finanțare.
- (j) OI este răspunzător față de AM și Beneficiar pentru prejudiciile cauzate acestora ca urmare a neîndeplinirii obligațiilor sale.
- (k) OI are obligația de a actualiza permanent în SMIS modificările intervenite asupra contractului de finanțare, inclusiv modificările acestuia intervenite prin notificare.
- (l) Dacă este cazul, pentru proiectele generatoare de venituri nete, OI are obligația monitorizării anuale a veniturilor nete generate de proiect și de a informa AM cu privire la sumele necesar a fi deduse/recuperate din finanțarea nerambursabilă acordată în cadrul prezentului contract, în condițiile prevăzute de acesta.
- (m) OI are obligația ca în termen de maximum 5 zile lucrătoare să informeze AM asupra notificării beneficiarului cu privire la sumele rămase neutilizate în urma finalizării implementării contractului/contractelor de achiziție în vederea dezangajării fondurilor respective.

B. Drepturile și obligațiile AM

- (1) AM are următoarele drepturi și obligații în implementarea prezentului contract de finanțare:
 - (a) AM informează Beneficiarul cu privire la rapoartele, concluziile și recomandările formulate de către Comisia Europeană care au impact asupra Proiectului obiect al prezentului Contract de finanțare.
 - (b) AM are obligația de a sprijini Beneficiarul, prin furnizarea informațiilor sau clarificărilor pe care acesta le consideră necesare pentru implementarea Proiectului, direct sau prin intermediul OI.
 - (c) În cazul în care OI solicită opinia AM pentru formularea unui răspuns, acesta se va transmite OI în termen de maximum 10 (zece) zile lucrătoare de la primirea solicitării.
 - (d) AM va efectua transferul rambursării și plata cheltuielilor în condițiile și cu respectarea termenelor menționate în cadrul prezentului contract, după verificarea și avizarea documentelor transmise de către OI.
 - (e) AM are dreptul de a decide rezilierea prezentului contract, fără îndeplinirea altor formalități, în cazul neîndeplinirii de către Beneficiar a obligațiilor prezentului contract.
 - (f) În completarea art. 7, alin. (22) din Condițiile generale, AM poate decide rezilierea/suspendarea contractului.
 - (g) (dacă este cazul) Pentru proiectele generatoare de venituri nete, AM are obligația monitorizării anuale a veniturilor nete generate de proiect, și de a deduce/recupera din finanțarea nerambursabilă acordată, valoarea veniturilor nete ne-estimate sau cele care depășesc estimarea prevăzută de Beneficiar în conformitate cu prevederile din tabelul de la art 3, alin. (1) din Condiții generale.

- (h) În termen de maximum 10 zile lucrătoare de la primirea notificării de la Ol/Beneficiar, AM dezangajează, prin notificare unilaterală, fondurile rămase neutilizate ca urmare a finalizării implementării contractului/ contractelor de achiziție din cadrul prezentului Proiect.

Articolul 6 Completarea Condițiilor generale cu implementarea în parteneriat a proiectelor (dacă este cazul)

- (1) Toți partenerii sunt ținuți să respecte întocmai și în integralitate prevederile prezentului Contract de finanțare. [Denumirea liderului parteneriatului], ca lider al parteneriatului, răspunde în fața AM și Ol de îndeplinirea prevederilor prezentului Contract de către partenerii săi.
- (2) Membrii parteneriatului sunt responsabili cu implementarea prezentului contract de finanțare în conformitate cu prevederile contractuale și cu cele asumate în cadrul Anexei 2 (doi) – Cererea de finanțare.
- (3) Liderul parteneriatului este responsabil cu transmiterea cererilor de rambursare/plată/ rapoartelor de progres către Ol/AM conform prevederilor prezentului contract de finanțare.
- (4) Cheltuielile sunt considerate eligibile dacă sunt efectuate de către liderul parteneriatului sau partener/i.
- (5) Pentru neregulile identificate în cadrul proiectelor implementate în parteneriat, notificările și titlurile de creanță se emit pe numele liderului de parteneriat/partenerului care a efectuat cheltuielile afectate de nereguli conform Acordului de parteneriat inclus în Anexa 2 (doi) – Cererea de finanțare.

Articolul 7 Completarea Condițiilor Generale privind implementarea proiectelor generatoare de venituri nete (dacă este cazul)

- (1) Valoarea veniturilor nete generate de Proiect până la finalizarea perioadei de 3 ani de la efectuarea plății finale sau la finalizarea perioadei de valabilitate a contractului prevăzută la art. 2 alin. (4) din Condițiile generale, oricare dintre aceste date este mai apropiată, va fi dedusă din valoarea totală eligibilă a Proiectului/recuperată, dacă veniturile nete generate nu au putut fi estimate în mod obiectiv și/sau nu au putut fi estimate la data depunerii Cererii de finanțare și/sau au fost declarate ulterior de către Beneficiar sau constatate de către una dintre instituțiile abilitate conform legii.
- (2) Prevederile alin (1) nu se aplică proiectelor a căror valoare totală eligibilă înainte de estimarea sau identificarea veniturilor nete generate de proiect este de până la echivalentul în lei a 1.000.000 euro, valoare calculată la momentul intrării în vigoare a contractului de finanțare, la cursul Inforeuro din luna respectivă.
- (3) Pentru proiectele a căror valoare totală eligibilă înainte de estimarea sau identificarea veniturilor nete generate de proiect este cuprinsă între echivalentul în lei a 50.000 euro și 1.000.000 euro, valori calculate la momentul intrării în vigoare a contractului de finanțare, la cursul Inforeuro din luna respectivă, care generează venituri nete în cursul implementării, valoarea finanțării nerambursabile se reduce cu veniturile nete care nu sunt luate în calcul în momentul încheierii prezentului contract și care sunt generate în mod direct numai în cursul implementării acestuia, cel târziu în momentul prezentării de către Beneficiar a cererii finale de plată.

Articolul 8 Completarea Condițiilor generale cu dreptul de proprietate/utilizare a rezultatelor și echipamentelor

- (1) Orice rezultate sau drepturi legate de acestea, inclusiv drepturi de autor și/sau orice alte drepturi de proprietate intelectuală și/sau industrială, obținute în executarea sau ca urmare a executării acestui Contract de finanțare, cu excepția cazurilor în care astfel de drepturi sunt preexistente acestuia, vor fi proprietatea Beneficiarului.

Sau

(pentru proiectele implementate în parteneriat) Orice rezultate sau drepturi legate de acestea, inclusiv drepturi de autor și/sau orice alte drepturi de proprietate intelectuală și/sau industrială, obținute în executarea sau ca urmare a executării acestui Contract, cu excepția cazurilor în care astfel de drepturi sunt preexistente Contractului, vor fi proprietatea liderului de Proiect sau a partenerului/ partenerilor acestuia, conform celor prevăzute în Acordul de parteneriat inclus în Anexa 2 (doi) – Cererea de finanțare.

Articolul 9 Completarea Condițiilor generale cu privire la modificarea contractului de finanțare

- (1) Orice modificare a Contractului de finanțare sau a Proiectului nu poate în nici un caz conduce la creșterea valorii finanțării nerambursabile și/sau a procentului pe care aceasta îl reprezintă din valoarea totală eligibilă a Proiectului specificată la art. 3, alin. (2) din cadrul Condițiilor generale.
- (2) Prelungirea perioadei de implementare a proiectului nu se poate realiza în nici un caz după expirarea acesteia.

- (3) În cazul în care, pe perioada de implementare a Proiectului, se înregistrează economii constând în diferențe între valoarea estimată a procedurilor de achiziție și valoarea atribuită, acestea se pot utiliza în scopul implementării Proiectului, cu acordul prealabil al AM, și fără a afecta obiectivul Proiectului, prin act adițional cu respectarea Condițiilor generale și specifice.
- (4) Schimbarea componenței parteneriatului este permisă numai dacă sunt îndeplinite următoarele condiții cumulative:
- (a) este confirmată printr-un act adițional, încheiat în condițiile prezentului contract de finanțare,
 - (b) schimbarea respectivă este determinată de retragerea unuia sau a mai multor parteneri, și
 - (c) partenerii se angajează să preia toate drepturile și obligațiile ce reveneau, prin Acordul de parteneriat, partenerului retras, inclusiv obligația de a asigura, din resurse proprii, întregul quantum al cofinanțării eligibile și neeligibile pentru Proiect.

În acest caz, Beneficiarul este obligat să transmită, împreună cu cererea de modificare a contractului de finanțare, și documentele din care să reiasă acest angajament, precum și asigurarea fondurilor necesare.

- (5) În completarea art. 9, alin. (2) din Condițiile generale, OI va transmite către AM propunerea Beneficiarului de modificare a contractului de finanțare cu cel puțin 10 (zece) de zile lucrătoare înainte de termenul la care este intenționată a intra în vigoare, cu excepția circumstanțelor acceptate de AM.
- (6) Modificarea valorii totale a proiectului se va putea realiza exclusiv prin contribuția proprie, prin majorarea valorii neeligibile a Proiectului. Beneficiarul este obligat să transmită, împreună cu cererea de modificare a Contractului, și documente din care să reiasă angajamentul acestuia că va asigura, din resurse proprii, fondurile suplimentare necesare, precum și disponibilitatea acestor fonduri.
- (7) Prin excepție de la prevederile articolului art. 9, alin. (1), din Condițiile generale, AM are dreptul de a modifica unilateral prin notificare următoarele anexe: 6 (șase) – Condiții de rambursare și plată a cheltuielilor, 8 (opt) – Măsurile de informare și publicitate, 9 (nouă) – Monitorizarea și raportarea, 14 (paisprezece) – Formulare și alte documente relevante.
- (8) Prin excepție de la prevederile articolului art. 9, alin. (1), din Condițiile generale, beneficiarul poate efectua, prin notificare, inclusiv modificări asupra liniilor bugetare (subcategoriilor bugetare) care au limite maxime impuse de prevederile regulamentelor comunitare sau naționale sau de regulile de eligibilitate stabilite de AM, cu condiția de a nu depăși aceste limite maxime impuse și în condițiile prevăzute de prezentul contract.
- (9) Prin excepție de la prevederile articolului art. 9, alin. (1), din Condițiile generale, beneficiarul poate efectua modificări prin notificare asupra Proiectului, cu condiția să nu afecteze scopul principal al acestuia, doar în condițiile prevăzute de prezentul contract.
- (10) În cazul în care Beneficiarul realizează modificări asupra bugetului Proiectului prin notificare, prin aplicarea prevederilor art 9 alin. (7) din Condițiile generale, acesta este obligat să transmită la OI, spre avizare, bugetul astfel modificat, cu cel puțin 10 (zece) zile lucrătoare înainte de data la care modificarea respectivă este intenționată a intra în vigoare. Modificările de buget devin aplicabile numai după avizarea acestora de către OI. OI are obligația de a informa AM despre aceste modificări în termen de maximum 5 (cinci) zile lucrătoare de la avizare, sub sancțiunea inopozabilității față de AM a acestor modificări.
- (11) Prin excepție de la prevederile art 9 alin. (1) din Condițiile generale din Contractul de finanțare, Beneficiarul poate actualiza, prin notificare, anexa 4 (patru) – Graficul de rambursare/plată a cheltuielilor în funcție de cererile de plată/rambursare decontate de AM în termen de maxim de 10 (zece) zile lucrătoare de la efectuarea plății de AM.
- (12) Prin excepție de la prevederile art 9 alin. (1) din Condițiile generale, Beneficiarul poate efectua, prin notificare, modificări asupra Anexei 2 (doi) – Cererea de finanțare, punctele referitoare la Activitățile proiectului și Calendarul activităților, atunci când aceste modificări vizează exclusiv planificarea în timp a acestora precum și punctul referitor la Achizițiile derulate în cadrul proiectului, atunci când vizează exclusiv planificarea în timp a achizițiilor, schimbarea tipului de procedură, cumularea mai multor achiziții într-o singură procedură, separarea unei achiziții în mai multe proceduri (cu respectarea prevederilor legislației în vigoare), cu condiția ca aceste modificări să nu afecteze bugetul proiectului, perioada de implementare și să respecte prevederile contractuale legale în vigoare. Modificările prevăzute în prezentul alineat vor fi aduse la cunoștința OI și AM, în termen de maximum 5 (cinci) zile lucrătoare de la intrarea în vigoarea a modificărilor, sub sancțiunea inopozabilității acestora față de AM.
- (13) Prin excepție de la prevederile art 9 alin. (1) din Condițiile generale, Beneficiarul poate efectua, prin notificare, modificări asupra Anexei 2 (doi) - Cererea de finanțare, în scopul actualizării caracteristicilor tehnice pentru echipamentele și dotările ce urmează a fi achiziționate, având în vedere progresul tehnologic înregistrat de la momentul scrierii cererii de finanțare și până în momentul lansării procedurii de achiziție, cu

condiția ca aceste modificări să nu afecteze bugetul proiectului, indicatorii, valoarea achiziției, perioada de implementare și să respecte prevederile contractuale legale în vigoare.

- (14) Prin excepție de la prevederile art 9 alin. (1) din Condițiile generale, Beneficiarul este obligat să notifice AM/OI în scris și fără întârziere, orice modificare apărută în legătură cu datele sale de identificare sau ale Reprezentanților săi, precum și orice informație ce poate fi relevantă în relația sa cu AM, orice astfel de modificare/informație fiind opozabilă AM doar de la data primirii notificării de către AM. Aceste informații se pot referi, dar fără a se limita la, orice împrejurare de natură economică sau juridică, act sau fapt care ar modifica starea de drept sau de fapt existentă la momentul încheierii Contractului de finanțare, (după caz) orice propunere de modificare a Actului Constitutiv sau de divizare, fuziune sau altă procedură de restructurare organizatorică, inițierea unei proceduri de reorganizare, de dizolvare sau lichidare, sau participarea la capitalul social al altor societăți comerciale; orice modificare a obiectului sau naturii activităților comerciale desfășurate; orice proceduri administrative, judiciare sau arbitrale inițiate împotriva sa, sau iminente; iminența oricărui caz de neîndeplinire sau culpă, etc.
- (15) Nedetectarea de către OI/AM a erorilor privind procesul de atribuire a contractelor de achiziții necesare pentru implementarea proiectului, cu ocazia primirii notificărilor prevăzute la alin. (12) al prezentului articol, nu afectează dreptul OI/AM de a declara neeligibile cheltuielile efectuate cu nerespectarea legislației în vigoare, sau de a aplica corecții financiare ca urmare a verificării cererilor de rambursare/plată.
- (16) Prin excepție de la prevederile art 9 alin. (1) din Condițiile generale, în termen de maximum 10 zile lucrătoare de la primirea notificării de la OI/Beneficiar, AM dezangajează, prin notificarea unilaterală, fondurile rămase neutilizate ca urmare a finalizării contractului/contractelor de achiziție din cadrul prezentului Proiect.
- (17) În completarea art. 9 alin. (9) din Condițiile generale, AM comunică Beneficiarului în termen de maximum 5 zile lucrătoare de la luarea deciziei asupra suspendării prezentului contract în conformitate cu prevederile art. 5, art. 11 și art. 13 din Condițiile Specifice POR 2014-2020.

Articolul 10 Completarea Condițiilor generale privind conflictul de interese

- (1) Părțile se obligă să întreprindă toate diligențele necesare pentru a evita orice conflict de interese și să se informeze reciproc, în termen de maximum 5 (cinci) zile calendaristice de la luarea la cunoștință, în legătură cu orice situație care dă naștere sau este posibil să dea naștere unui astfel de conflict. Orice conflict de interese care apare în decursul executării Contractului trebuie notificat fără întârziere către AM. AM își rezervă dreptul de a verifica aceste situații și de a lua măsurile necesare, dacă este cazul.
- (2) La solicitarea, pentru prima dată, într-o cerere de rambursare/plată, a cheltuielilor aferente unui contract de achiziție, Beneficiarul va depune o declarație pe proprie răspundere a reprezentantului legal al beneficiarului din care să rezulte că nu se află într-o situație de conflict de interese.

Articolul 11 Completarea Condițiilor generale privind neregulile și recuperarea finanțării:

- (1) Termenul "neregulă" are înțelesul dat în Regulamentul (UE) nr. 1303/2013 al Parlamentului European și al Consiliului din 17 decembrie 2013 de stabilire a unor dispoziții comune privind Fondul european de dezvoltare regională, Fondul social european, Fondul de coeziune, Fondul european agricol pentru dezvoltare rurală și Fondul european pentru pescuit și afaceri maritime, precum și de stabilire a unor dispoziții generale privind Fondul european de dezvoltare regională, Fondul social european, Fondul de coeziune și Fondul european pentru pescuit și afaceri maritime și de abrogare a Regulamentului (CE) nr. 1083/2006 al Consiliului.
- (2) În cazul sesizării unei suspiciuni de neregulă/fraudă în perioada de valabilitate a contractului OI/AM va emite, în scris, formularul de alertă de nereguli/fraudă.
- (3) Pe perioada efectuării verificărilor de către structura de control din cadrul AM, în cazul în care nu pot fi aplicate măsuri tranzitorii în conformitate cu prevederile legale în vigoare, AM/OI suspendă procesarea cererilor de rambursare și returnează cererile de plată până la finalizarea verificărilor în cauză.
- (4) OI/AM va procesa cererile de rambursare/plată cu respectarea prevederilor legale în vigoare sau a oricăror acte normative de modificare, completare sau înlocuire a acestora.
- (5) În cazul suspendării, AM notifică Beneficiarul cu privire la decizia luată, la perioada și motivele suspendării.
- (6) AMPOR are dreptul de a exclude de la rambursare/plată orice cheltuială neeligibilă.
- (7) În situația în care, la plata cererii finale de rambursare, debitul nu a fost stins, AM va notifica Beneficiarul cu privire la suma datorată rămasă de restituit de către acesta.

- (8) În termen de 5 (cinci) zile de la data primirii de către Beneficiar, a notificării menționate alin. (7) al prezentului articol, acesta este obligat să restituie suma datorată, precum și, dacă este cazul, comisioanele de transfer bancar, plătite de AM, aferente sumelor respective, în contul indicat în notificare.
- (9) Comisioanele bancare ocazionate de rambursarea sumelor datorate AM cad în sarcina exclusivă a Beneficiarului.

Articolul 12 Cazul fortuit

- (1) Cazul fortuit nu este exonerator de răspundere contractuală.

Articolul 13 Completarea și modificarea Condițiilor generale cu privire la încetarea contractului:

- (1) Articolul 14 – Încetarea contractului, alin. (1), din Condițiile generale, se modifică astfel: În cazul nerespectării de către Beneficiar a prevederilor prezentului Contract de finanțare, AM poate decide rezilierea unilaterală a Contractului de finanțare, decizia AM comunicându-se Beneficiarului printr-o notificare scrisă. În această situație, Beneficiarul are obligația restituirii în întregime a sumelor deja primite în cadrul Proiectului, în condițiile prevăzute prin prezentul Contract de finanțare.
- (2) În completarea prevederilor art. 7 alin. (2) și respectiv ale art 14. alin. (2) din Condițiile generale, Beneficiarul are obligația lansării achiziției privind realizarea proiectului tehnic sau a achiziției principale de lucrari/echipamente în cadrul proiectului în termen de maximum 6 luni de la intrarea în vigoare a prezentului contract. OI va transmite o informare la AM privind neîndeplinirea obligațiilor prevăzute de prezentul alineat și de art. 7 alin. (2) din Condițiile generale, în termen de 5 (cinci) zile lucrătoare de la expirarea termenului de 6 (șase) luni. AM poate dispune rezilierea și recuperarea sumelor plătite, în termen de 15 zile lucrătoare de la data primirii informării de la OI.
- (3) În situația în care Beneficiarul nu transmite la OI nicio cerere de rambursare în termen de maximum 12 luni de la data intrării în vigoare prezentului Contract de finanțare, OI poate propune AM rezilierea acestuia. Rezilierea poate fi propusă și în cazul nedeplinirii, conform graficului de depunere a cererilor de rambursare, a doua cereri consecutive, fără a se depune în acest timp vreo notificare de revizuire a graficului.
- (4) Anterior rezilierii Contractului de finanțare, AM poate suspenda plățile ca o măsură de precauție, după notificarea prealabilă a Beneficiarului cu privire la neîndeplinirea obligațiilor sale contractuale. În această situație, Beneficiarului i se vor percepe majorări/penalități de întârziere în valoare de 0,01%, după caz, pe zi de întârziere din suma la care este îndreptățit, până la data îndeplinirii efective a obligației.
- (5) AM va rezilia Contractul de finanțare dacă se constată neconcordanța între starea de fapt dovedită și cele declarate de către Beneficiar în cererea de finanțare, referitor la faptul că Proiectul nu face obiectul unei finanțări din fonduri publice naționale sau comunitare sau că nu a mai beneficiat de finanțare din alte programe naționale sau comunitare. În acest caz, Beneficiarul este obligat să restituie integral sumele primite.
- (6) AM va rezilia Contractul de finanțare, fără punerea în întârziere și fără nici o altă formalitate, dacă se constată că, până la finalizarea perioadei de durabilitate prevăzută la art 2 alin. (5), din Condițiile generale, Beneficiarul constituie ipotecă asupra obiectelor / bunurilor, fie ele mobile sau imobile, finanțate în cadrul prezentului Proiect, fără respectarea prevederilor prezentului Contract de finanțare. Sumele rambursate aferente obiectelor / bunurilor în cauză se vor recupera cu respectarea prevederilor Contractului de finanțare.
- (7) AM poate rezilia Contractul de finanțare, decizia AM comunicându-se Beneficiarului printr-o notificare scrisă, dacă se constată încălcarea prevederilor art. 7 alin (5)-(6), (8) și (11) din Condițiile generale, precum și art. 4, alin. (5), (11), (12) și (23) ale prezentei secțiuni. În această situație, Beneficiarul are obligația restituirii în întregime a sumelor deja primite în cadrul Proiectului, în condițiile prevăzute prin prezentul Contract de finanțare.
- (8) (dacă este cazul) Pentru proiectele pentru care contractul de lucrări a fost încheiat înainte de intrarea în vigoare a prezentului contract, dacă în urma verificării de către OI/AM a documentației de atribuire a respectivului contract de achiziție, se constată necesitatea aplicării de corecții financiare în procent de 100% din valoarea contractului de achiziție, în conformitate cu prevederile legale în vigoare, AM va rezilia Contractul de finanțare. Decizia AM de reziliere se comunică Beneficiarului printr-o notificare scrisă. În această situație, Beneficiarul are obligația restituirii în întregime a sumelor deja primite în cadrul Proiectului, în condițiile prevăzute prin prezentul Contract de finanțare.
- (9) (dacă este cazul) Orice modificare a componenței parteneriatului cu încălcarea prevederilor art. 9, alin. (4) al prezentei secțiuni va atrage rezilierea contractului de finanțare de către AM, fără punere în întârziere sau

- vreo altă formalitate în acest sens, cu obligația Beneficiarului de a returna întregul quantum al fondurilor primite, în condițiile prezentului contract.
- (10) Beneficiarul trebuie să cunoască faptul că, dacă până la finalizarea perioadei de durabilitate, definită conform art. 2, alin. (5) din Condiții generale, intervin modificări de natură să afecteze obiectivul proiectului sau modificări care afectează condițiile de eligibilitate prevăzute pentru obținerea finanțării, proiectul poate fi declarat neeligibil, caz în care finanțarea nerambursabilă se va sista, iar sumele acordate până în acel moment se vor recupera în conformitate cu legislația națională/ europeană și prevederile contractuale.
 - (11) Beneficiarul are obligația de a informa OI/AM în termen de 15 (cincisprezece) zile calendaristice de la data apariției oricărei situații care determină sau poate determina neeligibilitatea Proiectului, AM putând să decidă asupra suspendării sau rezilierii contractului de finanțare.
 - (12) În situația în care Proiectul a fost declarat neeligibil în conformitate cu alin. (10) al prezentului articol, AM va dispune rezilierea Contractului de finanțare și recuperarea sumelor acordate până la acel moment, în condițiile prevăzute de prezentul Contract.
 - (13) În situația prevăzută la alin. (12) al prezentului articol, începând cu ziua imediat următoare expirării termenului în care Beneficiarul trebuia să returneze finanțarea nerambursabilă acordată, se vor calcula dobânzi de întârziere în valoare de 0,02% pe zi de întârziere din suma datorată până la data plății efective, iar în cazul proiectelor finanțate prin scheme de ajutor de stat/minimis se vor calcula dobânzi de întârziere în condițiile legii.
 - (14) În cazul în care neeligibilitatea Proiectului este determinată de o acțiune sau omisiune a Beneficiarului, acesta va fi obligat să returneze integral sumele primite în baza prezentului Contract de finanțare.
 - (15) Contractul de finanțare va fi reziliat și finanțarea nerambursabilă acordată va fi recuperată și în cazul în care obiectele / bunurile, fie ele mobile sau imobile, finanțate în cadrul prezentului Contract nu sunt folosite conform scopului destinat, sau în cazul în care acestea sunt vândute sau înstrăinate, sub orice formă, oricând până la finalizarea perioadei de durabilitate stabilită la art. 2, alin. (5) din Condițiile generale.
 - (16) Beneficiarul este de drept în întârziere prin simplul fapt al încălcării prevederilor prezentului Contract.
 - (17) În cazul rezilierii și recuperării finanțării nerambursabile acordate se vor calcula dobânzi de întârziere în conformitate cu prevederile prezentului contract.
 - (18) Din ziua următoare expirării termenului prevăzut la art. 7 alin. (21) din cadrul Condițiilor generale se vor calcula dobânzi de întârziere în valoare de 0,02% pe zi de întârziere din suma datorată, până la data plății efective.
 - (19) În cazul proiectelor finanțate prin scheme de ajutor de stat/minimis se vor calcula dobânzi de întârziere în condițiile prevederilor legale privind ajutoarele acordate.

Articolul 14 Dezangajarea fondurilor în cadrul prezentului contract

- (1) În scopul utilizării eficiente a fondurilor publice, AM dezangajează fondurile rămase neutilizate în urma finalizării implementării contractelor de achiziție aferente prezentului Contract de finanțare.

Articolul 15 Transparența

- (1) Contractul de finanțare, cu modificările și completările ulterioare, inclusiv anexele acestuia, constituie informații de interes public în condițiile prevederilor Legii nr. 544/2001 privind liberul acces la informațiile de interes public, cu modificările și completările ulterioare, cu respectarea condițiilor prevăzute în cadrul prezentului contract, precum și în cadrul legislației în vigoare.

Articolul 16 Publicarea datelor

- (1) Beneficiarul este de acord ca următoarele date să fie publicate de către AM/OI: denumirea beneficiarului, denumirea proiectului, valoarea totală a finanțării nerambursabile acordate, datele de începere și de finalizare ale proiectului, locul de implementare a acestuia, principalii indicatori, beneficiarii finali/ grupul țintă, precum și plățile efectuate în cadrul prezentului Contract de finanțare.
- (2) Beneficiarul are obligația publicării, pe site-ul propriu, a informațiilor referitoare la denumirea contractorilor implicați în implementarea prezentului contract de finanțare, la obiectul și la valorile respectivelor contracte de achiziție, numai în măsura respectării prevederilor art. 57 din Legea nr. 98/2016 privind achizițiile publice.
- (3) Beneficiarul se obligă ca, în termen de 30 de zile de la finalizarea implementării proiectului, să publice pe site-ul propriu rezultatele obținute prin prezentul Contract și să notifice în acest sens autoritatea de management responsabilă.

- (4) Beneficiarul se obligă ca, pe întreaga perioadă de sustenabilitate/ durabilitate a proiectului, să asigure vizibilitatea rezultatelor conform alin. (3) al prezentului articol.

Articolul 17 Confidențialitate

- (1) Fără a aduce atingere obligațiilor prevăzute în prezentul Contract privind furnizarea informațiilor și documentelor necesare desfășurării activităților de audit și control de către instituțiile/ departamentele abilitate, părțile se angajează să depună toate diligențele pentru păstrarea confidențialității datelor cu caracter personal în conformitate cu prevederile Legii nr. 677/2001 pentru protecția persoanelor cu privire la prelucrarea datelor cu caracter personal și libera circulație a acestor date, precum și a informațiilor/ documentelor a caror furnizare/ dezvăluire ar putea aduce atingere normelor care reglementează concurența loială și proprietatea intelectuală.
- (2) Părțile vor fi exonerate de răspunderea pentru dezvăluirea informațiilor prevăzute la alineatul precedent dacă:
- (a) informația a fost dezvăluită după ce a fost obținut acordul scris al celorlalte părți contractante în acest sens,
 - (b) partea contractantă a fost obligată în mod legal să dezvăluie informația.

Articolul 18 Prelucrarea datelor cu caracter personal

- (1) Prelucrarea, stocarea și colectarea datelor cu caracter personal se va realiza în conformitate cu prevederile Legii nr.677/2001 pentru protecția persoanelor cu privire la prelucrarea datelor cu caracter personal și libera circulație a acestor date, în scopul implementării/ monitorizării proiectului, îndeplinirii obiectivelor acestuia, precum și în scop statistic.

Articolul 19 Completarea și modificarea Condițiilor generale privind anexele contractului

- (1) Din art. 18, alin. (1) din cadrul Condițiilor generale, în cadrul prezentului contract nu sunt aplicabile următoarele anexe:
- Anexa 3 (trei) - Bugetul proiectului
 - Anexa 5 (cinci) - Acordarea și recuperarea prefinanțării
 - Anexa 7 (șapte) - Calendarul estimativ al achizițiilor
 - Anexa 10 (zece) - Indicatori
 - Anexa 11 (unsprezece) - Graficul de activități
 - Anexa 12 (doisprezece) - Echipa de management și experți pe termen lung
 - Anexa 13 (treisprezece) - Acordul încheiat între Beneficiar și Parteneri
- (2) Restul anexelor prevăzute la art. 18, alin. (1) din cadrul Condițiilor generale rămân aplicabile în cadrul prezentului contract și își păstrează numerotarea.
- (3) În completarea art. 18, alin. (1) din cadrul Condițiilor generale se include Anexa 14 (paisprezece) – Formulare și alte documente relevante.

Articolul 20 Completarea și modificarea Condițiilor generale privind condițiile specifice fiecărei priorități de investiții

- (1) În cadrul prezentului Contract, prevalează Condițiile Specifice aplicabile Priorității de Investiții din cadrul POR 2014-2020 față de cele Generale, precum și față de cele specifice Programului Operațional Regional 2014-2020.
- (2) În cadrul prezentului Contract, Condițiile Specifice aplicabile Priorității de Investiții din cadrul POR 2014-2020 se completează, acolo unde este cazul, cu condițiile specifice Programului Operațional Regional 2014-2020 și respectiv cu Condițiile Generale, din prezentul contract.

Secțiunea II – Condiții specifice aplicabile Priorității de investiții 2.1. ”Promovarea spiritului antreprenorial, în special prin facilitarea exploatării economice a ideilor noi și prin încurajarea creării de noi întreprinderi, inclusiv prin incubatoare de afaceri”, Apelului de proiecte 2.1.A - Microîntreprinderi

Articolul 1 Acordarea finanțării în condițiile ajutorului de minimis

- (1) În cadrul prezentului contract, finanțarea nerambursabilă se acordă sub formă de ajutor de minimis, în baza Regulamentului Comisiei Nr. 1407/2013 privind aplicarea articolelor 107 și 108 din Tratatul privind funcționarea Uniunii Europene ajutoarelor de minimis, publicat în Jurnalul Oficial al Uniunii Europene L 352/24.12.2013, precum și a Ordinului ministrului dezvoltării regionale și administrației publice nr. 760/25.05.2016 privind aprobarea schemei de ajutor de minimis pentru sprijinirea dezvoltării microîntreprinderilor în cadrul Programului Operațional Regional 2014-2020
- (2) Data acordării ajutorului de minimis este data la care intră în vigoare contractul de finanțare, indiferent de momentul efectuării plăților/ rambursărilor efective în cadrul proiectului.

Articolul 2 Alte obligații specifice beneficiarului

- (1) Beneficiarul se obligă ca, în cazul în care desfășoară sau va desfășura activități în mai multe domenii de activitate, ajutorul de minimis obținut în cadrul prezentului Contract să fie utilizat exclusiv în domeniul de activitate (i.e. clasă CAEN) specificat în Anexa 2 (doi) – Cererea de finanțare.
- (2) Beneficiarul se obligă să notifice AM/OI pe perioada de implementare a activităților proiectului de după semnarea contractului, în termen de 5 zile lucrătoare de la emiterea certificatului de înregistrare în scopuri de TVA, dacă este cazul.
- (3) Perioada de implementare a activităților de după semnarea contractului poate fi extinsă în conformitate cu Condițiile generale și specifice până la cel mult dublul perioadei inițiale, dar nu mai târziu de 31 decembrie 2023.
- (4) Modificarea locului de implementare, în perioada de durabilitate prevăzută la art. 2, alin (5) din Condițiile generale, este permisă doar pentru proiectele care nu implică lucrări de construcții (indiferent dacă acestea se supun sau nu autorizării) și cu respectarea următoarelor condiții:
 - (a) schimbarea spațiului nu este de natură să afecteze îndeplinirea indicatorilor stabiliți prin cererea de finanțare pentru măsurarea atingerii rezultatelor și obiectivelor proiectului.
 - (b) noul spațiu se află în mediul urban, în regiunea de dezvoltare în care a fost depusă cererea de finanțare.
 - (c) Actul prin care se dovedește dreptul de folosință asupra noului spațiu destinat implementării este valabil pe o perioadă de minimum 3 ani de la data estimată pentru efectuarea plății finale în cadrul proiectului, sau fracțiunea rămasă din această perioadă, în funcție de momentul la care intervine schimbarea locului de implementare.
- (5) Dacă, oricând în perioada de durabilitate a proiectului prevăzută la art 2, alin. (5) din Condiții Generale, se constată că încadrarea valorii finanțării nerambursabile solicitate în plafonul de minimis aplicabil s-a realizat, la momentul solicitării și/sau acordării, în baza unor informații incomplete și/sau incorecte, beneficiarul fiind îndreptățit la o valoare mai mică a ajutorului de minimis, AM va rezilia contractul de finanțare și finanțarea acordată va fi recuperată în condițiile prezentului contract.
- (6) Pentru cererile de finanțare care presupun înființarea unui sediu secundar (punct de lucru) ori activarea într-un nou domeniu de activitate (clasa CAEN) ca urmare a realizării investiției, Beneficiarul are obligația obținerii autorizării clasei CAEN vizate de proiect, la locul de implementare, până la finalizarea implementării proiectului.
- (7) În completarea art. 13, alin. (15) din Condiții Specifice POR 2014-2020, contractul de finanțare va fi reziliat și finanțarea nerambursabilă acordată va fi recuperată și în cazul în care obiectele / bunurile, fie ele mobile sau imobile, finanțate în cadrul prezentului Contract sunt închiriate, cu excepția situației în care finanțarea nerambursabilă a fost acordată pentru un domeniu de activitate (clasa CAEN) care constă în închirierea de obiecte/bunuri.
- (8) În completarea obligațiilor Beneficiarului menționate la art. 7 alin. (5)-(8) din Condițiile Generale, în vederea asigurării monitorizării ajutoarelor de minimis, Beneficiarul are obligația să păstreze evidența detaliată a finanțării nerambursabile acordate în cadrul prezentului contract pe o perioadă de minimum 10 ani fiscali de la data intrării în vigoare a prezentului contract sau până la închiderea oficială a programului, oricare intervine ultima. Această evidență trebuie să conțină toate informațiile necesare pentru a demonstra

respectarea condițiilor impuse de legislația comunitară în domeniul ajutorului de stat și de minimis, sub sancțiunea recuperării ajutorului de stat acordat în conformitate cu prevederile prezentului contract de finanțare.

Articolul 3 Alte obligații specifice ale beneficiarului privind menținerea criteriilor de evaluare tehnică și financiară și eligibilitate pe perioada de durabilitate a investiției.

- (1) Beneficiarul va respecta, până la expirarea perioadei de durabilitate a proiectului așa cum este stabilită la art 2, alin. (5) din Condiții Generale, următoarele condiții de acordare a finanțării, sub sancțiunea rezilierii contractului și a recuperării integrale a finanțării acordate, inclusiv a dobânzilor aferente calculate în condițiile legii aplicabile:
 - (a) Menținerea tipului de entitate juridică, respectiv de societate, definită în conformitate cu prevederile Legii nr. 31/1990, cu modificările și completările ulterioare sau de societate cooperativă, definită în conformitate cu prevederile Legii nr. 1/2005, cu modificările și completările ulterioare;
 - (b) Menținerea clasei CAEN specificată ca atare în cadrul cererii de finanțare pentru care se acordă finanțarea în cadrul prezentului contract;
 - (c) În niciunul din exercițiile financiare aferente perioadei de realizare a activităților de după semnarea contractului de finanțare în conformitate cu prevederile Anexei 2 (doi) – Cererea de finanțare, precum și aferente perioadei de durabilitate a contractului, beneficiarul nu reduce numărul mediu de salariați sub nivelul înregistrat în exercițiul financiar anterior depunerii cererii de finanțare. Această obligație se menține pentru întreg exercițiul financiar din anul în care se finalizează perioada de durabilitate prevăzută la art. 2, alin. (5) din Condiții Generale.
 - (d) (dacă este cazul) Atingerea nivelului asumat al numărului mediu de salariați în exercițiul financiar în care se finalizează implementarea proiectului și menținerea a cel puțin acestui nivel în exercițiile financiare ulterioare din perioada de durabilitate a investiției așa cum este prevăzută la art. 2 alin. 5 din Condiții Generale, inclusiv în anul în care se finalizează aceasta.
- (2) În termen de maximum 10 zile lucrătoare de la depunerea situațiilor financiare, Beneficiarul are obligația de a transmite anual la OI/AM, copii conforme cu originalul de pe acestea în vederea verificării îndeplinirii obligațiilor prevăzute la art 3, alin (1), lit. c) și d) din prezenta secțiune.

Articolul 4 Alte obligații specifice OI

- (1) OI are obligația de a monitoriza îndeplinirea obligațiilor Beneficiarului menționate la art. 3, alin. (1) din prezenta secțiune și să informeze AM cu privire la aceste aspecte.



Program Operațional Regional

CERERE DE FINANȚARE

ÎNREGISTRAREA CERERII DE FINANȚARE Se completează de către Autoritatea de Management/ Organismul Intermediar	
Instituția: Agenția pentru Dezvoltare Regională Vest (ADR Vest)	
Număr de înregistrare.....	Numele și prenumele persoanei care înregistrează.....
Data înregistrării	Semnătura.....
Cod apel: POR/14/2/1/Consolidarea poziției pe piața a IMM-urilor în domeniile competitive identificate în SNC și PDR-uri	Cod proiect 102441
Titlul proiectului:	Achiziții echipamente tehnologice de către SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL
Componenta 1	2.1.A. Microintreprinderi
Axa Prioritară :	Îmbunătățirea competitivității întreprinderilor mici și mijlocii
Operațiunea:	Consolidarea poziției pe piața a IMM-urilor în domeniile competitive identificate în SNC și PDR-uri
Schema de ajutor de stat:	Schema de ajutor de minimis pentru sprijinirea dezvoltării microîntreprinderilor în cadrul Programului Operațional Regional 2014-2020

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

Achizitii echipamente tehnologice de catre SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL

INFORMAȚII PRIVIND SOLICITANTUL

Lider

DATE DE IDENTIFICARE

Denumire Organizație: H.T.A.INFO-TEHNIC SRL
Tipul Organizației: microîntreprindere
Este întreprinderea IMM: DA
Cod de înregistrare fiscală/CIF: 15256016
Număr de înregistrare la Registrul Comerțului: J02/279/2003
Cod CAEN principal: 2829 - Fabricarea altor mașini și utilaje de utilizare generala n.c.a.
Data înființării: 03/03/2003
Înregistrat in scopuri de TVA: DA
Entitate de drept public: NU
Adresa poștală: Municipiul Arad, România, Str. Strada Jiului nr. 14/E, Arad, județul Arad, cod poștal -, România
Telefon/Fax: 0723489225 / 0357432795
Adresa e-mail: adrian.horga@infotehnic.com
Pagina Web: http://infotehnic.com/

REPREZENTANTUL LEGAL AL ENTITĂȚII

Funcție: Administrator
Nume: Adrian Horga
Telefon/Fax: 0723489225 / 0357432795
Adresă de e-mail: adrian.horga@infotehnic.com

DATE FINANCIARE

CONTURI BANCARE

Cod IBAN	Cont	Banca	Sucursala	Adresa	Swift
RO73BTRL00201 202G18886XX	002RONCRT00G18886 01	TRANSILVANIA	ARAD	UNIRII, nr. 5-7, Localitate Municipiul Arad, Cod postal: 310123,Arad, România	BTRLRO22

EXERCIȚII FINANCIARE - LEI

Perioada	Număr mediu de salariați	Cifra de afaceri	Active totale	Venituri totale	Capital social subscris	Capital social propriu	Profit NET	Profit în exploatare	Venituri cercetare	Cheltuieli cercetare
01/01/2013 - 31/12/2013	1	1,427,458.00	1,672,453.00	1,500,923.00	200.00	643,169.00	619,848.00	743,206.00	0.00	0.00
01/01/2014 - 31/12/2014	2	2,472,528.00	2,868,805.00	2,409,032.00	200.00	1,556,594.00	913,425.00	1,085,259.00	0.00	0.00
01/01/2015 - 31/12/2015	2	3,085,073.00	3,265,999.00	3,130,526.00	200.00	2,470,099.00	913,504.00	1,078,716.00	0.00	0.00

FINANȚĂRI

Asistență acordată anterior

Asistență solicitată

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

Documente încărcate

Fișier	Data încărcare fișier	Descriere
1. doc statutare solicitant-semnat.pdf E3B0C44298FC1C149AFBF4C8996FB92427AE41E4649B934CA495991B7852B855	20/09/2016	Documentele statutare ale solicitantului: actul constitutiv în formă consolidată (care cuprinde toate modificările efectuate de la înființarea solicitantului, până la depunerea cererii de finanțare)
2. certificat constataror-semnat.pdf E3B0C44298FC1C149AFBF4C8996FB92427AE41E4649B934CA495991B7852B855	20/09/2016	Certificatul constator în forma extinsă, emis de Oficiul Registrului Comerțului de pe lângă tribunalul unde își are sediul solicitantul
3. cert inreg scopuri tva-semnat.pdf E3B0C44298FC1C149AFBF4C8996FB92427AE41E4649B934CA495991B7852B855	20/09/2016	Certificatul de înregistrare în scopuri de TVA
4. Anexa1-4 Declaratie eligibilitate TVA-semnat.pdf CED875B0DE087C1BD8ED083BCAE8EA31F466CB5B4D5F7C2E85415089BACFA48F	20/09/2016	Declaratie privind eligibilitatea TVA aferente cheltuielilor ce vor fi efectuate în cadrul proiectului propus spre finanțare din instrumente structurale
5. ci-semnat.pdf E3B0C44298FC1C149AFBF4C8996FB92427AE41E4649B934CA495991B7852B855	20/09/2016	Actul de identificare a reprezentantului legal al solicitantului
7. Anexa1-1 Declaratie eligibilitate-semnat.pdf B763C14F9FDC6E73E5524A038B5DA50F35AA6E27FDEA598C222D2CC03897C92E	20/09/2016	Declaratia de eligibilitate
8. Anexa1-3 Declaratie IMM-semnat.pdf 4471933C6E7B4517E38B8FB670DE712EB9E7C911B5ED3EF9A8A07007F89A299A	20/09/2016	Declaratia privind încadrarea în categoria IMM
9. Anexa1-2 Declaratie de angajament-semnat.pdf 82D407E98F3F1298A78C753A57C90EBB150D1C7D8616C4C984909886529274C8	20/09/2016	Declaratia de angajament
10. situatii financiare-semnat.pdf E3B0C44298FC1C149AFBF4C8996FB92427AE41E4649B934CA495991B7852B855	20/09/2016	Situațiile financiare anuale ale solicitantului depuse la unitățile teritoriale ale Ministerului Finanțelor Publice, aferente exercițiului fiscal anterior depunerii cererii de finanțare
13. doc drept de inchiriere-semnat.pdf E3B0C44298FC1C149AFBF4C8996FB92427AE41E4649B934CA495991B7852B855	20/09/2016	Documentele privind dreptul solicitantului asupra imobilului
11. revisal-semnat.pdf E3B0C44298FC1C149AFBF4C8996FB92427AE41E4649B934CA495991B7852B855	20/09/2016	Extras Revisal
16. schita_hala_utilaje_noi-semnat.pdf E3B0C44298FC1C149AFBF4C8996FB92427AE41E4649B934CA495991B7852B855	20/09/2016	Plan de amplasare a echipamentelor/ utilajelor achiziționate prin proiect
20. plan de afaceri-semnat ok.pdf E3B0C44298FC1C149AFBF4C8996FB92427AE41E4649B934CA495991B7852B855	21/09/2016	planul de afaceri si documentele anexa
Certificat constataror si informatii extinse-semnat.pdf E3B0C44298FC1C149AFBF4C8996FB92427AE41E4649B934CA495991B7852B855	28/04/2017	Certificat constataror si furnizare informatii extinse
Anexa1-4.Declaratie_eligibilitate_TVA-semnat.pdf 1DEB204590CE2B1153E68583D9CEE758D5A709DB77C85D2B8448A9F92F55CFCC	28/04/2017	Anexa1-4.Declaratie_eligibilitate_TVA-semnat
Act Additional Contract Inchiriere-semnat.pdf E3B0C44298FC1C149AFBF4C8996FB92427AE41E4649B934CA495991B7852B855	28/04/2017	Act Additional Contract Inchiriere-semnat
Fisa postului.pdf D249E313372D66FA342B6B08951F8B715FFB7DF95E83092B458457AB9B86245B	28/04/2017	Fisa postului manager de proiect - semnata electronic
Adresa inaintare raspuns.pdf BD90C3171676317295D88E0060A6C3F75C0F963EB7DEFAC40EC9A35510843446	28/04/2017	Document justificativ neconcordanta suprafata
Declaratie activitate.pdf 0A25D9B74662A1B47E5F5FBDCD5E9CCDD991564DC2CACC42AD9EAB2096A514D8	28/04/2017	Declaratie activitate nesuspendata
Anexa1-5 Plan de afaceri.pdf 9E85BE7FDB9E4CC24706C5BAEC13F13F990A2236CE192D7D6D0A13E31F1136E8	28/04/2017	Anexa 1.5 Plan de afaceri - actualizat
Anexa1-2.Declaratie_angajament.pdf 1E7BACCD4A72D68250EA28E6FA7C3216621C0529ED3B73B84128F06BA72F76C2	28/04/2017	Declaratie angajament
HCL aprobare proiect.pdf E3B0C44298FC1C149AFBF4C8996FB92427AE41E4649B934CA495991B7852B855	28/04/2017	HCL aprobare proiect

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

3

Public key:

RSA/2048

Fișier	Data încărcare fișier	Descriere	29
Anexa1-5-a Plan de afaceri 6mar2017.pdf B526BDB799571408893BCD4F2C7672FE2CCB4C7BACC3F2B976F1C A7795A15386	28/04/2017	Anexa 1.5.a - Plan de afaceri - Macheta financiara	
Anexa1-5-a Plan de afaceri mai2017.pdf 3CB3BB35C43F3A478B71AA0F7BA2CF9C61B171B55D31ABAD874ED 2556F423B6A	10/05/2017	Anexa 1.5.a - Plan de afaceri - Macheta analiza si previziunea financiara	
Anexa1-5 Plan afaceri mai 2017.pdf DEC062291D26DE3821A5E79433CB31E7DE8F7D0B5554A067895041 C82FD6E8F8	10/05/2017	Anexa 1-5 - Plan afaceri actualizat	
Anexa1-5-a Plan de afaceri 16 mai 2017.pdf F8810C820246965762BA836BE27FFF640A48F5955A1B92182A077088 C92B0127	17/05/2017	Anexa 1.5.a. Plan de afaceri - Macheta financiara	

Atribute proiect

Tip proiect:	Proiecte IMM
Proiect major:	NU
CCI:	
Proiectul figurează în lista Proiectelor Majore (PM):	NU
Proiect finalizat:	NU
Proiectul face parte dintr-o rețea transeuropeană:	NU
Operațiunea este Plan de Acțiune Comun (PAC):	NU
Codul comun de indentificare al planului de acțiune comun:	
Proiectul include finanțare Inițiativă Locuri de Muncă pentru Tineri (ILMT):	NU
Srijinul public va constitui ajutor de stat:	DA
Proiectul este în cadrul unei structuri Parteneriat Public Privat (PPP):	NU
Proiectul este generator de venit:	NU
Proiectul este asociat cu site-ul Natura 2000:	NU
Relevant pentru mecanismul ITI DD:	NU
Proiectul este instrument financiar:	NU

Responsabil de proiect

Nume și prenume : Dămăcuș Sandu-Flavius
Funcție : Manager de proiect
Telefon : 0760241230
Fax : 0357432795
Adresă e-mail : office@dastrust.eu

Persoană de contact

Nume și prenume : Horga Adrian
Funcție : Administrator
Telefon : 0723489225
Fax : 0357432795
Adresă e-mail : adrian.horga@infotehnic.com

Capacitate solicitant

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:
O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania 4

Public key:
RSA/2048

Sursa de cofinanțare

Contribuție privată

Calitatea entității în proiect**Cod CAEN relevant**

2829 - Fabricarea altor mașini și utilaje de utilizare generală n.c.a.

Capacitate administrativă**Capacitate financiară****Capacitate tehnică****Capacitate juridică****Localizare proiect****ROMÂNIA****Componenta 1**

Regiunea Vest
Județul Arad
Localitatea Municipiul Arad

Informații proiect

Punctul de lucru al Firmei HTA Info-Tehnic se afla pe strada Poetului, nr. 1/C, , Halele 89-90, in municipiul Arad. Aici este spatiul de productie al beneficiarului. In incinta parcului industrial exista acces rutier, spatiul permitand intrarea atat a autovehiculelor de dimensiuni mici cat si a camioanelor cu marfa.

Pentru buna desfasurare a activitatii s-a inchiriat in baza contractului de inchiriere nr. 42/13.09.2013, o hala de 488 m² dotata cu toate utilitatile necesare: spatiu de productie, birouri, vestiare, sala de mese, grup social. Hala este dotata cu incalzire pe combustibil gaz.

Descriere punct de lucru:

- suprafata interioara halei de lucru este de 488 mp; hala este prevazuta pe exterior cu locuri de parcare, supraveghere video si acces camion;
- birou coordonare lucrari;
- birou proiectare mecanica/electrica/pneumatica;
- zona servere + dispozitive de supraveghere video;
- camera compresor aer comprimat;
- camera/depozit securizat pentru componente electrice de valoare;
- zona depozitare componente electrice/electronice, pneumatice, hidraulice;
- zona depozitare componente mecanice si materie prima mecanica;
- zona depozitare scule de lucru;
- zona de prelucrare mecanica (gaurire, polizare, frezare);
- zone de asamblare mecanica si electrica a dispozitivelor/utilajelor, prevazute cu mese de lucru si bancuri de lucru echipate cu sculele necesare;
- utilitati: bai echipate corespunzator (inclusiv dusuri); bucatarie utilata cu zona de luare a mesei; racord la gaz pentru incalzire, racord la rețeaua de energie electrica, racord la apa potabila si canalizare.

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

5

Public key:

RSA/2048

Obiective proiect

Obiectivul general al proiectului/Scopul proiectului

Obiectivul general al proiectului "Achizitii echipamente tehnologice de catre SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL", si implicit al societatii, este de a-si consolida pozitia pe piata a intreprinderilor mici si mijlocii in domeniul automatizarilor industriale, prelucrarilor mecanice si a fabricarii liniilor de productie, totodata de a deveni unul din liderii pe piata din Romania in domeniile cu potential de crestere mentionate mai sus. Practic obiectivul general al societatii, conincide cu obiectivul specific al axei prioritare 2 "Imbunatatirea competitivitatii intreprinderilor mici si mijlocii", prioritatea de investitii 2.1. "Promovarea spiritului antreprenorial, in special prin facilitarea exploatarii economice a ideilor noi si prin incurajarea crearii de noi intreprinderi, inclusiv prin incubatoare de afaceri" - 2.1.A Microintreprinderi.

Obiectivele specifice ale proiectului

1. Ca si obiective specifice ale proiectului, societatea HTA INFO-TEHNIC S.R.L., si-a propus:
 1. Continuarea dezvoltarii economice prin cresterea calitatii lucrarilor si a serviciilor prestate, respectiv prin cresterea numarului de activitati realizate in unitatea de timp cu ajutorul tehnologiei moderne si reducerea pierderilor. Extinderea si cresterea calitatii lucrarilor si serviciilor, prin dotarea cu noi echipamente, vor contribui la apropierea de clientii existenti si totodata atragerea de noi clienti. se doreste cresterea cifrei de afaceri cu aproximativ 30% in maxim 2 ani de zile.
 2. Consolidarea pozitiei pe piata prin mentinerea numarului de clienti existenti si cresterea celor potentiali cu aproximativ 20%.
 3. Depunerea prezentului proiect de investitii in scopul obtinerii finantarii.
- Obiectivele specifice vor fi indeplinite odata cu aprobarea prezentului proiect de investitii, care ar permite practic dezvoltarea companiei, prin achizitionarea utilajelor si echipamentelor necesare, fapt ce ar duce la un flux tehnologic complex: proiectare, executie, montare, testare. Practic intregul flux tehnologic ar avea loc in cadrul spatiului de productie propriu, fiind eliminata externalizarea diferitelor operatiuni si astfel reducerea riscului de intarzieri sau produse slab calitative. In concluzie, obiectivul principal este de a ingloba toate operatiunile necesare pentru fabricarea unui prototip/productie de productie in cadrul spatiului propriu de productie, fara a externaliza vre o operatiune tertilor.

Rezultate asteptate

Detalii rezultat - Componenta 1

1. Ca si rezultate asteptate, am identificat urmatoarele:
 1. Primul rezultat asteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investitii.
 2. Cel de-al doilea rezultat asteptat este achizitionarea utilajelor si a serviciilor prevazute in cadrul proiectului de investitii, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de productie complet si la indeplinirea obiectivului specific de crestere a cifrei de afaceri cu maxim 30% in maxim 2 ani de zile.
 2. Cel de-al treilea rezultat asteptat, este legat de primele doua. Mai exact, depunerea proiectului si obtinerea unui flux de productie complet, ar duce la o eficientizare maxima a productiei, la costuri mult mai mici de productie, ceea ce ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici si evident o calitate superioara a acestora. Toate acestea ar duce la indeplinirea obiectivului specific de a creste numarul de clienti cu maxim 20%.

Context

Justificare

Firma HTA INFO-TEHNIC primeste de la un client o tema la care trebuie sa se gaseasca o solutie tehnica si practica de rezolvare. Dupa ce specialistii firmei au analizat tema primita si au gasit solutia tehnica, aceasta solutie este prezentata clientului. Clientul o analizeaza si o accepta sau cere imbunatatirea solutiei, iar in final ambele parti cad de comun acord cu o solutie tehnica finala care va rezolva tema. Pe baza acestei solutii alese de ambele parti, se trece la ofertarea proiectului care consta in proiectare, executie mecanica, executie electrica, electronica, montare si partea de automatizare si software, iar la final se vor face testari si incercari. Tot acest pachet de lucrari se trece prin filiera unei analize de costuri care pana la urma dau pretul final de ofertate. Daca oferta este acceptata de client se trece la demararea proiectului.

Proiectarea se face de catre ing. Horga Teodor sau in colaborare cu firmele care au proiectanti cum ar fi: SZ MASINI UNELTE SRL sau TOOLSHOP. Executia componentelor mecanice se fac in colaborare cu firmele dotate cu utilaje performante cum ar fi: SZ MASINI UNELTE SRL, TOOLSHOP.

Componentele electrice, electronice, pneumatice, hidraulice si senzoriala sunt cumparate de catre HTA INFO-TEHNIC de la firme specializate. Montarea se realizeaza in hala HTA INFO-TEHNIC in colaborare cu firma Temponet pentru dulapurile electrice, dar partea electronica, senzoriala, software se monteaza, se implementeaza si se testeaza de specialistii HTA INFO-TEHNIC, d-nul ing Horga Adrian si Fraga Ovidiu. Dupa toate aceste etape se trece la testarea utilajului (liniei automatizate) in hala HTA INFO-TEHNIC si in prezenta clientului dupa care se face testarea pe linia de fabricatie.

Se poate observa faptul ca mai multe lucrari se dau spre executie in colaborare. Executia in colaborare inseamna costuri mai mari de fabricatie, de foarte multe ori intarzierea termenului de livrare si cateodata depistarea de piese neconforme. Pondere cea mai mare in

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

executia in colaborare este a pieselor mecanice.

Pentru a renunta la prelucrarea piesele mecanice in colaborare, trebuie ca firma HTA INFO-TEHNIC sa se doteze cu utilaje de inalta² precizie de prelucrare prin aschiere a metalelor. De aceea se doreste achizitia utilajelor prin prezentul proiect de investitii, executate si dotate cu cele mai performante tehnologii din domeniu.

Cu ajutorul acestor utilaje se vor executa in cadrul spatiului de productie de la punctul de lucru, piesele mecanice ale proiectelor noastre la calitatea si standardelor cerute. Odata eliminate serviciile de externalizare pentru prelucrarea mecanica, se vor elimina si riscurile aparitiei intarzierilor. totodata se va elimina si riscul primirii unei piese de calitate mai slaba decat ar trebui. Avand un flux tehnologic complet, beneficiarul proiectului va avea un control mult mai mare al activitatii sale si nu va mai trebui sa depinda de colaboratorii unde externalizeaza in prezent.

Aceasta investitie va reduce semnificativ costurile de executie a pieselor ceea ce va duce automat la un pret mai mic al produsului final si binenteles la un profit mai mare. Executand un produs la un pret mai mic sansele de a fi acceptat ca si nivel de pret de catre client cresc.

Grup țintă

Beneficiarii acestui proiect de investitii sunt impartiti in doua categorii:

- 1) Beneficiari directi
- 2) Beneficiari indirecti

Beneficiarul direct al acestui proiect de investitii este SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL. Prin implementarea proiectului de investitii, SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL va avea posibilitatea sa isi dezvolte activitatea, respectiv sa isi mareasca cifra de afaceri si implicit profitul. Toate aceste vor fi posibile datorita faptului ca, activitatea de prelucrare mecanica va fi executata in spatiul propriu de productie, fara a mai fi nevoie sa apeleze la terti.

Beneficiarii indirecti ai acestui proiect de investitii pot fi:

- Resursele umane care au calificari / competente / dorinta de a invata, in domeniul in care activeaza societatea deoarece prin implementarea proiectului se vor crea cinci locuri de munca. Mentionam ca beneficiarul doreste sa angajeze personal din cadrul categoriilor defavorizate, dupa achizitionarea utilajelor prevazute in proiect. Ca si grup tinta beneficiarul vizeaza tineri intre 15-24 ani, angajati care nu au avut loc de munca in ultimele 6 luni, si nu in ultimul rand angajati cu varsta peste 50 ani.
- Bugetul statului – prin contributiile datorate de societate
- Bugetu local – prin taxe pe care societatea le va plati
- Societatile care activeaza in domeniul industriei si a logisticii, datorita faptului ca beneficiarul proiectului va avea o competenta mult mai mare pentru producerea prototipurilor si a liniilor de productie, necesare clientilor sai.
- Producatorii echipamentelor care vor fi achizitionate prin proiect

Sustenabilitate

Descriere/Valorificarea rezultatelor

Durabilitatea pleacă de la ideea că activitățile umane sunt dependente de mediul înconjurător și de resurse. Sănătatea, siguranța socială și stabilitatea economică a societății sunt esențiale în definirea calității vieții. O societate durabilă este cea care își modelează sistemul economic și social astfel încât resursele naturale și sistemele de suport ale vieții să fie menținute.

Finalizarea acestui proiect, este preconizata a avea loc in 12 luni de la semnarea contractului de finantare. Institutia responsabila cu administrarea investitiei, este S.C. H.T.A INFO-TEHNIC S.R.L.

Odata cu finalizarea investitiei, S.C. H.T.A INFO-TEHNIC S.R.L., va dispune elaborarea unui regulemnt de ordine interioara, in societate in vederea mentinerii conditiilor create pe un orizont de timp nedeterminat . De asemenea, S.C. H.T.A INFO-TEHNIC S.R.L. se obliga sa asigure mentenana obiectivului infiintat pe o perioada nedeterminata facand tot posibilul sa atinga rezultatele optime. Pentru asigurarea necesarului cheltuielilor operationale in vederea continuarii activitatii, societatea va executa prototipuri si linii de productie, inclusiv servicii aferente activitatii pe care o desfasoara cu ajutorul achizitiilor realizate in prezentul proiect.

In concluzie administrarea operationala a societatii, respectiv obligativitatea presarii serviciilor si a productiei de prototipuri ce vor genera venitul necesar bunei functionari, pe o perioada nedeterminata in vederea atingerii obiectivelor si a indicatorilor propusi in cadrul prezentului proiect va ramane in responsabilitatea S.C. H.T.A INFO-TEHNIC S.R.L.

In prezent sunt 2 locuri de munca iar dupa implementarea proiectului vor fi inca 5 locuri de munca nou create. Repartizarea acestora pe functii va fi urmatoarea: 4 tehnicieni in prelucrare mecanica, 1 coordonator de proiect, si cele doua functii din prezent: tehnician si coordonatorul de proiecte care este responsabil cu programarea echipamentelor si inclusiv de interventii software si electrice salariati. Menținerea locurilor de muncă permanente nou create va fi posibila datorita activitatii generatoare de venit desfasurate de societate.

Verificarea durabilității proiectului s-a realizat prin proiectarea unui flux de numerar cumulat pe fiecare an al perioadei analizate demonstrând că proiectul nu întâmpină riscul unui deficit de numerar care să pună în pericol realizarea sau operarea investiției, în cazul în care acesta beneficiază de asistență financiară nerambursabilă.

Furnizează informații cu privire la toate acordurile instituționale relevante cu părți terțe pentru implementarea proiectului și exploatarea cu succes a facilităților care au fost planificate și eventual încheiate:

Oferă detalii cu privire la modul în care va fi gestionată infrastructura după încheierea proiectului(și anume, numele operatorului; metode de selecție - administrare publică sau concesiune; tip de contract etc.)

Transferabilitatea rezultatelor

Relevanță

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

Referitoare la SUERD:**Aria prioritară SUERD:****Referitoare la alte strategii:****Strategii relevante:****Riscuri**

Realizarea obiectivelor firmei presupune cunoașterea și asumarea unor riscuri multiple, cum ar fi: schimbările de mediu sau interne, schimbări de nevoi ale clienților, fluctuația costurilor cu achiziția materiilor prime, scăderea cererii de servicii pe piața țintă, erori și omisiuni în proiectare și execuție, etc.

Societatea comercială H.T.A. INFO-TEHNIC S.R.L. își va elabora un proces de management al riscului, care cuprinde trei faze: identificarea riscului, analiza riscului și reacția la risc.

Detaliere riscuri

Nr. crt.	Risc identificat	Măsuri de atenuare ale riscului
1.	Beneficiarul a identificat un risc aparut ca efect al schimbarilor dese de legislație, schimbări în economie, tehnologie, nevoi ale clienților, in piata in care activeaza.	Desemnarea unei persoane care să participe la întrunirile asociațiilor profesionale, la conferințe și care să parcurgă publicațiile de specialitate, pentru ca in orice moment sa fie la curent cu schimbarile ce apar in domeniu.
2.	Riscul ca utilajele ce se doresc a fi achizitionate prin proiect sa nu fie la parametri doriti, sau sa se intarziesc livrarea acestora.	Tocmai pentru a evita acest gen de risc, beneficiarul a studiat foarte bine piata producatorilor de echipamente. Astfel a identificat o serie de producatori care sunt cu o pozitie consolidata in piata si sunt recunoscuti pentru calitatea produselor si seriozitate.
3.	Un alt risc identificat este legat de personalul ce se doreste a fi angajat dupa achizitionarea utilajelor. Dupa cum rezulta si din documentatia depusa la prezentul proiect, se doreste crearea a 5 noi locuri de munca si riscul identificat se refera la experienta in acest domeniu si seriozitatea acestora.	Dupa cum s-a mentionat in planul de afaceri al acestui proiect, beneficiarul doreste sa angajeze tineri absolventi in domeniu, totodata oameni trecuti de 50 de ani. Din aceste doua categorii sunt foarte multi ca numar. Cei tineri absolventi in acest domeniu, au avantajul de a avea motivatie si dorinta de a invata, iar cei trecuti de 50 de ani au de partea lor experienta acumulata in timp. analizand aceste aspecte, riscul identificat este mult diminuat cu aceste 3 avantaje: multi ca numar, pe de o parte dorinta de a invata din partea tinerilor si nu in ultimul rand experienta acumulata de cei trecuti de 50 de ani.
4.	Un alt risc identificat de catre beneficiar, este legat de planul de achizitii, mai exact durata de timp in care acestea se vor finaliza.	Ca si achizitii in acest proiect, sunt impartite in servicii (consultanta, informare si publicitate si audit financiar) si achizitia de utilaje. dintre acestea achizitia de utilaje este cea mai complexa. Pentru a nu se intampina probleme in timpul desfasurarii acesteia, beneficiarul va intocmi un caiet de sarcini foarte detaliat, in care sa scoata in evidenta calitatile utilajelor pe care doreste sa le achizitioneze. dupa cum mentionam si anterior, inainte de a stabili ce utilaje va achizitiona, beneficiarul a facut un studiu de piata referitor la producatorii existenti si a ales caracteristicile celor mai bune produse existente pe piata. astfel se vor diminua semnificativ riscurile de a se intarzia procedurile de achizitie.

Principii orizontale**EGALITATE DE ȘANSE****Egalitate de gen**

Promovarea egalității de șanse va contribui la coeziunea socială atât la nivelul regiunilor de dezvoltare, cât și la nivel național.

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

Dezvoltarea unei culturi a oportunităților egale presupune implicarea directă a tuturor actorilor sociali din sectorul public și privat, inclusiv societatea civilă. Protecția socială și incluziunea socială pot fi promovate prin acțiuni de combatere a discriminării, promovarea egalității de șanse și integrarea în societate a grupurilor vulnerabile care se confruntă cu riscul de marginalizare socială.

Pentru respectarea principiului egalității de șanse în cadrul personalului angajat al societății comerciale H.T.A. INFO-TEHNIC SRL, se vor lua în considerare capacitățile, nevoile și aspirațiile diferite ale persoanelor de sex masculin și feminin și se vor lua toate măsurile necesare pentru tratamentul egal al acestora la locul de muncă: plata egală pentru munca de valoare egală, tratament egal cu privire la sistemul de asigurări sociale, protecția maternității, organizarea timpului de lucru (standardele acceptate pentru timpul de muncă și cel de odihnă), concediul parental de care va putea beneficia oricare dintre părinți, nediscriminarea angajaților cu norma redusă, participarea femeilor la procesul de luare a deciziilor, reconcilierea vieții profesionale cu viața de familie.

Atât pe perioada derulării proiectului, a atribuirii contractelor de achiziții cât și pe perioada post implementare, se va avea în vedere aplicarea unui tratament egal între femei și bărbați, luarea în considerare a capacităților, nevoilor și aspirațiilor diferite ale persoanelor de sex masculin și, respectiv, feminin și tratamentul egal al acestora indiferent de rasă, sau etnie.

Nediscriminare

Asa cum s-a menționat și într-un capitol anterior, beneficiarul va crea 5 noi locuri de muncă după achiziționarea utilajelor. Acesta dorește să angajeze din categorii defavorizate, mai exact tineri cu vârsta cuprinsă între 15-24 ani, persoane care nu au mai avut loc de muncă în ultimele 6 luni și persoane cu vârsta peste 50 de ani. Persoanele tinere au motivația necesară și dorința de a învăța, iar cele trecute de 50 de ani au de partea lor experiența.

Accesibilitate persoane cu dizabilități:

În prezentul proiect nu sunt prevăzute măsuri de adaptare a infrastructurii, inclusiv a echipamentelor și utilajelor pentru accesul și operarea de către persoane cu dizabilități.

Schimbări demografice:

-

DEZVOLTAREA DURABILĂ

Poluatorul plătește:

-

Protecția biodiversității:

-

Utilizarea eficientă a resurselor:

Din punct de vedere energetic cât și tehnologic aceste echipamentele ce urmează a fi achiziționate sunt mai eficiente față de cele folosite de școlăriile către care externalizăm, aceasta însemnând că se poate optimiza fluxul de fabricare a componentelor mecanice. Ca și efecte din punct de vedere energetic și tehnologic, vom avea următoarele îmbunătățiri:

- scăderea timpului de fabricare a unei piese;
- scăderea consumului energetic pentru fabricarea unei piese;
- creșterea numărului de piese fabricate în aceeași perioadă de timp;
- salvarea de materie primă prin eficientizarea procesului de fabricare a componentelor, rezultând mai puține deseuri metalice;
- eficientizarea procesului tehnologic: datorită tehnologiei noi cu care sunt echipate utilajele, se va economisi timp, resurse materiale cât și umane pentru programarea și operarea acestor utilaje;

În cadrul proiectului nu se vor utiliza surse regenerabile de energie. În schimb, se vor achiziționa utilaje mult mai eficiente din punct de vedere energetic, așa cum menționăm și anterior. Acestea vor fi optimizate pe un flux tehnologic cât mai eficient.

Proiectul contribuie la minimizarea la sursă a deșeurilor generate, la colectarea selectivă și creșterea gradului de recuperare și reciclare a deșeurilor. Deșeurile rezultate prin fabricarea componentelor necesare din diferite materii prime vor fi selectate/sortate în funcție de tipul materiei folosite. Prin achiziționarea acestor utilaje, procesul de sortare a deșeurilor este mult mai eficient, astfel deșeurile vor fi încărcate direct din utilaje în tomberoanele de depozitare corespunzătoare fiecărui tip de deșeu.

Atenuarea și adaptarea la schimbările climatice:

-

Reziliența la dezastre:

-

Descrierea investiției

Prin prezentul proiect, beneficiarul dorește să crească competitivitatea societății, prin achiziționarea utilajelor și echipamentelor necesare, fapt ce ar duce la un flux tehnologic complex: proiectare, execuție, montare, testare. Practic întregul flux tehnologic ar avea loc în cadrul spațiului de producție propriu, fiind eliminată externalizarea diferitelor operațiuni și astfel reducerea riscului de întârzieri sau produse slab calitative. În concluzie, obiectivul principal este de a îngloba toate operațiunile necesare pentru fabricarea unui prototip/produș/linie de producție în cadrul spațiului propriu de producție, fără a externaliza vreo operațiune terților.

Mai exact beneficiarul dorește să achiziționeze utilaje necesare pentru partea de prelucrare mecanică din fluxul sau de producție. Aceasta operațiune reprezintă o parte principală din fluxul de producție și în prezent este externalizată terților, fapt ce duc uneori la întârzieri și o calitate mai slabă. Tocmai de aceea beneficiarul dorește să achiziționeze următoarele utilaje: Centru de prelucrare vertical CNC VF-2; Centru de prelucrare vertical CNC VF-6/40; Strung de atelier CNC; Masina de măsurat.

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

9

Public key:
RSA/2048

1. Centru de prelucrare vertical CNC VF-2

Se va folosi pentru fabricarea componentelor mecanice necesare prototipurilor pe care le vom construi. Acest utilaj este de dimensiuni mai reduse, asa ca se vor realiza piesele pana in dimensiunea maxima a masei de lucru. Masina va fi folosita pentru diferite tipuri de frezari (2D si 3D). Se vor putea executa componente din diferite tipuri de materiale, incepand de la materiale plastice pana la materiale metalice (ex: aluminiu, otel, inox, etc).

Dupa efectuarea procesului de proiectare, desenele vor fi transpuse intr-un limbaj cod-masina care va fi incarcat in utilaj, iar acesta va executa piesa dorita in mod automat. Operatorul masinii are mai mult functia de monitorizare a functionarii masinii si interventie doar in cazul unor corectii. Pe langa fabricarea componentelor necesare echipamentelor noi produse de SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL, aceste masini vor mai fi folosite si pentru fabricarea de piese de rezerva necesare utilajelor din productia clientilor, precum si a diferitor suporturi si dispozitive pentru procesele de asamblare a clientilor.

2. Centru de prelucrare vertical CNC VF-6/40

Se va folosi pentru fabricarea componentelor mecanice necesare prototipurilor pe care le vom construi. Acest utilaj este de dimensiuni mai mari decat primul descris, asa ca se vor realiza piesele pana in dimensiunea maxima a masei de lucru. Masina va fi folosita pentru diferite tipuri de frezari (2D si 3D). Se vor putea executa componente din diferite tipuri de materiale, incepand de la materiale plastice pana la materiale metalice (ex: aluminiu, otel, inox, etc).

Dupa efectuarea procesului de proiectare, desenele vor fi transpuse intr-un limbaj cod-masina care va fi incarcat in utilaj, iar acesta va executa piesa dorita in mod automat. Operatorul masinii are mai mult functia de monitorizare a functionarii masinii si interventie doar in cazul unor corectii. Pe langa fabricarea componentelor necesare echipamentelor noi produse de SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL, aceste masini vor mai fi folosite si pentru fabricarea de piese de rezerva necesare utilajelor din productia clientilor, precum si a diferitor suporturi si dispozitive pentru procesele de asamblare a clientilor.

3. Strung de atelier CNC

Masina va fi folosita pentru modelarea diferitor materiale cu ajutorul unei unitati de rotire care transforma piesa bruta in cea dorita (se executa operatii de rotunjire, filetare, gaurire, zimtuire prin cadrul procedului de aschiere). Spre deosebire de componentele realizate pe frezele CNC care pot avea diferite forme, in functie de necesitate, pe acest utilaj componentele fabricate sunt de regula circulare/cilindrice. De asemenea pot fi realizate din diferite materiale pornind de la plastice pana la metalice. Se vor putea executa componente din diferite tipuri de materiale, incepand de la materiale plastice pana la materiale metalice (ex: aluminiu, otel, inox, etc). Fiind un strung cu comanda numerica(CNC), inseamna ca il vom putea programa sa efectueze operatiile in mod automat, fiind necesara doar supravegherea lui de catre un operator.

4. Masina de masurat

Acest dispozitiv va fi folosit pentru:

- masurari 2D si 3D ale diferitor componente;
- relevarea pieselor, provenite de la diferiti clienti, pentru a obtine dimensiunile lor si a le putea reproduce/copia pe masinile de frezat sau pe strung;
- masurarea pieselor mecanice, fabricate la propriul spatiu de productie, pentru a vedea daca respecta tolerantele cerute;

Dispozitivul va putea fi folosit pentru masuratori foarte precise pe cele 3 axe, astfel putand verifica calitatea produsele mecanice care vor fi oferite clientilor.

Pe langa aceste utilaje, a caror rol si functiune au fost descrise anterior, beneficiarul va mai include in proiect mai multe categorii de servicii si anume: servicii de consultanta, servicii de informare si publicitate si servicii de audit financiar.

Utilajele care se achizitioneaza prin acest proiect de investitii, au un caracter inovativ, prin faptul ca se face o diversificare de proces si de produs. Mai exact, dupa ce beneficiarul va avea la dispozitie utilajele pa punctul de lucru al societatii, unde isi desfasoara activitatea de productie, acesta va fii capabil sa faca intreg procesul de fabricare a componentelor mecanice necesare la realizarea prototipurilor comandate de clienti, astfel va avea un control mai bun al procesului de lucru si a fluidizarii fluxului tehnologic.

Totodata beneficiarul va avea o crestere a productivitatii, prin fabricarea mai multor componente datorita vitezei de lucru mai mare a acestor utilaje noi.

Beneficiarul va fii capabil sa ridice standardelor la produsele fabricate, prin executarea componentelor in discutie la precizii si finisaje mai ridicate. Cel mai important aspect pentru beneficiar odata cu achizitia acestor echipamente, se refera la atingerea unei pietei noi la care in momentul de fata nu a avut acces datorita toleranțelor de executie a pieselor. Cu aceste echipamente se pot face cele mai bune prelucrari la tolerante foarte mici, astfel va putea deservi o gama mai mare de clienti din domeniul industrial.

In momentul de fata acesti clienti importa astfel de produse din diferite tari unde pot fi fabricate din punct de vedere tehnologic, in sa odata cu achizitionarea echipamentelor de catre beneficiar, acesta va putea sa le ofere aceste servicii la costuri mai avantajoase fara sa mai fie nevoiti sa apeleze la furnizori externi. Un alt element extrem de important ce va rezulta in urma achizitiei noilor utilaje, este faptul ca beneficiarul va putea produce mai multe produse noi (prototip). Totodata beneficiarul va fii in masura sa dezvolte parteneriate externe, prin atragerea clientilor din exteriorul tarii.

Indicatori prestabiliți

Componenta: 1

Indicatori prestabiliți de realizare

Denumire indicator	Unitate măsură	Valoare țintă	Din care Femei	Din care Bărbați	Regiuni dezvoltate	Regiuni mai puțin dezvoltate
Investiție productivă: Investiții private combinate cu sprijinul public pentru întreprinderi (granturi)	LEI	437,872.05				
Investiție productivă: număr de societăți sprijinite	Întreprinderi	1.00				
Investiție productivă: Număr de societăți care primesc granturi	Întreprinderi	1.00				

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

10

Public key:
RSA/2048

Componenta: 1**Indicatori suplimentari de rezultat**

Denumire indicator	Unitate măsură	Anul de referință	Valoare referință	Valoare țintă	Din care Femei	Din care Bărbați
Numarul mediu de salariați	Nr	2015	2.00	7.00		

Indicatori suplimentari de realizare

Denumire indicator	Unitate măsură	Valoare țintă	Din care Femei	Din care Bărbați
Numarul mediu de salariați	Persoane	7.00		

Plan de achiziții**Lider - H.T.A.INFO-TEHNIC SRL**

Titlul achiziției:	Achizitie servicii de consultanta		
Descrierea achiziției:	Servicii de consultanta pentru elaborarea Planului de Afaceri, completarea Cererii de Finantare in formatul cerut de Finantator cat si servicii de consultanta in implementarea proiectului		
CPV:	79420000-4 - Servicii conexe managementului , 79411000-8 - Servicii generale de consultanță în management		
Tip contract:	Servicii		
Valoare contract:	62,707.05	LEI	
Tip procedură:	Achiziție directă		
Data publicare procedură:	9 Februarie 2016		
Data publicare rezultat evaluare:	12 Februarie 2016		
Data semnare contract:	15 Februarie 2016		
Data transmitere J.O.U.E:			

Lider - H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Titlul achiziției:	Achizitie servicii audit financiar		
Descrierea achiziției:	Se doreste achizitia de servicii pentru auditul financiar, ce se va efectua la sfarsitul implementarii proiectului.		
CPV:	79212100-4 - Servicii de auditare financiară		
Tip contract:	Servicii		
Valoare contract:	5,950.00	LEI	
Tip procedură:	Achiziție directă		
Data publicare procedură:	Aprilie 2018		
Data publicare rezultat evaluare:	Aprilie 2018		
Data semnare contract:	Aprilie 2018		
Data transmitere J.O.U.E:			

Lider - H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Titlul achiziției:	Achizitie servicii de publicitate si informare		
Descrierea achiziției:	Se doreste achizitionarea serviciilor de publicitate si informare necesare acestor operatiuni din cadrul proiectului		
CPV:	79341400-0 - Servicii de campanii de publicitate		
Tip contract:	Servicii		
Valoare contract:	5,950.00	LEI	
Tip procedură:	Achiziție directă		
Data publicare procedură:	Iulie 2017		
Data publicare rezultat evaluare:	Iulie 2017		
Data semnare contract:	August 2017		

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

Lider - H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Titlul achiziției: Achiziție de utilaje

Descrierea achiziției: Se dorește achiziționarea următoarelor utilaje: Centru de prelucrare vertical CNC VF-2; Centru de prelucrare vertical CNC VF-6/40; Strung de atelier CNC; Masina de masurat.

CPV: 42638000-7 - Centre de prelucrare a metalelor , 38424000-3 - Echipament de măsurare și de control , 42621100-6 - Strung CNC

Tip contract: Furnizare

Valoare contract: 1,254,141.00 LEI

Tip procedură: Achiziție privată competitivă conform Ordin MFE

Data publicare procedură: August 2017

Data publicare rezultat evaluare: August 2017

Data semnare contract: Septembrie 2017

Data transmitere J.O.U.E:

Resurse umane implicate**Tabel centralizator resurse umane**

Nr. crt.	Rol	Nume persoană	Codul ocupației
1	Responsabil legal (administrator)	Horga Adrian	242111 administrator societate comerciala
2	Responsabil financiar (contabil)		331302 contabil
3	Manager de proiect		242101 manager proiect

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

Nume persoană: Horga Adrian

Codul ocupației: 242111 administrator societate comerciala

- Atribuții:**
- Conduce echipa de proiect
 - Verifica activitatea echipei de proiect
 - Semneaza contractul de finantare
 - Semneaza sau delega competente pentru semnarea contractelor de achizitii din cadrul proiectului
 - Supervizeaza relatia dintre echipa de proiect si furnizorii de servicii, bunuri respectiv lucrari
 - Aproba cheltuielile legate de proiect
 - Participa la campaniile de informare
 - Raspunde de intreaga activitate de derulare a proiectului
 - verifica si transmite rapoartele elaborate de responsabilul cu operatiunile financiare catre IO si/sau AM
 - verifica si depune cererile de rambursare , intocmite de responsabilul cu operatiunile financiare , catre IO .

Cerinte Specifice Postului: competente profesionale adecvate, disciplina, fire deschisa (extroversie), abilitati de lucru in echipa, empatie, capacitati de comunicare, rezistenta la stres

Cerințe din fișa postului

Educație solicitată

- Conduce echipa de proiect
- Verifica activitatea echipei de proiect
- Semneaza contractul de finantare
- Semneaza sau delega competente pentru semnarea contractelor de achizitii din cadrul proiectului

- 3 ani

Experiență solicitată Experienta in administrarea unei companii de minim 3 ani de zile. - 3 ani

Competențe solicitate Cerinte Specifice Postului: competente profesionale adecvate, disciplina, fire deschisa (extroversie), abilitati de lucru in echipa, empatie, capacitati de comunicare, rezistenta la stres.

Limbi străine solicitate

	Înțelegere		Vorbire		Scriere
	Audiție	Scriere	Conversație	Pronunție	
engleza	B1 - Utilizator independent nivel1	B1 - Utilizator independent nivel1	B1 - Utilizator independent nivel1	B1 - Utilizator independent nivel1	B1 - Utilizator independent nivel1

Curriculum vitae

Educație

Oct 1999 - Iun 2005 Inginer automatizari
Universitatea Politehnica Timisoara
Str. Piata Victoriei nr. 2, Municipiul Timișoara, cod poștal 300006, județul Timiș, România

Sep 1995 - Iun 1999 Analist Programator
Liceul Teoretic Vasile Goldis Arad
Str. Calea Victoriei nr. 1-3, Municipiul Arad, cod poștal 310158, județul Arad, România

Experiență

Iun 2012 - Sep 2016 Administrator
SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL
Str. Jiului nr. 14E, Municipiul Arad, cod poștal 310480, județul Arad, România
coordonare proiecte
programarea echipamentelor
interventii software si electrice

Noi 2008 - Mai 2012 Automatizari/Inginer Software
SSI SCHAEFER SRL Timisoara

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

13

Public key:

RSA/2048

programarea și punerea în funcțiune a sistemelor de transport și a utilajelor bazate pe tehnologii Siemens
 programarea panourilor tactile siemens
 programarea PLC-urilor siemens
 dezvoltarea mașinilor și coordonarea echipelor de punere în funcțiune, responsabil cu punerea în funcțiune a mașinilor industriale incluse în diferite sisteme automatizate pentru clienții din lumea întreagă (USA, germania, Elveția, Cehia)

Oct 2005 - Oct 2008 Coordonator proiect/Inginer automatizari
 Takata Petri SRL Arad
 Str. Str. III - Zona Industrială Arad Vest nr. 9, Municipiul Arad, cod poștal 310491, județul Arad, România
 responsabil cu dezvoltarea hardware și software/mentenanța infrastructurii locale
 coordonator de echipă de design a utilajelor, dezvoltarea noilor mașini bazate pe control PLC și software
 dezvoltarea aplicațiilor software bazate pe platforma visual studio
 programare în siemens SIMATIC 5, step 7, MicroWin, Protool și WinCC Flexible
 procesarea imaginilor
 dezvoltare module de comunicare și funcții pentru controllerul siemens

Ian 2001 - Ian 2002 Designer web/grafică
 SC IMPACT MEDIA SRL
 Str. Alunis nr. 32, Municipiul Timișoara, cod poștal 300441, județul Timiș, România
 Loc de muncă part time în timpul facultății
 responsabil pentru design, dezvoltarea și mentenanța site-urilor web ale clienților
 diverse sarcini web, inclusiv pagini web statice și dinamice
 dezvoltarea șabloanelor web și grafice utilizând platforme precum Adobe Photoshop și Corel Draw

Competențe

Competențe organizatoriale/manageriale

Conducere
 managementul participativ
 managementul schimbării
 comunicare managerială
 managementul stresului
 coaching și mentoring
 managementul talentelor
 managementul performanței
 recompensarea totală a valorii
 motivație financiară și non financiară

competențe dobândite la locul de muncă

dezvoltare software pentru mașini industriale și roboți pe axe multiple
 siemens SIMATIC Human Machine Interface - Touch Panels și operator panels programate cu WinCC flexible și ProTool
 dezvoltare software pentru PLC-uri Siemens
 Design electric
 programarea sistemelor vision
 dezvoltarea și programarea sistemelor automate bazate pe: sisteme pneumatice Festo, unități de motoare SEW, unități și motoare Lenze, tehnologii Lenze și siemens

competența digitală

Visual Basic .NET: Aplicații Consolă și windows, Servicii Windows
 Visual C++.NET: Aplicații win32, Aplicații Microsoft Foundation class Library, common Language Runtime, Aplicații consolă și windows.
 Java - nivel începător
 Tehnologii web: HTML, PHP, Javascript, CSS, Flash
 Tehnologii baze de date: MSSQL database, MySQL database
 Design grafic: Adobe Photoshop, Corel Draw
 Network administration: adresare rețea și rutare (LAN, WAN), securitate, design pentru aplicații de rețea TCP/IP

Limbi străine cunoscute

	Înțelegere		Vorbire		Scriere
	Audiție	Scriere	Conversație	Pronunție	
engleza	C1 - Utilizator experimentat nivel1	C1 - Utilizator experimentat nivel1	C1 - Utilizator experimentat nivel1	C1 - Utilizator experimentat nivel1	C1 - Utilizator experimentat nivel1

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
 Reason=Atest cele spuse in acest document
 Location=Arad, Romania

14

Public key:

RSA/2048

Nume persoană:

Codul ocupației: 331302 contabil

Atribuții:

- în calitate de responsabil financiar, va avea responsabilitati specifice activitatii financiar-contabile presupuse de implementarea proiectului;
- va prelua sarcinile specifice încredintate de catre Managerul de Proiect, conform cerintelor scrise si verbale formulate de acesta;
- conform repartizarii Managerului de Proiect, poate participa în calitate de membru al echipei de proiect la implementarea mai multor activitati componente ale proiectului in calitate de membru al echipei de proiect
- preia spre solutionare din partea Managerului de Proiect sarcini în domenii ca: organizare, comunicare, logistica, diverse evidente - baze de date – instrumente financiare, bugete, dar si executia de lucrari si studii de specialitate;
- participa la implementarea concreta a proiectului, si poate avea initiative proprii cu privire la stabilirea modalitatii optime de rezolvare a diverselor situatii care apar pe durata implementarii proiectului; furnizează date economice

Cerințe din fișa postului**Curriculum vitae**

3.

Rol: Manager de proiect

Nume persoană:

Codul ocupației: 242101 manager proiect

Atribuții:

- A. In etapa de pregatire a proiectului de finantare
 - elaborarea Planului de afaceri necesar proiectului de finantare, tinand cont de tema de proiect definitivata in prealabil cu beneficiarul, si de cerintele finantatorului.
 - elaborarea Cererii de Finantare conform instructiunilor cerute de finantator, in vederea inregistrarii proiectului online, utilizand aplicatia electronica Mysmis.
- B. In etapa de implementare a proiectului de finantare
 - participa in mod direct, in calitate de membru al echipei de proiect, la implementarea mai multor activitati componente ale proiectului, oferind consultanta:
 - privind procedurile de achizitie pentru servicii de publicitate si informare aferente proiectului, audit, utilaje fara montaj,
 - privind obtinerea avizului pentru materialele de publicitate si informare,
 - pentru pregatirea si depunerea dosarului Cererii de plata.
 - pentru pregatirea rapoartelor de progres semestriale si a altor documentatii de actualizare ce pot intervenii pe parcurs

Cerințe din fișa postului

Educație solicitată

Studii de specialitate: economica sau management, absolvite cu diploma sau certificat in care sa fie specificate competentele profesionale. - 0 ani

Experiență solicitată

Vechime in specialitatea necesara : Manager minim 1 an;
- 1 ani

Competențe solicitate

Competenta manageriala: detinerea cunostintelor si competentelor legate de management, calitati si aptitudini manageriale, experienta in domeniu

Curriculum vitae**Resurse materiale implicate****Activități previzionate**

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

15

Public key:

RSA/2048

Activitate : Elaborarea documentatiei si transmiterea invitatiilor de participare pentru servicii de consultanta in elaborarea Planului de Afaceri, completarea Cererii de Finantare, in formatul cerut de Finantator si de consultanta in implementarea proiectului

Subactivități:

Subactivitate

Elaborarea documentatiei si transmiterea invitatiilor de participare pentru servicii de consultanta in elaborarea Planului de Afaceri, completarea Cererii de Finantare, in formatul cerut de Finantator si de consultanta in implementarea proiectului
Februarie 2016 - Februarie 2016

H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Elaborarea documentatiei si transmiterea invitatiilor de participare pentru servicii de consultanta in elaborarea Planului de Afaceri, completarea Cererii de Finantare, in formatul cerut de Finantator si de consultanta in implementarea proiectului S-a redactat o invitatie de participare pentru ofertarea serviciilor de consultanta si s-au trimis la o firma specializata.

Amplasamente

Rezultate previzionate

Ca si rezultate asteptate, am iddentificat urmatoarele:

1. Primul rezultat asteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investitii.
2. Cel de-al doilea rezultat asteptat este achizitionarea utilajelor si a serviciilor prevazute in cadrul proiectului de investitii, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de productie complet si la indeplinirea obiectivului specific de crestere a cifrei de afaceri cu maxim 30% in maxim 2 ani de zile.
2. Cel de-al treilea rezultat asteptat, este legat de primele doua. Mai exact, depunerea proiectului si obtinerea unui flux de productie complet, ar duce la o eficientizare maxima a productiei, la costuri mult mai mici de productie, ceea e ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici si evident o calitate superioara a acestora. Toate acestea ar duce la indeplinirea obiectivului specific de a creste numarul de clienti cu maxim 20%.

Activitate : Primirea si evaluarea ofertelor

Subactivități:

Subactivitate

Primirea si evaluarea ofertelor
Februarie 2016 - Februarie 2016
H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Primirea ofertelor din partea prestatorilor de servicii si analiza acestora. Dupa ce a fost transmisa invitatia de participare, s-a primit oferta de pret si se analizeaza pretul si termenii.

Amplasamente

Rezultate previzionate

Ca si rezultate asteptate, am iddentificat urmatoarele:

1. Primul rezultat asteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investitii.
2. Cel de-al doilea rezultat asteptat este achizitionarea utilajelor si a serviciilor prevazute in cadrul proiectului de investitii, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de productie complet si la indeplinirea obiectivului specific de crestere a cifrei de afaceri cu maxim 30% in maxim 2 ani de zile.
2. Cel de-al treilea rezultat asteptat, este legat de primele doua. Mai exact, depunerea proiectului si obtinerea unui flux de productie complet, ar duce la o eficientizare maxima a productiei, la costuri mult mai mici de productie, ceea e ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici si evident o calitate superioara a acestora. Toate acestea ar duce la indeplinirea obiectivului specific de a creste numarul de clienti cu maxim 20%.

Activitate : Elaborarea si semnarea contractului de prestari servicii consultanta

Subactivități:

Subactivitate

Elaborarea si semnarea contractului de prestari servicii de consultanta in elaborarea Planului de Afaceri, completarea Cererii de Finantare, in formatul cerut de Finantator si de consultanta in implementarea proiectului
Februarie 2016 - Februarie 2016
H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Semnarea efectiva a contractului de consultanta privind elaborarea Planului de Afaceri, completarea Cererii de Finantare, in formatul cerut de Finantator si de consultanta in implementarea proiectului.

Amplasamente

Rezultate previzionate

Ca si rezultate asteptate, am iddentificat urmatoarele:

1. Primul rezultat asteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investitii.
2. Cel de-al doilea rezultat asteptat este achizitionarea utilajelor si a serviciilor prevazute in cadrul proiectului de investitii, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de productie complet si la indeplinirea obiectivului specific de crestere a cifrei de afaceri cu maxim 30% in maxim 2 ani de zile.
2. Cel de-al treilea rezultat asteptat, este legat de primele doua. Mai exact, depunerea

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

16

Public key:
RSA/2048

proiectului si obtinerea unui flux de productie complet, ar duce la o eficientizare maxima a productiei, la costuri mult mai mici de productie, ceea ce ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici si evident o calitate superioara a acestora. Toate acestea ar duce la indeplinirea obiectivului specific de a creste numarul de clienti cu maxim 20%.

Activitate : Pregatire proiect finantare

Subactivități:

Subactivitate

Pregatire proiect finantare Pregatirea efectiva a proiectului cu toate documentele necesare.

Martie 2016 - Septembrie 2016

H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Amplasamente

Rezultate previzionate

Activitate : Elaborare plan de afaceri

Subactivități:

Subactivitate

Elaborare plan de afaceri In urma studiilor efectuate, a ofertelor primite si a previziunilor, managerul de proiect elaboreaza planul de afaceri necesar depunerii proiectului de finantare

Martie 2016 - Septembrie 2016

H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Amplasamente

Rezultate previzionate

Ca si rezultate asteptate, am iddentificat urmatoarele:

1. Primul rezultat asteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investitii.
 2. Cel de-al doilea rezultat asteptat este achizitionarea utilajelor si a serviciilor prevazute in cadrul proiectului de investitii, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de productie complet si la indeplinirea obiectivului specific de crestere a cifrei de afaceri cu maxim 30% in maxim 2 ani de zile.
 2. Cel de-al treilea rezultat asteptat, este legat de primele doua. Mai exact, depunerea proiectului si obtinerea unui flux de productie complet, ar duce la o eficientizare maxima a productiei, la costuri mult mai mici de productie, ceea ce ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici si evident o calitate superioara a acestora. Toate acestea ar duce la indeplinirea obiectivului specific de a creste numarul de clienti cu maxim 20%.
-

Activitate : Completare cerere de finantare

Subactivități:

Subactivitate

Completare cerere de finantare Se completeaza cererea de finantare cu toate informatiile necesare pentru inregistrarea in contul Mysmis a acesteia.

Martie 2016 - Septembrie 2016

H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Amplasamente

Rezultate previzionate

Ca si rezultate asteptate, am iddentificat urmatoarele:

1. Primul rezultat asteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investitii.
 2. Cel de-al doilea rezultat asteptat este achizitionarea utilajelor si a serviciilor prevazute in cadrul proiectului de investitii, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de productie complet si la indeplinirea obiectivului specific de crestere a cifrei de afaceri cu maxim 30% in maxim 2 ani de zile.
 2. Cel de-al treilea rezultat asteptat, este legat de primele doua. Mai exact, depunerea proiectului si obtinerea unui flux de productie complet, ar duce la o eficientizare maxima a productiei, la costuri mult mai mici de productie, ceea ce ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici si evident o calitate superioara a acestora. Toate acestea ar duce la indeplinirea obiectivului specific de a creste numarul de clienti cu maxim 20%.
-

Activitate : Completarea anexelor cererii de finantare

Subactivități:

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

Completarea anexelor cererii de finantare Toate declaratiile si anexele cererii de finantare sunt completate pentru a putea fi inregistrat proiectul.

Martie 2016 - Septembrie 2016

H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Amplasamente

Rezultate previzionate Ca si rezultate asteptate, am iddentificat urmatoarele:

1. Primul rezultat asteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investitii.
2. Cel de-al doilea rezultat asteptat este achizitionarea utilajelor si a serviciilor prevazute in cadrul proiectului de investitii, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de productie complet si la indeplinirea obiectivului specific de crestere a cifrei de afaceri cu maxim 30% in maxim 2 ani de zile.
2. Cel de-al treilea rezultat asteptat, este legat de primele doua. Mai exact, depunerea proiectului si obtinerea unui flux de productie complet, ar duce la o eficientizare maxima a productiei, la costuri mult mai mici de productie, ceea e ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici si evident o calitate superioara a acestora. Toate acestea ar duce la indeplinirea obiectivului specific de a creste numarul de clienti cu maxim 20%.

Activitate : Depunere proiect

Subactivități:

Subactivitate

Depunere proiect Proiectul este incarcat in contul Mysmis si se obtine numarul de inregistrare

Septembrie 2016 - Septembrie 2016

H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Amplasamente

Rezultate previzionate Ca si rezultate asteptate, am iddentificat urmatoarele:

1. Primul rezultat asteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investitii.
2. Cel de-al doilea rezultat asteptat este achizitionarea utilajelor si a serviciilor prevazute in cadrul proiectului de investitii, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de productie complet si la indeplinirea obiectivului specific de crestere a cifrei de afaceri cu maxim 30% in maxim 2 ani de zile.
2. Cel de-al treilea rezultat asteptat, este legat de primele doua. Mai exact, depunerea proiectului si obtinerea unui flux de productie complet, ar duce la o eficientizare maxima a productiei, la costuri mult mai mici de productie, ceea e ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici si evident o calitate superioara a acestora. Toate acestea ar duce la indeplinirea obiectivului specific de a creste numarul de clienti cu maxim 20%.

Activitate : Obtinere notificare referitor la acceptare a proiectului

Subactivități:

Subactivitate

Obtinere notificare referitor la acceptare a proiectului Primirea unei notificari de la OI ADR Vest, cu informare privind acceptarea proiectului la finantare

Februarie 2017 - Februarie 2017

H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Amplasamente

Rezultate previzionate Ca si rezultate asteptate, am iddentificat urmatoarele:

1. Primul rezultat asteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investitii.
2. Cel de-al doilea rezultat asteptat este achizitionarea utilajelor si a serviciilor prevazute in cadrul proiectului de investitii, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de productie complet si la indeplinirea obiectivului specific de crestere a cifrei de afaceri cu maxim 30% in maxim 2 ani de zile.
2. Cel de-al treilea rezultat asteptat, este legat de primele doua. Mai exact, depunerea proiectului si obtinerea unui flux de productie complet, ar duce la o eficientizare maxima a productiei, la costuri mult mai mici de productie, ceea e ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici si evident o calitate superioara a acestora. Toate acestea ar duce la indeplinirea obiectivului specific de a creste numarul de clienti cu maxim 20%.

Activitate : Pregatirea documentatiei pentru etapa precontractuala

Subactivități:

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

18

Public key:

RSA/2048

Pregătirea documentației pentru etapa
precontractuală
Martie 2017 - Iunie 2017
H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Pregătirea documentelor menționate în notificarea primită, în vederea semnării contractului de
finanțare

Amplasamente

Rezultate previzionate

Ca și rezultate așteptate, am identificat următoarele:

1. Primul rezultat așteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investiții.
2. Cel de-al doilea rezultat așteptat este achiziționarea utilajelor și a serviciilor prevăzute în cadrul proiectului de investiții, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de producție complet și la îndeplinirea obiectivului specific de creștere a cifrei de afaceri cu maxim 30% în maxim 2 ani de zile.
2. Cel de-al treilea rezultat așteptat, este legat de primele două. Mai exact, depunerea proiectului și obținerea unui flux de producție complet, ar duce la o eficiență maximă a producției, la costuri mult mai mici de producție, ceea ce ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici și evident o calitate superioară a acestora. Toate acestea ar duce la îndeplinirea obiectivului specific de a crește numărul de clienți cu maxim 20%.

Activitate : Semnare contract de finanțare

Subactivități:

Subactivitate

Semnare contract de finanțare

Contractare finanțare nerambursabilă prin POR pe domeniul major de intervenție 2.1a

Iulie 2017 - Iulie 2017

H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Amplasamente

Rezultate previzionate

Ca și rezultate așteptate, am identificat următoarele:

1. Primul rezultat așteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investiții.
2. Cel de-al doilea rezultat așteptat este achiziționarea utilajelor și a serviciilor prevăzute în cadrul proiectului de investiții, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de producție complet și la îndeplinirea obiectivului specific de creștere a cifrei de afaceri cu maxim 30% în maxim 2 ani de zile.
2. Cel de-al treilea rezultat așteptat, este legat de primele două. Mai exact, depunerea proiectului și obținerea unui flux de producție complet, ar duce la o eficiență maximă a producției, la costuri mult mai mici de producție, ceea ce ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici și evident o calitate superioară a acestora. Toate acestea ar duce la îndeplinirea obiectivului specific de a crește numărul de clienți cu maxim 20%.

Activitate : Procedura de achiziție pentru servicii de publicitate și informare aferente proiectului, audit financiar și semnarea contractelor de prestări servicii

Subactivități:

Subactivitate

Procedura de achiziție pentru servicii de
publicitate și informare aferente
proiectului, audit financiar și semnarea
contractelor de prestări servicii
Iulie 2017 - August 2017

Obținerea efectivă a ofertelor de pret pentru serviciile de publicitate și informare aferente
proiectului, a auditului financiar și încheierea contractelor

H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Amplasamente

Rezultate previzionate

Ca și rezultate așteptate, am identificat următoarele:

1. Primul rezultat așteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investiții.
2. Cel de-al doilea rezultat așteptat este achiziționarea utilajelor și a serviciilor prevăzute în cadrul proiectului de investiții, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de producție complet și la îndeplinirea obiectivului specific de creștere a cifrei de afaceri cu maxim 30% în maxim 2 ani de zile.
2. Cel de-al treilea rezultat așteptat, este legat de primele două. Mai exact, depunerea proiectului și obținerea unui flux de producție complet, ar duce la o eficiență maximă a producției, la costuri mult mai mici de producție, ceea ce ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici și evident o calitate superioară a acestora. Toate acestea ar duce la îndeplinirea obiectivului specific de a crește numărul de clienți cu maxim 20%.

Activitate : Cerere - Obținere aviz pentru materialele de publicitate și informare

Subactivități:

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

19

Public key:

RSA/2048

Cerere - Obținere aviz pentru materialele de publicitate și informare
August 2017 - August 2017
H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Obținerea efectivă a avizelor pentru materialele de publicitate și informare.

Amplasamente

Rezultate previzionate

Ca și rezultate așteptate, am identificat următoarele:

1. Primul rezultat așteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investiții.
2. Cel de-al doilea rezultat așteptat este achiziționarea utilajelor și a serviciilor prevăzute în cadrul proiectului de investiții, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de producție complet și la îndeplinirea obiectivului specific de creștere a cifrei de afaceri cu maxim 30% în maxim 2 ani de zile.
2. Cel de-al treilea rezultat așteptat, este legat de primele două. Mai exact, depunerea proiectului și obținerea unui flux de producție complet, ar duce la o eficiență maximă a producției, la costuri mult mai mici de producție, ceea ce ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici și evident o calitate superioară a acestora. Toate acestea ar duce la îndeplinirea obiectivului specific de a crește numărul de clienți cu maxim 20%.

Activitate : Elaborare materiale de publicitate și informare

Subactivități:

Subactivitate

Elaborare materiale de publicitate și informare
August 2017 - August 2017
H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Obținerea pliantelor și broșurilor informative referitoare la proiect în scopul informării publicului larg cu privire la proiectul de investiții

Amplasamente

Rezultate previzionate

Ca și rezultate așteptate, am identificat următoarele:

1. Primul rezultat așteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investiții.
2. Cel de-al doilea rezultat așteptat este achiziționarea utilajelor și a serviciilor prevăzute în cadrul proiectului de investiții, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de producție complet și la îndeplinirea obiectivului specific de creștere a cifrei de afaceri cu maxim 30% în maxim 2 ani de zile.
2. Cel de-al treilea rezultat așteptat, este legat de primele două. Mai exact, depunerea proiectului și obținerea unui flux de producție complet, ar duce la o eficiență maximă a producției, la costuri mult mai mici de producție, ceea ce ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici și evident o calitate superioară a acestora. Toate acestea ar duce la îndeplinirea obiectivului specific de a crește numărul de clienți cu maxim 20%.

Activitate : Anunț în presa referitor la semnarea contractului de finanțare, publicare pe site-ul beneficiarului

Subactivități:

Subactivitate

Anunț în presa referitor la semnarea contractului de finanțare, publicare pe site-ul beneficiarului
August 2017 - August 2017
H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Informarea publicului larg publicului larg cu privire la semnarea contractului de finanțare pentru achiziția de utilaje pentru dezvoltare prin publicarea unui anunț în ziar, publicarea informatiilor pe site-ul beneficiarului.

Amplasamente

Rezultate previzionate

Ca și rezultate așteptate, am identificat următoarele:

1. Primul rezultat așteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investiții.
2. Cel de-al doilea rezultat așteptat este achiziționarea utilajelor și a serviciilor prevăzute în cadrul proiectului de investiții, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de producție complet și la îndeplinirea obiectivului specific de creștere a cifrei de afaceri cu maxim 30% în maxim 2 ani de zile.
2. Cel de-al treilea rezultat așteptat, este legat de primele două. Mai exact, depunerea proiectului și obținerea unui flux de producție complet, ar duce la o eficiență maximă a producției, la costuri mult mai mici de producție, ceea ce ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici și evident o calitate superioară a acestora. Toate acestea ar duce la îndeplinirea obiectivului specific de a crește numărul de clienți cu maxim 20%.

Activitate : Montare panou de informare pentru investiție

Subactivități:

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

20

Public key:

RSA/2048

Montare panou de informare pentru investitie Informarea publicului in privinta existentei unei investitii pentru Municipiul Arad.
August 2017 - August 2017
H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Amplasamente

Rezultate previzionate Ca si rezultate asteptate, am iddentificat urmatoarele:
1. Primul rezultat asteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investitii.
2. Cel de-al doilea rezultat asteptat este achizitionarea utilajelor si a serviciilor prevazute in cadrul proiectului de investitii, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de productie complet si la indeplinirea obiectivului specific de crestere a cifrei de afaceri cu maxim 30% in maxim 2 ani de zile.
2. Cel de-al treilea rezultat asteptat, este legat de primele doua. Mai exact, depunerea proiectului si obtinerea unui flux de productie complet, ar duce la o eficientizare maxima a productiei, la costuri mult mai mici de productie, ceea e ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici si evident o calitate superioara a acestora. Toate acestea ar duce la indeplinireao obiectivului specific de a creste numarul de clienti cu maxim 20%.

Activitate : Procedura de achizitii pentru utilaje fara montaj si semnare contract

Subactivități:**Subactivitate**

Procedura de achizitii pentru utilaje fara montaj si semnare contract Obtinerea efectiva a ofertelor de pret pentru achizitiile de utilaje si incheierea contractului de furnizare utilaje.
August 2017 - Septembrie 2017
H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Amplasamente**Rezultate previzionate**

Activitate : Achizitie utilaje fara montaj

Subactivități:**Subactivitate**

Achizitie utilaje fara montaj Achizitia efectiva a utilajelor previzionate in prezentul proiect de investitii si punerea acestora in functiune.
Septembrie 2017 - Ianuarie 2018
H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Amplasamente

Rezultate previzionate Ca si rezultate asteptate, am iddentificat urmatoarele:
1. Primul rezultat asteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investitii.
2. Cel de-al doilea rezultat asteptat este achizitionarea utilajelor si a serviciilor prevazute in cadrul proiectului de investitii, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de productie complet si la indeplinirea obiectivului specific de crestere a cifrei de afaceri cu maxim 30% in maxim 2 ani de zile.
2. Cel de-al treilea rezultat asteptat, este legat de primele doua. Mai exact, depunerea proiectului si obtinerea unui flux de productie complet, ar duce la o eficientizare maxima a productiei, la costuri mult mai mici de productie, ceea e ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici si evident o calitate superioara a acestora. Toate acestea ar duce la indeplinireao obiectivului specific de a creste numarul de clienti cu maxim 20%.

Activitate : Publicare in presa informatii cu privire la proiectul implementat si editare autocolante pentru utilaje

Subactivități:**Subactivitate**

Publicare in presa informatii cu privire la proiectul implementat si editare autocolante pentru utilaje Informarea publicului larg referitor la implementarea proiectului prin publicarea unui anunt in ziar si obtinerea autocolantelor ce se vor lipi pe utilajele achizitionate.
Martie 2018 - Martie 2018
H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Amplasamente

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

Rezultate previzionate

Ca si rezultate asteptate, am iddentificat urmatoarele:

47

1. Primul rezultat asteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investitii.
2. Cel de-al doilea rezultat asteptat este achizitionarea utilajelor si a serviciilor prevazute in cadrul proiectului de investitii, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de productie complet si la indeplinirea obiectivului specific de crestere a cifrei de afaceri cu maxim 30% in maxim 2 ani de zile.
2. Cel de-al treilea rezultat asteptat, este legat de primele doua. Mai exact, depunerea proiectului si obtinerea unui flux de productie complet, ar duce la o eficientizare maxima a productiei, la costuri mult mai mici de productie, ceea e ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici si evident o calitate superioara a acestora. Toate acestea ar duce la indeplinirea obiectivului specific de a creste numarul de clienti cu maxim 20%.

Activitate : Montare panou de informare comemorativ**Subactivități:****Subactivitate**

Montare panou de informare comemorativ

Informarea publicului referitor la investitia realizata prin montarea unui panou de informare in forma sa finala

Martie 2018 - Martie 2018

H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Amplasamente**Rezultate previzionate**

Ca si rezultate asteptate, am iddentificat urmatoarele:

1. Primul rezultat asteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investitii.
2. Cel de-al doilea rezultat asteptat este achizitionarea utilajelor si a serviciilor prevazute in cadrul proiectului de investitii, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de productie complet si la indeplinirea obiectivului specific de crestere a cifrei de afaceri cu maxim 30% in maxim 2 ani de zile.
2. Cel de-al treilea rezultat asteptat, este legat de primele doua. Mai exact, depunerea proiectului si obtinerea unui flux de productie complet, ar duce la o eficientizare maxima a productiei, la costuri mult mai mici de productie, ceea e ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici si evident o calitate superioara a acestora. Toate acestea ar duce la indeplinirea obiectivului specific de a creste numarul de clienti cu maxim 20%.

Activitate : Management de proiect**Subactivități:****Subactivitate**

Consultanta in implementarea proiectului

Realizarea investitiei in conformitate cu legislatia si clauzele contractuale si legislatia in domeniu si plata acestor servicii

August 2017 - Aprilie 2018

H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Amplasamente**Rezultate previzionate**

Ca si rezultate asteptate, am iddentificat urmatoarele:

1. Primul rezultat asteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investitii.
2. Cel de-al doilea rezultat asteptat este achizitionarea utilajelor si a serviciilor prevazute in cadrul proiectului de investitii, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de productie complet si la indeplinirea obiectivului specific de crestere a cifrei de afaceri cu maxim 30% in maxim 2 ani de zile.
2. Cel de-al treilea rezultat asteptat, este legat de primele doua. Mai exact, depunerea proiectului si obtinerea unui flux de productie complet, ar duce la o eficientizare maxima a productiei, la costuri mult mai mici de productie, ceea e ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici si evident o calitate superioara a acestora. Toate acestea ar duce la indeplinirea obiectivului specific de a creste numarul de clienti cu maxim 20%.

Activitate : Audit financiar**Subactivități:****Subactivitate**

Audit financiar

Obtinerea raportului de audit financiar si plata acestor servicii

Aprilie 2018 - Aprilie 2018

H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Amplasamente**Rezultate previzionate**

Ca si rezultate asteptate, am iddentificat urmatoarele:

1. Primul rezultat asteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investitii.

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

22

Public key:

RSA/2048

2. Cel de-al doilea rezultat asteptat este achizitionarea utilajelor si a serviciilor prevazute in cadrul proiectului de investitii, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de productie⁴⁸ complet si la indeplinirea obiectivului specific de crestere a cifrei de afaceri cu maxim 30% in maxim 2 ani de zile.

2. Cel de-al treilea rezultat asteptat, este legat de primele doua. Mai exact, depunerea proiectului si obtinerea unui flux de productie complet, ar duce la o eficientizare maxima a productiei, la costuri mult mai mici de productie, ceea ce ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici si evident o calitate superioara a acestora. Toate acestea ar duce la indeplinirea obiectivului specific de a creste numarul de clienti cu maxim 20%.

Activitate : Creare locuri de munca

Subactivități:

Subactivitate

Creare locuri de munca Crearea efectiva a 5 noi locuri de munca

Aprilie 2018 - Aprilie 2018

H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Amplasamente

Rezultate previzionate

Ca si rezultate asteptate, am iddentificat urmatoarele:

1. Primul rezultat asteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investitii.
2. Cel de-al doilea rezultat asteptat este achizitionarea utilajelor si a serviciilor prevazute in cadrul proiectului de investitii, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de productie complet si la indeplinirea obiectivului specific de crestere a cifrei de afaceri cu maxim 30% in maxim 2 ani de zile.
2. Cel de-al treilea rezultat asteptat, este legat de primele doua. Mai exact, depunerea proiectului si obtinerea unui flux de productie complet, ar duce la o eficientizare maxima a productiei, la costuri mult mai mici de productie, ceea ce ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici si evident o calitate superioara a acestora. Toate acestea ar duce la indeplinirea obiectivului specific de a creste numarul de clienti cu maxim 20%.

Activitate : Pregatire si depunere cerere de plata si incasare ajutor nerambursabil

Subactivități:

Subactivitate

Pregatire si depunere cerere de plata si incasare ajutor nerambursabil Depunerea dosarului de cerere de plata pentru utilaje si servicii eligibile si Incasarea efectiva a ajutorului nerambursabil

Aprilie 2018 - Iunie 2018

H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Amplasamente

Rezultate previzionate

Ca si rezultate asteptate, am iddentificat urmatoarele:

1. Primul rezultat asteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investitii.
2. Cel de-al doilea rezultat asteptat este achizitionarea utilajelor si a serviciilor prevazute in cadrul proiectului de investitii, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de productie complet si la indeplinirea obiectivului specific de crestere a cifrei de afaceri cu maxim 30% in maxim 2 ani de zile.
2. Cel de-al treilea rezultat asteptat, este legat de primele doua. Mai exact, depunerea proiectului si obtinerea unui flux de productie complet, ar duce la o eficientizare maxima a productiei, la costuri mult mai mici de productie, ceea ce ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici si evident o calitate superioara a acestora. Toate acestea ar duce la indeplinirea obiectivului specific de a creste numarul de clienti cu maxim 20%.

DURATA PROIECTULUI: 29 luni

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

23

Public key:

RSA/2048

Buget - Activități și cheltuieli

Componenta 1 - Lider: H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Activitatea: Elaborare materiale de publicitate si informare

Subactivitatea: Elaborare materiale de publicitate si informare

Categorie cheltuială eligibilă: 8 - cheltuieli de informare, comunicare și publicitate

Subcategorie cheltuială eligibilă: 17 - cheltuieli de informare și publicitate pentru proiect, care rezultă din obligațiile beneficiarului

Descrierea cheltuielii

Editare pliante si brosure informative referitoare la Proiect

Achiziție:

Tip cheltuială:	Cheltuială directă	Cantitate:	1 buc
Preț unitar (fără TVA) [LEI]	800.00	Valoare totală [LEI]	952.00
Valoare totală (fără TVA) [LEI]	800.00	Valoare totală eligibilă [LEI]	0.00
Valoare TVA [LEI]	152.00	Valoare totală neeligibilă [LEI]	952.00
Eligibile [LEI]	0.00	Contribuția proprie eligibilă [LEI]	0.00
TVA eligibil [LEI]	0.00	Public [LEI]	0.00
Neeligibile [LEI]	800.00	Nerambursabil [LEI]	0.00
TVA Neeligibil [LEI]	152.00		
Ajutor de stat:			
Schema de ajutor de stat:	3		
Categoria de ajutor de stat:	Schema de ajutor de minimis pentru sprijinirea dezvoltării microîntreprinderilor în cadrul Programului Operațional Regional 2014-2020		
Subcategoria de ajutor de stat:	ajutoare de minimis acordate întreprinderilor unice		

Justificarea cheltuielii

Elaborare materiale de publicitate si informare si publicare Informații Proiect pe Site-ul H.T.A. INFO-TEHNIC SRL

Documente justificative

-

Activitatea: Anunt in presa referitor la semnarea contractului de finantare, publicare pe site-ul beneficiarului

Subactivitatea: Anunt in presa referitor la semnarea contractului de finantare, publicare pe site-ul beneficiarului

Categorie cheltuială eligibilă: 8 - cheltuieli de informare, comunicare și publicitate

Subcategorie cheltuială eligibilă: 17 - cheltuieli de informare și publicitate pentru proiect, care rezultă din obligațiile beneficiarului

Descrierea cheltuielii

Publicarea unui anunt intr-un ziar local, referitor la semnarea contractului de finantare, publicarea pe site-ul beneficiarului anuntului privind semnarea contractului de finantare

Achiziție: Achiziție servicii de publicitate si informare

Tip cheltuială:	Cheltuială directă	Cantitate:	1 buc
Preț unitar (fără TVA) [LEI]	250.00	Valoare totală [LEI]	297.50
Valoare totală (fără TVA) [LEI]	250.00	Valoare totală eligibilă [LEI]	100.00
Valoare TVA [LEI]	47.50	Valoare totală neeligibilă [LEI]	197.50
Eligibile [LEI]	100.00	Contribuția proprie eligibilă [LEI]	20.00
TVA eligibil [LEI]	0.00	Public [LEI]	80.00
Neeligibile [LEI]	150.00	Nerambursabil [LEI]	80.00
TVA Neeligibil [LEI]	47.50		
Ajutor de stat:			
Schema de ajutor de stat:	3		
Categoria de ajutor de stat:	Schema de ajutor de minimis pentru sprijinirea dezvoltării microîntreprinderilor în cadrul Programului Operațional Regional 2014-2020		
Subcategoria de ajutor de stat:	ajutoare de minimis acordate întreprinderilor unice		

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Justificarea cheltuielii

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

24

Public key:
RSA/2048

Aceasta cheltuiala este una necesara si obligatorie, facand parte din categoria cheltuielilor de publicitate si informare, ce are rolul de a informa publicul larg despre accesarea finantarii nerambursabile, in urma careia se obtin un anunt in presa, un anunt pe site-ul companiei si pliante cu brosure cu informatii referitoare la proiect

Documente justificative

-

Activitatea: Montare panou de informare pentru investitie**Subactivitatea:** Montare panou de informare pentru investitie**Categorie cheltuială eligibilă:** 8 - cheltuieli de informare, comunicare și publicitate**Subcategorie cheltuială eligibilă:** 17 - cheltuieli de informare și publicitate pentru proiect, care rezultă din obligațiile beneficiarului**Descrierea cheltuielii**

Montare panou de informare pentru investitie

Achiziție:

Tip cheltuială:	Cheltuială directă	Cantitate:	1 buc
Preț unitar (fără TVA) [LEI]	1,825.00	Valoare totală [LEI]	2,171.75
Valoare totală (fără TVA) [LEI]	1,825.00	Valoare totală eligibilă [LEI]	1,825.00
Valoare TVA [LEI]	346.75	Valoare totală neeligibilă [LEI]	346.75
Eligibile [LEI]	1,825.00	Contribuția proprie eligibilă [LEI]	365.00
TVA eligibil [LEI]	0.00	Public [LEI]	1,460.00
Neeligibile [LEI]	0.00	Nerambursabil [LEI]	1,460.00
TVA Neeligibil [LEI]	346.75		
Ajutor de stat:			
Schema de ajutor de stat:	3		
Categoria de ajutor de stat:	Schema de ajutor de minimis pentru sprijinirea dezvoltării microîntreprinderilor în cadrul Programului Operațional Regional 2014-2020		
Subcategoria de ajutor de stat:	ajutoare de minimis acordate întreprinderilor unice		

Justificarea cheltuielii

Montare panou de informare pentru investitie

Documente justificative

-

Activitatea: Achizitie utilaje fara montaj**Subactivitatea:** Achizitie utilaje fara montaj**Categorie cheltuială eligibilă:** 15 - cheltuieli pentru investiția de bază**Subcategorie cheltuială eligibilă:** 54 - cheltuieli cu dotările (utilaje, echipamente cu și fără montaj, dotări)**Descrierea cheltuielii**

Achizitionarea celor 4 utilaje dorite de catre beneficiar.

Achiziție: Achizitie de utilaje

Tip cheltuială:	Cheltuială directă	Cantitate:	1 buc
Preț unitar (fără TVA) [LEI]	1,053,900.00	Valoare totală [LEI]	1,254,141.00
Valoare totală (fără TVA) [LEI]	1,053,900.00	Valoare totală eligibilă [LEI]	1,053,900.00
Valoare TVA [LEI]	200,241.00	Valoare totală neeligibilă [LEI]	200,241.00
Eligibile [LEI]	1,053,900.00	Contribuția proprie eligibilă [LEI]	210,780.00
TVA eligibil [LEI]	0.00	Public [LEI]	843,120.00
Neeligibile [LEI]	0.00	Nerambursabil [LEI]	843,120.00
TVA Neeligibil [LEI]	200,241.00		
Ajutor de stat:			
Schema de ajutor de stat:	3		
Categoria de ajutor de stat:	Schema de ajutor de minimis pentru sprijinirea dezvoltării microîntreprinderilor în cadrul Programului Operațional Regional 2014-2020		
Subcategoria de ajutor de stat:	ajutoare de minimis acordate întreprinderilor unice		

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

25

Public key:
RSA/2048

Justificarea cheltuielii

Aceasta este cea mai importanta achizitie din proiect, avand in vedere faptul ca fara aceste utilaje beneficiarul este nevoit sa apeleze la serviciile terților pentru operatiunile de prelucrare mecanica.

Documente justificative

-

Activitatea: Publicare in presa informatii cu privire la proiectul implementat si editare autocolante pentru utilaje

Subactivitatea: Publicare in presa informatii cu privire la proiectul implementat si editare autocolante pentru utilaje

Categorie cheltuială eligibilă:8 - cheltuieli de informare, comunicare și publicitate

Subcategorie cheltuială eligibilă:17 - cheltuieli de informare și publicitate pentru proiect, care rezultă din obligațiile beneficiarului

Descrierea cheltuielii

Se face un anunt in presa cu privire la finalizarea proiectului de investitii si se vor edita autocolantele ce vor fi lipite pe utilajele achizitionate.

Achiziție: Achizitie servicii de publicitate si informare

Tip cheltuială:	Cheltuială directă	Cantitate:	1 buc
Preț unitar (fără TVA) [LEI]	300.00	Valoare totală [LEI]	357.00
Valoare totală (fără TVA) [LEI]	300.00	Valoare totală eligibilă [LEI]	250.00
Valoare TVA [LEI]	57.00	Valoare totală neeligibilă [LEI]	107.00
Eligibile [LEI]	250.00	Contribuția proprie eligibilă [LEI]	50.00
TVA eligibil [LEI]	0.00	Public [LEI]	200.00
Neeligibile [LEI]	50.00	Nerambursabil [LEI]	200.00
TVA Neeligibil [LEI]	57.00		

Ajutor de stat:

Schema de ajutor de stat: 3

Categoria de ajutor de stat: Schema de ajutor de minimis pentru sprijinirea dezvoltării microîntreprinderilor în cadrul Programului Operațional Regional 2014-2020

Subcategoria de ajutor de stat: ajutoare de minimis acordate întreprinderilor unice

Justificarea cheltuielii

La finalizarea investitiei este necesara publicarea unui anunt in presa locala si la aplicarea unor autocolante pe utilajele achizitionate. Acestea au rolul de a informa publicul cu privire la finantare.

Documente justificative

-

Activitatea: Montare panou de informare comemorativ

Subactivitatea: Montare panou de informare comemorativ

Categorie cheltuială eligibilă:8 - cheltuieli de informare, comunicare și publicitate

Subcategorie cheltuială eligibilă:17 - cheltuieli de informare și publicitate pentru proiect, care rezultă din obligațiile beneficiarului

Descrierea cheltuielii

Se va monta panoul de informare de la finalizarea investitiei.

Achiziție: Achiziție servicii de publicitate si informare

Tip cheltuială:	Cheltuială directă	Cantitate:	1 buc
Preț unitar (fără TVA) [LEI]	1,825.00	Valoare totală [LEI]	2,171.75
Valoare totală (fără TVA) [LEI]	1,825.00	Valoare totală eligibilă [LEI]	1,825.00
Valoare TVA [LEI]	346.75	Valoare totală neeligibilă [LEI]	346.75
Eligibile [LEI]	1,825.00	Contribuția proprie eligibilă [LEI]	365.00
TVA eligibil [LEI]	0.00	Public [LEI]	1,460.00
Neeligibile [LEI]	0.00	Nerambursabil [LEI]	1,460.00
TVA Neeligibil [LEI]	346.75		

Ajutor de stat:

Schema de ajutor de stat: 3

Categoria de ajutor de stat: Schema de ajutor de minimis pentru sprijinirea dezvoltării microîntreprinderilor în cadrul Programului Operațional Regional 2014-2020

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

2017.05.19 10:53:48

Subcategoria de ajutor de stat: ajutoare de minimis acordate întreprinderilor unice

Justificarea cheltuielii

La finalizarea investitiei este necesara afisarea unui panou cu informatii referitoare la proiectul ce a fost implementat. Acesta va fi amplasat la vizibilitate maxima.

Documente justificative

-

Activitatea: Management de proiect

Subactivitatea: Consultanta in implementarea proiectului

Categorie cheltuială eligibilă:9 - cheltuieli aferente managementului de proiect

Subcategorie cheltuială eligibilă:29 - cheltuieli cu servicii de management proiect

Descrierea cheltuielii

Management de proiect

Achiziție: Achizitie servicii de consultanta

Tip cheltuială:	Cheltuială directă	Cantitate:	1 buc
Preț unitar (fără TVA) [LEI]	52,695.00	Valoare totală [LEI]	62,707.05
Valoare totală (fără TVA) [LEI]	52,695.00	Valoare totală eligibilă [LEI]	52,695.00
Valoare TVA [LEI]	10,012.05	Valoare totală neeligibilă [LEI]	10,012.05
Eligibile [LEI]	52,695.00	Contribuția proprie eligibilă [LEI]	10,539.00
TVA eligibil [LEI]	0.00	Public [LEI]	42,156.00
Neeligibile [LEI]	0.00	Nerambursabil [LEI]	42,156.00
TVA Neeligibil [LEI]	10,012.05		

Ajutor de stat:

Schema de ajutor de stat: 3

Categoria de ajutor de stat: Schema de ajutor de minimis pentru sprijinirea dezvoltării microîntreprinderilor în cadrul Programului Operațional Regional 2014-2020

Subcategoria de ajutor de stat: ajutoare de minimis acordate întreprinderilor unice

Justificarea cheltuielii

Management de proiect in vederea implementarii proiectului.

Documente justificative

-

Activitatea: Audit financiar

Subactivitatea: Audit financiar

Categorie cheltuială eligibilă:7 - cheltuieli cu auditul achiziționat de beneficiar pentru proiect

Subcategorie cheltuială eligibilă:15 - cheltuieli cu auditul achiziționat de beneficiar pentru proiect

Descrierea cheltuielii

Se vor plati serviciile de audit financiar.

Achiziție: Achizitie servicii audit financiar

Tip cheltuială:	Cheltuială directă	Cantitate:	1 buc
Preț unitar (fără TVA) [LEI]	5,000.00	Valoare totală [LEI]	5,950.00
Valoare totală (fără TVA) [LEI]	5,000.00	Valoare totală eligibilă [LEI]	3,000.00
Valoare TVA [LEI]	950.00	Valoare totală neeligibilă [LEI]	2,950.00
Eligibile [LEI]	3,000.00	Contribuția proprie eligibilă [LEI]	600.00
TVA eligibil [LEI]	0.00	Public [LEI]	2,400.00
Neeligibile [LEI]	2,000.00	Nerambursabil [LEI]	2,400.00
TVA Neeligibil [LEI]	950.00		

Ajutor de stat:

Schema de ajutor de stat: 3

Categoria de ajutor de stat: Schema de ajutor de minimis pentru sprijinirea dezvoltării microîntreprinderilor în cadrul Programului Operațional Regional 2014-2020

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

Subcategoria de ajutor de stat: ajutoare de minimis acordate întreprinderilor unice

Justificarea cheltuielii

Orice proiect derulat prin POR are nevoie de acest tip de servicii. La finalizarea investitiei o firma specializata in audit financiar va face o analiza si va intocmi un raport privind platile efectuate de beneficiar.

Documente justificative

-

Componente	Cheltuieli totale proiect	Cheltuieli totale eligibile actualizate proiect	Cheltuieli totale eligibile neactualizate proiect	Public	Cheltuieli totale nerambursabile	Cheltuieli totale ajutor de stat	Cheltuieli totale contribuție proprie	Cheltuieli totale neeligibile proiect	Intensitatea intervenției
1	1,328,748.05	1,113,595.00	1,113,595.00	890,876.00	890,876.00	890,876.00	222,719.00	215,153.05	80.0000
Total proiect	1,328,748.05	1,113,595.00	1,113,595.00	890,876.00	890,876.00	890,876.00	222,719.00	215,153.05	80.0000
H.T.A.INFO-TEHNIC SRL	1,328,748.05	1,113,595.00	1,113,595.00	890,876.00	890,876.00	890,876.00	222,719.00	215,153.05	80.0000
Parteneri	Cheltuieli totale proiect	Cheltuieli totale eligibile actualizate proiect	Cheltuieli totale eligibile neactualizate proiect	Public	Cheltuieli totale nerambursabile	Cheltuieli totale ajutor de stat	Cheltuieli totale contribuție proprie	Cheltuieli totale neeligibile proiect	Intensitatea intervenției

Buget - Plan anual de cheltuieli

Componenta 1

2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
0.00	0.00	0.00	1,285,494.55	43,253.50	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00

Buget - Rezultate

Componenta 1

Nr. crt	Detalii rezultat	Buget eligibil
1.	Ca si rezultate asteptate, am iddentificat urmatoarele: 1. Primul rezultat asteptat, este evident depunerea prezentului proiect de investitii. 2. Cel de-al doilea rezultat asteptat este achizitionarea utilajelor si a serviciilor prevazute in cadrul proiectului de investitii, fapt ce ar duce automat la crearea unui flux de productie complet si la indeplinirea obiectivului specific de crestere a cifrei de afaceri cu maxim 30% in maxim 2 ani de zile. 2. Cel de-al treilea rezultat asteptat, este legat de primele doua. Mai exact, depunerea proiectului si obtinerea unui flux de productie complet, ar duce la o eficientizare maxima a productiei, la costuri mult mai mici de productie, ceea e ar genera automat un pret final al produselor mult mai mici si evident o calitate superioara a acestora. Toate acestea ar duce la indeplinirea obiectivului specific de a creste numarul de clienti cu maxim 20%.	1,113,595.00 (100.00 %)
Buget eligibil total		1,113,595.00 (100.00 %)

Buget - Amplasament

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

28

Public key:

RSA/2048

Cod regiune	Regiune	Județ	Buget eligibil	Ajutor de stat
RO42	Vest	Arad	1,113,595.00 (100.00 %)	890,876.00 (100.00)
Buget eligibil total			1,113,595.00 (100.00 %)	
Total ajutor de stat				890,876.00(100.00)

Buget - Câmp de intervenție

Componenta 1

Cod	Categorie câmp de intervenție	Buget eligibil
001	Investiții productive generice în întreprinderi mici și mijlocii (denumite în continuare IMM-uri)	1,113,595.00 (100.00 %)
Buget eligibil total		1,113,595.00 (100.00 %)

Buget - Formă de finanțare

Componenta 1

Cod	Formă de finanțare	Buget eligibil
01	Grant nerambursabil	1,113,595.00 (100.00 %)
Buget eligibil total		1,113,595.00 (100.00 %)

Buget - Tip teritoriu

Componenta 1

Cod	Tip teritoriu	Buget eligibil
07	Nu se aplică	1,113,595.00 (100.00 %)
Buget eligibil total		1,113,595.00 (100.00 %)

Buget - Activitate economică

Componenta 1

Cod	Activitate economică	Buget eligibil
07	Alte industrii prelucrătoare nespecificate	1,113,595.00 (100.00 %)
Buget eligibil total		1,113,595.00 (100.00 %)

Buget - Obiectiv tematic

Componenta 1

Cod	Tip obiectiv tematic	Buget eligibil
3	Îmbunătățirea competitivității întreprinderilor mici și mijlocii	1,113,595.00 (100.00 %)
Buget eligibil total		1,113,595.00 (100.00 %)

Buget - Mecanisme aplic. terit.

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

29

Public key:
RSA/2048

Cod	Tip mecanism de livrare teritorială	Buget eligibil
07	Nu se aplică	1,113,595.00 (100.00 %)
Buget eligibil total		1,113,595.00 (100.00 %)

Buget - Natura investiției

Componenta 1

Cod	Natura investiției	Buget eligibil
3	Transformare/Modernizare	1,113,595.00 (100.00 %)
Buget eligibil total		1,113,595.00 (100.00 %)

Evaluare

Detaliere cerere de clarificări

Introducere

Adresa ADR VEST nr. 6801/19.05.2017

Stimate Domnule Adrian HORGA

Vă solicităm modificarea și actualizarea cererii de finanțare din MySMIS, astfel:

1. În secțiunea Indicatori prestabiliti în cadrul tabelului Indicatori prestabiliti de realizare se va completa valoarea țintă aferentă indicatorului Investiție productivă: Investiții private combinate cu sprijinul public pentru întreprinderi (granturi) cu valoarea contribuției totale a solicitantului la cheltuielile eligibile și neeligibile din proiect. În acest sens a fost deblocată secțiunea Indicatori prestabiliti.

Concluzie cerere de clarificări

Modificarea și actualizarea cererii de finanțare, se va realiza exclusiv în mySMIS, în acest sens fiind fost deblocată secțiunea aferentă din Cererea de finanțare pentru a putea fi efectuate modificările solicitate, iar în cadrul secțiunii Solicitant se vor putea încărca documentele anexă la Cererea de finanțare.

Solicitantul se va asigura că toate anexele încărcate sunt denumite corespunzător, în conformitate cu clarificările solicitate și ușor de identificat.

Termenul de răspuns pentru modificarea și actualizarea cererii de finanțare din MySMIS este 22.05.2017.

Persoana de contact din partea OIPOR ADR Vest este Daniela ?ulek telefon/fax: 0256-491.981/0256-491.923,e-mail: daniela.sulek@adrvest.ro, evaluare@adrvest.ro.

Răspuns introducere

Codul SMIS: 102441

Prioritatea de investiții - 2.1.A/2016 - Microîntreprinderi

Titlul proiectului: „Achiziții echipamente tehnologice de catre SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL”

Denumirea Beneficiarului: SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL

Subsemnatul, Horga Adrian in calitate de responsabil legal pentru proiectul mentionat anterior, va transmite in continuare clarificarile solicitate in scrisoarea nr. 6801/19.05.2017:

Răspuns concluzie

- Referitor la punctul 1, in secțiunea Indicatori prestabiliti din cadrul tabelului Indicatori prestabiliti de realizare s-a completat valoarea tinta aferenta indicatorului Investitie productiva: Investitii private combinate cu sprijinul public pentru intreprinderi (granturi) cu valoarea contributiei totale a solicitantului la cheltuieli eligibile si neeligibile din proiect.

Va multumesc,

Data:
19.05.2017

Reprezentant legal - Administrator
HORGA ADRIAN

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

30

Public key:
RSA/2048

CERTIFICAREA APLICAȚIEI

Subsemnatul, Adrian Horga, CNP 1810111350134, posesor al CI seria AR, nr. 546195, în calitate de reprezentant legal/împuternicit al H.T.A.INFO-TEHNIC SRL, confirm că informațiile incluse în această cerere de finanțare și detaliile prezentate în documentele anexate sunt corecte, iar asistența financiară pentru care am aplicat este necesară proiectului pentru a se derula conform descrierii.

Confirm că prezenta cerere de finanțare este elaborată în conformitate cu legislația națională și comunitară aplicabilă (inclusiv în materia ajutorului de stat, a achizițiilor și a conflictului de interese, etc).

Confirm că am luat la cunoștință de toate prevederile ghidurilor aplicabile.

Confirm că nu am la cunoștință nici un motiv pentru care proiectul ar putea să nu se deruleze sau ar putea fi întârziat și mă angajez, în calitate de reprezentant legal/împuternicit al H.T.A.INFO-TEHNIC SRL, să asigur resursele financiare necesare implementării proiectului, în conformitate cu cele menționate în bugetul proiectului.

Confirm că la prezenta cerere de finanțare fișierele atașate sunt semnate digital pentru conformitate cu originalul.

Înțeleg că, din punct de vedere legal și financiar, H.T.A.INFO-TEHNIC SRL, este singurul responsabil de implementarea prezentului proiect inclusiv pentru implementarea în parteneriat a acestuia.

Înțeleg că, dacă cererea de finanțare nu este completă cu privire la toate detaliile și aspectele solicitate, inclusiv cu privire la această secțiune, ar putea fi respinsă.

Prezenta cerere a fost completată având cunoștință de prevederile Codului penal.

Semnătura digitală a reprezentantului legal/împuternicit Adrian Horga

Data

19/05/2017 13:41:03

HORGA ADRIAN

2017.05.19 10:53:48

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

Lista semnaturilor

1. Semnat in data de 2017.05.19 13:41:04 EEST de catre 2014.mysmis.ro.
2. Semnat in data de 2017.05.19 13:53:48 EEST de catre HORGHA ADRIAN.
3. Semnat in data de 2017.05.19 14:16:08 EEST de catre 2014.mysmis.ro.

Conform cu originalul semnat in data de 2017.05.19 14:16:08 EEST de catre 2014.mysmis.ro
Generat pentru Daniela Sulek



MINISTERUL JUSTIȚIEI

OFICIUL NAȚIONAL AL REGISTRULUI COMERȚULUI
OFICIUL REGISTRULUI COMERȚULUI de pe lângă TRIBUNALUL
ARAD

Adresa: Arad, Str. Andrei șaguna nr. 1-3, Cod poștal 310036; Telefon: + 4 0257.270.374; Fax: +4 0257.270.375;
Website: www.onrc.ro; E-mail: orcar@ar.onrc.ro; Cod de Identificare Fiscala: 14942091;



Nr.: 17484/03.05.2017

CERTIFICAT CONSTATATOR

În conformitate cu prevederile Legii nr. 26/1990 privind Registrul Comerțului și ca urmare a cererii dvs. înregistrată sub nr. 17484 din 03.05.2017, Oficiul Național al Registrului Comerțului / Oficiul Registrului Comerțului de pe lângă Tribunalul Arad certifică informațiile referitoare la

H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

INFORMAȚII DE IDENTIFICARE

Număr de ordine în Registrul Comerțului: J2/279/2003, atribuit în data de 03.03.2003
Cod unic de înregistrare: 15256016
Certificat de înregistrare: B2597481, emis pe data de 17.08.2012 și eliberat la data 23.08.2012
Adresă sediu social: Municipiul Arad, Str. JIULUI, Nr. 14/E, Judet Arad
Contacte sediu social: telefon: 0257349054, 214849
Contacte firmă: telefon: 0257349054, 214849
Actul de înmatriculare și autorizare: Încheiere judecătorească 578/03.03.2003, STANCU CARMEN
Stare firmă: funcțiune
Forma de organizare : societate cu raspundere limitata
Data ultimei înregistrări în registrul comerțului: 14.03.2016
Durată: nelimitată;

OBIECTUL ULTIMEI MENȚIUNI:

10574/11.03.2016 - Mențiune nr. înch./dată înch.: 4601/14.03.2016

SEDIU SOCIAL

Municipiul Arad, Str. JIULUI, Nr. 14/E, Judet Arad
Act sediu: Extras de carte funciară, nr. 4871 din data 12.02.2003
Data de început a valabilității pentru dovada de sediu: 12.02.2003.
Durata: nelimitat.

CERTIFICATE CONSTATATOARE SEDII

Redactat M.M. / listat 03.05.2017 : 11:13:26

Folosirea în alte scopuri decât cele pentru care a fost solicitat. Confirmand prezentului document constituie infracțiune și se pedepsește conform legii.

HORGA ADRIAN

Signer:

O=S.C. HTA.INFO-TEHNIC SRL
Reason=Amplasat ca în spate în acest document
Location=Arad

Public key:

RSA2048



Tip sediu: Sediul social; adresă sediu autorizat: Municipiul Arad, Str. JIULUI, Nr. 14/E, Judet Arad;
 număr activități CAEN: 0; model declarație: Model 3; dată listare: 15.03.2016; cerere modificată: nr: 528886,
 dată: 16.08.2012, județ: Arad;

SEDII SI/SAU ACTIVITATI AUTORIZATE CONFORM ART. 15 DIN L359/2004

Sediul social din: Municipiul Arad, Str. JIULUI, Nr. 14/E, Judet Arad

Tip sediu: principal

Tip model declarație: model 3 nr. 10574 din 11.03.2016

Nu se desfășoară activitățile prevăzute în actul constitutiv sau modificator

Data certificatului constatator: 15.03.2016

ALTE MENTIONARI

Operație: Adaugare

Menționare acte: Declarație pe propria răspundere conform art.15 din Legea nr. 359/2004

Număr declarații: 1

Număr certificate constatatoare: 1

SEDIU SOCIAL

Act sediu: Extras de carte funciară, nr. 4871 din data 12.02.2003

Data de început a valabilității pentru dovada de sediu: 12.02.2003.

Durata sediului: nelimitat.

CAPITAL SOCIAL

Capital social subscris: 200 LEI , integral vărsat

Număr părți sociale: 20

Valoarea unei părți sociale: 10 LEI

ASOCIAȚI PERSOANE JURIDICE

Nu există înregistrări.

ASOCIAȚI PERSOANE FIZICE

HORGA TEODOR

Calitate: asociat unic

Cetățenie: română

Stare civilă: casătorit

Data și locul nașterii: 25.03.1959, Sat Șepreuș, Arad, România

Sex: masculin

Aport la capital: 200 LEI

Aport vărsat total: 200 LEI

Aport vărsat în LEI : 200 LEI

Număr părți sociale: 20

Cota de participare la beneficii și pierderi: 100% / 100%

REPREZENTANT acționar/asociat/membru (PERSOANĂ JURIDICĂ)

Nu există înregistrări.

REPREZENTANT acționar/asociat/membru (PERSOANĂ FIZICĂ)

Redactat M.M. / listat 03.05.2017 : 11:13:26

Folosirea în alte scopuri decât cele pentru care a fost solicitat, contrafirmarea prezentului document constituie infracțiune și se pedepsește conform legii.

HORGA ADRIAN

2017.05.10 07:28:26

Signer:

C=SC, HTA, INFO-TEHNIC SRL
 Reason=Amestec cele spuse in acest document
 Location=Arad

Public key:

RSA2048



Nu există înregistrări.

Persoane împuternicite (PERSOANE FIZICE)

HORGA ADRIAN

Calitate: administrator

Funcție: nespecificata

Cetățenie: română

Sex: masculin

Data și locul nașterii: 11.01.1981, Loc. Timișoara, Timiș, România

Stare civilă: necasatorit

Puteri: CONFORM ACT CONSTITUTIV

Data numirii: 14.08.2012

Durată mandat: nelimitată

Data depunere specimen semnătură: 14.08.2012

Temei legal: conf. Legii nr.31/1990

Persoane împuternicite (PERSOANE JURIDICE)

Nu există înregistrări.

Administratori judiciari / Lichidatori judiciari/ Lichidatori (PERSOANE JURIDICE)

Nu există înregistrări.

CURATOR / CURATOR SPECIAL

Nu există înregistrări.

Cenzori / Auditori PERSOANE JURIDICE

Nu există înregistrări.

Cenzori / Auditori PERSOANE FIZICE

Nu există înregistrări.

Activitatea principală

Domeniul de activitate principal: conform codificarii (Ordin 337/2007) Rev. Caen (2)
2829 - Fabricarea altor mașini și utilaje de utilizare generală n.c.a.

FILIALE / SUCURSALE / SUBUNITĂȚI

Nu există înregistrări.

SEDII SECUNDARE / PUNCTE DE LUCRU

Denumire: Punct de lucru

Adresă: Municipiul Arad, Strada POETULUI, Nr. 1/C, Hala nr.89-90, Judet Arad

Act sediu: Act adițional nr. 1 din data 05.02.2015 la contract de închiriere, nr. 42 din data 13.09.2013

Data de început a valabilității pentru dovada de sediu: 13.03.2015.

Data expirării dovezii de sediu: 30.09.2017.

Durata sediului: 2 ani 6 luni 17 zile.

SEDII SI/SAU ACTIVITATI AUTORIZATE CONFORM ART. 15 DIN L359/2004

Sediul social din: Municipiul Arad, Str. JIULUI, Nr. 14/E, Judet Arad

Redactat M.M. / listat 03.05.2017 : 11:13:26

Folosirea în alte scopuri decât cele pentru care a fost solicitată, contrafacerea prezentei document constituie infracțiune și se pedepsește conform legii.

HORGA ADRIAN

Signer:

C=SI, HTA, INFO-TEHNIC SRL
Reason=Amestec cele spuse in acest document
Location=Arad

Public key:

RSA2048



Tip sediu: principal
 Tip model declarație: model 3 nr. 10574 din 11.03.2016
 Nu se desfășoară activitățile prevăzute în actul constitutiv sau modificator
 Data certificatului constatator: 15.03.2016

Denumire: Punct de lucru
 Sediul secundar din: Municipiul Arad, Strada POETULUI, Nr. 1/C, Hala nr.89-90, Judet Arad
 Tip sediu: sediu secundar
 Tip model declarație: model 2 nr. 12134 din 22.03.2013
 Activități la sediu:
 2829 - Fabricarea altor mașini și utilaje de utilizare generală n.c.a.
 Data certificatului constatator: 26.03.2013

ISTORIC PE SEDII SI/SAU ACTIVITATI AUTORIZATE

Sediul social din: Municipiul Arad, Str. JIULUI, Nr. 14/E, Judet Arad
 Tip sediu: principal
 Conform declarației - tip model 3 nr. 10574 din 11.03.2016
 Nu se desfășoară activitățile prevăzute în actul constitutiv sau modificator
 Data certificatului constatator: 15.03.2016

Sediul social din: Municipiul Arad, Str. JIULUI, Nr. 14/E, Judet Arad
 Tip sediu: principal
 Conform declarației - tip model 3 nr. 528886 din 16.08.2012
 desfășoară activități proprii de birou pentru societate
 Nu se desfășoară activitățile prevăzute în actul constitutiv sau modificator
 Data certificatului constatator: 17.08.2012

Sediul social din: Municipiul Arad, Str. JIULUI, Nr. 14/E, Judet Arad
 Tip sediu: principal
 Conform declarației - tip model 3 nr. 6489 din 12.02.2010
 Nu se desfășoară activitățile prevăzute în actul constitutiv sau modificator
 Data certificatului constatator: 16.02.2010

Sediul social din: Municipiul Arad, Str. JIULUI, Nr. 14/E, Judet Arad
 Tip sediu: principal
 Conform declarației - tip model 2 nr. 4824 din 04.02.2010
 desfășoară activități proprii de birou pentru societate
 Nu se desfășoară activitățile prevăzute în actul constitutiv sau modificator
 Data certificatului constatator: 08.02.2010

Denumire: Punct de lucru
 Sediul secundar din: Municipiul Arad, Strada POETULUI, Nr. 1/C, Hala nr.89-90, Judet Arad
 Tip sediu: sediu secundar
 Conform declarației - tip model 2 nr. 12134 din 22.03.2013
 Activități la sediu:
 2829 - Fabricarea altor mașini și utilaje de utilizare generală n.c.a.
 Data certificatului constatator: 26.03.2013

FAPTE AFLATE SUB INCIDENTA ART 21. LIT. e-h) din L26/1990

- Urmărire penală:

Redactat M.M. / listat 03.05.2017 : 11:13:26

Folosirea în alte scopuri decât cele pentru care a fost solicitat contul și semnarea prezentului document constituie infracțiune și se pedepsește conform legii.

HORGA ADRIAN

2017.05.10 07:28:26

Signer:

O.S.C. HTA INFO-TECH SRL
 Reason=Amestec cele spuse in acest document
 Location=Arad

Public key:

RSA2048



Nu există înregistrări.

- Dosar penal - trimitere în judecată:

Nu există înregistrări.

- Condamnare penală a firmei:

Nu există înregistrări.

- Dizolvare firmă:

Nu există înregistrări.

- Lichidare firmă:

Nu există înregistrări.

- Insolvență:

Nu există înregistrări.

CONCORDAT PREVENTIV

Nu există înregistrări.

SITUAȚIA FINANCIARĂ PE ANUL 2016

PROFITUL SAU PIERDEREA BRUT(Ă)- Pierdere (rd. 283 - 282): 0 LEI

PROFITUL SAU PIERDEREA BRUT(Ă)- Profit (rd. 282 - 283): 1407771 LEI

Număr mediu de salariați: 2

Impozite și taxe neplătite la termenul stabilit la bugetul de stat: 0 LEI

PROFITUL SAU PIERDEREA NET(Ă) A EXERCITIULUI FINANCIAR: Profit (rd. 01 + 02 - 03 - 04 - 05 - 06 - 07): 1187610 LEI

Cifra de afaceri netă (ct. 701 + 702 + 703 + 704 + 705 + 706 + 708 + 707 - 709 + 741** + 766***): 2908578 LEI

ACTIVE IMOBILIZATE - TOTAL (rd. 01 + 02 + 03): 97319 LEI

S-a eliberat prezentul certificat constatator solicitantului H.T.A.INFO-TEHNIC SRL prin HORGA ADRIAN , spre a-i servi la Fonduri IMM.

Informațiile sunt eliberate din registrul comerțului central computerizat, ținut de Oficiul Național al Registrului Comerțului și au la bază înregistrările existente în acesta până la data de 03.05.2017

Prezentul certificat constatator are valoare de original.

Acest document poate fi verificat accesând funcționalitatea "Verificare certificat" aferentă serviciului online InfoCert.

1 DIRECTOR,
AURELIA SIMONA AYRAMUTI



Redactat M.M. / listat 03.05.2017 : 11:13:26

Folosirea în alte scopuri decât cele pentru care a fost solicitat constituie infracțiune și se pedepsește conform legii.

Signer:
O=S.C. HTA.INFO-TEHNIC SRL
Reason=Amplasat în acest document
Location=Arad

Public key:
RSA2048

HORGA ADRIAN

2017.05.10 07:28:24

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TECH S R L
Reason=Anest care spate in anest document
Location=Arad

Public key:

RSA2048



MINISTERUL JUSTIȚIEI

OFICIUL NAȚIONAL AL REGISTRULUI COMERȚULUI
OFICIUL REGISTRULUI COMERȚULUI de pe lângă TRIBUNALUL
ARAD

Adresa: Arad, Str. Andrei șaguna nr. 1-3, Cod poștal 310036; Telefon: + 4 0257.270.374; Fax: +4 0257.270.375;
Website: www.onrc.ro; E-mail: orcar@ar.onrc.ro; Cod de Identificare Fiscala: 14942091;



BPXD85N56

Nr.: 18615/10.05.2017

FURNIZARE INFORMAȚII EXTINSE

Către

H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Referitor la solicitarea dumneavoastră înregistrată la Oficiul Registrului Comerțului de pe lângă Tribunalul Arad sub nr. 18615 din data 10.05.2017 vă comunicăm următoarele informații:

H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

INFORMAȚII DE IDENTIFICARE

Număr de ordine în Registrul Comerțului: J2/279/2003, atribuit în data de 03.03.2003
Cod unic de înregistrare: 15256016
Certificat de înregistrare: B2597481, emis pe data de 17.08.2012 și eliberat la data 23.08.2012
Adresă sediu social: Municipiul Arad, Str. JIULUI, Nr. 14/E, Judet Arad
Contacte sediu social: telefon: 0257349054, 214849
Contacte firmă: telefon: 0257349054, 214849
Actul de înmatriculare și autorizare: Încheiere judecătorească 578/03.03.2003, STANCU CARMEN
Stare firmă: funcțiune
Forma de organizare : societate cu raspundere limitata
Data ultimei înregistrări în registrul comerțului: 14.03.2016
Durată: nelimitată;

SEDIU SOCIAL

Act sediu: Extras de carte funciară, nr. 4871 din data 12.02.2003
Data de început a valabilității pentru dovada de sediu: 12.02.2003.
Durata sediului: nelimitat.

CAPITAL SOCIAL

Redactat M.M. / listat 10.05.2017 : 09:45:07

Folosirea în alte scopuri decât cele pentru care a fost solicitată, contrafacerea prezentei document constituie infracțiune și se pedepsește conform legii.

HORGA ADRIAN

Signer:

O=S.C. HTA.INFO-TEHNIC SRL
Reason=Amplasat ca de spus in acest document
Location=Arad

Public key:
RSA2048



Capital social subscris: 200 LEI , integral vărsat
 Număr părți sociale: 20
 Valoarea unei părți sociale: 10 LEI

NATURĂ CAPITAL
 privat autohton 100%

ASOCIAȚI PERSOANE JURIDICE
 Nu există înregistrări.

ASOCIAȚI PERSOANE FIZICE
 HORGA TEODOR
 Calitate: asociat unic
 Cetățenie: română
 Stare civilă: casătorit
 Data și locul nașterii: 25.03.1959, Sat Șepreuș, Arad, România
 Sex: masculin
 Aport la capital: 200 LEI
 Aport vărsat total: 200 LEI
 Aport vărsat în LEI : 200 LEI
 Număr părți sociale: 20
 Cota de participare la beneficii și pierderi: 100% / 100%

REPREZENTANT acționar/asociat/membru (PERSOANĂ JURIDICĂ)
 Nu există înregistrări.

REPREZENTANT acționar/asociat/membru (PERSOANĂ FIZICĂ)
 Nu există înregistrări.

Persoane împuternicite (PERSOANE FIZICE)
 HORGA ADRIAN
 Calitate: administrator
 Funcție: nespecificata
 Cetățenie: română
 Sex: masculin
 Data și locul nașterii: 11.01.1981, Loc. Timișoara, Timiș, România
 Stare civilă: necasătorit
 Puteri: CONFORM ACT CONSTITUTIV
 Data numirii: 14.08.2012
 Durată mandat: nelimitată
 Dată depunere specimen semnătură: 14.08.2012
 Temei legal: conf. Legii nr.31/1990

Persoane împuternicite (PERSOANE JURIDICE)
 Nu există înregistrări.

Administratori judiciari / Lichidatori judiciari/ Lichidatori (PERSOANE JURIDICE)
 Nu există înregistrări.

CURATOR / CURATOR SPECIAL
 Redactat M.M. / listat 10.05.2017 : 09:45:07

Folosirea în alte scopuri decât cele pentru care a fost solicitată semnătura prezentei document constituie infracțiune și se pedepsește conform legii.

HORGA ADRIAN

2017.05.10 07:28:24

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC SRL
 Reason=Amestecale spuse in acest document
 Location=Arad

Public key:
 RSA2048



Nu există înregistrări.

Cenzori / Auditori PERSOANE JURIDICE

Nu există înregistrări.

Cenzori / Auditori PERSOANE FIZICE

Nu există înregistrări.

Activitatea principală

Domeniul de activitate principal: conform codificarii (Ordin 337/2007) Rev. Caen (2)

2829 - Fabricarea altor mașini și utilaje de utilizare generală n.c.a.

Activități secundare

Activitățile secundare: conform codificarii (Ordin 337/2007) Rev. Caen (2)

- 0111 - Cultivarea cerealelor (exclusiv orez), plantelor leguminoase și a plantelor producătoare de semințe oleaginoase
- 0112 - Cultivarea orezului
- 0113 - Cultivarea legumelor și a pepenilor, a rădăcinoaselor și tuberculilor
- 0114 - Cultivarea trestiei de zahăr
- 0115 - Cultivarea tutunului
- 0116 - Cultivarea plantelor pentru fibre textile
- 0119 - Cultivarea altor plante din culturi nepermanente
- 0126 - Cultivarea fructelor oleaginoase
- 0128 - Cultivarea condimentelor, plantelor aromatice, medicinale și a plantelor de uz farmaceutic
- 0129 - Cultivarea altor plante permanente
- 0141 - Creșterea bovinelor de lapte
- 0142 - Creșterea altor bovine
- 0143 - Creșterea căilor și a altor cabaline
- 0144 - Creșterea cămilelor și a camelidelor
- 0145 - Creșterea ovinelor și caprinelor
- 0146 - Creșterea porcinelor
- 0147 - Creșterea păsărilor
- 0149 - Creșterea altor animale
- 0150 - Activități în ferme mixte (cultura vegetală combinată cu creșterea animalelor)
- 0162 - Activități auxiliare pentru creșterea animalelor
- 0163 - Activități după recoltare
- 0164 - Pregătirea semințelor
- 0240 - Activități de servicii anexe silviculturii
- 0322 - Acvacultura în ape dulci
- 1011 - Prelucrarea și conservarea cărnii
- 1012 - Prelucrarea și conservarea cărnii de pasăre
- 1013 - Fabricarea produselor din carne (inclusiv din carne de pasăre)
- 1039 - Prelucrarea și conservarea fructelor și legumelor n.c.a.
- 1041 - Fabricarea uleiurilor și grăsimilor
- 1061 - Fabricarea produselor de morărit
- 1062 - Fabricarea amidonului și a produselor din amidon
- 1071 - Fabricarea pâinii; fabricarea prăjiturilor și a produselor proaspete de patiserie
- 1073 - Fabricarea macaroanelor, tăițelilor, cuș-cuș-ului și a altor produse făinoase similare
- 1085 - Fabricarea de mâncăruri preparate
- 1089 - Fabricarea altor produse alimentare n.c.a.

Redactat M.M. / listat 10.05.2017 : 09:45:07

Folosirea în alte scopuri decât cele pentru care a fost solicitat, contrăfacerea prezentei document constituie infracțiune și se pedepsește conform legii.

HORGA ADRIAN

Signer:

OsC: HTA.INFO-TEHNIC SRL
Reason: Acest este cuprins în acest document
Location:Arad

Public key:

RSA2048



- 1101 - Distilarea, rafinarea și mixarea băuturilor alcoolice
- 1102 - Fabricarea vinurilor din struguri
- 1330 - Finisarea materialelor textile
- 1610 - Tăierea și rindeluirea lemnului
- 1621 - Fabricarea de furnire și a panourilor de lemn
- 1622 - Fabricarea parchetului asamblat în panouri
- 1623 - Fabricarea altor elemente de dulgherie și tâmplărie, pentru construcții
- 1624 - Fabricarea ambalajelor din lemn
- 1629 - Fabricarea altor produse din lemn; fabricarea articolelor din plută, paie și din alte materiale vegetale împletite
- 2433 - Producția de profile obținute la rece
- 2451 - Turnarea fontei
- 2452 - Turnarea oțelului
- 2453 - Turnarea metalelor neferoase ușoare
- 2454 - Turnarea altor metale neferoase
- 2511 - Fabricarea de construcții metalice și părți componente ale structurilor metalice
- 2512 - Fabricarea de uși și ferestre din metal
- 2521 - Producția de radiatoare și cazane pentru încălzire centrală
- 2529 - Producția de rezervoare, cisterne și containere metalice
- 2550 - Fabricarea produselor metalice obținute prin deformare plastică; metalurgia pulberilor
- 2561 - Tratarea și acoperirea metalelor
- 2562 - Operațiuni de mecanică generală
- 2571 - Fabricarea produselor de tăiat
- 2572 - Fabricarea articolelor de feronerie
- 2573 - Fabricarea uneltelor
- 2591 - Fabricarea de recipiente, containere și alte produse similare din oțel
- 2592 - Fabricarea ambalajelor ușoare din metal
- 2593 - Fabricarea articolelor din fire metalice; fabricarea de lanțuri și arcuri
- 2594 - Fabricarea de șuruburi, buloane și alte articole filetate; fabricarea de nituri și șaibe
- 2599 - Fabricarea altor articole din metal n.c.a.
- 2620 - Fabricarea calculatoarelor și a echipamentelor periferice
- 2751 - Fabricarea de aparate electrocasnice
- 2790 - Fabricarea altor echipamente electrice
- 2811 - Fabricarea de motoare și turbine (cu excepția celor pentru avioane, autovehicule și motocicletă)
- 2812 - Fabricarea de motoare hidraulice
- 2813 - Fabricarea de pompe și compresoare
- 2814 - Fabricarea de articole de robinetărie
- 2815 - Fabricarea lagărelor, angrenajelor, cutiilor de viteză și a elementelor mecanice de transmisie
- 2821 - Fabricarea cuptoarelor, furnalelor și arzătoarelor
- 2822 - Fabricarea echipamentelor de ridicat și manipulat
- 2823 - Fabricarea mașinilor și echipamentelor de birou (exclusiv fabricarea calculatoarelor și a echipamentelor periferice)
- 2824 - Fabricarea mașinilor-unelte portabile acționate electric
- 2825 - Fabricarea echipamentelor de ventilație și frigorifice, exclusiv a echipamentelor de uz casnic
- 2830 - Fabricarea mașinilor și utilajelor pentru agricultură și exploatarea forestieră
- 2841 - Fabricarea utilajelor și a mașinilor-unelte pentru prelucrarea metalului
- 2849 - Fabricarea altor mașini-unelte n.c.a.
- 2891 - Fabricarea utilajelor pentru metalurgie
- 2892 - Fabricarea utilajelor pentru extracție și construcții
- 2893 - Fabricarea utilajelor pentru prelucrarea produselor alimentare, băuturilor și tutunului

Redactat M.M. / listat 10.05.2017 : 09:45:07

Folosirea în alte scopuri decât cele pentru care a fost solicitat, contrafacerea prezentului document constituie infracțiune și se pedepsește conform legii.

HORGA ADRIAN

2017.05.10 07:28:24

Signer:

OU=SC HTA INFO-TEHNIC SRL
Reason=Amestec ale spuse in acest document
Location=Arad

Public key:

RSA2048



- 2894 - Fabricarea utilajelor pentru industria textilă, a îmbrăcăminte și a pielăriei
- 2895 - Fabricarea utilajelor pentru industria hârtiei și cartonului
- 2896 - Fabricarea utilajelor pentru prelucrarea maselor plastice și a cauciucului
- 2899 - Fabricarea altor mașini și utilaje specifice n.c.a.
- 2932 - Fabricarea altor piese și accesorii pentru autovehicule și pentru motoare de autovehicule
- 3011 - Construcția de nave și structuri plutitoare
- 3020 - Fabricarea materialului rulant
- 3030 - Fabricarea de aeronave și nave spațiale
- 3101 - Fabricarea de mobilă pentru birouri și magazine
- 3102 - Fabricarea de mobilă pentru bucătării
- 3103 - Fabricarea de saltele și somiere
- 3109 - Fabricarea de mobilă n.c.a.
- 3250 - Fabricarea de dispozitive, aparate și instrumente medicale și stomatologice
- 3299 - Fabricarea altor produse manufacturiere n.c.a.
- 3311 - Repararea articolelor fabricate din metal
- 3312 - Repararea mașinilor
- 3313 - Repararea echipamentelor electronice și optice
- 3317 - Repararea și întreținerea altor echipamente de transport n.c.a.
- 3319 - Repararea altor echipamente
- 3320 - Instalarea mașinilor și echipamentelor industriale
- 3831 - Demontarea (dezasamblarea) mașinilor și echipamentelor scoase din uz pentru recuperarea materialelor
- 3832 - Recuperarea materialelor reciclabile sortate
- 4110 - Dezvoltare (promovare) imobiliară
- 4120 - Lucrări de construcții a clădirilor rezidențiale și nerezidențiale
- 4211 - Lucrări de construcții a drumurilor și autostrăzilor
- 4212 - Lucrări de construcții a căilor ferate de suprafață și subterane
- 4213 - Construcția de poduri și tuneluri
- 4221 - Lucrări de construcții a proiectelor utilitare pentru fluide
- 4222 - Lucrări de construcții a proiectelor utilitare pentru electricitate și telecomunicații
- 4291 - Construcții hidrotehnice
- 4299 - Lucrări de construcții a altor proiecte ingineresti n.c.a
- 4311 - Lucrări de demolare a construcțiilor
- 4312 - Lucrări de pregătire a terenului
- 4313 - Lucrări de foraj și sondaj pentru construcții
- 4321 - Lucrări de instalații electrice
- 4322 - Lucrări de instalații sanitare, de încălzire și de aer condiționat
- 4329 - Alte lucrări de instalații pentru construcții
- 4331 - Lucrări de ipsoserie
- 4332 - Lucrări de tâmplărie și dulgherie
- 4333 - Lucrări de pardosire și placare a pereților
- 4334 - Lucrări de vopsitorie, zugrăveli și montări de geamuri
- 4339 - Alte lucrări de finisare
- 4391 - Lucrări de învelitori, șarpante și terase la construcții
- 4399 - Alte lucrări speciale de construcții n.c.a.
- 4511 - Comerț cu autoturisme și autovehicule ușoare (sub 3,5 tone)
- 4519 - Comerț cu alte autovehicule
- 4520 - Întreținerea și repararea autovehiculelor
- 4531 - Comerț cu ridicata de piese și accesorii pentru autovehicule
- 4532 - Comerț cu amănuntul de piese și accesorii pentru autovehicule
- 4540 - Comerț cu motocicletele, piese și accesorii aferente; întreținerea și repararea motocicletelor

Redactat M.M. / listat 10.05.2017 : 09:45:07

HORGA ADRIAN

Signer:

C=SC HTA INFO-TEHNIC SRL
Reason=Amestecale spuse in acest document
Location=Arad

Public key:

RSA2048

Folosirea în alte scopuri decât cele pentru care a fost solicitată, contrafacerea prezentei documente constituie infracțiune și se pedepsește conform legii.



BFXDBSN56

- 4611 - Intermedieri în comerțul cu materii prime agricole, animale vii, materii prime textile și cu semifabricate
 4612 - Intermedieri în comerțul cu combustibili, minereuri, metale și produse chimice pentru industrie
 4613 - Intermedieri în comerțul cu material lemnos și materiale de construcții
 4614 - Intermedieri în comerțul cu mașini, echipamente industriale, nave și avioane
 4615 - Intermedieri în comerțul cu mobilă, articole de menaj și de fierărie
 4616 - Intermedieri în comerțul cu textile, confecții din blană, încălțăminte și articole din piele
 4617 - Intermedieri în comerțul cu produse alimentare, băuturi și tutun
 4618 - Intermedieri în comerțul specializat în vânzarea produselor cu caracter specific, n.c.a.
 4619 - Intermedieri în comerțul cu produse diverse
 4621 - Comerț cu ridicata al cerealelor, semințelor, furajelor și tutunului neprelucrat
 4622 - Comerț cu ridicata al florilor și al plantelor
 4623 - Comerț cu ridicata al animalelor vii
 4624 - Comerț cu ridicata al blănurilor, pieilor brute și al pieilor prelucrate
 4631 - Comerț cu ridicata al fructelor și legumelor
 4632 - Comerț cu ridicata al cărnii și produselor din carne
 4633 - Comerț cu ridicata al produselor lactate, ouălor, uleiurilor și grăsimilor comestibile
 4634 - Comerț cu ridicata al băuturilor
 4635 - Comerț cu ridicata al produselor din tutun
 4636 - Comerț cu ridicata al zahărului, ciocolatei și produselor zaharoase
 4637 - Comerț cu ridicata cu cafea, ceai, cacao și condimente
 4638 - Comerț cu ridicata specializat al altor alimente, inclusiv pește, crustacee și moluște
 4639 - Comerț cu ridicata nespecializat de produse alimentare, băuturi și tutun
 4641 - Comerț cu ridicata al produselor textile
 4642 - Comerț cu ridicata al îmbrăcăminte și încălțăminte
 4643 - Comerț cu ridicata al aparatelor electrice de uz gospodăresc, al aparatelor de radio și televizoarelor
 4644 - Comerț cu ridicata al produselor din ceramică, sticlărie, și produse de întreținere
 4645 - Comerț cu ridicata al produselor cosmetice și de parfumerie
 4647 - Comerț cu ridicata al mobilei, covoarelor și a articolelor de iluminat
 4648 - Comerț cu ridicata al ceasurilor și bijuteriilor
 4649 - Comerț cu ridicata al altor bunuri de uz gospodăresc
 4651 - Comerț cu ridicata al calculatoarelor, echipamentelor periferice și software-ului
 4652 - Comerț cu ridicata de componente și echipamente electronice și de telecomunicații
 4661 - Comerț cu ridicata al mașinilor agricole, echipamentelor și furniturilor
 4662 - Comerț cu ridicata al mașinilor- unelte
 4663 - Comerț cu ridicata al mașinilor pentru industria minieră și construcții
 4664 - Comerț cu ridicata al mașinilor pentru industria textilă și al mașinilor de cusut și de tricotat
 4665 - Comerț cu ridicata al mobilei de birou
 4666 - Comerț cu ridicata al altor mașini și echipamente de birou
 4669 - Comerț cu ridicata al altor mașini și echipamente
 4671 - Comerț cu ridicata al combustibililor solizi, lichizi și gazoși și al produselor derivate
 4672 - Comerț cu ridicata al metalelor și minereurilor metalice
 4673 - Comerț cu ridicata al materialului lemnos și al materialelor de construcții și echipamentelor sanitare
 4674 - Comerț cu ridicata al echipamentelor și furniturilor de fierărie pentru instalații sanitare și de încălzire
 4675 - Comerț cu ridicata al produselor chimice
 4676 - Comerț cu ridicata al altor produse intermediare
 4677 - Comerț cu ridicata al deșeurilor și resturilor
 4690 - Comerț cu ridicata nespecializat
 4711 - Comerț cu amănuntul în magazine nespecializate, cu vânzare predominantă de produse alimentare, băuturi și tutun
 4719 - Comerț cu amănuntul în magazine nespecializate, cu vânzare predominantă de produse nealimentare
- Redactat M.M. / listat 10.05.2017 : 09:45:07

Folosirea în alte scopuri decât cele pentru care a fost solicitată contropartea prezentului document constituie infracțiune și se pedepsește conform legii.

HORSA ADRIAN

2017.05.10 07:28:24

Signer:

C=SC HTA INFO-TECH SRL
 Reason=Amestec ale spuselor in acest document
 Location=Arad

Public key:

RSA2048



- 4721 - Comerț cu amănuntul al fructelor și legumelor proaspete, în magazine specializate
 4722 - Comerț cu amănuntul al cărnii și al produselor din carne, în magazine specializate
 4723 - Comerț cu amănuntul al peștelui, crustaceelor și moluștelor, în magazine specializate
 4724 - Comerț cu amănuntul al pâinii, produselor de patiserie și produselor zaharoase, în magazine specializate
 4725 - Comerț cu amănuntul al băuturilor, în magazine specializate
 4726 - Comerț cu amănuntul al produselor din tutun, în magazine specializate
 4729 - Comerț cu amănuntul al altor produse alimentare, în magazine specializate
 4730 - Comerț cu amănuntul al carburanților pentru autovehicule în magazine specializate
 4741 - Comerț cu amănuntul al calculatoarelor, unităților periferice și software-ului în magazine specializate
 4742 - Comerț cu amănuntul al echipamentului pentru telecomunicații în magazine specializate
 4743 - Comerț cu amănuntul al echipamentului audio/video în magazine specializate
 4751 - Comerț cu amănuntul al textilelor, în magazine specializate
 4752 - Comerț cu amănuntul al articolelor de fierărie, al articolelor din sticlă și a celor pentru vopsit, în magazine specializate
 4753 - Comerț cu amănuntul al covoarelor, carpetelor, tapetelor și a altor acoperitoare de podea, în magazine specializate
 4754 - Comerț cu amănuntul al articolelor și aparatelor electrocasnice, în magazine specializate
 4759 - Comerț cu amănuntul al mobilei, al articolelor de iluminat și al articolelor de uz casnic n.c.a., în magazine specializate
 4761 - Comerț cu amănuntul al cărților, în magazine specializate
 4762 - Comerț cu amănuntul al ziarelor și articolelor de papetărie, în magazine specializate
 4763 - Comerț cu amănuntul al discurilor și benzilor magnetice cu sau fără înregistrări audio/video, în magazine specializate
 4764 - Comerț cu amănuntul al echipamentelor sportive, în magazine specializate
 4765 - Comerț cu amănuntul al jocurilor și jucăriilor, în magazine specializate
 4771 - Comerț cu amănuntul al îmbrăcăminte, în magazine specializate
 4772 - Comerț cu amănuntul al încălțămintei și articolelor din piele, în magazine specializate
 4774 - Comerț cu amănuntul al articolelor medicale și ortopedice, în magazine specializate
 4775 - Comerț cu amănuntul al produselor cosmetice și de parfumerie, în magazine specializate
 4776 - Comerț cu amănuntul al florilor, plantelor și semințelor, comerț cu amănuntul al animalelor de companie și a hranei pentru acestea, în magazine specializate
 4777 - Comerț cu amănuntul al ceasurilor și bijuteriilor, în magazine specializate
 4778 - Comerț cu amănuntul al altor bunuri noi, în magazine specializate
 4779 - Comerț cu amănuntul al bunurilor de ocazie vândute prin magazine
 4781 - Comerț cu amănuntul al produselor alimentare, băuturilor și produselor din tutun efectuat prin standuri, chioșcuri și piețe
 4782 - Comerț cu amănuntul al textilelor, îmbrăcăminte și încălțămintei efectuat prin standuri, chioșcuri și piețe
 4789 - Comerț cu amănuntul prin standuri, chioșcuri și piețe al altor produse
 4791 - Comerț cu amănuntul prin intermediul caselor de comenzi sau prin Internet
 4799 - Comerț cu amănuntul efectuat în afara magazinelor, standurilor, chioșcurilor și piețelor
 4931 - Transporturi urbane, suburbane și metropolitane de călători
 4932 - Transporturi cu taxiuri
 4939 - Alte transporturi terestre de călători n.c.a
 4941 - Transporturi rutiere de mărfuri
 4942 - Servicii de mutare
 5210 - Depozitări
 5221 - Activități de servicii anexe pentru transporturi terestre
 5222 - Activități de servicii anexe transportului pe apă
 5223 - Activități de servicii anexe transporturilor aeriene

Redactat M.M. / listat 10.05.2017 : 09:45:07

HORGA ADRIAN

Signer:

C=RO, O=HTA INFO-TEHNIC SRL
 Reason=Am fost solicitat. contrafacerea prezenta document
 Location=Arad

Public key:

RSA2048

Folosirea în alte scopuri decât cele pentru care a fost solicitat, contrafacerea prezenta document constituie infracțiune și se pedepsește conform legii.

7/12



- 5224 - Manipulări
- 5229 - Alte activități anexe transporturilor
- 5610 - Restaurante
- 5621 - Activități de alimentație (catering) pentru evenimente
- 5629 - Alte servicii de alimentație n.c.a.
- 5630 - Baruri și alte activități de servire a băuturilor
- 5811 - Activități de editare a cărților
- 5812 - Activități de editare de ghiduri, compendii, liste de adrese și similare
- 5813 - Activități de editare a ziarelor
- 5814 - Activități de editare a revistelor și periodicelor
- 5819 - Alte activități de editare
- 5821 - Activități de editare a jocurilor de calculator
- 5829 - Activități de editare a altor produse software
- 5920 - Activități de realizare a înregistrărilor audio și activități de editare muzicală
- 6010 - Activități de difuzare a programelor de radio
- 6020 - Activități de difuzare a programelor de televiziune
- 6110 - Activități de telecomunicații prin rețele cu cablu
- 6120 - Activități de telecomunicații prin rețele fără cablu (exclusiv prin satelit)
- 6130 - Activități de telecomunicații prin satelit
- 6190 - Alte activități de telecomunicații
- 6201 - Activități de realizare a soft-ului la comandă (software orientat client)
- 6202 - Activități de consultanță în tehnologia informației
- 6203 - Activități de management (gestiune și exploatare) a mijloacelor de calcul
- 6209 - Alte activități de servicii privind tehnologia informației
- 6311 - Prelucrarea datelor, administrarea paginilor web și activități conexe
- 6312 - Activități ale portalurilor web
- 6399 - Alte activități de servicii informaționale n.c.a.
- 6810 - Cumpărarea și vânzarea de bunuri imobiliare proprii
- 6820 - Închirierea și subînchirierea bunurilor imobiliare proprii sau închiriate
- 6832 - Administrarea imobilelor pe bază de comision sau contract
- 7010 - Activități ale direcțiilor (centralelor), birourilor administrative centralizate
- 7021 - Activități de consultanță în domeniul relațiilor publice și al comunicării
- 7022 - Activități de consultanță pentru afaceri și management
- 7112 - Activități de inginerie și consultanță tehnică legate de acestea
- 7120 - Activități de testări și analize tehnice
- 7311 - Activități ale agențiilor de publicitate
- 7312 - Servicii de reprezentare media
- 7320 - Activități de studiere a pieței și de sondare a opiniei publice
- 7410 - Activități de design specializat
- 7420 - Activități fotografice
- 7430 - Activități de traducere scrisă și orală (interpreți)
- 7490 - Alte activități profesionale, științifice și tehnice n.c.a.
- 7711 - Activități de închiriere și leasing cu autoturisme și autovehicule rutiere ușoare
- 7712 - Activități de închiriere și leasing cu autovehicule rutiere grele
- 7731 - Activități de închiriere și leasing cu mașini și echipamente agricole
- 7732 - Activități de închiriere și leasing cu mașini și echipamente pentru construcții
- 7733 - Activități de închiriere și leasing cu mașini și echipamente de birou (inclusiv calculatoare)
- 7734 - Activități de închiriere și leasing cu mașini și echipamente de transport pe apă
- 7735 - Activități de închiriere și leasing cu mașini și echipamente de transport aerian
- 7739 - Activități de închiriere și leasing cu alte mașini, echipamente și bunuri tangibile n.c.a.

Redactat M.M. / listat 10.05.2017 : 09:45:07

Folosirea în alte scopuri decât cele pentru care a fost solicitat conținutul prezentului document constituie infracțiune și se pedepsește conform legii.

HORGA ADRIAN

2017.05.10 07:28:24

Signer:

C=SC HTA INFO-TECH SRL
Reason=Amestecale spuse in acest document
Location=Arad

Public key:

RSA2048



- 7740 - Leasing cu bunuri intangibile (exclusiv financiare)
- 7810 - Activități ale agențiilor de plasare a forței de muncă
- 7820 - Activități de contractare, pe baze temporare, a personalului
- 7830 - Servicii de furnizare și management a forței de muncă
- 7911 - Activități ale agențiilor turistice
- 7912 - Activități ale tur-operatorilor
- 7990 - Alte servicii de rezervare și asistență turistică
- 8110 - Activități de servicii suport combinate
- 8211 - Activități combinate de secretariat
- 8219 - Activități de fotocopiere, de pregătire a documentelor și alte activități specializate de secretariat
- 8220 - Activități ale centrelor de intermediere telefonică (call center)
- 8230 - Activități de organizare a expozițiilor, târgurilor și congreselor
- 8291 - Activități ale agențiilor de colectare și a birourilor (oficiilor) de raportare a creditului
- 8292 - Activități de ambalare
- 8299 - Alte activități de servicii suport pentru întreprinderi n.c.a.
- 8551 - Învățământ în domeniul sportiv și recreațional
- 8560 - Activități de servicii suport pentru învățământ
- 9311 - Activități ale bazelor sportive
- 9313 - Activități ale centrelor de fitness
- 9319 - Alte activități sportive
- 9329 - Alte activități recreative și distractive n.c.a.
- 9511 - Repararea calculatoarelor și a echipamentelor periferice
- 9512 - Repararea echipamentelor de comunicații
- 9521 - Repararea aparatelor electronice de uz casnic
- 9522 - Repararea dispozitivelor de uz gospodăresc și a echipamentelor pentru casă și grădină
- 9523 - Repararea încălțămintei și a articolelor din piele
- 9524 - Repararea mobilei și a furniturilor casnice
- 9525 - Repararea ceasurilor și a bijuteriilor
- 9529 - Repararea articolelor de uz personal și gospodăresc n.c.a.
- 9601 - Spălarea și curățarea (uscată) articolelor textile și a produselor din blană
- 9602 - Coafură și alte activități de înfrumusețare
- 9604 - Activități de întreținere corporală
- 9609 - Alte activități de servicii n.c.a.

Text suplimentar activități secundare: 5119-Import-export

EMBLEME

Nu există înregistrări.

FILIALE / SUCURSALE / SUBUNITĂȚI

Nu există înregistrări.

SEDII SECUNDARE / PUNCTE DE LUCRU

Denumire: Punct de lucru

Adresă: Municipiul Arad, Strada POETULUI, Nr. 1/C, Hala nr.89-90, Judet Arad

Act sediu: Act aditional nr. 1 din data 05.02.2015 la contract de închiriere, nr. 42 din data 13.09.2013

Data de început a valabilității pentru dovada de sediu: 13.03.2015.

Data expirării dovezii de sediu: 30.09.2017.

Durata sediului: 2 ani 6 luni 17 zile.

Redactat M.M. / listat 10.05.2017 : 09:45:07

Folosirea în alte scopuri decât cele pentru care a fost solicitată, contrafacerea prezentei document constituie infracțiune și se pedepsește conform legii.

HORGA ADRIAN

Signer:

C=SC HTA INFO-TEHNIC SRL
Reason=Amestecale spuse in acest document
Location=Arad

Public key:
RSA2048



SEDII SI/SAU ACTIVITATI AUTORIZATE CONFORM ART. 15 DIN L359/2004

Sediul social din: Municipiul Arad, Str. JIULUI, Nr. 14/E, Judet Arad

Tip sediu: principal

Tip model declarație: model 3 nr. 10574 din 11.03.2016

Nu se desfășoară activitățile prevăzute în actul constitutiv sau modificator

Data certificatului constatator: 15.03.2016

Denumire: Punct de lucru

Sediul secundar din: Municipiul Arad, Strada POETULUI, Nr. 1/C, Hala nr.89-90, Judet Arad

Tip sediu: sediu secundar

Tip model declarație: model 2 nr. 12134 din 22.03.2013

Activități la sediu:

2829 - Fabricarea altor mașini și utilaje de utilizare generală n.c.a.

Data certificatului constatator: 26.03.2013

DREPTURI DE PROPRIETATE

Nu există înregistrări.

CONCORDAT PREVENTIV

Nu există înregistrări.

FAPTE AFLATE SUB INCIDENTA ART 21. LIT. e-h) din L26/1990

- Urmărire penală:

Nu există înregistrări.

- Dosar penal - trimitere în judecată:

Nu există înregistrări.

- Condamnare penală a firmei:

Nu există înregistrări.

- Dizolvare firmă:

Nu există înregistrări.

- Lichidare firmă:

Nu există înregistrări.

- Insolvență:

Nu există înregistrări.

ALTE MENȚIUNI

Nr. intrare: 30604 din 22.09.2015

Tip menționare: Depunere act constitutiv actualizat (art.204 din Legea nr. 31/1990)

Descriere: 16/18.09.2015

Act asociat: Act constitutiv actualizat

Nr. act: 16 / 18.09.2015

Redactat M.M. / listat 10.05.2017 : 09:45:07

Folosirea în alte scopuri decât cele pentru care a fost solicitată semnarea prezentului document constituie infracțiune și se pedepsește conform legii.

HORSA ADRIAN

2017.05.10 07:08:24

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TECH SRL
Reason=Amplasat în acest document
Location=Arad

Public key:

RSA2048



Nr. intrare: 27752 din 24.08.2015
 Tip menționare: Depunere act constitutiv actualizat (art.204 din Legea nr. 31/1990)
 Descriere: Nr.5 din 21.08.2015
 Act asociat: Act constitutiv actualizat
 Nr. act: 5 / 21.08.2015

Nr. intrare: 528886 din 16.08.2012
 Tip menționare: Declarație pe propria răspundere conform art.15 din Legea nr. 359/2004
 Număr declarații: 1
 Număr certificate constatatoare: 1

Nr. intrare: 528886 din 16.08.2012
 Tip menționare: Depunere act constitutiv actualizat (art.204 din Legea nr. 31/1990)
 Descriere: 11/14.08.2012
 Act asociat: Act constitutiv actualizat
 Nr. act: 11 / 14.08.2012

Nr. intrare: 4824 din 04.02.2010
 Tip menționare: Declarație pe propria răspundere conform art.15 din Legea nr. 359/2004
 Descriere: Declarație model 2 pe propria răspundere conform art.15 din Legea 359/2004
 Număr declarații: 1
 Număr certificate constatatoare: 1

Nr. intrare: 6489 din 12.02.2010
 Tip menționare: Declarație pe propria răspundere conform art.15 din Legea nr. 359/2004
 Descriere: Declarație pe propria răspundere model III (modificarea declarației nr. 4824/04.02.2010) conform art.15 din Legea 359/2004
 Număr declarații: 1
 Număr certificate constatatoare: 1

Nr. intrare: 10574 din 11.03.2016
 Tip menționare: Declarație pe propria răspundere conform art.15 din Legea nr. 359/2004
 Număr declarații: 1
 Număr certificate constatatoare: 1

Nr. intrare: 12134 din 22.03.2013
 Tip menționare: Declarație pe propria răspundere conform art.15 din Legea nr. 359/2004
 Act asociat: Declarație-tip pe propria răspundere - model 2
 Nr. act: 12134 / 22.03.2013
 Număr declarații: 1
 Număr certificate constatatoare: 1

SITUAȚIA FINANCIARĂ PE ANUL 2014

Număr mediu de salariați - 31.12.2014: 2
 Impozite și taxe neplătite la termenul stabilit la bugetul de stat - total, din care:: 0 LEI
 PROFITUL SAU PIERDEREA NET(Ă) A PERIOADEI DE RAPORTARE: - Profit (rd. 63 - 64 - 65 - 66) - exercitiul financiar 2014: 913425 LEI
 PROFITUL SAU PIERDEREA BRUT(Ă): - Pierdere (rd. 62 - 61) - exercitiul financiar 2014: 0 LEI
 PROFITUL SAU PIERDEREA BRUT(Ă): - Profit (rd. 61 - 62) - exercitiul financiar 2014: 1091455 LEI
 Cifra de afaceri netă (rd. 02 + 03 - 04 + 05 + 06) - exercitiul financiar 2014: 2472528 LEI
 Redactat M.M. / listat 10.05.2017 : 09:45:07

Folosirea în alte scopuri decât cele pentru care a fost solicitat, contrafacerea prezentului document constituie infracțiune și se pedepsește conform legii.

HORGA ADRIAN

Signer:

C=SC HTA INFO-TECH SRL
 Reason=Amestecale spuse in acest document
 Location=Arad

Public key:

RSA2048

11/12



3. Patrimoniul regiei (ct. 1015) - sold la 31.12.2014: 0 LEI
ACTIVE IMOBILIZATE ? TOTAL (rd. 01 + 02 + 03) - sold la 31.12.2014: 233281 LEI

SITUAȚIA FINANCIARĂ PE ANUL 2015

Număr mediu de salariați - 31 dec. an curent: 2
Impozite și taxe neplătite la termenul stabilit la bugetul de stat - total(col 2+3): 0 LEI
PROFITUL SAU PIERDEREA NET(Ă) A EXERCITIULUI FINANCIAR: - Profit (rd. 64 - 66 - 67) - ex. financiar curent: 913504 LEI
PROFITUL SAU PIERDEREA BRUT(Ă) - Pierdere (rd. 63 - 62) - ex. financiar curent: 0 LEI
PROFITUL SAU PIERDEREA BRUT(Ă) - Profit (rd.62 - 63) - ex. financiar curent: 1088744 LEI
Cifra de afaceri netă (rd. 02 + 03 - 04 + 05 + 06) - ex. financiar curent: 3085073 LEI
ACTIVE IMOBILIZATE - TOTAL (rd. 01 + 02 + 03) - sold la sf. ex. financiar: 147308 LEI

SITUAȚIA FINANCIARĂ PE ANUL 2016

PROFITUL SAU PIERDEREA BRUT(Ă)- Pierdere (rd. 283 - 282): 0 LEI
PROFITUL SAU PIERDEREA BRUT(Ă)- Profit (rd. 282 - 283): 1407771 LEI
Număr mediu de salariați: 2
Impozite și taxe neplătite la termenul stabilit la bugetul de stat: 0 LEI
PROFITUL SAU PIERDEREA NET(Ă) A EXERCITIULUI FINANCIAR: Profit (rd. 01 + 02 - 03 - 04 - 05 - 06 - 07): 1187610 LEI
Cifra de afaceri netă (ct. 701 + 702 + 703 + 704 + 705 + 706 + 708 + 707 - 709 + 741** + 766***): 2908578 LEI
ACTIVE IMOBILIZATE - TOTAL (rd. 01 + 02 + 03): 97319 LEI

S-a eliberat prezenta furnizare de informații solicitantului H.T.A.INFO-TEHNIC SRL prin HORGHA ADRIAN , spre a-i servi la Informare.

Informațiile sunt eliberate din registrul comerțului central computerizat, ținut de Oficiul Național al Registrului Comerțului și au la bază înregistrările existente în acesta până la data de 10.05.2017

Prezenta furnizare de informații are valoare de original.

Acest document poate fi verificat accesând funcționalitatea "Verificare certificat" aferentă serviciului online InfoCert.

DIRECTOR,

AURELIA SIMONA AVRAMUTI



Redactat M.M. / listat 10.05.2017 : 09:45:07

Folosirea în alte scopuri decât cele pentru care a fost solicitat conținutul prezentului document constituie infracțiune și se pedepsește conform legii.

Signer:

O=S.C. HTA.INFO-TEHNIC SRL
Reason=Anest cele spuse in acest document
Location=Arad

Public key:
RSA2048

2017.05.10 07:28:24

12/12

Declarație

privind eligibilitatea TVA aferente cheltuielilor ce vor fi efectuate în cadrul proiectului propus spre finanțare din instrumente structurale

[Această declarație se completează de către reprezentantul legal al solicitantului. După completare, fișierul se salvează în format PDF, se semnează digital de către reprezentantul legal al solicitantului și se încarcă în MySMIS, la întocmirea și depunerea cererii de finanțare]

A. Datele de identificare a persoanei juridice

Codul de identificare: 15256016

Denumirea: SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL

Domiciliul fiscal: Judetul Arad, localitatea Arad, Strada Jiului 14/E, Cod Postal 310480, Telefon 0723 489 225 , FAX 0357 432 795, E-mail: adrian.horga@infotehnic.ro

B. Datele de identificare a proiectului

Titlul proiectului: **Achizitii echipamente tehnologice de catre SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL**

Numele programului operațional: Programul Operațional Regional 2014-2020

Axa prioritară: 2 - Îmbunătățirea competitivității întreprinderilor mici și mijlocii

Prioritatea de investiții 2.1 – Promovarea spiritului antreprenorial, în special prin facilitarea exploatării economice a ideilor noi și prin încurajarea creării de noi întreprinderi, inclusiv prin incubatoare de afaceri

Data depunerii proiectului: 21.09.2016

C. SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL, persoana juridica, solicitant de finanțare

pentru proiectul menționat mai sus, la Agentia pentru Dezvoltare Regionala Regiunea Vest , din Programul Operațional Regional 2014-2020, în conformitate cu prevederile Codului fiscal, declar că sunt:

persoană neînregistrată în scopuri de TVA, conform Codului fiscal

persoană înregistrată în scopuri de TVA, conform Codului fiscal

D. SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL, persoana juridica, solicitant de finanțare

pentru proiectul menționat mai sus, la Agentia pentru Dezvoltare Regionala Regiunea Vest , în conformitate cu prevederile Codului fiscal, declar că pentru achizițiile din cadrul proiectului cuprinse în tabelul de mai jos TVA este nedeductibilă potrivit legislației naționale în domeniul

HORGA ADRIAN

2017.01.12 06:56:36

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.4 – Declarație privind eligibilitatea TVA

fiscal și nerecuperabilă conform prevederilor art. 69 alin. (3), litera c) din Regulamentul (UE) nr. 1303/2013¹.

Nr. Crt.	Obiectul achiziției	Scopul achiziției / Activitatea prevăzută în cadrul proiectului ²
1.	[Obiectul achiziției]	[Detalii]
2.	[Obiectul achiziției]	[Detalii]
3.	[Obiectul achiziției]	[Detalii]
4.	[Obiectul achiziției]	[Detalii]
5.	[Obiectul achiziției]	[Detalii]
6.	[Obiectul achiziției]	[Detalii]
7.	[Obiectul achiziției]	[Detalii]
8.	[Obiectul achiziției]	[Detalii]
9.	[Obiectul achiziției]	[Detalii]
10.	[Obiectul achiziției]	[Detalii]

HORGA ADRIAN, ADMINISTRATOR

¹ Regulamentul (UE) nr. 1303/2013 de stabilire a unor dispoziții comune privind Fondul european de dezvoltare regională, Fondul social european, Fondul de coeziune, Fondul european agricol pentru dezvoltare rurală și Fondul european pentru pescuit și afaceri maritime, precum și de stabilire a unor dispoziții generale privind Fondul european de dezvoltare regională, Fondul social european, Fondul de coeziune și Fondul european pentru pescuit și afaceri maritime și de abrogare a Regulamentului (CE) nr. 1083/2006 al Consiliului, publicat în Jurnalul Oficial al Uniunii Europene nr. L347/320 din 20.12.2013

² Atenție! Se va completa cu aceleași informații corespunzătoare din cererea de finanțare.

HORGA ADRIAN

Signer:
O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

Lista semnaturilor

1. Semnat in data de 2017.01.12 08:56:59 EET de catre HORGA ADRIAN.

Conform cu originalul semnat in data de 2017.01.12 08:56:59 EET de catre HORGA ADRIAN
Generat pentru Daniela Sulek

Lista semnaturilor

1. Semnat in data de 2016.09.19 15:49:28 EEST de catre HORGA ADRIAN.

Conform cu originalul semnat in data de 2016.09.19 15:49:28 EEST de catre HORGA ADRIAN
Generat pentru Daniela Sulek

Declarație de eligibilitate (în etapa de contractare)

[Această declarație se completează de către reprezentantul legal al solicitantului. După completare, fișierul se salvează în format PDF (se selectează doar paginile aferente acestei declarații), se semnează digital de către reprezentantul legal al solicitantului și se transmite în etapa de contractare]

Subsemnatul Horga Adrian, CNP 1810111350134 , posesor al C.I. seria AR , nr. 546195 , eliberate de SPCLEP ARAD , în calitate de reprezentant legal al SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL , cunoscând că falsul în declarații este pedepsit de Codul Penal, declar pe propria răspundere că:

- A. SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL depune Cererea de finanțare cu titlul "Achizitii echipamente tehnologice de catre SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL", din care această declarație face parte integrantă, în cadrul Programului Operațional Regional 2014-2020, Axa prioritară 2 „Îmbunătățirea competitivității întreprinderilor mici și mijlocii”, Prioritatea de investiții 2.1. „Promovarea spiritului antreprenorial, în special prin facilitarea exploatării economice a ideilor noi și prin încurajarea creării de noi întreprinderi, inclusiv prin incubatoare de afaceri”, în calitate de Solicitant.
- B. SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL se încadrează în categoria microîntreprinderilor, în sensul Legii nr. 346/2004 privind stimularea înființării și dezvoltării întreprinderilor mici și mijlocii, cu modificările și completările ulterioare.
- C. SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL formează o întreprindere unică, în sensul Regulamentului (UE) nr. 1407/2013 al Comisiei din 18 decembrie 2013 privind aplicarea articolelor 107 și 108 din Tratatul privind funcționarea Uniunii Europene ajutoarelor de minimis, cu următoarele întreprinderi:
- D. SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL și întreprinderile cu care aceasta formează o întreprindere unică, în sensul Regulamentului (UE) nr. 1407/2013 al Comisiei din 18 decembrie 2013 privind aplicarea articolelor 107 și 108 din Tratatul privind funcționarea Uniunii Europene ajutoarelor de minimis.

nu a mai beneficiat de ajutoare de stat (inclusiv ajutoare de minimis) în ultimii 2 ani fiscali înainte de data depunerii cererii de finanțare și în anul curent depunerii cererii de finanțare, inclusiv până la data prezentei declarații;

a beneficiat de ajutoare de stat (inclusiv ajutoare de minimis) în ultimii 2 ani fiscali înainte de data depunerii cererii de finanțare și în anul curent depunerii cererii de finanțare, inclusiv până la data prezentei declarații, după cum urmează:

Data acordării ajutorului	Valoarea ajutorului (EUR)	Furnizorul ajutorului	Forma ajutorului, costuri finanțate
[Data]	[Valoarea]	[Denumirea]	[Detalii]
[Data]	[Valoarea]	[Denumirea]	[Detalii]
[Data]	[Valoarea]	[Denumirea]	[Detalii]
[Data]	[Valoarea]	[Denumirea]	[Detalii]
[Data]	[Valoarea]	[Denumirea]	[Detalii]
[Data]	[Valoarea]	[Denumirea]	[Detalii]
[Data]	[Valoarea]	[Denumirea]	[Detalii]
[Data]	[Valoarea]	[Denumirea]	[Detalii]
[Data]	[Valoarea]	[Denumirea]	[Detalii]
[Data]	[Valoarea]	[Denumirea]	[Detalii]

[vezi **Instrucțiuni de completare a secțiunii D din Declarație**, mai jos]

Signer:
 O=SC H.T.A. INFO-TEHNIC S R L
 Reason=Amas este spate in acest document
 Location=Arad, Romania

Public key:
 RSA2048

- E. SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL are capacitatea financiară de a implementa proiectul, respectiv de a asigura:
- contribuția proprie de 20% din valoarea eligibilă a proiectului,
 - finanțarea cheltuielilor neeligibile ale proiectului, unde este cazul și
 - resursele financiare necesare implementării optime a proiectului în condițiile rambursării ulterioare a cheltuielilor eligibile din instrumente structurale.
- F. *[doar pentru proiecte care implică execuția de lucrări de construcții, indiferent dacă se supun sau nu autorizării]*
Proiectul propus prin prezenta cerere de finanțare nu a mai beneficiat de finanțare publică în ultimii 5 ani înainte de data depunerii Cererii de finanțare, pentru același tip de activități (construcție/ extindere/ modernizare) realizate asupra aceleiași infrastructuri/ aceluiași segment de infrastructură și nu beneficiază de fonduri publice din alte surse de finanțare.
- G. SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL nu se află în următoarele situații începând cu data depunerii cererii de finanțare, pe perioada de evaluare, selecție și contractare:
- se află în stare de faliment/ insolvență sau face obiectul unei proceduri de lichidare sau de administrare judiciară, a încheiat acorduri cu creditorii (în procedurile anterior menționate), și-a suspendat activitatea economică sau face obiectul unei proceduri în urma acestor situații sau se află în situații similare în urma unei proceduri de aceeași natură prevăzute de legislația sau de reglementările naționale;
 - Face obiectul unei proceduri legale pentru declararea sa într-una din situațiile de la punctul a.;
 - Este subiectul unei decizii de recuperare a unui ajutor de stat ce nu a fost deja executată și creanța nu a fost integral recuperată, anexându-se dovezi în acest sens
 - Este în dificultate, în conformitate cu prevederile Regulamentului (UE) nr. 651/2014 al Comisiei din 17 iunie 2014 de declarare a anumitor categorii de ajutoare compatibile cu piața internă în aplicarea articolelor 107 și 108 din tratat, și anume:
 - [doar pentru întreprinderi care au, la data declarației, cel puțin 3 ani de la înființare]* în cazul unei societăți cu răspundere limitată, atunci când mai mult de jumătate din capitalul social subscris a dispărut din cauza pierderilor acumulate. Această situație survine atunci când deducerea pierderilor acumulate din rezerve (și din toate celelalte elemente considerate în general ca făcând parte din fondurile proprii ale societății) conduce la un quantum cumulat negativ care depășește jumătate din capitalul social subscris;
 - [doar pentru întreprinderi care au, la data declarației, cel puțin 3 ani de la înființare]* în cazul unei societăți comerciale în care cel puțin unii dintre asociați au răspundere nelimitată pentru datoriile societății, atunci când mai mult de jumătate din capitalul propriu, astfel cum reiese din contabilitatea societății, a dispărut din cauza pierderilor acumulate;
 - atunci când întreprinderea face obiectul unei proceduri colective de insolvență sau îndeplinește criteriile prevăzute de legislația națională pentru inițierea unei proceduri colective de insolvență la cererea creditorilor săi;
 - atunci când întreprinderea a primit ajutor pentru salvare și nu a rambursat încă împrumutul sau nu a încetat garanția sau a primit ajutoare pentru restructurare și face încă obiectul unui plan de restructurare.
 - a fost găsit vinovat, printr-o hotărâre judecătorească definitivă, pentru comiterea unei fraude/ infracțiuni referitoare obținerea și utilizarea fondurilor europene și/sau a fondurilor publice naționale aferente acestora, în conformitate cu prevederile Codului Penal aprobat prin Legea nr. 286/2009, cu modificările și completările ulterioare.
- H. SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL se regăsește în următoarele situații:

HORGA ADRIAN

2017.05.17 08:10:46

Signer:

C=SC: HTA INFO-TEHNIC SRL
 Reason=Not a valid signature in this document
 Location=Arad, Romania

Public key:

RSA2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.1 – Declarație de eligibilitate

- a. în cazul solicitantului pentru care au fost stabilite debite în sarcina sa, ca urmare a măsurilor legale întreprinse de autoritatea de management, acesta va putea încheia contractul de finanțare în următoarele situații:
- i. recunoaște debitul stabilit în sarcina sa de autoritatea de management pentru POR și îl achită integral, atașând dovezi în acest sens, cu excepția proiectelor aflate în implementare, pentru care recunoaște debitul stabilit și îl achită integral sau își exprimă acordul cu privire la stingerea acestuia din valoarea cererilor de rambursare ulterioare, aferente proiectului în cadrul căruia a fost constatat.
 - ii. a contestat în instanță notificările/ procesele verbale/ notele de constatare a unor debite și, prin decizie a instanțelor de judecată, acestea au fost suspendate de la executare, anexând dovezi în acest sens.
Situațiile de la punctele i. și ii. de mai sus nu se aplică contractelor de finanțare pentru care s-a acordat ajutor de stat/ de minimis; în acest caz, deciziile de recuperare a ajutoarelor de stat trebuie să fie executate și creanțele recuperate integral.
- b. și-a achitat obligațiile de plată nete către bugetul de stat și respectiv bugetul local, în ultimul an calendaristic/ în ultimele 6 luni, în cuantumul stabilit de legislația în vigoare.
- c. deține dreptul legal de a desfășura activitățile prevăzute în cadrul proiectului.
- I. Reprezentantul legal care își exercită atribuțiile de drept pe perioada procesului de evaluare, selecție și contractare, nu se află într-una din situațiile de mai jos:
- d. este subiectul unui conflict de interese, definit în conformitate cu prevederile naționale/ comunitare în vigoare, sau se află într-o situație care are sau poate avea ca efect compromiterea obiectivității și imparțialității procesului de evaluare selecție, contractare și implementare a proiectului;
 - e. se află în situația de a induce grav în eroare Autoritatea de Management, Organismul Intermediar sau comisiile de evaluare și selecție, prin furnizarea de informații incorecte în cadrul prezentului apel de proiecte sau a altor apeluri de proiecte derulate în cadrul POR;
 - f. se află în situația de a încerca/ de a fi încercat să obțină informații confidențiale sau să influențeze comisiile de evaluare și selecție sau Autoritatea de Management/ Organismul Intermediar pe parcursul procesului de evaluare și selecție a prezentului apel de proiecte sau a altor apeluri de proiecte derulate în cadrul POR;
 - g. a suferit condamnări definitive în cauze referitoare obținerea și utilizarea fondurilor europene și/sau a fondurilor publice naționale aferente acestora.
- J. *[doar pentru proiecte ce implică execuția de lucrări de construcții ce se supun autorizării]*
Imobilul care face obiectul proiectului propus prin prezenta Cerere de finanțare, începând cu data depunerii cererii de finanțare, îndeplinește cumulativ următoarele condiții:
- h. este liber de orice sarcini sau interdicții ce afectează implementarea operațiunii¹;
 - i. nu face obiectul unor litigii având ca obiect dreptul invocat de către solicitant pentru realizarea proiectului, aflate în curs de soluționare la instanțele judecătorești;
 - j. nu face obiectul revendicărilor potrivit unor legi speciale în materie sau dreptului comun.
- K. Declar că proiectul nu include activități care au făcut sau ar fi trebuit să facă obiectul unei proceduri de recuperare în urma transferului unei activități de producție în afara zonei vizate de program.

¹ Nu vor conduce la respingerea cererii de finanțare din procesul de evaluare, selecție și contractare, acele limite ale dreptului de proprietate care nu sunt incompatibile cu realizarea activităților proiectului (spre ex. servituți legale, servitutea de trecere cu piciorul etc). Garanțiile reale asupra imobilelor (e.g. ipoteca) sunt considerate, în accepțiunea AMPOR, incompatibile cu realizarea proiectelor de investiții în cadrul POR.

2.1.A. Microîntreprinderi**Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor****Anexa 1.1 – Declarație de eligibilitate**

- L. Investiția ce face obiectul cererii de finanțare nu a fost demarată (i.e. nu a fost începută execuția lucrărilor de construcții, respectiv nu a fost dată o comandă fermă de bunuri) până la data prezentei declarații și nu va fi demarată înaintea încheierii contractului de finanțare în cadrul POR 2014-2020.
- M. Înțeleg că, în cazul nerespectării condițiilor de eligibilitate, oricând pe perioada de durabilitate a proiectului, contractul poate fi reziliat iar finanțarea nerambursabilă recuperată în condițiile prevederilor contractului de finanțare.
- N. Înțeleg că orice situație, eveniment ori modificare care afectează sau ar putea afecta respectarea condițiilor de eligibilitate menționate în Ghidul solicitantului (general și specific) vor fi aduse la cunoștința AMPOR/OI în termen de cel mult 5 zile lucrătoare de la luarea la cunoștință a situației respective.
- O. Înțeleg că, ulterior contractării proiectului, modificarea proiectului, a cererii de finanțare sau a oricăror elemente care au stat la baza verificării respectării condițiilor de acordare a finanțării, este permisă numai în condițiile stricte ale prevederilor contractuale, cu respectarea legislației în vigoare.

Horga Adrian

HORGA ADRIAN

2017.05.17 08:10:46

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TECH S R L
Reason=Amas este spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi**Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor****Anexa 1.1 – Declarație de eligibilitate**

HORGA ADRIAN

2017.05.17 08:10:46

Signer:

C=RO, HTA INFO-TECH S R L
Reason=Amas cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

Declarație privind încadrarea întreprinderii în categoria IMM

I. Datele de identificare a întreprinderii

Denumirea întreprinderii: SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL

Adresa sediului social: Mun. Arad, strada Jiului, numărul 14/E, județul Arad

Codul de identificare fiscală: 15256016

Numele și prenumele președintelui consiliului de administrație, director general sau echivalent:
HORGA ADRIAN

II. Tipul întreprinderii

Bifați, după caz, tipul întreprinderii:

Întreprindere autonomă

În acest caz, datele din tabelul de mai jos (pct. III) sunt preluate din situația economico-financiară a solicitantului. Se va completa doar această pagină, fără alte anexe.

Întreprindere parteneră

Se vor completa și atașa la declarație: „Calculul pentru întreprinderile partenere sau legate”, Anexa A „Întreprinderi partenere” precum și fișele de parteneriat aferente.

Întreprindere legată

Se vor completa și atașa la declarație: „Calculul pentru întreprinderile partenere sau legate”, Anexa B „Întreprinderi legate” precum și fișele de legătură aferente.

III. Date utilizate pentru a se stabili categoria întreprinderii¹

Exercițiul financiar de referință ² : 2016		
Numărul mediu anual de salariați	Cifra de afaceri anuală netă (lei)	Active totale (lei)
2	2.908.578	3.136.328

Important: Precizați dacă, față de exercițiul financiar anterior, datele financiare au înregistrat modificări care ar determina încadrarea întreprinderii într-o altă categorie (respectiv micro-întreprindere, întreprindere mică, mijlocie sau mare).

Nu

Da (în acest caz se va completa și se va atașa o declarație referitoare la exercițiul financiar anterior)

Declar pe propria răspundere că datele din această declarație și din anexe sunt conforme cu realitatea.

Horga Adrian - ADMINISTRATOR

¹ Datele sunt calculate în conformitate cu art. 6 din Legea nr. 346/2004 privind stimularea înființării și dezvoltării întreprinderilor mici și mijlocii, cu modificările și completările ulterioare.

² Datele cu privire la numărul mediu anual de salariați, cifra de afaceri anuală netă și activele totale sunt cele realizate în ultimul exercițiu financiar raportate în situațiile financiare anuale aprobate de acționari sau asociați.

Declarație de angajament

Subsemnatul , Horga Adrian , CNP 1810111350134, posesor al C.I. seria AR , nr. 546195 , eliberate de SPCLEP ARAD , în calitate de reprezentant legal al SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL, Solicitant de finanțare pentru proiectul "Achizitii echipamente tehnologice de catre SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL" din care această declarație face parte integrantă, mă angajez ca SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL

- A. Să asigure contribuția proprie la valoarea eligibilă, respectiv 222.719,00 lei, în conformitate cu HOTĂRÂREA DE APROBARE A PROIECTULUI „Achizitii echipamente tehnologice de catre SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL” NR. 3/06.03.2017
- B. Să finanțeze toate costurile neeligibile (inclusiv costurile conexe) aferente proiectului
- C. Să asigure resursele financiare necesare implementării optime a proiectului în condițiile rambursării ulterioare a cheltuielilor eligibile din instrumente structurale
- D. Să mențină proprietatea facilităților construite/ modernizate/ extinse (unde este cazul), a bunurilor achiziționate și natura activității pentru care s-a acordat finanțare și să nu ipotecheze aceste bunuri, cu excepția situațiilor prevăzute în contractul de finanțare, pe o perioadă de cel puțin 3 ani de la efectuarea plății finale, sau în termenul prevăzut de normele privind ajutorul de stat
- E. În cazul în care va primi finanțare din POR 2014-2020 pentru investiții în infrastructură sau producție, pe termenul de 3 ani anterior menționat sau în termenul prevăzut de normele privind ajutorul de stat, după caz, nu trebuie:
 - a. să înceteze sau delocalizeze activitatea productivă în afara regiunii de dezvoltare regională în cadrul căruia a fost prevăzută inițial implementarea proiectului;
 - b. să realizeze o modificare a proprietății asupra unui element de infrastructură care dă un avantaj nejustificat unui terț;
 - c. să realizeze o modificare substanțială care afectează natura, obiectivele sau condițiile de realizare și care ar determina subminarea obiectivelor inițiale ale acesteia.
- F. Să respecte, pe durata pregătirii și implementării proiectului, prevederile legislației comunitare și naționale în domeniul dezvoltării durabile, egalității de șanse și nediscriminării și egalității de gen.
- G. Să respecte, pe perioada de durabilitate a proiectului, următoarele condiții, sub sancțiunile prevăzute în contractul de finanțare:
 - a. să nu se afle în stare de faliment
 - b. să nu-și suspende activitatea economică
 - c. să nu fie în dificultate, în conformitate cu prevederile Regulamentului (UE) nr. 651/2014 al Comisiei din 17 iunie 2014 de declarare a anumitor categorii de ajutoare compatibile cu piața internă în aplicarea articolelor 107 și 108 din tratat.
 - d. Să nu fi fost găsit vinovat, printr-o hotărâre judecătorească definitivă, pentru comiterea unei fraude/ infracțiuni referitoare obținerea și utilizarea fondurilor europene și/sau a fondurilor publice naționale aferente acestora, în conformitate cu prevederile Codului Penal aprobat prin Legea nr. 286/2009, cu modificările și completările ulterioare (Unde este cazul) să dețină dreptul legal de a desfășura activitățile prevăzute în cadrul proiectului.
- H. În cazul în care solicitantul desfășoară sau va desfășura activități în mai multe domenii de activitate, ajutorul de minimis obținut prin POR 2014-2020 nu va fi utilizat într-un alt domeniu de activitate (i.e. clasă CAEN) decât cel menționat în cererea de finanțare.
- I. *(În cazul unei cereri de finanțare care presupune înființarea unui sediu secundar (punct de lucru) ori activarea într-un nou domeniu de activitate (clasă CAEN) ca urmare a realizării*

HORGA ADRIAN

2017.06.10 07:07:59

Signer:

01-S.C. HTA.INFO-TEHNIC SRL
Reason=Amest căle spusie in acest document
Location=Arad

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi**Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor****Anexa 1.2 – Declarație de angajament**

- investiției*) Să înregistreze locul de implementare a proiectului ca punct de lucru și să obțină, până la finalizarea perioadei de implementare a proiectului, autorizarea domeniului de activitate (i.e. clasa CAEN) vizat de proiect, la locul de implementare (i.e. sediul principal sau secundar) a proiectului, conform prevederilor legislației în vigoare.
- J. Să notifice OI/AMPOR asupra oricărei situații intervenite de natură a afecta cele angajate, în termen de maximum 5 zile lucrătoare de la apariția acestora.

Horga Adrian

HORGA ADRIAN

2017.06.10 07:07:59

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Am fost călă spuse în acest document
Location=Arad

Public key:

RSA/2048

ROMÂNIA
MUNICIPIUL ARAD
DIRECTIA VENITURI - SERVICIUL IMPUNERE VENITURI

Codul de identificare fiscala: 3519925
BDL. REVOLUTIEI NR. 75

Nr. 101125 / data 04/05/2017..

CERTIFICAT DE ATESTARE FISCALA PENTRU PERSOANE JURIDICE
PRIVIND IMPOZITELE SI TAXELE LOCALE SI ALTE VENITURI ALE BUGETULUI LOCAL

Ca urmare a cererii D-lui/D-nei **ADI HORGA** nr. 925 din data de 04/05/2017
cu domiciliul in str. **JIULUI** nr. 14E, bl., sc., ap., sector,
loc. **ARAD**..... legitimita prin B.I./C.I./A.I./Pasaport/ seria.....AR... nr.....546195... cu CNP.....1810111350134.....
avand calitatea de **ADMINISTRATOR** si a verificarilor efectuate la nivelul compartimentului de specialitate al
autoritatilor publice locale la nr. de rol nominal unic: **100019311** se atesta urmatoarele:

Denumire **S.C.H.T.A.INFO-TEHNIC S.R.L.**, C.F. **15256016**
Cu sediul **Str. JIULUI, Nr. 14E, Bl. , Sc. , Ap. , Loc.ARAD, Jud ARAD, ROMANIA** 2) 3)

La data de întâi a lunii urmatoare eliberarii prezentului certificat de atestare fiscala, figureaza / nu figureaza in evidentele compartimentului fiscal cu urmatoarele creante bugetare de plata scadente catre bugetul local, conform evidentelor existente la data intocmirii:

Nr.	Denumirea creantei bugetare	Curent	Ramasita	Accesorii	Total Sold Anual	Total Sold la 01/06/2017
1	[IMPOZIT/TAXA AUTO] - (cumulat)	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
	TOTAL	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00

În cazul utilizării pentru deschiderea procedurii de lichidare/dizolvare/fuziune/absorbție/divizare/privatizare certificatul se eliberează cu debite. În documentul de finalizare a procedurii se înscrie în sarcina cui rămân debitele, iar documentul se comunica, în copie, organului fiscal.

Prezentul certificat s-a eliberat pentru : *

spre a-i servi la: **FONDURI I.M.M**

Pentru instrainarea dreptului de proprietate asupra cladirilor, terenurilor si a mijloacelor de transport, proprietarii bunurilor ce se instraineaza trebuie sa prezinte certificate de atestare fiscala prin care sa se ateste achitarea tuturor obligatiilor de plata datorate bugetului local al unitatii administrativ-teritoriale in a carei raza se afla inregistrat fiscal bunul ce se instraineaza. Pentru bunul ce se instraineaza, proprietarul bunului trebuie sa achite impozitul datorat pentru anul in care se instraineaza bunul, cu exceptia cazului in care pentru bunul ce se instraineaza impozitul se datoreaza de alta persoana decat proprietarul. **Actele prin care se instraineaza cladiri, terenuri, respectiv mijloace de transport, cu incalcarea prevederilor art. 159 alin. (5) din Legea nr. 207/2015 privind codul de procedura fiscala, cu modificarile si completarile ulterioare sunt nule de drept.**

Precizam ca prezentul certificat nu constituie titlu de proprietate si nu confera aceasta calitate.

Alte mentiuni ale organului fiscal local:

Termenul de valabilitate : 30 de zile de la data emiterii

(Conducatorul organului fiscal)

P. TOMA DORIN

(prenume, nume si stampila)

Intocmit : **Pele Simona**

Data Intocmirii : **04/05/2017 09:26:24 AM**

1) Spre exemplu notarul public conform delegarii date de catre contribuabil

2) Figureaza în evidentele fiscale cu urmatoarele bunuri... proprietate-folosinta din data.../alte situatii

3) In cazul in care informatiile nu au loc in aceasta sectiune, organul fiscal local poate elibera o anexa la certificatul de atestare fiscala, facand mentiune asupra acestui aspect. Anexa la certificatul de atestare fiscala va avea antet si va purta semnaturile si stampila organului fiscal local. Anexa este valabila doar insotita de certificat.

*) Certificatul de atestare fiscala se poate elibera si în format electronic.

HORGA ADRIAN

2017.05.10 07:10:27

Signer:

O-S.C. H.T.A.INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason: Acest cãile spune în acest document
Location: Arad

Public key:
RSA/2048



CERTIFICAT DE ATESTARE FISCALA

Nr.8642

Data eliberării 08.05.2017

emis ca urmare a cererii nr. 8642 din data de 03.05.2017

Denumire / Nume si prenume

H.T.A.INFO-TEHNIC SRL

Cod de identificare fiscala **):15256016

Domiciliul fiscal :

Jud. ARAD, Mun. Arad, Str. Jiului, Nr. 14/E, Cod Postal 310480

**) in cazul persoanelor fizice se vor inscrie CNP precum si CIF

A. OBLIGATII FISCALE SI ALTE OBLIGATII BUGETARE

Sus-numitul contribuabil figureaza in evidentele fiscale cu urmatoarele obligatii fiscale si obligatii bugetare individualizate in titluri executorii emise potrivit legii si existente in evidenta organului fiscal central in vederea recuperarii, restante la data de 30.04.2017:

- lei -

0	Denumirea obligatiei fiscale/bugetare	Suma
1	Obligatii fiscale/bugetare principale	0
2	Obligatii fiscale/bugetare accesorii	0
3	TOTAL (3=1+2)	0

B. SUME DE RAMBURSAT / RESTITUIT*):**

Sus-numitul contribuabil figureaza in evidentele fiscale cu urmatoarele sume de rambursat/restituit :

- lei -

0	Sume solicitate	Suma
1	Sume solicitate a fi restituite	0
3	TOTAL (3=1+2)	0

***) In situatia in care suma obligatiilor fiscale inscrise la sectiunea A este mai mica sau egala cu totalul sumelor de rambursat/restituit inscrise la sectiunea B, la sectiunea D pct. III se va face mentiunea cu privire la situatia prevazuta la art. 157 alin.(3) din Legea nr. 207/2015 privind Codul de procedura fiscala, cu modificarile si completarile ulterioare.

C. INFORMATII PRIVIND VERIFICAREA ELIGIBILITATII CONTRIBUABILILOR PENTRU ACCESAREA FONDURILOR NERAMBURSABILE

a) Diferenta dintre obligatiile fiscale/bugetare cuprinse la sectiunea A si sumele mentionate la sectiunea B:

- lei -

0



CERTIFICAT DE ATESTARE FISCALA

Nr.8642 Data eliberarii 08.05.2017
emis ca urmare a cererii nr. 8642 din data de 03.05.2017

b) Totalul obligatiilor fiscale/bugetare in ultimele 12 luni
- lei -

562835

D. ALTE MENTIUNI:

- I. OBLIGATII FISCALE/BUGETARE****) Nu a fost solicitata detalierea
- II. SUME DE RAMBURSAT/RESTITUIT ****) Nu a fost solicitata detalierea
- III. MENTIUNI RELEVANTE PENTRU SITUATIA FISCALA A CONTRIBUABILULUI

Alte mentiuni

Conform prevederilor art.157, alin.(3) din Legea nr. 207/2015 privind Codul de procedura fiscala, cu modificarile si completarile ulterioare, in cazul contribuabilului pentru care s-a eliberat prezentul certificat de atestare fiscala, nu se considera ca inregistreaza obligatii fiscale restante intrucat suma obligatiilor fiscale inscrise la Sectiunea A este mai mica sau egala cu suma de rambursat/restituit de la Sectiunea B.

IV. SUME CERTE, LICHIDE SI EXIGIBILE DE INCASAT DE LA AUTORITATILE CONTRACTANTE

****) Pct. I si II se completeaza, la solicitarea contribuabilului, cu detalierea sumelor inscrise la sectiunile A si B.

Sef serviciu Evidenta platitor
Sferdian Doina

SEF ADMIN.
ADJ. COLECTARE P.J.
PETRU HAS

Intocmit,

Butarita Mihaela

Conducatorul organului fiscal central ,

Numele si prenumele: Draganescu Marius

Semnatura si stampila organului fiscal central



8 MAI 2017

Organ fiscal central..... prin

(numele si prenumele conducatorului organului fiscal central****)

certifica faptul ca prezentul inscris este conform cu originalul.

Semnatura si stampila unitatii

504Număr de operator de date cu
caracter personal - 20012**CERTIFICAT DE CAZIER FISCAL**
Unitate teritorială competentă
 MINISTERUL FINANTELOR PUBLICE
 ANAF
 DGRFP TIMISOARA
 AJFP ARAD

Înregistrat la unitatea teritorială competentă

Nr. 8752 Data 04.05.2017**CERTIFICAT DE CAZIER FISCAL**

Ca urmare a cererii nr. 8752 din data de 04/05/2017 se certifică prin prezenta :

Contribuabilul :Cod de identificare fiscală : **15256016**Nume și prenume/Denumire : **H.T.A.INFO-TEHNIC SRL****Domiciliul fiscal:**

Județ : ARAD _____ Localitate: MUN. ARAD _____ Sector: _

Strada: STR. JIULUI _____ Număr: 14/E _____ Bloc _____ Scara: _____ Ap: _____

Telefon: 257349054 _____ Fax: _____ Email: _____

NU are fapte înscrise în cazierul fiscal

S-a eliberat prezentul certificat pentru a-i servi la FONDURI IMM _____

_____ și este valabil 30 zile de la data emiterii și numai în scopul în care a fost eliberat.

CONDUCĂTORUL UNITĂȚII

Signer:

O.S.C. H.T.A.INFO-TEHNIC SRL
Reason: Acest este cuprins în acest document
Location: AradPublic key:
RSA2048

CONTRACT COMERCIAL DE INCHIRIERE SI PRESTARI SERVICII

numarul 42 ziua 13 luna septembrie anul 2013

I. PARTILE CONTRACTANTE

S.C. ENGROMEST SRL, cu sediul in Str. Matei Voievod nr 29, Etaj 3, camera 311, Sector 2, Bucuresti inmatriculata la Registrul Comertului din orasul Bucuresti, sub numarul J40/13163/30.07.2003, C.U.I 24265668, titulara a contului numarul RON RO80 BSEA 0210 0000 0097 1115 deschis la Credit Agricole Bank Romania Sucursala Vasile Lascar, reprezentata de domnul Valentin Cudric, in calitate de Administrator, conform incheiere nr.22880/30.07.2003, anexa 1A la prezentul contract, cetatean roman, domiciliat in Aleea Emil Botta, nr. 2, Bloc M108, Scara 1, ap. 33, Sector 3, Bucuresti, identificat prin C.I. seria RT nr.534907 eliberata de SPCEP S3, Biroul 2 la data de 14.01.2008, C.N.P. 1640125034967, denumita in continuare **PROPRIETAR (LOCATOR)**

Si

S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L., cu sediul in Arad, Str. Jiului, nr 14E, telefon 0257-242 422, inmatriculata la Registrul Comertului din orasul Arad, sub numarul J2/279/03.03.2003, C.U.I RO 15256016, reprezentata de domnul Horga Adrian, in calitate de Administrator, conform anexa nr. 1B la prezentul contract, cetatean roman, domiciliat in Loc Arad, Str. Jiului, nr 14E, Jud. Arad identificat prin C.I. seria AR nr. 545195 eliberata de SPCLEP Arad, la data de 08.12.2011, C.N.P. 1810111350134, denumita in continuare **CHIRIAS (LOCATAR)**.

au convenit sa incheie prezentul contract de inchiriere cu respectarea urmatoarelor clauze:

II. OBIECTUL CONTRACTULUI

Art. 1 Obiectul contractului il constituie :

1) Inchirierea folosintei spatiului in suprafata de 488 mp, situat la adresa: Arad, Str. Poetului Nr 1/C, Hala Nr. 89-90, conform schita amplasament anexa nr. 2.

Denumirea obiectivului inchiriat	Suprafata in mp
Hala industriala	488

Toate aceste suprafete sunt marcate in schita anexa nr. 4 la prezentul, schita care face parte integranta din contract.

2) Asigurarea utilitatilor pentru spatiul inchiriat :

Denumirea utilitatii furnizate	Se asigura
Energie electrica	DA
Apa potabila+canalizare	DA
Apa industriala	NU
Punct de bransare gaz metan	DA
Evacuare deseuri menajere sau rezultate din activitate	NU

3) Dreptul de folosinta ne-exclusiva asupra bunurilor comune care deservesc Parcul Industrial UTA, descrise in Anexa 7 la prezentul contract.

Art. 2 Locatorul este titular al dreptului de proprietate asupra bunurilor inchiriate conform CF nr. 301555-C1-U4 Anexa nr. 3 la prezentul contract.

Art. 3 Spatiile inchiriate sunt destinate pentru productie depozitare si birouri, iar Locatarul se obliga sa foloseasca spatiile inchiriate pentru aceste destinatii si sa nu schimbe destinatia spatiilor inchiriate pe durata contractului.

HORGA ADRIAN

2016.09.19 13:09:28

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

Art. 4 Locatarul preda bunurile inchiriate in data de 01.10.2013, in stare de folosinta, avand caracteristicile prevazute in caietul de sarcini al halei, Anexa nr 4, parte integranta din prezentul contract de inchiriere. Cu aceasta ocazie se vor verifica suprafetele spatului inchiriat in prezenta partilor. In cazul in care sunt diferente acestea vor fi corectate printr-un act aditional la prezentul contract

Art. 5 Locatarul nu va putea subinchiria bunurile inchiriate si nu va putea cesiona drepturile conferite prin prezentul contract decat cu acordul expres al Locatarului manifestat obligatoriu in forma scrisa

III. PRETUL INCHIRIERII, MODALITATI DE PLATA

Art. 6 Pretul inchirierii, respectiv chiria este de 378,40 euro/luna + TVA

Denumirea obiectivului inchiriat	Suprafata in mp	Pret unitar/mp (valoare in euro fara tva)
Hala industrială	488	775,20

La sfarsitul primului an al Duratei de Inchiriere, Chiria va fi actualizata cu un procent de 3%. Chiria va fi modificata in acest mod la sfarsitul fiecarui an pana la expirarea Duratei de Inchiriere sau a prelungirilor ei.

Art. 7 Pretul utilitatilor este stabilit pe unitatea de masura :

Denumirea utilitatii furnizate	Se asigura	u.m	Pret conform
Energie electrica	DA	Kw	ANRE
Apa potabila+canalizare	DA	Mc	RAC
Punct de bransare gaz metan	DA	Buc	E - ON GAZ
Deseuri evacuate	NU	Mc	-

Determinarea utilitatilor consumate se face prin contorizare. Locatarul are dreptul sa modifice pretul utilitatilor proportional cu modificarea de pret operata de furnizorii de utilitati. Locatarul il va instiinta pe Locatar despre acest fapt, anexandu-i totodata instiintarea primita de la furnizorul utilitatilor respective sau actul normativ care reglementeaza modificarea.

Art. 8 Locatarul are obligatia de a plati Locatarului o suma fixa pe luna reprezentand costul serviciilor si cheltuielilor detaliate in Anexa 7 la prezentul contract. In acest sens, Locatarul va achita Locatarului suma de 97,60 Euro + TVA pe luna. La sfarsitul primului an al Duratei de Inchiriere, suma fixa reprezentand costul serviciilor si cheltuielilor detaliate in Anexa 7 va fi actualizata cu un procent egal cu Indicele Preturilor de Consum ale Uniunii Monetare, calculat ca o medie a ultimelor 12 luni, publicat de Eurostat conform Directivei UE nr. 2494/1995 din data de 23 octombrie 1995. Suma fixa reprezentand costul serviciilor si cheltuielilor detaliate in Anexa 7 va fi modificata in acest mod la sfarsitul fiecarui an pana la expirarea Duratei de Inchiriere sau a prelungirilor ei.

Art. 9 Plata chiriei, a costurilor serviciilor conform Anexei 7 se face pana la data de 15 a lunii pentru luna in curs, in RON, la cursul de schimb EUR/RON anuntat de Banca Nationala a Romaniei la data emiterii facturii. Plata utilitatilor se face pana in data de 15 a lunii pentru luna incheiata.

Art. 10 Locatarul va plati chiria, costurile serviciilor conform Anexei 7 si pretul utilitatilor incepand cu data predarii halei.

Art. 11 Plata chiriei, a costurilor serviciilor conform Anexei 7, si a utilitatilor se va face prin ordin de plata in contul Locatarului nr. RO80 BSEA 0210 0000 0097 1115 deschis la la Credit Agricole Bank Romania Sucursala Vasile Lascar

Art. 12 Neplata la termen a chiriei si/sau a utilitatilor si/sau a costurilor serviciilor conform Anexei 7 de catre Locatar se penalizeaza de catre Locatar cu 0,05%/zi de intarziere, calculat la valoarea sumei restante.

Art. 13 Plata chiriei, a utilitatilor, a costurilor serviciilor conform Anexei 7 se face in ordinea scadentelor, incepand cu plata chiriei, indiferent de mentiunea facuta pe instrumentul de plata cu privire la scopul platii.

Neplata chiriei si/sau a utilitatilor si/sau a costurilor serviciilor conform Anexei in termen de 45 zile de la scadenta da dreptul Locatarului de a rezilia contractul de inchiriere, care va inceta la data primirii de catre

2

HORGA ADRIAN

2016.09.19 13:09:28

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

Locatar a notificarii de reziliere transmise de Locator, fara a fi necesara indeplinirea unor formalitati suplimentare sau interventia unei instante judecatoresti, cu consecinta evacuarii de data a chirasului prin forta proprie a proprietarului fara a se apela la alti agenti si autoritati publice in acest scop.

In cazul in care Locatorul reziliaza contractul de inchiriere in conformitate cu prevederile paragrafului anterior, Locatarul va plati Locatorului, cu titlu de penalitate, o suma egala cu chiria si suma lunara fixa prevazuta la art. 8 de mai sus care ar fi fost datorate de Locatar pentru intreaga durata ramasa pana la expirarea termenului contractului de inchiriere. Pentru evitarea dubiilor, penalitatea va fi calculata luandu-se in considerare chiria si suma fixa lunara prevazuta la art. 8 platibile de Locatar in luna anterioara rezilierii contractului de inchiriere.

IV. DURATA CONTRACTULUI DE INCHIRIERE SI GARANTII

Art. 14 Presentul contract intra in vigoare de la data semnarii. Plata chiriei si a celorlalte sume datorate conform art. 8 de mai sus pentru prima luna de inchiriere se va face in momentul predarii spatiului pe baza de proces verbal de predare primire. Anexa 5 la prezentul contract. Inchirierea spatiului conform art. 1 se efectueaza pe o perioada de 18 luni cu incepere de la data semnarii procesului verbal incheiat la predarea spatiului.

Art. 15 Locatarul se obliga sa depuna o garantie in suma de 1.210.24 Euro. Garantia se vireaza in contul Locatorului in 3 zile de la semnarea prezentului contract.

Locatorul poate executa garantia in cazul in care Locatarul nu respecta :

- obligatiile de a efectua intr-o maniera valabila si la timp orice plati prevazute de sau in legatura cu prezentul contract sau
- orice obligatie in sarcina Locatarului conform prezentului contract.

In cazul in care garantia nu a fost executata pe Durata de Inchiriere, ultima luna de chirie se va achita din garantie.

In cazul in care garantia a fost partial sau total executata oricand pe Durata de Inchiriere, Locatarul are obligatia de a reintregi garantia in termen de 3 zile de la primirea notificarii scrise a Locatorului in acest sens.

Art. 16 In caz de neconstituire a garantiei conform articolului 15 alin. 1 sau in cazul in care Locatarul nu reintregeste garantia conform articolului 15 alin. 4, Locatorul are dreptul de a rezilia contractul, trimitand Locatarului o notificare scrisa in acest sens, fara a mai fi necesara indeplinirea altor formalitati sau interventia unor instante judecatoresti.

Art. 17 Oricare din partile contractante poate cere rezilierea contractului inainte de termen, cu conditia de a notifica in scris cealalta parte cu cel putin 3 luni inainte.

Art. 18 Presentul contract de inchiriere va putea fi prelungit, cu acordul ambelor parti contractante, incheindu-se in acest scop un act aditional la prezentul contract.

V. OBLIGATIILE LOCATORULUI

Art. 19 Locatorul va preda chirasului bunurile prevazute in obiectul contractului conform art. 4.

Art. 20 Locatorul se obliga sa asigure accesul Locatarului la spatiile inchiriate si folosinta netulburata a acestor spatii.

Art. 21 Pe toata durata inchirierii, Locatorul se obliga sa efectueze reparatiile capitale, cu privire la structura de rezistenta, hidroizolatii, utilitatile care sunt in comun. Aceste reparatii nu constituie o tulburare a folosintei spatiilor de catre Locatar.

Art. 22 Sa asigure alimentarea cu curent electric la o putere instalata de 80 kw pana la tabloul Locatarului.

Art. 23 Locatorul se obliga sa obtina Avizul P.S.I. iar Locatarul se obliga sa obtina Autorizatia P.S.I. pentru spatiul inchiriat.

Art. 24 Locatorul se obliga sa asigure intretinerea canalelor de evacuare a apelor menajere si pluviale de la caminul Locatarului pana la varsarea in reseaua orasului.

Art. 25 Locatorul se obliga sa instaleze contoarele necesare determinarii consumului de utilitati furnizate Locatarului, costul acestor contoare precum si al instalarii acestora fiind suportat de Locatar.

Art. 26 Locatorul se obliga sa asigure paza interioara a spatiului inchiriat prin semnarea unui contract cu o firma specializata. La data predarii spatiului Locatarul va primi instructiunile de armare si dezarmare ale alarmei.

Art. 27 -----



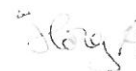
HORGA ADRIAN

2016.09.19 13:09:28

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048



3

Art. 28 Locatarul raspunde material pentru orice prejudicii materiale provocate Locatarului de catre persoanele care vor fi cazate in spatiul inchiriat prin acte de neglijenta, distrugere, furt sau orice alte fapte cauzatoare de prejudicii.

Art. 29 Locatarul se obliga sa achite taxele si impozitele aferente cladirii si terenului inchiriat.

Art. 30 Locatarul se obliga sa suporte eventualele pagube suferite din culpa sa. Locatarului revenindu-i obligatia de a-l notifica in termen de 24 de ore de la aparitia cauzei care a determinat paguba. Totodata Locatarul are obligatia de a incheia o polita de asigurare pentru bunurile proprii.

Art. 31 Locatarul va putea sa controleze periodic bunurile inchiriate si daca acestea sunt folosite conform scopului pentru care a fost incheiat prezentul contract de inchiriere. Acest control se va exercita de catre Locatar fara a stanjeni folosinta bunurilor inchiriate de catre Locatar.

VI. OBLIGATIILE LOCATARULUI

Art. 32 Locatarul se obliga sa preia bunurile inchiriate pe baza de proces-verbal de predare-primire.

Art. 33 Locatarul se obliga sa predea bunurile inchiriate la incetarea contractului de inchiriere, indiferent de motivele incetarii contractului, in aceleasi conditii de functionare si intretinere ca in momentul inchirierii acestora. Predarea bunurilor inchiriate se face pe baza de proces verbal de predare-primire.

Art. 34 Locatarul se obliga sa efectueze reparatiile curente, reparatiile necesare ca urmare a folosirii spatiilor inchiriate si a utilitatilor necomune aferente acestuia, precum si sa pastreze curatenia in spatiile inchiriate (depozit, hala, curte, rampa, parcuri, etc).

Art. 35 Locatarul va suporta orice alte reparatii necesare, ca urmare a unor pagube produse din culpa sa.

Art. 36 Locatarul se obliga sa nu faca modificari ale bunurilor inchiriate, decat cu acordul scris al Locatarului. In cazul in care Locatarul doreste sa aduca modificari in interiorul halei, acesta va primi acordul Locatarului cu conditia ca Locatarul sa se oblige sa predea hala in conditiile in care a preluat-o.

Art. 37 Locatarul se obliga sa plateasca la termenul scadent chiria convenita, contravaloarea utilitatilor consumate si costul serviciilor detaliate in Anexa 7.

Art. 38 Locatarul se obliga sa foloseasca bunurile inchiriate, conform destinatiei prevazute in obiectul contractului.

Art. 39 Locatarul se obliga sa permita Locatarului sa controleze modul de folosire a bunurilor inchiriate si starea acestora.

Art. 40 Locatarul se obliga sa foloseasca bunurile inchiriate fara a tulbura sub nici o forma buna desfasurare a activitatii in celelalte spatii.

Art. 41 Locatarul se obliga sa respecte normele de curatenie, circulatie, parcuri. Locatarului ii revine responsabilitatea respectarii normelor legale privind paza si stingerea incendiilor pentru activitatea pe care o presteaza in spatiul inchiriat. In acest sens acesta este responsabil de obtinerea autorizatiilor obligatorii conform legii si de instruirea la angajare si periodica a salariatilor sai precum si de dotarea spatiului inchiriat cu mijloace de prevenire si stingere a incendiului. Locatarul trebuie sa respecte cu strictete normele generale si specifice activitatii pe care o desfasoara privind protectia mediului in spatiul inchiriat si in cele de folosinta comuna.

Art. 42 Locatarul se obliga sa achite utilitatile pana in data de 15 a lunii urmatoare pentru luna curenta. Neplata acestora in termen, atrage dupa sine incetarea furnizarii de utilitati cu un preaviz de 3 zile calendaristice.

Art. 43 Locatarul se obliga sa permita Locatarului accesul la citirea contoarelor pe baza carora se determina consumul de utilitati, furnizate in baza prezentului contract.

Art. 44 Nepredarea spatiului la incetarea din orice motive a contractului da dreptul Locatarului, ca dupa un preaviz de 3 zile calendaristice si in prezenta unei comisii formate din 3 persoane, numite de Locatar, sa transporte bunurile ramase intr-o alta locatie. Locatarul se obliga sa plateasca daune pentru transport, manipulare si depozitare. Bunurile se elibereaza de Locatar dupa plata integrala a debitelor acumulate. Neridicarea de catre Locatar a acestor bunuri in termen de 10 zile de la evacuarea acestora din spatiile inchiriate, da dreptul Locatarului la vinzarea sau dupa caz distrugerea acestora, in prezenta unei comisii formate din 3 persoane, numite de Locatar. Nici una din situatiile de mai sus nu scuteste Locatarul de achitarea integrala a obligatiilor.

Art.45 Locatarul se obliga sa evacueze gunoiul menajer si deseurile rezultate din activitate conform reglementarilor legale in vigoare. Depozitarea se face in locuri special amenajate si indicate de Locatar.

4

HORGA

4

HORGA ADRIAN

2016.09.19 13:09:28

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

VII. DREPTURILE LOCATORULUI

Art. 46 Sa primeasca chiria si contravaloarea utilitatilor si a celorlalte servicii prestate, asa cum au fost definite la art. 6, 7, 8, 9 si 10 din prezentul contract.

Art. 47 Sa perceapa penalitati pentru neplata la termen a chiriei si a contravalorii serviciilor prestate in conditiile definite de art. 12 din prezentul contract.

Art. 48 Sa controleze periodic spatiile inchiriate.

Art. 49 Sa evacueze bunurile Locatarului in conditiile art. 44.

Art. 50 Locatorul poate cesiona, nova sau in orice alt mod transfera oricare si toate drepturile si obligatiile sale rezultand din prezentul contract catre un tert (inclusiv cesiunea creantelor conform contractului catre orice institutie financiara) iar Locatarul se declara in mod expres de acord cu aceasta prevedere cu conditia ca acest transfer sa nu afecteze drepturile si obligatiile Locatarului conform contractului.

Prezentul Contract va ramane valabil, in acelasi termeni si aceleasi conditii, in cazul in care dreptul de proprietate asupra spatiilor inchiriate este transferat in orice mod unui tert printr-un act sau contract incheiat de Locator. Locatorul se obliga sa il notifice pe Locatar cu promptitudine in legatura cu un astfel de transfer si sa se asigure ca drepturile si obligatiile Locatarului vor continua fara a fi afectate. In aceste conditii Locatarul se obliga sa semneze, la cerere, orice documente si sa incheie orice contracte care ar fi necesare pentru ca orice cesiune, novatie sau transfer efectuate de Locator sa isi produca in totalitate efectele.

VIII. DREPTURILE LOCATARULUI

Art. 51 Sa foloseasca netulburat bunurile inchiriate, conform destinatiei acestora.

Art. 52 Sa primeasca de la Locator utilitatile convenite conform art. 7 din prezentul contract.

Art. 53 Sa aiba acces la spatiile inchiriate.

Art. 54 Sa primeasca despagubiri pentru daunele suferite din vina Locatarului, in conditiile art. 30 din prezentul contract.

IX. CLAUZE SPECIALE

Art. 55 Pe timpul derularii contractului si in legatura cu clauzele acestui contract, corespondenta intre parti se face in scris, pe suport de hartie sau electronic, la adresa specificata in partea intai a contractului.

Art. 56 Dupa constituirea societatii de administrare a parcului industrial se va incheia un act aditional prin care prevederile referitoare la furnizarea utilitatilor si la asigurarea pazei vor reveni acesteia.

X. RASPUNDEREA PARTILOR

Art. 57 Pentru nerespectarea obligatiilor din prezentul contract partea in culpa datoreaza celeilalte parti daune interese.

Art. 58 *Predarea-Primirea halei:* Pentru nepredarea halei in termenul prevazut la Art. 4 Locatorul il despagubeste pe Locatar cu o suma egala cu chiria/zi pentru fiecare zi de intarziere. Locatarul nu are dreptul sa depoziteze bunuri sau sa se mute in spatiul inchiriat in aceasta perioada (pana la semnarea procesului verbal de predare-primire a halei). Toate aspectele legate de gradul de finisare, dotare si compartimentare ale bunurilor inchiriate sunt stipulate in caietul de sarcini al halei; orice alte pretentii ulterioare nu fac obiectul prezentului contract. In cazul in care pana la preluarea halei, Locatarul doreste sa aduca completari la caietul de sarcini al halei, termenele si costurile pentru aceste modificari vor fi consimtite intr-un act aditional la prezentul contract.

Daca sunt respectate prevederile din caietul de sarcini al halei, Locatarul este obligat sa preia hala si sa semneze procesul verbal de predare-primire. Neindeplinirea de catre Locatar a obligatiei de a prelua spatiile inchiriate si de a semna procesul verbal de predare-primire da dreptul Locatarului de a rezilia prezentul contract, care va inceta, cu exceptia paragrafului de mai jos, la data primirii de catre Locatar a notificarii de reziliere transmise de Locator, fara a fi necesara indeplinirea unor formalitati suplimentare sau interventia unei instante judecatoresti.

In acest caz si fara a prejudicia dreptul Locatarului la recuperarea integrala a prejudiciului suferit, Locatarul va achita Locatarului suma totala a cheluielilor pentru amenajarea halei in termen de 5 zile de la primirea notificarii de reziliere.

HORGA ADRIAN

2016.09.19 13:09:28

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

XI. FORȚA MAJORA

Art.59 Forța majoră apară de răspundere partea care o invocă, în condițiile legii. În caz de producere a unui eveniment constituind forța majoră, Locatarul este obligat să notifice Locatorul în scris în termen de 24 de ore de la începerea evenimentului despre producerea acestuia.

XII. SOLUTIONAREA LITIGIILOR

Art. 60 Eventualele litigii care s-ar putea ivi în legătură cu acest contract vor fi soluționate pe cale amiabilă, iar dacă părțile nu cad de acord, vor fi soluționate de către instanțele competente.

XIII. DISPOZIȚII FINALE

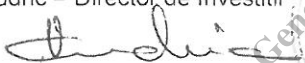
Art. 61 Prezentul contract de închiriere intră în vigoare la data semnării. Anexele la prezentul contract fac parte integrantă din acesta, după cum urmează:

1. Anexa nr. 1a – Dovada calității reprezentantului Locatarului
2. Anexa nr. 1b – Dovada calității reprezentantului Locatarului
3. Anexa nr. 2 – Schița de amplasament a halei în Parcul Industrial UTA
4. Anexa nr. 3 – Dovada calității de proprietar a Locatarului
5. Anexa nr. 4 – Caietul de sarcini al halei (schite hala și compartimentari, detalii legate de gradul de finisare al halei, lista dotarilor, etc)
6. Anexa nr. 5 - Proces Verbal de predare primire hala
7. Anexa nr. 6 – Bunuri comune care deservește Parcul Industrial UTA
8. Anexa nr. 7 – Servicii aferente spațiilor comune

Acest contract are ca temelie dispozițiile Articolului 1410-1453 și 1470-1490 Cod Civil. Actualul contract și anexa au fost încheiate în 3 exemplare originale, din care 2 pentru S.C. Engromest S.R.L. și un exemplar pentru S.C. HTA Info-Tehnic S.R.L.

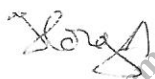
Pentru S.C. Engromest S.R.L. au luat la cunoștință de prevederile prezentului contract:

Valentin Cudric – Director de Investiții



Pentru S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L. a luat la cunoștință de prevederile prezentului contract:

Horga Adrian - Administrator




Conform cu originalul semnat în prezența Sulek Generat pentru Data: 2016.09.19 16:09:41 EST de către HORGA ADRIAN

HORGA ADRIAN

2016.09.19 13:09:28

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

**ACT ADITIONAL NR.1 DIN 05.02.2015 LA
CONTRACTUL DE INCHIRIERE NR.42/13 SEPTEMBRIE 2013**

I. PARTILE CONTRACTANTE

S.C. ENGROMEST SRL, cu sediul in Str. Matei Voievod nr.29, Etaj 3, camera 3.11, Sector 2, Bucuresti, inmatriculata la Registrul Comertului din orasul Bucuresti, sub numarul J40/13163/30.07.2008, C.U.I 24265668, titulara a contului numarul RON: : RO56 BUCU 1111 2154 3409 9RON deschis la Alpha Bank Romania, reprezentata de domnul Valentin Cudric, in calitate de Administrator, conform incheiere nr.22880/30.07.2008, anexa 1A la prezentul contract, cetatean roman, domiciliat in Aleea Emil Botta, nr. 2, Bloc M108, Scara 1, ap. 33, Sector 3, Bucuresti, identificat prin C.I. seria RT nr.534907 eliberata de SPCEP S3, Biroul 2 la data de 14.01.2008, C.N.P. 1640125034967, denumita in continuare **PROPRIETAR (LOCATAR)**

Si

S.C. HTA INFO – TEHNIC S.R.L. cu sediul in Arad, Str. Jiului, Nr.14E, telefon 0257-242.422, inmatriculata la Registrul Comertului din orasul Arad, sub numarul J2/279/2003, C.U.I. RO 15256016, reprezentata de domnul Adrian Horga, in calitate de Administrator, cetatean roman, domiciliat in loc. Arad, Str. Jiului, Nr.14E, Jud. Arad, identificat prin CI, seria AR nr. 546195 eliberata de SPCLEP Arad, la data de 08.12.2011 C.N.P. 1810111350134, denumita in continuare **CHIRIAS (LOCATAR)**,

I. OBIECTUL

Art. 1. Incepand cu data de ~~13.07.2015~~ 2015, contractul de inchiriere numarul 42/13.09.2013, se prelungeste pana in data de 30.09.2017 **(18 luni)**.

II. DISPOZITII FINALE

Art. 3. Prezentul act aditional a fost incheiat in 3 exemplare cu valoare de original, din care doua exemplare pentru Locatar si un exemplar pentru Locatar.

PROPRIETAR,
S.C. ENGROMEST S.R.L.
Dl. Valentin Cudric – Administrator

LOCATAR,
S.C. HTA INFO – TEHNIC S.R.L.
Dl. Adrian Horga – Administrator

HORGA ADRIAN

2016.09.19 13:09:28

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

Lista semnaturilor

1. Semnat in data de 2016.09.19 16:09:41 EEST de catre HORGA ADRIAN.

Conform cu originalul semnat in data de 2016.09.19 16:09:41 EEST de catre HORGA ADRIAN
Generat pentru Daniela Sulek

**ACT ADITIONAL NR.2 DIN 10.01.2017 LA
CONTRACTUL DE INCHIRIERE NR.42/13 SEPTEMBRIE 2013**

I. PARTILE CONTRACTANTE

S.C. ENGROMEST SRL, cu sediul in Str. Matei Voievod nr.29, Etaj 3, camera 3.11, Sector 2, Bucuresti, inmatriculata la Registrul Comertului din orasul Bucuresti, sub numarul J40/13163/30.07.2008, C.U.I. 24265668, titulara a contului numarul RON: : RO56 BUCU 1111 2154 3409 9RON deschis la Alpha Bank Romania, reprezentata de domnul Valentin Cudric, in calitate de Administrator, conform incheiere nr.22880/30.07.2008, anexa 1A la prezentul contract, cetatean roman, domiciliat in Aleea Emil Botta, nr. 2, Bloc M108, Scara 1, ap. 33, Sector 3, Bucuresti, identificat prin C.I. seria RT nr. 534907 eliberata de SPCEP S3, Biroul 2 la data de 14.01.2008, C.N.P. 1640125034967, denumita in continuare **PROPRIETAR (LOCATAR)**

Si

S.C. HTA INFO – TEHNIC S.R.L. cu sediul in Arad, Str. Jiului, Nr.14E, telefon 0257-242.422, inmatriculata la Registrul Comertului din orasul Arad, sub numarul J2/2797/2003, C.U.I. RO 15256016, reprezentata de domnul Adrian Horga, in calitate de Administrator, cetatean roman, domiciliat in loc. Arad, Str. Jiului, Nr.14E, Jud. Arad, identificat prin CI, seria AR nr. 546195 eliberata de SPCLEP Arad, la data de 08.12.2011 C.N.P. 1810111350134, denumita in continuare **CHIRIAS (LOCATAR)**,

I. OBIECTUL

Art. 1. Incepand cu data de 01.10.2017, contractul de inchiriere numarul 42/13.09.2013, se prelungeste, pana in data de 30.09.2022 (60 luni).

II. DISPOZITII FINALE

Art. 3. Prezentul act aditional a fost incheiat in 3 exemplare cu valoare de original, din care doua exemplare pentru Locatar si un exemplar pentru Locatar.

PROPRIETAR,
S.C. ENGROMEST S.R.L.
DI. Valentin Cudric – Administrator

LOCATAR,
S.C. HTA INFO – TEHNIC S.R.L.
DI. Adrian Horga – Administrator

HORGA ADRIAN

2017.01.12 06:57:57

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

Lista semnaturilor

1. Semnat in data de 2017.01.12 08:58:17 EET de catre HORGA ADRIAN.

Conform cu originalul semnat in data de 2017.01.12 08:58:17 EET de catre HORGA ADRIAN

Generat pentru Daniela Sulek

HORGA ADRIAN
Signer:
O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Acesta este spuse in acest document
Location=Araclu, Romania

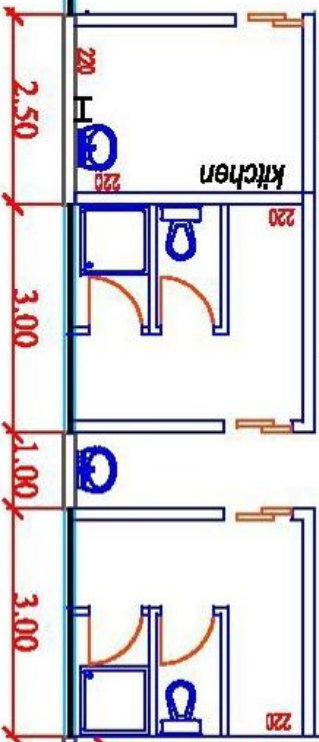
centru prelucrare vertical 30

104
centru de prelucrare vertical 64

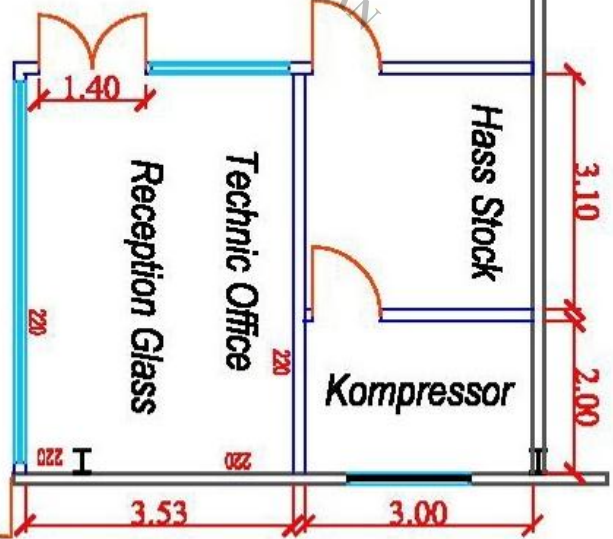
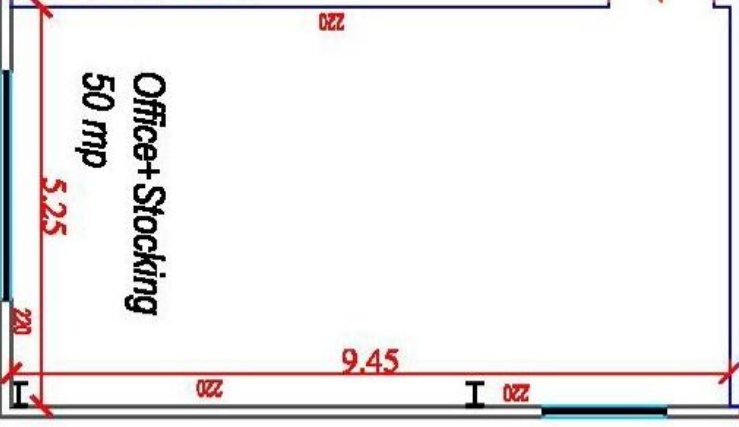
strung CNC

2016.09.19 13:04:05

Conform cu originalul semnat in data de 2016.09.19 16:04:18 EEST de catre HORGA ADRIAN
Generat pentru Daniela Sulek



masina de masurat



1. Semnat in data de 2016.09.19 16:04:18 EEST de catre HORGHA ADRIAN.

Generat pentru Daniela Sulek
Conform cu originalul semnat in data de 2016.09.19 16:04:18 EEST de catre HORGHA ADRIAN

Programul Operațional Regional 2014-2020**Axa prioritară 2 - Îmbunătățirea competitivității întreprinderilor mici și mijlocii****Prioritatea de investiții 2.1 – Promovarea spiritului antreprenorial, în special prin facilitarea exploatării economice a ideilor noi și prin încurajarea creării de noi întreprinderi, inclusiv prin incubatoare de afaceri****Achizitii echipamente tehnologice de catre SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL****PLAN DE AFACERI****Cuprins**

1. Firma	2
2. Investiția	10
3. Produsul /serviciul	27
4. Strategia de marketing	29
5. Analiza și previziunea financiară	65
6. Anexe	111

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

1. Firma

Precizați următoarele informații de identificare a firmei:

- **Denumirea firmei:** SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL
- **Forma de organizare:** Societate cu raspundere limitata infiintata conform legii 30/1990
- **Cod de identificare fiscala/ Cod Unic de Inregistrare:** 15256016
- **Adresa sediului social (principal și secundar), sucursale, filiale (unde este cazul):**
Sediul social al societatii este in mun. Arad, strada Jiului, numarul 14/E, judetul Arad;
Activitatea este desfasurata la **punctul de lucru**, care este situat in mun. Arad, Parcul Industrial UTA, hala 90, judetul Arad.
- **Număr de înmatriculare la Oficiul Registrului Comerțului:** J02/279/2003
- **Numele complet al reprezentantului legal/ administratorilor și asociaților, cote de participare deținute:**
Asociatul unic al societatii este domnul HORGA TEODOR, legitimat cu C.I 560143 / 30.03.2012 avand Codul Numeric personal 1590325020059. Conform actului constitutiv, capitalul societatii este de 200 ron format din 20 de parti sociale in valoare de 10 lei fiecare parte sociala. Toate partile sociale apartin D-lui HORGA TEODOR.
Administrarea societatii este facuta de domnul HORGA ADRIAN legitimat cu C.I 546195 / 08.12.2011 avand Codul Numeric personal 1810111350134.
- **Activități autorizate conform art. 15 din legea 359/2004:** Activitatea autorizata conform art. 15 din legea 359/2044 este 2829 – Fabricarea altor masini si utilaje de utilizare generala n.c.a.

Descrieți:

- **Istoricul firmei - Descrieți succint dezvoltarea și evoluția activității/ produselor/ serviciilor precum și evoluția principalilor indicatori de performanță din ultimii 3 ani: cifră de afaceri/total venituri, rezultat al exercițiului, capitalul propriu al acționarilor și numărul de angajați (personalul), indicatorii de solvabilitate și de profitabilitate.**

Firma HTA INFO-TEHNIC a fost infiintata in anul 2003 ca si firma de consultanta pe domeniul tehnic de constructie și reparatie a masinilor unelte industriale. Datorita cresterii numarului de firme cu activitati bazata pe prelucrari mecanice, constructia si suportul tehnic pentru utilajele din productia acestor firme a devenit o necesitate si o cerere pe piata din Romania.

In anul 2012 societatea a indentificat urmatoarele cerinte pe piata:

- producerea de utilaje industriale pentru: asamblare, detectie/verificare produse, insurubare automata;
- fabricarea de linii de productie pentru diferite industrii;
- realizarea de software industrial specializat/la comanda;
- proiectare mecanica, electrica, pneumatica si hidraulica;
- proiectarea si fabricarea a diferitor aplicatii automatizate(prototip) pentru industrie;

Ca urmare s-a decis dezvoltarea firmei HTA, astfel incepand cu anul 2012 societatea a trecut la o abordare mai larga a domeniului de activitate, trecand la implementarea de software in sistemele de automatizare ale liniilor de fabricatie. Treptat s-a trecut la executia completa a utilajelor din liniile de montaj pentru industria auto si in final executia de linii automatizate de montaj pentru firmele care lucreaza in domeniul industriei auto.

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Evoluția principalilor indicatori de performanță:

Indicatori de performanță	Anul 2013	Anul 2014	Anul 2015
Cifra de afaceri/total venituri	1.427.458 lei	2.472.528 lei	3.085.073 lei
Rezultat al exercițiului	619.838 lei	913.425 lei	913.504 lei
Capitalul propriu al acționarilor	643.169 lei	1.556.594 lei	2.470.099 lei
Numărul de angajați (personalul)	1 angajat	2 angajați	2 angajați

Indicator de solvabilitate	Formulă de calcul	Rezultat
Rata de solvabilitate generală	<p>= Total active/Datorii</p> <p>Anul 2013=1.672.453/1.029.284</p> <p>Anul 2014=2.868.805/1.312.211</p> <p>Anul 2015=3.265.999/795.900</p> <p>(Acest indicator măsoară procentajul din activele totale finanțat prin datorii. În general, o datorie mai mare presupune risc financiar mai ridicat și deci solvabilitate mai scăzută)</p>	<p>Anul 2013 = 1,62</p> <p>Anul 2014 = 2,19</p> <p>Anul 2015 = 4,10</p>
Gradul de îndatorare generală	<p>= Datorii totale/Capitaluri proprii</p> <p>Anul 2013=1.029.284/643.169</p> <p>Anul 2014=1.312.211/1.556.594</p> <p>Anul 2015=795.900/2.470.099</p> <p>(Acest indicator măsoară raportul dintre datoriile totale și capitalurile proprii ale companiei. Cu cât valoarea indicatorului este mai mare cu atât solvabilitatea este mai scăzută)</p>	<p>Anul 2013 = 1,6</p> <p>Anul 2014 = 0,84</p> <p>Anul 2015 = 0,32</p>

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Indicator de profitabilitate	Formulă de calcul	Mai multe informații
Marja profitului brut	<p>= Profit brut/Cifra de afaceri</p> <p>Anul 2013=740.213/1.427.458</p> <p>Anul 2014=1.091.455/2.472.528</p> <p>Anul 2015=1.088.744/3.085.073</p> <p>(Această marjă indică procentul de venituri disponibile să acopere cheltuielile operaționale și alte cheltuieli. O marjă a profitului brut ridicată indică o combinație de preț al produsului ridicat și un cost de producție mai scăzut.)</p>	<p>Anul 2013=0,51</p> <p>Anul 2014=0,44</p> <p>Anul 2015=0,35</p>
Rentabilitatea economică	<p>= Profit net/Active totale</p> <p>Anul 2013=619.848/1.672.453</p> <p>Anul 2014=913.425/2.868.805</p> <p>Anul 2015=913.504/3.265.999</p> <p>(Această marjă măsoară procentajul profitului operațional din cifra de afaceri. De asemenea, arată capacitatea unei companii de a genera valoare adăugată pentru acționari)</p>	<p>Anul 2013=0,37</p> <p>Anul 2014=0,31</p> <p>Anul 2015=0,28</p>
Rentabilitatea financiară	<p>= Profit net/Capitaluri proprii</p> <p>Anul 2013=619.848/643.169</p> <p>Anul 2014=913.425/1.556.594</p> <p>Anul 2015=913.504/2.470.099</p> <p>(Acest indicator măsoară randamentul obținut de o companie pe baza capitalului propriu. O valoare mare a indicatorului înseamnă că o investiție mică a acționarilor a fost transformată într-un profit mare)</p>	<p>Anul 2013=0,96</p> <p>Anul 2014=0,59</p> <p>Anul 2015=0,37</p>

Din tabelul privind principalii indicatori de performanță, se poate observa foarte clar faptul că societatea a cunoscut o evoluție extraordinară în ultimile 3 exerciții financiare, având practic o dublare a cifrei de afaceri și o creștere semnificativă a profitului. Indicatorii de solvabilitate și profitabilitate arată la fel de bine evoluția excelentă a activității societății și a siguranței financiare a acesteia.

Din punct de vedere al rentabilității afacerii trebuie luat în calcul faptul că societatea a făcut permanent investiții pentru a crește competitivitatea față de alte societăți de pe piața UE. Odată cu intrarea României în UE, și liberalizarea pieței, zona de vest a fost supusă unei concurențe acerbe

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

datorita faptului ca societatile de profil din tarile vecine beneficiau de un grad ridicat de tehnologie raportat la firmele autohtone. Astfel SC HTA INFO-TEHNIC SRL, a avut in vedere dotarea permanenta cu echipamentele si tehnologie, fapt care a avut un impact asupra profitului.

Societatea HTA INFO-TEHNIC SRL si-a castigat o pozitionare importanta in piata prin nivelul de calitate al produselor si serviciilor oferite, totodata un pret competitiv raportat la concurenta, a fost un factor important care a contribuit decisiv la cresterea numarului de contracte.

- **Activitatea curentă/ activitățile curente, dotări actuale (active corporale și necorporale, spații de producție, prestare servicii)**

In momentul de fata firma HTA Info-Tehnic a devenit unul dintre furnizorii de baza pentru companiile din industrie oferind:

- a) servicii specializate in domeniul automatizarilor industriale si prelucrarilor mecanice;
 - b) fabricarea liniilor de productie;
 - c) solutii customizate, de la concept la punere in functiune: concept – analiza – inginerie – proiectare – fabricare – asamblare – documentatie – punere in functiune la sediul clientului a utilajului fabricat;
- consultanta tehnica si service pentru echipamentele industriale;

a) servicii specializate in domeniul automatizarilor industriale si prelucrarilor mecanice;

Automatizarea reprezinta utilizarea masinilor, sistemelor de control si a sistemelor computerizate pentru optimizarea procesului de productie a bunurilor, dar si de prestare a serviciilor.

Societatea umana, asa cum este ea astazi, prin actiunile sale zilnice, a devenit intr-atat de dependenta de automatizari incat este greu sa ne imaginam viata, astazi, fara automatizarile industriale. Scopul utilizarii automatizarilor industriale este acela de a spori productivitatea si/sau calitatea dincolo de limitele posibil de atins prin munca operatorilor umani, astfel incat sa se obtina reduceri insemnate ale costurilor de productie si/sau obtinerea unui nivel de calitate crescut si predictibil. In ideea de industrializare, automatizarea este urmatorul pas dupa mecanizare. Daca mecanizarea presupunea prezenta operatorilor umani, care sa supervizeze lucrul cu utilajele mecanizate, automatizarea a micorat dramatic nevoia prezentei umane prin realizarea automata a monitorizari, corelari si controlului proceselor industriale. Astfel, automatizarile joaca, astazi, un rol important in economia lumii si aduce un aport important la cresterea calitatii vietii.

Automatizarea industrialia inseamna producerea de sisteme si echipamente eficiente din punct de vedere energetic si competitive dn punct de vedere al calitatii si repetabilitatii proceselor automatizate. In prezent, eficienta energetica a echipamentelor utilizate in automatizarile industriale, a devenit unul dintre factorii definitorii, printre alti factori precum aplicabilitatea in diverse procese, usurinta in utilizare, precizia etc.

S.C. HTA INFO-TEHNIC SRL propune clientilor sai solutii de automatizari industriale si nu numai, eficiente din perspectiva raportului calitate-pret, in special in domeniul automotive, insa nu se rezuma strict la acest domeniu. Adoptarea solutiilor automatizate ajuta la cresterea competitivitatea pe piata prin cresterea productivitatii, a calitatii si a flexibilitatii. Prin automatizarea proceselor repetitive, operatorii umani se pot specializa in efectuarea unor activitati mult mai complexe sau non-standard, oferind, astfel unei afacerii posibilitatea de a se extinde in alte segmente ale pietei. Automatizarea proceselor industriale si nu numai, conduce la eliminarea aproape in totalitate a posibilitatii de "eroare umana", care conduce la scaderea costurilor de productie si la cresterea

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

calitatii produsului sau serviciului oferit. Automatizarile industriale reprezinta un segment multi-disciplinar, care necesita cunostinte si experienta in diverse ramuri ale industriei sau ingineriei, incluzand domeniul electrotehnic, electronic, chimic, mecanic, al comunicatiilor sau al proiectarii programelor software. Beneficiarul SC HTA INFO-TEHNIC SRL are experienta necesara pentru a furniza astfel de servicii la standarde cat mai ridicate.

b) fabricarea liniilor de productie;

Intreprinderile moderne se caracterizeaza prin forme specifice de organizare a proceselor de productie, bazate pe un nivel ridicat de mecanizare complexa si de automatizare. In cadrul intreprinderilor cu procese de productie continue o extindere tot mai mare o capata liniile tehnologice automatizate la care diferitele instalatii sau agregate sunt integrate intr-un proces tehnologic care este condus de la o statie, pupitru sau camera de comanda de catre un operator sau cu ajutorul unui calculator.

O linie de productie reprezinta acea forma de organizare a productiei in care diferitele utilaje necesare obtinerii unui produs, amplasate in ordinea impusa de succesiunea executarii operatiilor, sunt unite prin instalatii de transport automate care duc obiectul de prelucrat de la o masina la alta, cu respectarea pentru toate masinile a unitatii ritmului si a conducerii procesului. In cadrul acestor linii automate, odata cu operatiile de productie se executa automatizat si operatiile de verificare si control a calitatii produselor executate, eliminandu-se pe parcurs cele necorespunzatoare. Liniile automate sau de transfer si-au capatat o larga extindere in mod deosebit in industria automobilelor.

SC HTA INFO-TEHNIC SRL produce astfel de linii de fabricatie pentru o gama larga de client in diferite domenii, in special cele in automotive.

c) solutii customizate, de la concept la punere in functiune: concept – analiza – inginerie – proiectare – fabricare – asamblare – documentatie – punere in functiune la sediul clientului a utilajului fabricat; - consultanta tehnica si service pentru echipamentele industriale;

Firma HTA INFO-TEHNIC primeste de la un client o tema la care trebuie sa se gaseasca o solutie tehnica si practica de rezolvare. Dupa ce specialistii firmei au analizat tema primita si au gasit solutia tehnica, aceasta solutie este prezentata clientului. Clientul o analizeaza si o accepta sau cere imbunatatirea solutiei, iar in final ambele parti cad de comun acord cu o solutie tehnica finala care va rezolva tema. Pe baza acestei solutii alese de ambele parti, se trece la ofertarea proiectului care consta in proiectare, executie mecanica, executie electrica, electronica, montare si partea de automatizare si software, iar la final se vor face testari si incercari. Tot acest pachet de lucrari se trece prin filiera unei analize de costuri care pana la urma dau pretul final de ofertate. Daca oferta este acceptata de client se trece la demararea proiectului.

Practic tot acest proces se refera la fabricarea unui prototip, menit sa deserveasca o anumita nevoie clientilor. Avand in vedere faptul ca nevoile si cerintele clientilor sunt diferite, aproape toate prototipurile create de catre beneficiar sunt diferite; tocmai de aceea nu se poate vorbi despre fabricarea unui produs de serie.

La nivel de **dotari actuale**, beneficiarul detine o serie de active corporale, totodata necorporale.

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Activele corporale:

MASINA DE FREZAT
MASINA DE GAURIT
COMPRESOR MECAFER
FIERASTRAU
IMPRIMANTA INDUSTRIALA THERMOMARK
DACIA LOGAN MCV LAUREATE 1.5
BANC LUCRU PENTRU LACATUS
MOBILIER BIROU 2 BUC

Active necorporale:

Licenta EPLAN Electric P8 Compact
Licenta WINCC FLEX ADVANCED - Siemens
Licenta soft Catia

Descrierea spatiului de productie

Asa cum mentionam si anterior, societatea isi defasoara activitatea de productie la punctul de lucru, care se afla in Parcul Industrial UTA, halele 89-90.

Descriere punct de lucru:

- suprafata interioara halei de lucru este de 488 m patrati; hala este prevazuta pe exterior cu locuri de parcare, supraveghere video si acces camion;
- birou coordonare lucrari;
- birou proiectare mecanica/electrica/pneumatica;
- zona servere + dispozitive de supraveghere video;
- camera compresor aer comprimat;
- camera/depozit securizat pentru componente electrice de valoare;
- zona depozitare componente electrice/electronice, pneumatice, hidraulice;
- zone depozitare componente mecanice si materie prima mecanica;
- zona depozitare scule de lucru;
- zona de prelucrare mecanica (gaurire, polizare, frezare);
- zone de asamblare mecanica si electrica a dispozitivelor/utilajelor, prevazute cu mese de lucru si bancuri de lucru echipate cu sculele necesare;
- utilitati: bai echipate corespunzator (inclusiv dusuri); bucatarie utilata cu zona de luare a mesei;

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

- **Resursele umane implicate în activitatea firmei - descrieți succint calificările, expertiza personalului angajat în activitatea firmei, pe principalele activități desfășurate.**

Firma HTA INFO-TEHNIC are personal bine pregatit, profesional astfel incat sa poata sa abordeze toate domeniile: mecanice, electrice, electronice cat si de automatizari si software.

- D-nul ing **Horga Teodor**, asociatul unic al companiei, este specialist pe partea mecanica cu o experienta de 30 de ani;

Personalul angajat al companiei:

- **Horga Adrian** specialist in automatizari industriale si software industrial se ocupa de coordonarea proiectelor, programarea echipamentelor si inclusiv de interventii software si electrice;

Asa cum rezulta si din CV-ul anexat prezentei documentatii, domnul Horga Adrian are o vasta experienta teoretica si practica. Acesta a absolvit Universitatea Politehnica din Timisoara, facultatea de Automatizari si Calculatoare, profil **Inginer Automatizari** in anul 2005.

Ca si experienta profesionala, acesta a activat la o serie de companii importante, din care amintim Takata Petri, cu functia de Coordonator proiect in perioada 2005-2008; SSI Schaefer din timisoara, cu functia de Inginer software, in perioada 2008-2012.

Incepand cu anul 2012 acesta a preluat functia de Administrator la S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L., devenind coordonatorul de proiecte, programarea echipamentelor si inclusiv de interventii software si electrice.

- **Fraga Ovidiu** specialist in proiectare electrica si IT se ocupa de urmarirea incadrarii fazelor in planificarea proiectelor, urmarirea remedierii problemelor constatate, scrierea documentatiei tehnice a masinilor si a schemelor pneumatice, suport tehnic in utilizarea aplicatiilor si calculatoarelor, gasirea de solutii noi pentru aplicatiile folosite, participarea la asamblarea mecanica a masinilor;

Analizand CV-ul anexat, se poate observa experienta profesionala vasta a domnului Fraga Ovidiu. Ca si studii, acesta a absolvit Liceul Teoretic Vasile Goldis Arad, profil Analist Programator.

Ca si experienta profesionala, acesta a activat ca si Informatician in cadrul Liceului Teoretic Vasile Goldis aproximativ 9 ani; in cadrul SC astra Vagoane Calatori SA, a activat pe postul de Administrator sisteme informatice, in perioada 2012-2013;

A ajuns in cadrul companiei S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L. in anul 2013 pe postul de tehnician, avand o serie de responsabilitati descrise mai sus.

Din descrierea facuta, se poate observa ca personalul implicat in activitatea societatii, este unul calificat, stapanind atat partea teoretica, cat si cea practica in domeniul in care activeaza.

Procesul de asamblare electrica, mecanica, pneumatice se realizeaza in spatiul de productie al beneficiarului, insa este sub-contractat personalul de la 3 firme care lucreaza in mare masura doar pentru firma HTA.

Partea de prelucrare mecanica se realizeaza in incintele sculariilor din municipiul Arad, aceasta fiind cea care dorim sa o mutam la punctul de lucru a firmei HTA prin activarea acestui proiect. Serviciile de contabilitate sunt externalizate.

- **Experiența anterioară în derularea proiectelor cu finanțare publică**

Nu este cazul, beneficiarul nu a mai beneficiat de alt proiect cu finantare publica.

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

▪ **Experiența anterioară în derularea proiectelor cu finanțare proprie**

Firma HTA Info-Tehnic a achiziționat diferite medii/limbaje de programare industriale și software-uri de proiectare mecanică. Investițiile au fost din fonduri proprii pentru a dezvolta această ramură, iar licențele se ridică peste 20.000 Euro doar pe această parte. (limbaje de programare Siemens și proiectare mecanică Catia).

Investiție din fonduri proprii	Valoare (RON)
Licenta EPLAN Electric P8 Compact	14.151,25
Licenta WINCC FLEX ADVANCED - Siemens	22.906,34
Licenta soft Catia	86.472,5
TOTAL	123.530,09

Justificarea acestor investiții este făcută prin atasarea facturilor de achiziție la prezenta documentație.

Pe lângă aceste investiții în active necorporale, societatea a mai achiziționat o serie de echipamente și utilaje care se regăsesc în lista mijloacelor fixe anexate prezentei documentații.

▪ **Viziunea, misiunea, strategia și obiectivele pe termen scurt, mediu și lung**

Viziunea societății S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L. este aceea de a-și consolida poziția pe piața a întreprinderilor mici și mijlocii în domeniul automatizărilor industriale, prelucrărilor mecanice și a fabricării liniilor de producție, totodată de a deveni unul din liderii pe piața din România în domeniile cu potențial de creștere menționate mai sus. Practic viziunea societății coincide cu obiectivul specific al axei prioritare 2 "Îmbunătățirea competitivității întreprinderilor mici și mijlocii", prioritatea de investiții 2.1. "Promovarea spiritului antreprenorial, în special prin facilitarea exploatarea economică a ideilor noi și prin încurajarea creării de noi întreprinderi, inclusiv prin incubatoare de afaceri" - 2.1.A Microîntreprinderi.

Misiunea societății este aceea de a contribui la creșterea calității în domeniul prelucrărilor mecanice, automatizărilor industriale și fabricării liniilor de producție și totodată reducerea timpului de realizare al acestora.

Valorile care contribuie în mod net la atingerea obiectivului misiunii, sunt:

- Calitate superioară a serviciilor și produselor fabricate
- Profesionalism
- Eficiență
- Promptitudine
- Corectitudine

Ca strategie, societatea HTA INFO-TEHNIC S.R.L., și-a propus continuarea dezvoltării economice prin creșterea calității lucrărilor și a serviciilor prestate, respectiv prin creșterea numărului de activități realizate în unitatea de timp cu ajutorul tehnologiei moderne și reducerea pierderilor. Extinderea și creșterea calității lucrărilor și serviciilor, prin dotarea cu noi echipamente, vor contribui la apropierea de clienții existenți și totodată atragerea de noi clienți.

Ca și obiectiv pe termen scurt societatea își propune consolidarea poziției pe piața prin menținerea numărului de clienți existenți și depunerea prezentului proiect de investiții în scopul obținerii finanțării.

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

Obiectivele pe termen mediu și lung, încep cu aprobarea prezentului proiect de investiții, care ar permite practic dezvoltarea companiei, prin achiziționarea utilajelor și echipamentelor necesare, fapt ce ar duce la un flux tehnologic complex: proiectare, execuție, montare, testare. Practic întregul flux tehnologic ar avea loc în cadrul spațiului de producție propriu, fiind eliminată externalizarea diferitelor operațiuni și astfel reducerea riscului de întârzieri sau produse slab calitative. În concluzie, obiectivul principal este de a îngloba toate operațiunile necesare pentru fabricarea unui prototip/produs/linie de producție în cadrul spațiului propriu de producție, fără a externaliza vreo operațiune terților.

2. Investiția

- **Identificați domeniul de activitate în care se realizează investiția propusă prin proiect și, dacă este cazul, descrieți experiența firmei în acest domeniu**

Domeniul de activitate în care se realizează investiția propusă, conform codului CAEN este 2829 – Fabricarea altor mașini și utilaje de utilizare generală.

Pe lângă această activitate principală, beneficiarul are activate încă două activități secundare, care sunt complementare activității principale, mai exact:

- 2511 – Fabricarea de construcții metalice și părți componente;
- 2841 – Fabricarea utilajelor și mașinilor pentru prelucrarea metalului;

După cum am descris și la istoricul activității, societatea HTA INFO-TEHNIC S.R.L., are o vastă experiență în aceste domenii, activând în piața din anul 2003. În anul 2012 s-a decis dezvoltarea firmei HTA, astfel s-a trecut la o abordare mai largă a domeniului de activitate, trecând la implementarea de software în sistemele de automatizare ale liniilor de fabricație. Treptat s-a trecut la execuția completă a utilajelor din liniile de montaj pentru industria auto și în final execuția de linii automatizate de montaj pentru firmele care lucrează în domeniul industriei auto.

Totodată, resursele umane implicate în activitatea societății, au o vastă experiență profesională.

În prezent activitatea de **prelucrare a pieselor mecanice**, este externalizată către terți. Tocmai de aceea se dorește dotarea cu echipamente tehnologice specializate pentru aceste operațiuni. În cadrul societății domnul Horga Teodor, asociatul unic, este singurul care are experiența în acest domeniu, însă va fi necesară crearea de locuri de muncă necesare pentru operarea noilor utilaje și echipamente tehnologice.

- **Justificați necesitatea realizării investiției. Descrieți modul în care investiția contribuie la dezvoltarea de noi activități și/sau îmbunătățirea celei/celor existente**

Firma HTA INFO-TEHNIC primește de la un client o temă la care trebuie să se găsească o soluție tehnică și practică de rezolvare. După ce specialiștii firmei au analizat tema primită și au găsit soluția tehnică, aceasta soluție este prezentată clientului. Clientul o analizează și o acceptă sau cere îmbunătățirea soluției, iar în final ambele părți cad de comun acord cu o soluție tehnică finală care va rezolva tema. Pe baza acestei soluții alese de ambele părți, se trece la ofertarea proiectului care constă în proiectare, execuție mecanică, execuție electrică, electronică, montare și partea de automatizare și software, iar la final se vor face testări și încercări. Tot acest pachet de lucrări se trece prin filiera unei analize de costuri care până la urmă dau pretul final de ofertat. Dacă oferta este acceptată de client se trece la demararea proiectului.

Proiectarea se face de către ing. Horga Teodor sau în colaborare cu firmele care au proiectanți cum ar fi: SZ MASINI UNELTE SRL sau TOOLSHOP. Execuția componentelor mecanice se

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse în acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

fac in colaborare cu firmele dotate cu utilaje performante cum ar fi: SZ MASINI UNELTE SRL , TOOLSHOP .

Componentele electrice, electronice, pneumatice, hidraulice si senzoristica sunt cumparate de catre HTA INFO-TEHNIC de la firme specializate. Montarea se realizeaza in hala HTA INFO-TEHNIC in colaborare cu firma Temponet pentru dulapurile electrice, dar partea electronica, senzoristica, software se monteaza, se implementeaza si se testeaza de specialistii HTA INFO-TEHNIC , d-nul ing Horga Adrian si Fraga Ovidiu. Dupa toate aceste etape se trece la testarea utilajului (liniei automatizate) in hala HTA INFO-TEHNIC si in prezenta clientului dupa care se face testarea pe linia de fabricatie.

Se poate observa faptul ca mai multe lucrari se dau spre executie in colaborare. Executia in colaborare inseamna costuri mai mari de fabricatie, de foarte multe ori intarzierea termenului de livrare si cateodata depistarea de piese neconforme. Ponderea cea mai mare in executia in colaborare este a pieselor mecanice.

Pentru a renunta la prelucrarea piesele mecanice in colaborare, trebuie ca firma HTA INFO-TEHNIC sa se doteze cu utilaje de inalta precizie de prelucrare prin aschiere a metalelor. De aceea se doreste achizitia utilajelor prin prezentul proiect de investitii, executate si dotate cu cele mai performante tehnologii din domeniu.

Cu ajutorul acestor utilaje se vor executa in cadrul spatiului de productie de la punctul de lucru, piesele mecanice ale proiectelor noastre la calitatea si standardelor cerute.

Aceasta investitie va reduce semnificativ costurile de executie a pieselor ceea ce va duce automat la un pret mai mic al produsului final si binenteles la un profit mai mare. Executand un produs la un pret mai mic sansele de a fi acceptat ca si nivel de pret de catre client cresc.

- **Descrieți locul de implementare și exploatare a investiției. Aspecte relevante în acest sens:**
 - **modul în care se realizează accesul la imobilul ce face obiectul investiției**
 - **clădirea/spațiul unde se vor monta/instala si utiliza utilajele și echipamentele (suprafețe, funcțiuni, act doveditor privind proprietatea sau dreptul de utilizare etc), inclusiv starea utilităților la care are acces imobilul**
 - **autorizații, avize și acorduri obținute/necesare pentru implementarea și exploatarea investiției**

Accesul la imobilul ce face obiectul investitiei

Punctul de lucru al Firmei HTA Info-Tehnic se afla in Parcul Industrial UTA, halele 89-90, in municipiul Arad. Aici este spatiul de productie al beneficiarului. In incinta parcului industrial este acces rutier, spatiul permitand intrarea atat a autovehiculelor de dimensiuni mici cat si a camioanelor cu marfa.

Clădirea unde se vor instala si utiliza utilajele și echipamentele (suprafețe, funcțiuni, act doveditor privind proprietatea sau dreptul de utilizare etc), inclusiv starea utilităților la care are acces imobilul

Pentru buna desfasurare a activitatii s-a inchiriat in baza contractului de inchiriere nr. 42/13.09.2013, o hala de 500m² dotata cu toate utilitatile necesare: spatiu de productie, birouri, vestiare, sala de mese, grup social. Hala este dotata cu incalzire pe combustil gaz.

Descriere punct de lucru:

- suprafata interioara halei de lucru este de 488 m patrati; hala este prevazuta pe exterior cu locuri de parcare, supraveghere video si acces camion;

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

- birou coordonare lucrari;
- birou proiectare mecanica/electrica/pneumatica;
- zona servere + dispozitive de supraveghere video;
- camera compresor aer comprimat;
- camera/depozit securizat pentru componente electrice de valoare;
- zona depozitare componente electrice/electronice, pneumatice, hidraulice;
- zone depozitare componente mecanice si materie prima mecanica;
- zona depozitare scule de lucru;
- zona de prelucrare mecanica (gaurire, polizare, frezare);
- zone de asamblare mecanica si electrica a dispozitivelor/utilajelor, prevazute cu mese de lucru si bancuri de lucru echipate cu sculele necesare;
- utilitati: bai echipate corespunzator (inclusiv dusuri); bucatarie utilata cu zona de luare a mesei; racord la gaz pentru incalzire, racord la rețeaua de energie electrica, racord la apa potabila si canalizare.

Autorizații, avize și acorduri obținute/necesare pentru implementarea și exploatarea investiției

Nu este cazul, beneficiarul nu va face constructii cu montaj in cadrul acestui proiect de investitii.

Conform cu originalul semnat in data de 2017.05.10 16:15:43 EEST de catre HORGADRIAN

HORGADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

- lista lucrărilor/ bunurilor/ serviciilor ce fac obiectul investiției propuse în cererea de finanțare, cu încadrarea acestora pe liniile bugetare aferente și în categoria de cheltuieli eligibile, respectiv neeligibile:

Nr. crt.	Denumirea lucrărilor / bunurilor/ serviciilor	UM	Cantitate	Preț unitar (fără TVA)	Valoare Totală (fără TVA)	Linie bugetară	Eligibil/ neeligibil*
Lucrări de construcții							
TOTAL							
Dotări (active corporale)							
1.	Centru de prelucrare vertical CNC VF-2	Buc.	1	247.377	247.377	4.2.1 Echipamente tehnologice, utilaje, instalatii de lucru, mobilier, echipamente informatice, birotica	247.377/0
2.	Centru de prelucrare vertical CNC VF-6/40	Buc.	1	540.651	540.651	4.2.1 Echipamente tehnologice, utilaje, instalatii de lucru, mobilier, echipamente informatice, birotica	540.651/0
3.	Strung de atelier CNC	Buc.	1	173.608	173.608	4.2.1 Echipamente tehnologice, utilaje, instalatii de lucru, mobilier, echipamente informatice, birotica	173.608/0
4.	Masina de masurat	Buc.	1	92.264	92.264	4.2.1 Echipamente tehnologice, utilaje, instalatii de lucru, mobilier, echipamente informatice, birotica	92.264/0
TOTAL				1.053.900	1.053.900		1.053.900/0
Active necorporale							
TOTAL							
Servicii							
1	Servicii de consultanta la elaborarea cererii de finanțare/ a planului de afaceri;			26.347	26.347	3.4 cheltuieli pentru consultanță la elaborarea cererii de finanțare/ a planului de afaceri;	26.347/0
2	Servicii de consultanta în domeniul managementului proiectului			26.348	26.348	3.4 cheltuieli pentru consultanță în domeniul managementului	26.348/0

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

						execuției investiției și consultanță la elaborarea, organizarea și derularea procedurilor de achiziții	
3	Cheltuieli cu activitățile obligatorii de publicitate și informare aferente proiectului			5.000	5.000	6.1 Cheltuieli cu activitățile obligatorii de publicitate și informare aferente proiectului	4.000/1000
4	Cheltuielile cu activitatea de audit financiar extern			5.000	5.000	7.1 Cheltuielile cu activitatea de audit financiar extern	3.000/2.000
TOTAL				62.695	62.695		62.695/3.000

(*se va menționa suma inclusă pe eligibil și suma inclusă pe neeligibil)

Curs euro BNR din data de 28.07.2016; 1euro=4.4615

- descrieți rolul și funcțiunea fiecărui utilaj, echipament propus. Enumerați specificații tehnice, după caz.

a) Centru de prelucrare vertical CNC-VF-2

Rol și funcțiune

Se va folosi pentru fabricarea componentelor mecanice necesare prototipurilor pe care le vom construi. Acest utilaj este de dimensiuni mai reduse, așa ca se vor realiza piesele până în dimensiunea maximă a masei de lucru. Mașina va fi folosită pentru diferite tipuri de frezări (2D și 3D). Se vor putea executa componente din diferite tipuri de materiale, începând de la materiale plastice până la materiale metalice (ex: aluminiu, oțel, inox, etc).

După efectuarea procesului de proiectare, desenele vor fi transpuse într-un limbaj cod-mașina care va fi încărcat în utilaj, iar acesta va executa piesa dorită în mod automat. Operatorul mașinii are mai mult funcția de monitorizare a funcționării mașinii și intervenție doar în cazul unor corecții. Pe lângă fabricarea componentelor necesare echipamentelor noi produse de SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL, aceste mașini vor mai fi folosite și pentru fabricarea de piese de rezervă necesare utilajelor din producția clienților, precum și a diferitor suporturi și dispozitive pentru procesele de asamblare a clienților.

Specificatii tehnice:

Dimensiuni 762 x 406 x 508 mm; 30 hp (22.4 kW) vector drive, 8.100 rot/min, transmisie directă în linie, magazin de scule orizontală cu 20 posturi, avansuri rapide 1000 ipm (25,4 m/min), memorie programe 1 MB, monitor LCD 15", port USB, cheie blocare memorie, filetare rigidă și sistem pentru lichidul de răcire cu bazin de 208 litri; batiu turnat din fontă; ghidaje aplicate; lampa de semnalizare cu LED-uri; spațiu de lucru închis; iluminarea zonei de lucru; sistem de siguranță blocare ușă; rafturi frontale; autodiagnosticare; împărțirea ecranului pentru compararea programului.

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

b) Centru de prelucrare vertical CNC VF-6/40*Rol și funcțiune*

Se va folosi pentru fabricarea componentelor mecanice necesare prototipurilor pe care le vom construi. Acest utilaj este de dimensiuni mai mari decât primul descris, așa ca se vor realiza piesele până în dimensiunea maximă a masei de lucru. Mașina va fi folosită pentru diferite tipuri de frezări (2D și 3D). Se vor putea executa componente din diferite tipuri de materiale, începând de la materiale plastice până la materiale metalice (ex: aluminiu, oțel, inox, etc).

După efectuarea procesului de proiectare, desenele vor fi transpuse într-un limbaj cod-mașina care va fi încărcat în utilaj, iar acesta va executa piesa dorită în mod automat. Operatorul mașinii are mai mult funcția de monitorizare a funcționării mașinii și intervenție doar în cazul unor corecții. Pe lângă fabricarea componentelor necesare echipamentelor noi produse de SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL, aceste mașini vor mai fi folosite și pentru fabricarea de piese de rezervă necesare utilajelor din producția clienților, precum și a diferitor suporturi și dispozitive pentru procesele de asamblare a clienților.

Specificații tehnice:

Dimensiuni 1626 x 813 x 762 mm; 30 hp (22.4 kW) vector drive, 8.100 rot/min, transmisie directă în linie, magazin de scule lateral cu brat 24+1 scule, avansuri rapide 600 ipm (15,2 m/min), eliminător de span spirală, duză programabilă pentru lichidul de răcire, memorie programe 1 MB, monitor LCD 15", port USB, cheie blocare memorie, filetare rigidă și sistem pentru lichidul de răcire cu bazin de 360 litri; batiu turnat din fontă; ghidaje aplicate; lubrifiere automată a ghidajelor; suruburi cu bile pretentioase și dublu ancorate; lampă de semnalizare cu LED-uri; iluminarea zonei de lucru; sistem de siguranță blocare USA; rafturi frontale; programare metrică sau în toli; simularea grafică a procesului (traietorie scula); autodiagnosticare; corecții prin folosirea în paralel a două programe; calculator pentru regimurile de aschiere și calcul trigonometric.

c) Strung de atelier CNC*Rol și funcțiune*

Mașina va fi folosită pentru modelarea diferitor materiale cu ajutorul unei unități de rotire care transformă piesa brută în cea dorită (se execută operații de rotunjire, filetare, gaurire, zimțuire prin cadrul procedurii de aschiere). Spre deosebire de componentele realizate pe frezele CNC care pot avea diferite forme, în funcție de necesitate, pe acest utilaj componentele fabricate sunt de regulă circulare/cilindrice. De asemenea pot fi realizate din diferite materiale pornind de la plastice până la metalice. Se vor putea executa componente din diferite tipuri de materiale, începând de la materiale plastice până la materiale metalice (ex: aluminiu, oțel, inox, etc).

Fiind un strung cu comandă numerică (CNC), înseamnă că îl vom putea programa să efectueze operațiile în mod automat, fiind necesară doar supravegherea lui de către un operator.

Specificații tehnice:

Dimensiuni 406 x 1219 mm; 12 hp (8,9 kW) vector drive, 2.000 rot/min, flansa arbore A2-6, sistem de programare intuitiv (conversational), pompa lichid de răcire, memorie programare 1 MB, cheie blocare memorie, monitor LCD 15" și port USB; kit pompa de răcire 186 W, rezervor 76 litri; sistem de programare intuitiv; lumina de lucru; turela automată cu 4 posturi pentru cutite cu secțiune $\frac{3}{4}$ " (20 mm); papusa mobilă manuală; filtrare rigidă (sincronizată);

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

d) Masina de masurat

Rol si functiune

Acest dispozitiv va fi folosit pentru:

- masurari 2D si 3D ale diferitor componente;
- relevarea pieselor, provenite de la diferiti clienti, pentru a obtine dimensiunile lor si a le putea reproduce/copia pe masinile de frezat sau pe strung;
- masurarea pieselor mecanice, fabricate la propriul spatiu de productie, pentru a vedea daca respecta tolerantele cerute;

Dispozitivul va putea fi folosit pentru masuratori foarte precise pe cele 3 axe, astfel putand verifica calitatea produsele mecanice care vor fi oferite clientilor.

Specificatii tehnice:

Interval de masurare 800*400*300 mm; Rezolutia scarii: 0,0005 mm; Acuratete: $MPE_e=(3+L/250)\mu m$, $MPE_p=3,5 \mu m$; software pentru controlarea geometriei de baza; toate elementele geometrice pot fii masurate, afisate grafic si inregistrate; Computer cu ecran LED de 22 inci, 8 GB RAM, 1 GB card grafic, Windows 7 Professional, sfera de calibrare cu diametrul de 25;

- **dacă este cazul, evidențiați caracterul inovativ al investiției, concretizat prin inovarea de produs (bun sau serviciu) și/sau de proces. Descrieți efectele la nivelul producției sau prestării de servicii ca urmare a implementării soluției inovative**

Utilajele care se achizitioneaza prin acest proiect de investitii, au un caracter inovativ, prin faptul ca se face o diversificare de proces si de produs. Mai exact, dupa ce beneficiarul va avea la dispozitie utilajele pa punctul de lucru al societatii, unde isi desfasoara activitatea de productie, acesta va fii capabil sa faca intreg procesul de fabricare a componentelor mecanice necesare la realizarea prototipurilor comandate de clienti, astfel va avea un control mai bun al procesului de lucru si a fluidizarii fluxului tehnologic.

Totodata beneficiarul va avea o crestere a productivitatii, prin fabricarea mai multor componente datorita vitezei de lucru mai mare a acestor utilaje noi.

Beneficiarul va fii capabil sa ridice standardelor la produsele fabricate, prin executarea componentelor in discutie la precizii si finisaje mai ridicate.

Cel mai important aspect pentru beneficiar odata cu achizitia acestor echipamente, se refera la atingerea unei pietee noi la care in momentul de fata nu a avut acces datorita toleranțelor de executie a pieselor. Cu aceste echipamente se pot face cele mai bune prelucrari la tolerante foarte mici, astfel va putea deservi o gama mai mare de clienti din domeniul industrial.

In momentul de fata acesti clienti importa astfel de produse din diferite tari unde pot fi fabricate din punct de vedere tehnologic, inasa odata cu achizitionarea echipamentelor de catre beneficiar, acesta va putea sa le ofere aceste servicii la costuri mai avantajoase fara sa mai fie nevoiti sa apeleze la furnizori externi. Un alt element extrem d important ce va rezulta in urma achizitiei noilor utilaje, este fatul ca beneficiarul va putea produce mai multe produse noi (prototip). Totodata beneficiarul va fii in masura sa dezvolte parteneriate externe, prin atragerea clientilor din exteriorul tarii. Acest lucru va fii posibil datorita faptului ca, avand un flux tehnologic complex in cadrul companiei, va putea oferii produse si servicii complete, la o calitate ridicata si un pret mai scazut decat cele din exteriorul tarii.

Din punct de vedere **energetic cat si tehnologic** aceste echipamentele ce urmeaza a fi achizitionate sunt mai eficiente fata de cele folosite de sculariile catre care externalizam, aceasta insemnand ca se poate optimiza fluxul de fabricare a componentelor mecanice. Ca si efecte din

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

punct de vedere energetic si tehnologic, vom avea urmatoarele imbunatatiri:

- scaderea timpului de fabricare a unei piesei;
- scaderea consumului energetic pentru fabricarea unei piesei;
- cresterea numarului de piese fabricate in aceeasi perioada de timp;
- salvarea de materie prima prin eficientizarea procesului de fabricare a componentelor, rezultand mai putine deseuri metalice;
- eficientizarea procesului tehnologic: datorita tehnologiei noi cu care sunt echipate utilajele, se va economisi timp, resurse matriale cat si umane pentru programarea si operarea acestor utilaje;

Proiectul contribuie la **minimizarea la sursa a deeurilor generate**, la colectarea selectiva si cresterea gradului de recuperare si reciclare a deeurilor. Deseurile rezultate prin fabricarea componentelor necesare din diferite materii prime vor fi selectate/sortate in functie de tipul materiei folosite. Prin achizitionarea acestor utilaje, procesul de sortare a deeurilor este mult mai eficient, astfel deseurile vor fi incarcate direct din utilaje in tomberoanele de depozitare corespunzatoare fiecarui tip de deeu.

- **includeți, după caz: scheme ale fluxului tehnologic, scheme ale instalațiilor hidraulice, pneumatice, electrice, de automatizare, comunicații, rețele de combustibil, apă, iluminat și altele asemenea, precum și ale instalațiilor tehnologice; planșe de montaj, cu indicarea geometriilor, dimensiunilor de amplasare, inclusiv a schemelor tehnologice de montaj**

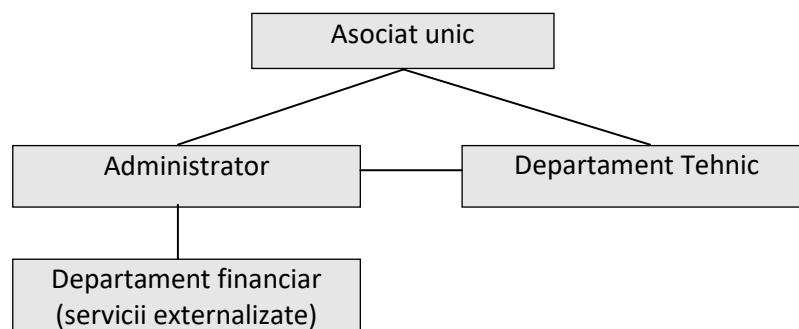
S-a atasat la prezentul plan de afaceri un plan de amplasare a viitoarelor utilaje si echipamente in cadrul spatiului de productie a beneficiarului. Aceste utilaje nu necesita montaj, au nevoie doar de o priza de 220v.

- **detaliați planificarea resurselor umane implicate în realizarea investiției (implementarea proiectului):**
 - **descrieți echipa care gestionează proiectul: structura, rolurile, funcțiile, responsabilitățile, relațiile funcționale între membrii echipei de proiect, expertiza**

Activitatea SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL este desfasurata prin intermediul a doi angajati permanenti . De asemenea de conducerea societatii se ocupa in mod direct asociatul unic.

Serviciile de contabilitate, sunt externalizate.

In continuare este prezentata organigrama societatii conform alocarii de resurse mentionate mai sus:



HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Pentru activitățile desfășurate, au fost alocate resursele umane necesare cu următoarele specializări:

Departamentul Financiar (serviciu externalizat către compania SC Cont Expert SRL):

Nume, prenume: Sirbu Cornelia

Funcție: Expert Contabil

Studii absolvite: Superioare; Facultatea de Științe Economice/ Finanțe Contabilitate, Universitatea Aurel Vlaicu Arad

Departamentul Tehnic:

Numele: Horga Adrian

Calificări: Universitatea Politehnică din Timișoara, facultatea de Automatizări și Calculatoare, profil Inginer Automatizări în anul 2005

Departamentul Tehnic:

Numele: Fraga Ovidiu

Calificări: Liceul Teoretic Vasile Goldis Arad, profil Analist Programator

Pentru buna desfășurare a activităților, departamentul de conducere al societății are în vedere formarea profesională continuă a angajaților prin participarea la diferite cursuri de specialitate.

Strategia de resurse umane pe care se bazează dezvoltarea este în strânsă legătură cu strategia generală de dezvoltare a societății și anume: angajarea de personal competent și accesul acestuia la servicii de formare profesională în vederea dezvoltării abilităților, competențelor și implicit dezvoltarea societății. De asemenea prin strategia de dezvoltare a resurselor umane se are în vedere remunerarea personalului angajat în funcție de rezultatele obținute.

Odată cu implementarea proiectului de investiții, se vor angaja 5 persoane. Beneficiind de achizițiile efectuate prin proiect se dorește fructificarea posibilităților de creștere a cotei de piață respectiv a veniturilor și implicit a profiturilor societății.

Toate resursele umane implicate în activitățile SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL vor fi de pe plan local.

Condițiile pentru locurile de muncă nou create

Prin proiect se vor crea 5 noi locuri de muncă.

- **4 tehnicieni prelucrare mecanică: operatori utilaje CNC;**

Pentru angajarea pe acest post, beneficiarul va căuta persoane cu studii în domeniu. Se vor accepta inclusiv persoane din categorii defavorizate, mai exact tineri absolvenți, persoane care nu au mai avut loc de muncă în ultimul an sau persoane trecute de 50 ani.

- **1 coordonator lucrări mecanice;**

Pentru angajarea pe acest post, beneficiarul caută o persoană cu experiență și studii în domeniul prelucrărilor mecanice. Se vor accepta inclusiv persoane din categorii defavorizate, mai exact tineri absolvenți, persoane care nu au mai avut loc de muncă în ultimul an sau persoane trecute de 50 ani

Pentru implementarea proiectului de investiții, se propune o echipă de management de proiect cu

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

urmatoarea structura:

- Responsabilul legal de proiect
- Managerul de proiect
- Responsabilul cu operatiunile financiare

1. Responsabilul legal al proiectului

Nume, prenume: Horga Adrian

Funcție: Administrator

Număr de telefon: 0723489225

Număr de fax: 0357/432.795

Adresă poștă electronică : adrian.horga@infotehnic.com

Rolul si atributiile detinute in cadrul proiectului:

- Conduce echipa de proiect
- Verifica activitatea echipei de proiect
- Semneaza contractul de finantare
- Semneaza sau delega competente pentru semnarea contractelor de achizitii din cadrul proiectului
- Supervizeaza relatia dintre echipa de proiect si furnizorii de servicii, bunuri respectiv lucrari
- Aproba cheltuielile legate de proiect
- Participa la campaniile de informare
- Raspunde de intreaga activitate de derulare a proiectului
- verifica si transmite rapoartele elaborate de responsabilul cu operatiunile financiare catre IO si/sau AM
- verifica si depune cererile de rambursare , intocmite de responsabilul cu operatiunile financiare , catre IO .

Cerinte Specifice Postului: competente profesionale adecvate, disciplina, fire deschisa (extroversie), abilitati de lucru in echipa, empatie, capacitati de comunicare, rezistenta la stres.

2. Managerul de proiect

Atributiile managerului de proiect in carul proiectului vor fi urmatoarele:

A. In etapa de pregatire a proiectului de finantare

- elaborarea Planului de afaceri necesar proiectului de finantare, tinand cont de tema de proiect definitivata in prealabil cu beneficiarul, si de cerintele finantatorului.
- elaborarea Cererii de Finantare conform instructiunilor cerute de finantator, in vederea inregistrarii proiectului online, utilizand aplicatia electronica Mysmis.

B. In etapa de implementare a proiectului de finantare

- participa in mod direct, in calitate de membru al echipei de proiect, la implementarea mai multor activitati componente ale proiectului, oferind consultanta:

- privind procedurile de achizitie pentru servicii de publicitate si informare aferente proiectului, audit, utilaje fara montaj,
- privind obtinerea avizului pentru materialele de publicitate si informare,
- pentru pregatirea si depunerea dosarului Cererii de plata.
- pentru pregatirea rapoartelor de progres semestriale si a altor documentatii de actualizare ce pot intervenii pe parcursul implementarii proiectului

- in calitate de Manager de Proiect colaboreaza direct cu echipa de proiect, pentru a rezolva/clarifica diferite situatii ce pot aparea in implementare, oferind daca e cazul recomandari privin delegarea de atributii celorlalti membri ai echipei de proiect, in functie de competentele

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

acestora

Cerinte Specifice Postului: calitati de leader, bun organizator, disciplinat, fire deschisa (extroversie), abilitati de lucru in echipa, empatie, capacitati de comunicare interpersonală, rezistenta la stres..

Activitatea managerului de proiect va fi verificata in mod direct de catre Responsabilul Legal de proiect si indirect de oricare alta persoana care are delegare de responsabilitati reprezentandu-l pe Responsabilul Legal al Proiectului.

Responsabilul Legal de Proiect va avea in vedere sa verifice daca managerul de proiect va realiza activitatile care vor face obiectul contractului de management de proiect, in termenul stabilit la parametri calitativi.

3. Responsabilul cu operatiunile financiare

Nume, prenume: Sirbu Cornelia

Functie: Expert Contabil

Studii absolvite: Superioare; Facultatea de Stiinte Economice/ Finante Contabilitate, Universitatea Aurel Vlaicu Arad

Nr. Telefon: 0729802300;

Adresa de email: contexpert107@yahoo.com

Rolul si atributiile detinute in cadrul proiectului:

- in calitate de membru al echipei de proiect, va avea responsabilit
- ati specifice activitatii financiar-contabile presupuse de implementarea proiectului;
- va prelua sarcinile specifice încredintate de catre Managerul de Proiect, conform cerintelor scrise si verbale formulate de acesta;
- conform repartizarii Managerului de Proiect, poate participa în calitate de membru al echipei de proiect la implementarea mai multor activitati componente ale proiectului in calitate de membru al echipei de proiect
- preia spre solutionare din partea Managerului de Proiect sarcini în domenii ca: organizare, comunicare, logistica, diverse evidente - baze de date – instrumente financiare, bugete, dar si executia de lucrari si studii de specialitate;
- participa la implementarea concreta a proiectului, si poate avea initiative proprii cu privire la stabilirea modalitatii optime de rezolvare a diverselor situatii care apar pe durata implementării proiectului;
- furnizează date economice și urmărește realizările financiare;
- pregătește rapoartele aferente proiectului si le preda responsabilului legal in vederea avizarii.
- Intocmeste cererile de prefinantare si rambursare aferente proiectului .

Cerinte Specifice Postului: competente profesionale adecvate pe domeniul financiar-contabil, disciplina, fire deschisa (extroversie), abilitati de lucru in echipa, empatie, capacitati de comunicare, rezistenta la stres.

- **detaliați planificarea resurselor umane implicate în operarea (exploatarea) investiției:**
 - **identificați și justificați necesarul de personal pentru faza de operare a investiției. Dacă este cazul, fundamentați creșterea previzionată a numărului mediu de salariați (stabilit ca indicator de realizare a proiectului)**

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

In prezent beneficiarul proiectului SC H.T.A. INFO-TEHNIC, are un numar de 2 angajati:

- **Horga Adrian** specialist in automatizari industriale si software industrial.
- **Fraga Ovidiu** specialist in proiectare electrica si IT

Pe langa activitatea celor 2 angajati, se mai implica si asociatul unic in activitate, domnul Horga teodor, specialist in prelucrari mecanice.

O buna parte din activitatile fluxului de productie sunt externalizate, tocmai pentru ca beneficiarul nu detine utilajele necesare. Insa odata cu implementarea acestui proiect, se vor achizitiona utilajele necesare completarii fluxului de productie, mai exact partea de prelucrari mecanice. Pentru acest deziderat se vor crea si 5 locuri noi de munca, extrem de necesare pentru operarea celor 4 utilaje ce se vor achizitiona prin prezentul proiect. Cele 5 locuri de munca nou create vor fi pe urmatoarele posturi: 4 tehnicii prelucrare mecanica: operatori utilaje CNC si 1 coordonator lucrari mecanice;

Justificarea acestor 5 locuri de munca rezulta din faptul ca, beneficiarul doreste achizitionarea a 4 noi utilaje. Pe aceste utilaje vor lucra cei 4 tehnicieni de prelucrare mecanica, iar acesti 4 tehnicieni vor fii organizati de catre coordonatorul lucrari mecanice.

- **detaliați cerințele pentru faza de operare a investiției, cu descrierea responsabilităților, competențelor și abilităților necesare.**
Puteți atașa, la planul de afaceri, fișe de post, organigrama întreprinderii etc.

Descrierea responsabilităților, competențelor și abilităților necesare

Dupa cum mentionam si la descrierea planificarii resurselor umane, in prezent beneficiarul are doi angajati permanenti. Acestia au urmatoarele repsonsabilitati, competente si abilitati:

- **Horga Adrian** specialist in automatizari industriale si software industrial se ocupa de coordonarea proiectelor, programarea echipamentelor si inclusiv de interventii software si electrice;
- **Fraga Ovidiu** specialist in proiectare electrica si IT se ocupa de urmarirea incadrarii fazelor in planificarea proiectelor, urmarirea remedierii problemelor constatate, scrierea documentatiei tehnice a masinilor si a schemelor pneumatice, suport tehnic in utilizarea aplicatiilor si calculatoarelor, gasirea de solutii noi pentru aplicatiile folosite, participarea la asamblarea mecanica a masinilor;

Cele 5 locuri de munca nou create, se impart in doua categorii: tehnicieni prelucrare mecanica, 4 locuri de munca si coordonator lucrari mecanice, 1 loc de munca.

Tehnicienii de prelucrare mecanica – 4 locuri de munca noi

Acestia vor avea urmatoarele responsabilitati, competente si abilitati:

- Organizarea proceselor tehnologice de prelucrari mecanice
- Asigurarea materiala a proceselor tehnologice de prelucrari mecanice
- Organizarea lucrarilor de intretinere si reparatii a utilajelor si instalatiilor
- Coordonarea proceselor tehnologice de prelucrari mecanice
- Planificarea si urmarirea realizarii productiei
- Pregătește semifabricatul pentru operația de prelucrare prin așchiere;
- Ruleaza programul CNC pe masina cu comanda numerica conform instructiunilor de operare si cu specificatiile tehnice;

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

- Măsoară și verifică piesele folosind instrumentele de măsură, conform cerintelor și specificațiilor tehnice;
- Anunță imediat Coordonatorul de lucrări mecanice când identifica probleme tehnice referitoare la funcționarea/ operarea mașinii CNC;
- Asigură trasabilitatea produselor executate prin completarea fișei de prelucrare
- Se asigură ca toate produsele executate în proces îndeplinesc condițiile de calitate și specificațiile tehnice;
- Participa la sedințele organizate;
- Verifica periodic starea sculelor, dispozitivelor și verificatoarelor folosite, le pregătește pentru prelucrarea următorului reper și efectuează curățirea acestora înainte de a le depozita în spațiul special amenajat;
- Asigură schimbarea sculelor și insertiilor;
- Pastrează în bune condiții de funcționare atât mașina CNC pe care o operează, cât și sculele, dispozitivele și echipamentele pe care le utilizează;
- Efectuează și pastrează curățenia la mașina CNC, inclusiv îndepărtarea periodică a spanului pentru a asigura buna funcționare a acesteia;

Coordonator lucrări mecanice – 1 loc de muncă nou

Acesta va avea următoarele responsabilități, competențe și abilități:

- răspunde de preluarea-predarea schimbului, conform dispozițiilor în vigoare;
- repartizează sarcinile de producție pe echipe sau executanți și controlează modul de realizare a lor;
- participă direct la realizarea unor operații complexe, lucrări de reglare, de întreținere a echipamentului tehnic și urmărește însusirea și executia corectă de către muncitorii subordonați;
- asigură fiecărui executant condițiile tehnice și organizatorice necesare pentru realizarea sarcinilor repartizate;
- asigură și răspunde de aprovizionarea fiecărui loc de muncă cu materiale, semifabricate, necesare procesului de producție;
- urmărește exploatarea normală a echipamentului tehnic din dotare și înregistrează timpul de funcționare al acestora;
- propune realizarea în cadrul lucrărilor de reparații capitale a unor dispozitive în vederea reducerii efortului fizic și asigurării securității personalului;
- răspunde de încadrarea în normele de consum, stabilește măsuri pentru evitarea risipei și reducerea consumurilor tehnologice la nivelul atelierului;
- urmărește verificarea și etalonarea acestora la termenele prevăzute de reglementările în domeniu;
- verifică și rezolvă operativ sesizările muncitorilor privind calitatea semifabricatelor, materialelor și produselor realizate;
- dispune oprirea procesului de producție în cazul apariției de produse neconforme și sesizarea operatorilor;

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

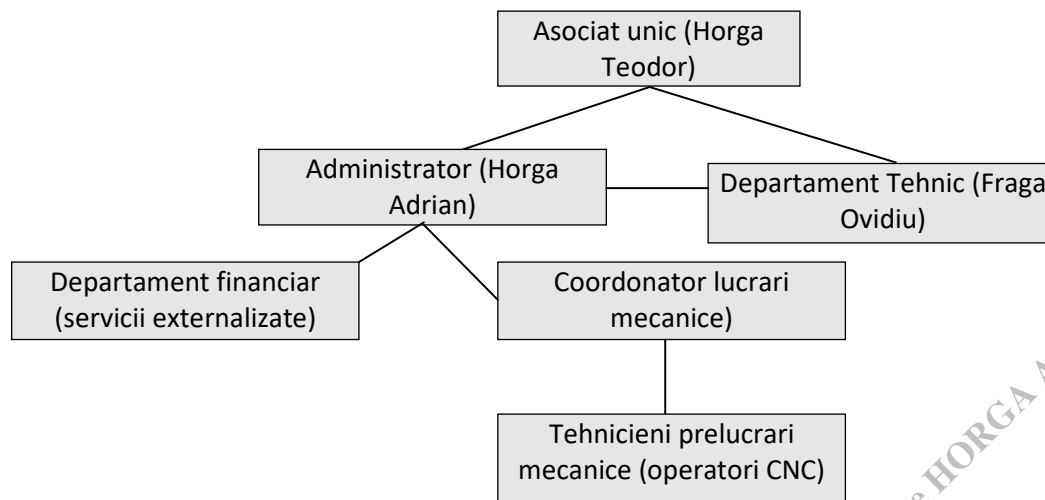
Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

Organiograma societatii in faza de operare



Anexat prezentului plan de afaceri au fost atasate fișele de post pentru locurile de resursele umane implicate in faza de operare.

- **Modul în care se va realiza recrutarea, selecția și integrarea (pentru posturile nou create);**

Prin implementarea acestui proiect vom crea noi locuri de munca in cadrul companiei. Odata cu echiparea halei cu utilaje de productie a componentelor mecanice necesare vom angaja personal calificat pentru a le opera.

Pentru posturile nou create se vor avea in vedere urmatoarele criterii privind *recrutarea si selectia*:

- ne propunem sa angajam persoane aflate la varste inaintate aproape de pensionare, datorita experientei pe care o au pe domeniul de operare a utilajelor care vor fi achizitionate si datorita experientei pe partea de prelucrari mecanice, meserie care in momentul actual duce lipsa de personal calificat;
- totodata dorim sa implicam studenti sau tineri absolventi tocmai pentru a pregati urmatoarea generatie de specialisti pe prelucrari mecanice;

Pentru *integrarea* cat mai buna in cadrul echipei, noii angajați primesc informații despre sarcinile și responsabilitățile postului pe care-l ocupă, despre mediul de lucru, echipa, manageri, departamente cu care vor colabora, subalterni, beneficii, proceduri de lucru, programele de formare etc. Este cunoscut faptul că această Integrare profesională are implicații de ordin psihologic, social, organizatoric și pedagogic. Scopul organizării și implementării acestui proces de integrare îl reprezintă sprijinirea noilor candidați în familiarizarea cu noile condiții de muncă, facilitarea acomodării noului angajat cu grupul de muncă și crearea unei atmosfere de siguranță, confidențialitate.

Rolul ce ii revine coordonatorului procesului de integrare este cel de informare succinta a noului angajat cu privire la:

- *Cultura organizationala*. Aceasta face referire la aspecte precum: misiunea si valorile promovate si transmise in cadrul organizatiei, dar si standardele si procedurile dupa care compania isi ghideaza activitatea. De asemenea, angajatul trebuie informat cu privire la istoricul organizatiei (anul

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

infiintarii, cele mai importante evenimente care au marcat evolutia acesteia), structura pe departamente a companiei si obiectivele de viitor propuse. Angajatului trebuie sa i se raspunda la intrebari precum: "Cine sunt clientii companiei?", "Cine sunt principalii competitori?", "Care este pozitia organizatiei in piata?", "Care sunt tendintele viitoare: de extindere, de promovare a unor noi produse/servicii?". Tot in aceasta etapa ar trebui facut un tur al cladirii, pentru familiarizarea angajatului cu "geografia" spatiului: sali de sedinta/conferinta, spatii de recreere, toalete, bucatarii, spatiul alocat parcarii etc.

- **Sarcinile si responsabilitatile** specifice job-ului pentru care persoana a fost angajata. Este indicat ca in aceasta etapa sa se detalieze si sistemul de evaluare a performantelor existent aplicat, pentru ca angajatul sa cunoasca ce se asteapta de la el, in cat timp si dupa ce criteriile de performanta se face aprecierea.
- **Aspecte de ordin administrativ:** orele de sosire si plecare de la locul de munca, durata pauzelor, modul de acordare a drepturilor salariale, aspecte sumare legate de protectia muncii, cui trebuie sa raporteze in cazul in care are o urgenta.

Etapa urmatoare este constituita din prezentarea noului angajat celorlalti membri ai organizatiei. Pentru ca noul angajat sa se simta in siguranta si cat mai confortabil, momentul trebuie ales cu grija, astfel incat ceilalti sa nu fie antrenati in diverse intalniri sau discutii telefonice ample.

Integrarea noului angajat nu ia sfarsit in momentul in care acesta este capabil sa indeplineasca in mod corect sarcinile ce ii revin, deoarece este indicat ca acesta sa fie observat si supravegheat in perioada ulterioara angajarii, pentru a se putea identifica progresele realizate, interesele si aspiratiile sale, implicarea in realizarea obiectivelor propuse.

- **Descrierea modului în care va fi realizată fiecare activitate, persoanele responsabile, rezultatele preconizate și durata de realizare a acestora corelate cu calendarul activităților din graficul Gantt**

ACTIVITATI DESFASURATE INAINTEA SEMNARII CONTRACTULUI DE FINANTARE

Nr. crt.	Activitate	Persoana responsabila	Rezultat preconizat	Durata de realizare
1	Elaborarea documentatiei si transmiterea invitatiilor de participare pentru servicii de consultanta in elaborarea studiului de piata si management	Responsabil legal/financiar	Elaborarea efectiva a invitatiilor de participare si trimiterea acestora catre firme specializate	Luna februarie 2016
2	Primirea si evaluarea ofertelor	Responsabil financiar	Primirea ofertelor din partea prestatorilor de servicii si analiza acestora	Luna februarie 2016
3	Elaborarea si semnarea contractului de prestari servicii	Responsabil legal	Semnarea efectiva a contractului de consultanta	Luna februarie 2016
4	Pregatire proiect finantare	Responsabil legal	Definitivarea unui opis de documente si a termenelor pana cand pot fi obtinute toate documentele necesare proiectului de finantare	Luna martie 2016-luna septembrie 2016
	Elaborare plan de afaceri	Manager de	Planul de afaceri complet,	Luna martie

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

5		proiect	necesar depunerii proiectului de finantare	2016-luna septembrie 2016
6	Completare cerere de finantare	Manager de proiect	Se completeaza cererea de finantare cu toate informatiile necesare pentru inregistrarea in contul Mysmis a acesteia	Luna martie 2016-luna septembrie 2016
7	Completarea anexelor cererii de finantare	Responsabil legal	Toate declaratiile si anexele cererii de finantare sunt completate pentru a putea fi inregistrat proiectul	Luna martie 2016-luna septembrie 2016
8	Depunere proiect	Responsabil legal	Proiectul este incarcat in contul Mysmis si se obtine numarul de inregistrare	Luna septembrie 2016
9	Obtinere notificare referitor la acceptare a proiectului	Responsabil legal	Primirea unei notificari de la OI ADR Vest, cu informare privind acceptarea proiectului la finantare	Luna februarie 2017
10	Pregatirea documentatiei pentru etapa precontractuala	Responsabil legal	Pregatirea documentelor mentionate in notificarea primita, in vederea semnarii contractului de finantare	Luna februarie 2017

ACTIVITATI DESFASURATE DUPA SEMNARII CONTRACTULUI DE FINANTARE

Nr. crt.	Activitate	Persoana responsabila	Rezultat preconizat	Durata de realizare
1	Semnare contract de finantare	Responsabil legal	Contractare finantare nerambursabila prin POR pe domeniul major de interventie 2.1a	Luna 1 anul 1
2	Procedura de achizitie pentru servicii de publicitate si informare aferente proiectului, audit financiar isi semnarea contractulelor de prestari servicii	Responsabil financiar/Manager proiect	Obtinerea efectiva a ofertelor de pret pentru serviciile de publicitate si informare aferente proiectului, a auditului financiar si incheierea contractelor	Luna 1-2 anul 1
3	Cerere - Obtinere aviz pentru materialele de publicitate si informare	Manager de proiect	Obtinerea efectiva a avizelor pentru materialele de publicitate si informare.	Luna 2 anul 1
4	Elaborare materiale de	Responsabil legal	Obținerea pliantelor și broșurilor informative	Luna 2 anul 1

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

	publicitate si informare		referitoare la proiect în scopul informării publicului larg cu privire la proiectul de investiții	
5	Anunt in presa referitor la semnarea contractului de finantare, publicare pisite- ul beneficiarului si editarea de pliante si brosururi	Responsabil legal	Informarea publicului larg publicului larg cu privire la semnarea contractului de finantare pentru achizitia de utilaje pentru dezvoltare prin publicarea unui anunt in ziar, publicarea informatiilor pe site-ul beneficiarului si editarea pliantelor si brosurilor cu informatii referitoare la proiect.	Luna 2 anul 1
6	Montare panou de informare pentru investitie	Responsabil legal	Informarea publicului in privinta existentei unei investitii pentru Municipiul Arad.	Luna 2 anul 1
7	Procedura de achizitii pentru utilaje fara montaj si semnare contract	Responsabil financiar/Manager de proiect	Obtinerea efectiva a ofertelor de pret pentru achizitiile de utilaje si incheierea contractului	Luna 2-3 anul 1
8	Achizitie utilaje fara montaj	Responsabil financiar	Achizitia efectiva a utilajelor previzionate in prezentul proiect de investitii	Luna 3-8 anul 1
9	Publicare in presa informatii cu privire la proiectul implementat si editare autocolante pentru utilajele achizitionate	Responsabil legal	Informarea publicului larg referitor la implementarea proiectului prin publicarea unui anunt in ziar si obtinerea autocolatelor ce se vor lipi pe utilajele achizitionate.	Luna 9 anul 1
10	Montare panou de informare comemorativ	Responsabil legal	Informarea publicului referitor la investitia realizata	Luna 9 anul 1
11	Audit financiar	Responsabil financiar	Obtinerea raportului de audit financiar si plata acestor servicii	Luna 10 anul 1
12	Creare locuri de munca	Responsabil legal	Crearea efectiva a 5 noi locuri de munca	Luna 10 anul 1
13	Pregatire si depunere cerere de plata si incasare ajutor nerambursabil	Manager de proiect/Responsabil legal	Depunerea dosarului de cerere de plata pentru	Luna 10-12 anul 1

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

			utilaje si servicii eligibile si Incasarea efectiva a ajutorului nerambursabil	
--	--	--	--	--

3. Produsul /serviciul

Descrieți în detaliu **produsul/ serviciul** ce va fi oferit/prestat ca urmare a realizării investiției propuse în proiect:

- **Descrierea produsului: caracteristici fizice (mărime, formă, culoare, design, capacități), tehnologia utilizată în producerea/ dezvoltarea lui (materii prime, echipamente, forța de muncă, patente etc).**

Produsul finit al firmei noastre il reprezinta statiile/utilajele de asamblare si verificare care vor face parte din liniile de productie ale clientilor. Toate produsele fabricate de noi sunt prototipuri, forma si functionalitatea lor fiind diferita de la o aplicatie la alta. Aceste produse sunt customizate in functie de industria in care sunt folosite, tipul de produs care urmeaza a fi asamblat sau testat, precum si de cerintele clientilor in materie de aspect si componente folosite. Pentru realizarea produselor de acest tip este nevoie de specialisti in:

- proiectare mecanica;
- proiectare electrica;
- proiectare pneumatica si hidraulica;
- software industrial pentru programarea utilajului;
- software de trasabilitate(domeniul.IT);
- asamblare mecanica/electrica/pneumatica/hidraulica;
- integrare/punere in functiune in liniile de productie ale clientilor;

Pe langa capacitatile sale interne firma HTA INFO-TEHNIC apeleaza si la alte 4 firme externe pentru a fi capabila sa acopere necesitatile de fabricare a acestor utilaje complexe, astfel asigurand un flux de lucru constant pentru sub-contractorii sai.

- **Descrierea serviciului: ce reprezintă, ce nevoi satisface, care sunt materialele și echipamentele necesare prestării serviciului, etape în procesul de prestare a serviciului, beneficii pentru clienți.**

In dezvoltarea unei astfel de produs sunt implicati atat clientul cat si furnizorul care de comun acord stabilesc:

- designul mecanic al utilajului(functionalitate si aspect);
- designul electric;
- furnizorii(producatorii) pentru componentele: electrice, pneumatice, hidraulice;
- capabilitatile si performantele utilajului;
- modalitatea de interactiune cu linia de productie si sistemul intern de trasabilitate al firmei;

Odata stabilite aceste caracteristici si transpuse intr-un caiet de sarcini, firma noastra trece la executia utilajului, care este urmata de punerea in functiune si teste in productia clientului. Pe langa componentele mecanice care vor fi fabricate cu noile utilaje achizitionate de firma noastra,

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

trebuie achiziționate componente electrice/pneumatice/hidraulice și mecanice de serie, de la mărci consacrate în domeniile industriale. Odată achiziționate toate componentele necesare se trece la procesul de asamblare, urmat de programarea utilajului și teste de funcționalitate, acestea fiind realizate în spațiul propriu de producție. De regulă clientul este cel care impune mărcile componentelor folosite la fabricarea utilajului pentru a avea o compatibilitate cu componentele care le are departamentul lor de mentenanță pe stoc însă și cu pregătirea tehnică de care angajații lor dispun. Astfel clientul primește un produs customizat care va fi foarte ușor de introdus în producția firmei și acceptat cu ușurință de operatori și echipa de mentenanță.

Datorită complexității ridicate a produselor HTA INFO-TEHNIC SRL, firma a fost nevoită să se doteze cu:

- scule pentru prelucrare și asamblare mecanică;
- scule pentru asamblare electrică, construcții de cabinete electrice și testarea lor;
- software-uri pentru proiectare mecanică, electrică și pneumatică;
- software-uri pentru programarea industrială a utilajelor;

Software-urile folosite sunt și ele la rândul lor produse standardizate în industrie fapt care ușurează interacțiunea cu utilajele și oferă reducerea timpului necesar pentru mentenanță.

- **Prezentați, unde este aplicabil, modul în care tehnologiile noi, moderne vor fi utilizate în producerea/mentinerea/dezvoltarea produsului/serviciului.**

Singurul proces care în momentul de față nu îl realizăm în casă este fabricarea componentelor mecanice pentru aceste utilaje prototip. Folosind o scularie parteneră (sub-contractor) nu putem avea un control absolut preturilor la componentele mecanice și cel mai important asupra timpilor de livrare/fabricare a acestora. Este foarte important pentru noi să mutăm acest proces în propriul spațiu de producție, tocmai pentru a putea controla tot fluxul de fabricare a utilajelor (cap-coada) și odată cu aceasta vom deveni și mai competitivi din punct de vedere financiar, eliminând costurile de fabricare externă a componentelor mecanice.

Odată achiziționate echipamentele de prelucrare mecanică dorim și dezvoltarea unei ramuri noi în cadrul firmei HTA și anume fabricarea de componente mecanice la comandă pentru clienții noștri (ca și piese de rezervă pentru liniile lor de producție), precum și lansarea pe piață cu produse și servicii noi.

- **Descrieți modul în care investiția contribuie la extinderea gamei de produse/servicii, specializarea produselor oferite, patrunderea pe o piață necunoscută, largirea domeniului de activitate.**

Odată implementat acest proiect, solicitantul proiectului va beneficia de următoarele:

Dezvoltare pe partea de automatizări industriale:

- crearea de tehnologii noi - linii de producție mai performante;
- fabricarea de dispozitive de asamblare a componentelor auto; prin mutarea prelucrărilor mecanice la spațiul de producție, vom putea fabrica aceste dispozitive într-un timp relativ scurt – în momentul de față nu avem acces la aceste lucrări din cauza timpilor mari de fabricare furnizați de sculariile externe;
- o parte din clienții actuali doresc să achiziționeze de la firma noastră servicii de

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse în acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

suport tehnic și service pentru utilajele lor din producție. Printre altele va trebui să oferim service și pe partea mecanică, adică înlocuirea pieselor/componentelor uzate de pe utilajele lor vor cu piese/componente noi care vor putea fi fabricate în cadrul companiei noastre, într-un timp relativ scurt;

- fabricând prototipuri nu se pot estima numărul de utilaje care urmează a fi fabricate în cursul unui an, însă per general credem că se va crește cu aproximativ 30% cantitatea de produse ce vor fi livrate;

- din punct de vedere financiar prin dezvoltarea pe partea de prelucrări mecanice vom avea o reducere de costuri între 20%-30% la toate componentele mecanice care vor fi folosite pentru utilajele noastre și care în momentul de față sunt fabricate în exteriorul firmei;

Ținând cont de faptul că partea de prelucrare mecanică reprezintă undeva între 30%-40% din costurile efective a unei linii de asamblare și aproximativ 80%-90% pentru dispozitivele de asamblare componente odată cu implementarea acestor utilaje la punctul nostru de lucru vom putea reduce semnificativ costurile de producție. Astfel vom deveni mai performanți din punct de vedere al prețului final către client și al profitului realizat de firmă.

Dezvoltare pe partea de prelucrări mecanice:

- diferitele componente mecanice care se produc în momentul de față la sculariile externe vor putea fi produse la spațiul de producție la o calitate/precizie de fabricare mult mai ridicată;

- firma S.C. HTA INFO-TEHNIC SRL va putea oferi clienților săi servicii de prelucrare mecanică prin aschiere în mod direct; în momentul de față multe dintre comenzile care sunt strict de prelucrări mecanice sunt preluate de scularii fără a mai trece prin firma noastră, pentru a nu încărca costurile către clienți;

- pe lângă componentele care vor fi fabricate pentru liniile noastre de producție și diferite dispozitive de asamblare/testare ne vom putea axa pe producerea de componente mecanice prototip sau de serie pentru industria locală (industria constructoare de componente auto);

- achiziționarea utilajelor ne oferă posibilitatea de a fabrica componente mecanice și pentru companiile din domeniul nostru de activitate (firmele producătoare de utilaje) care sunt într-o continuă căutare de furnizori/producători de componente;

Ținând cont de faptul că majoritatea produselor realizate de noi sunt prototip-uri executate la comandă, vom putea să dezvoltăm soluții mai complexe din punct de vedere mecanic, ceea ce va împinge tehnologia oferită de noi să fie mai eficientă în cadrul proceselor de fabricație de la clienți, atât din punct de vedere calitativ cât și financiar.

4. Strategia de marketing

Identificați piața țintă:

- **Descrieți segmentul de piață/ grupul țintă căruia se adresează serviciul/ produsul rezultat în urma investiției**

S.C. HTA INFO-TEHNIC SRL, ofera servicii pentru următoarele industrii:

Industria auto (fabricare și asamblare de componente auto);

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

Dezvoltarea fără precedent a industriei auto la nivel european înregistrată în ultimele 3 decenii s-a bazat pe o cerere internă în continuă expansiune determinată la rândul său de factori interni precum creșterea gradului de motorizare în țările europene și de mărirea și întinerirea mai rapidă a parcului auto, pe de o parte și de creșterea spectaculoasă a piețelor emergente (piețele asiatică, în special cea chineză), pe de altă parte. Conform celor mai recente date statistice publicate de către Asociația Europeană a Producătorilor de Autovehicule (ACEA), cifra de afaceri anuală realizată de către companiile europene din domeniu s-a ridicat în anul 2013 la peste 843 miliarde euro, reprezentând 6,6% din produsul intern brut comunitar. Industria auto se numără printre domeniile economice cu o pondere ridicată a valorii adăugate brute (154,3 miliarde euro în anul 2013, la nivelul Uniunii Europene). În același timp, sectorul auto are o contribuție foarte importantă la echilibrarea schimburilor comerciale ale statelor europene, balanța exporturi/importuri în domeniul auto la nivelul Europei înregistrând an de an excedente considerabile (95,1 miliarde euro în anul 2013). Industria auto europeană acordă o atenție sporită conformării cu politicile naționale și europene de mediu. Astfel, s-au depus eforturi susținute în direcția reducerii cantității de emisii de gaze cu efect de seră prin crearea unor motoare cu un consum redus de combustibili, în paralel cu creșterea performanțelor tehnice ale noilor autovehicule și prin dezvoltarea autovehiculelor electrice. Progrese remarcabile s-au făcut de asemenea în direcția creșterii siguranței pasagerilor și a celorlalți participanți la trafic și îmbunătățirea confortului pasagerilor. Aceste evoluții tehnologice au fost posibile grație investițiilor considerabile în cercetare-dezvoltare-inovare realizate de marile companii europene din sectorul auto. Conform datelor statistice publicate de către Asociația Europeană a Producătorilor de Autovehicule, investițiile în cercetare –dezvoltare ale firmelor din industria auto au totalizat în anul 2013 peste 32 miliarde euro, reprezentând 3,8% din cifra de afaceri realizată de acest sector economic. Aproape 10 mii patente sunt înregistrate anual în industria auto europeană. Acest efort investițional susținut a permis obținerea unor progrese tehnologice remarcabile care fac din industria auto unul din principalii vectori ai creșterii competitivității economiei țărilor europene și consolidarea poziției de lider în domeniul producției auto..

Industria componentelor auto este prezentă în România prin circa 600 de societăți. După 10 ani de expansiune agresivă, această industrie reușise să devină la sfârșitul anului 2015 printre cele mai semnificative sectoare industriale din punct de vedere al profiturilor realizate, investițiilor și numărului de angajați. Dezvoltarea acestei industrii în ansamblul ei, a fost extrem de rapidă, ea reușind să înregistreze în anul 2015 o cifră de afaceri de circa 20 de miliarde de euro.

Ca și grup tinta SC HTA INFO-TEHNIC SRL se adresează marilor companii din România și din Europa ce activează în domeniul automotive.

Industria producătoare de echipamente pentru uz casnic;

Această industrie producătoare de echipamente pentru uz casnic s-a dezvoltat foarte mult în ultimii 10 ani în România și nu numai. Achiziționarea acestor tipuri de echipamente, este de la an la an în procent tot mai mare. Varietatea acestor tipuri de echipamente are un spectru foarte larg, de la echipament de bucătărie, articole de menaj și de uz casnic și articole de catering, articole de mobilier, diverse utilaje de uz general și special, la echipamente electronice, IT și programe informatice. Practic aceasta este una din cele mai importante ramuri ale industriei, producând echipamente necesare pentru majoritatea activităților umane.

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

Ca si **grup tinta** SC HTA INFO-TEHNIC SRL se adreseaza marilor companii din Romania si din Europa ce activeaza in domeniul productiei de echipamente pentru uz casnic.

Industria producatoare de sisteme de detectie si marcare;

In ultimii ani, dezvoltarea industrială a cunoscut o pantă ascendentă în România, iar conform celor mai recente analize efectuate de specialiști, industriile care simt deja o creștere sunt cele din domeniul industriei constructoare de mașini și IT&C. Concomitent cu creșterea producției apare inevitabil o creștere a pieței construcțiilor, precum și necesitatea montării unor instalații aferente construcțiilor. Printre instalațiile obligatorii în anumite circumstanțe sunt incluse și **sistemele de detectie și marcare**. De la sisteme de detectie a focarului de incendiu până la sisteme de detectie metale, această industrie a cunoscut o dezvoltare extraordinară în ultimii ani. Totodată se dovedesc a fi extrem de utile sistemele de marcare, o altă ramură a industriei care s-a dezvoltat foarte mult în ultimii ani. De la sisteme de marcare cu etichete până la imprimante ink jet, toate sunt extrem de folositoare în industrie.

Ca si **grup tinta** SC HTA INFO-TEHNIC SRL se adreseaza marilor companii din Romania si din Europa ce activeaza in domeniul productiei de sisteme pentru detectie si marcare.

Logistica automatizata;

Într-un mediu aflat în continuă schimbare, automatizarea depozitelor poate reprezenta un instrument puternic de a îndeplini noile cerințe și provocări ale supply chainului și de a crea un avantaj competitiv. Tot mai multe companii românești înțeleg acest lucru, investițiile în sisteme automate și semi-automate, realizate în ultimii ani nu numai de către companiile de curierat sau de retaileri, ci și de către producători și distribuitori importanți din FMCG sau industria farmaceutică, demonstrează că automatizarea reprezintă o soluție pentru îmbunătățirea performanțelor supply chainului prin reducerea costurilor și a timpului de procesare a comenzilor.

Automatizarea aduce multiple beneficii utilizatorilor, uneori sistemele fiind insuficient exploatate de către aceștia. În funcție de necesități și capitalul disponibil, companiile optează fie pentru sisteme complet automatizate, fie pentru sisteme semiautomatizate. De altfel, combinația de sisteme automate și rafturi convenționale nu este o alegere frecventă a companiilor, mai ales în Europa. Unul dintre cele mai importante motive pentru care companiile aleg să automatizeze depozitele este creșterea costului cu personalul calificat. Cu toate că pe perioada crizei nivelul salarial a scăzut, acest fenomen este unul temporar, mai ales în economiile dezvoltate, din Europa de Vest sau nordul continentului. Pe termen lung trebuie luat în considerare și faptul că în multe țări europene populația este îmbătrânită, iar personalul calificat va fi tot mai dificil de găsit.

Ca si **grup tinta** SC HTA INFO-TEHNIC SRL se adreseaza marilor companii din Romania si din Europa ce activeaza in domeniul logisticii automatizate.

- **Dimensiunea pieței țintă (mărimea pieței țintă și tendințele de evoluție pe orizontul de operare al obiectivului); Identificați aria geografică de acoperire a produsului/ serviciului**

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

Dimensiunea pieței țintă

Asa cum mentionam anterior, beneficiarul isi desfasoara activitatea in 4 ramuri, mai exact: Industria auto (fabricare si asamblare de componente auto), Industria producatoare de echipamente pentru uz casnic; Industria producatoare de sisteme de detectie si marcare si Logistica automatizata.

Referitor la dimensiunea pietei in cadrul careia activeaza beneficiarul, aceasta este cu siguranta cea mai dezvoltata piata din Romania si nu numai. Practic conform celor mai recente date statistice publicate de către Asociația Europeană a Producătorilor de Autovehicule (ACEA), cifra de afaceri anuală realizată de către companiile europene din domeniu s-a ridicat în anul 2013 la peste 843 miliarde euro, reprezentând 6,6% din produsul intern brut comunitar. Industria auto se numără printre domeniile economice cu o pondere ridicată a valorii adăugate brute (154,3 miliarde euro în anul 2013, la nivelul Uniunii Europene). Totodata industrii producatoare de echipamente pentru uz casnic are o pondere cel puțin la fel de mare in procentul produsului intern brut comunitar, avand in vedere nevoile si tendinta spre consumerism. Industria de detectie si marcare ocupa si ea un loc important in ceea ce priveste nivelul activitatii si a incasarilor anuale in acest domeniu.

Logistica automatizata este o ramura a industriei fara de care nu poate exista un progres real la nivel de productie, asa ca echipamentele produse pentru aceasta ramura a industriei sunt la mare cautare de catre marile companii.

Ca imagine de ansamblu, beneficiarul se adreseaza unei pietei cu dimensiuni impresionante, industria in general fiind motorul principal al economiei unei tari.

Aria geografică de acoperire a produsului/ serviciului

Dupa cum mentionam si anterior, industria este unul din principalele motare ale economiei unei tari. Momentan beneficiarul se adreseaza în principal marilor companii din Romania. Odata cu achizitionarea utilajelor performante prin acest proiect de investitii, scopul acestuia este de a colabora cu marii producatori din Europa. Avand utilaje si echipamente performante, cu ajutorul carora va avea un flux tehnologic complex, va putea oferi prototipuri, produse si servicii cu o calitate superioara si un pret foarte atragator pentru marile companii. Luand in calcul aceste elemente, aria geografica de acoperire a produselor si serviciilor oferite de catre beneficiar se va extinde pe intreg teritoriul Romaniei si o parte a țărilor din Europa unde sunt localizati marii producatori ce activeaza in industrie.

▪ Analizați stadiul actual al pieței – nevoi și tendințe

Piata pe care activeaza beneficiarul este una foarte bine dezvoltata si in curs de crestere. Industria si logistica automatizata au reprezentat intotdeauna una din principalele surse de venit in economia unei tari.

In continuare vom analiza analitic cele 4 domenii ale industriei une activeaza preponderent beneficiarul.

Industria auto

Înmatriculările de autoturisme noi în Europa au crescut cu 7% în ritm anual în luna februarie 2015, grație unor creșteri de două cifre înregistrate pe piețele din Spania, Italia și Marea Britanie, a anunțat marți Asociația Constructorilor Europeni de Automobile /ACEA/. Un număr de 958.145 autoturisme au fost înmatriculate luna februarie 2015 în Uniunea Europeană și țările EFTA (Islanda, Liechtenstein, Norvegia și Elveția) în creștere cu 7% comparativ cu 895.116 autoturisme înmatriculate în luna februarie 2014. ACEA a adăugat că vânzările de autoturisme în Uniunea Europeană au crescut pentru

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

a 18-a lună la rând, toate marile piețe înregistrând creșteri, în frunte cu Spania unde înmatriculările au crescut cu 26,1%, Italia (creștere de 13,2%), Marea Britanie (12%). Primele două piețe, Germania și Franța, au înregistrat creșteri de 6,6% respectiv 4,5%. **Piața auto din România** a consemnat o creștere de 12,8% în luna februarie 2015, fiind înmatriculate un număr de 4.116 de autoturisme.

Anul 2016 se anunță bun pentru industria auto românească. Atât producția de mașini și componente auto cât și vânzările au perspective de creștere, cifra de afaceri totală a industriei tinzând către 20 de miliarde de euro. Majoritatea actorilor din industria auto românească privesc cu încredere anul 2016. Scăderea TVA, noile investiții făcute de Renault la Dacia, posibila intrare în producție a unui nou model la uzina Ford din Craiova și creșterea pieței europene sunt principalele elemente care anunță un an fast pentru companiile implicate în afaceri cu mașini și componente.

Industria producătoare de echipamente pentru uz casnic;

În prezent, industria producătoare de echipamente pentru uz casnic este una din cele mai bine dezvoltate ramuri ale industriei, atât la nivel global cât și în România. Achiziționarea acestor tipuri de echipamente, este de la an la an în procent tot mai mare. Varietatea acestor tipuri de echipamente are un spectru foarte larg, de la echipament de bucătărie, articole de menaj și de uz casnic și articole de catering, articole de mobilier, diverse utilaje de uz general și special, la echipamente electronice, IT și programe informatice. Practic aceasta este una din cele mai importante ramuri ale industriei, producând echipamente necesare pentru majoritatea activităților umane.

Industria producătoare de sisteme de detecție și marcare;

Având în vedere volumul tot mai mare al consumului la nivel global, industria de sisteme de detecție și marcarea cunoscut o dezvoltare extraordinară în ultimii 10 ani atât la nivel global cât și în Europa, iar conform celor mai recente analize efectuate de specialiști, industriile care simt deja o creștere sunt cele din domeniul industriei constructoare de mașini și IT&C. Printre instalațiile obligatorii în anumite circumstanțe sunt incluse și **sistemele de detecție și marcare**. De la sisteme de detecție a focarului de incendiu până la sisteme de detecție metale, această industrie a cunoscut o dezvoltare extraordinară în ultimii ani. Totodată se dovedesc a fi extrem de utile sistemele de marcare, o altă ramură a industriei care s-a dezvoltat foarte mult în ultimii ani. De la sisteme de marcare cu etichete până la imprimante ink jet, toate sunt extrem de folosite în industrie.

Logistica Automatizată

Piața de logistică din România se află pe un trend ascendent și nu invers, așa cum s-a întâmplat cu alte sectoare economice. Luat în ansamblu, logistica este un segment de business care s-a așezat pe un trend crescător. O demonstrează, în primul rând, cifrele: 3,8 miliarde de lei este valoarea pieței de logistică estimată de reprezentanții Asociației Operatorilor de Logistică din România (ARILOG) pentru 2015. În procente, 10% peste nivelul din 2014, aceeași creștere fiind așteptată și pentru anul acesta. Grosso modo, circa 84% din cifra de afaceri a companiilor de logistică era generată, în urmă cu mai bine de un an, de transportul rutier, 3% de transportul feroviar, 8% de transportul naval și restul, de cel aerian. Cu o precizare: este vorba de companiile care fac logistică și oferă soluții integrate de depozitare, ambalare, sortare, transport și soluții de optimizare a costurilor de transport. Pentru că, dacă ar fi să se ia în calcul toată piața de expediții

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

și servicii de logistică, valoarea depășește 5 miliarde de lei, un mediu de business în care marile companii, precum Schenker Romtrans sau Havi Logistics, derulează afaceri de sute de milioane de de lei.

Analizând separat, însă, este clar că piața de logistică are un rol foarte important în tot ce înseamnă piața românească de transport de mărfuri. „Logistica este un domeniu, o industrie, dacă vrei să o numești așa, care stă la baza oricărei activități. Pentru că noi nu avem o cultură a logisticii în adevăratul sens al cuvântului, multă vreme companiile din acest domeniu au fost comparate cu transportatori sau cu depozite. În fapt, logistica înseamnă toate activitățile care te ajută pe tine, companie, să te axezi pe activitatea de bază și să-ți eficientizezi munca“, dă o definiție corectă a acestui domeniu Dragoș Geletu, CEO KLG Europe Logistics România, cu afaceri de 21 milioane de euro în 2013. Potrivit acestuia, dacă în România comerțanții ar ține cont de avantajele oferite de serviciile de logistică, prețul produselor ar putea scădea cu până la o cincime, doar din optimizarea costurilor. În mod cert, piața de logistică este încă în creștere și nu a atins potențialul maxim nici din perspectiva volumelor, nici a numărului de jucători.

Analizați potențialul de creștere a pieței

Industria auto

Vânzările de autoturisme și piese, în creștere

După ani buni în care piața auto românească a înregistrat recul după recul, din 2014 direcția a redevenit pozitivă. În întregul an 2015 piața de autoturisme noi a atins 79.000 de unități, în creștere cu peste 12% față de valoarea din 2014. Și pentru 2016 majoritatea comerțanților estimează o creștere a vânzărilor, mai ales că va intra în vigoare și reducerea TVA. Este greu de estimat în acest moment impactul acestei măsuri fiscale, însă mulți mizează pe o creștere a pieței de autoturisme noi cuprinsă între 10% și 15%. Asta ar însemna că la finalul acestui an totalul de autoturisme noi înmatriculate în România să depășească pragul de 90.000 de unități. Desigur, odată cu creșterea vânzărilor de mașini noi, se va majora și piața second-hand, aceasta tinzând către 270.000 de unități.

Industria producătoare de echipamente pentru uz casnic;

Creșterea populației la nivel global în ultimii ani a adus o creștere enormă a consumului. În această categorie a consumului intra și industria producătoare de echipamente pentru uz casnic. Potențialul de creștere al acestei piețe este enorm. Pentru beneficiarul acestui proiect acest lucru este un avantaj foarte mare, având în vedere că tendința de automatizare a producției este în creștere.

Industria producătoare de sisteme de detecție și marcare;

Sistemele de marcare și detecție sunt un mare sprijin în industria din zilele noastre. Automatizarea producției este o necesitate având în vedere cantitățile enorme de produse necesare; practic fără o automatizare ar fi imposibil să producem cantitățile necesare consumului uman. Astfel, luând în considerare acest aspect, potențialul de creștere al acestei industrii este foarte mare.

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

Logistica automatizata

Un avantaj îl reprezintă și poziția geografică și geostrategică a României nu doar în Europa de Est, ci și între Europa și Asia. Comparativ cu alte state europene, România are toate șansele să devină o adevărată poartă de intrare în Europa. Portul Constanța, deci ieșirea la mare, fluviul Dunărea, canalul navigabil care face legătura între mare și Dunăre pot transforma România într-un hub logistic foarte puternic. De când funcționează și în România, investițiile KLG au totalizat aproximativ 30 de milioane de euro. În luna aprilie, compania a început construcția unui nou terminal cross-dock, cu capacitate de 10.000 de metri pătrați, investiția fiind de aproximativ 5,6 milioane de euro. Și nu este un caz singular. Marile companii din logistică iau în calcul investiții de zeci de milioane de euro, anul acesta, potrivit reprezentanților din domeniu. Susținute, bineînțeles, și de activitatea internațională care, anul trecut, a fost motorul principal pentru dezvoltarea afacerilor. Comparativ cu alte state europene, România are toate șansele să devină o adevărată poartă de intrare în Europa. 3,8 miliarde de lei este valoarea pieței românești de logistică estimată de ARILOG pentru anul trecut.

Analizand aceste statistici si previziuni, putem observa faptul ca toate cele patru domenii principale in care activeaza beneficiarul, au un potential foarte mare de crestere, luand in considerare trendul de consumerism si cresterea populatiei. Serviciile oferite de catre beneficiar, produsele si prototipurile care ajuta la o automatizare a industriei, sunt o reala necesitate in zilele noastre. Practic ar fii imposibil sa se produca cantitatea de bunuri necesara la nivel global, fara o automatizare eficienta. Necesitatea activitatii pe care beneficiarul o desfasoara este foarte mare, avand un potential de crestere enorm.

- **Descrieți factorii economici, politici, legislativi, tehnologici, sociali care au o influență directă asupra dinamicii sectorului/ domeniului de activitate vizat**

Factorii economici

După un deceniu de scădere aproape continuă a industriei din țara noastră , tendința s-a inversat începând cu anii 2000, iar România se numără astăzi printre statele europene cu cea mai rapidă creștere a producției. Această evoluție se datorează și investițiilor străine realizate de importante companii din domeniul industriei auto (Renault, Daewoo, înlocuită în 2008 de Ford Company - firme care au preluat Uzinele Dacia și Uzina de Autoturisme Craiova), care la rândul lor au atras investiții semnificative din partea producătorilor de diverse părți componente și subansamble auto (Continental, DTR Draexlmaier, Autoliv, Schaeffler, SNR Roulments, Stabilus, Takata, Faurecia Seating, Kromberg & Schubert etc). Potrivit datelor Băncii Naționale a României, soldul investițiilor străine directe în industria mijloacelor de transport se ridică la peste 3,17 miliarde euro la sfârșitul anului 2012, cea mai mare parte a acestora fiind concentrate în subdomeniul auto.

Numărul de vehicule asamblate în România în anul 2015 a atins cifra de 411 mii, cea mai mare parte a producției fiind exportată. La aceasta se adaugă producția de piese și subansamble auto ce intră în componența unor mărci de prestigiu. Industria – sursă de relansare economică în România. Dinamica PIB și a valorii adăugate în industrie în România în perioada 2003-2016 (în % față de anul precedent) în 2016 datele disponibile pentru semestrul I indică o menținere a dinamicii producției industriale, cu ritmul cel mai ridicat la producția bunurilor intermediare, care servesc piețele produselor industriale și nu direct consumatorii. Acest aspect este important întrucât recesiunea a fost menținută de un deficit de cerere din partea consumatorilor, astfel că a fost afectată cererea pentru produse finite și nu cea pentru bunuri intermediare. Cu toate că în prima jumătate a anului

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2016 au apărut din nou semne de reducere a producției industriale pe ansamblul UE-27, România a avut în august 2016 față de august 2015 una dintre cele mai mari creșteri a producției industriale (+7,7%), comparabilă cu cea a Germaniei (+7,8%) și mai mare decât cea din UE-27 (+5,3%).

Investitorii sunt preocupați de trei canale de contagiune care pot afecta țările din afara zonei euro: finanțarea externă, sectorul bancar și comerțul internațional. Cu toate că România nu ridică probleme de solvență comparabile cu alte țări UE, necesarul ridicat de finanțare externă determină vulnerabilitatea la o nouă criză de lichiditate. Probleme mari poate ridica însă faptul că redresarea postcriză s-a realizat în mare măsură prin revenirea exporturilor, deci prin canalul comerțului exterior.

Perspectivile industriei pot fi exprimate prin indicele comenzilor noi, care evaluează evoluția cererii totale pentru viitoarea producție. Acest indice se calculează pentru industria prelucrătoare și are caracter de relativă volatilitate, întrucât reprezintă judecata producătorilor cu privire la comenzile pentru care există suficiente dovezi de existență a unei înțelegeri contractuale valide.

Economia României prezintă un indice al dependenței de comerț cu valori ridicate ce tind să revină la 70% după 2015. Acesta reflectă o mare deschidere către economia internațională, cu precădere către țările UE. Integrarea industriei în circuitul internațional cu produse industriale este însă cu mult mai ridicată, cu un indice de dependență de 255%. Insuficiența acestui indicator este aceea că nu reflectă expunerea structurală a economiei/sectorului analizat.

Industria în România a prezentat o dinamică accelerată de recuperare după perioada de criză. Această revenire este determinată de relansarea cererii externe din partea unor parteneri comerciali principali din zona euro, în special Germania și Franța. Acesta este un argument ce demonstrează gradul relativ ridicat de convergență a ciclurilor economice, determinată de adâncirea integrării. Dependența semnificativă a industriei României de comerțul internațional constituie o vulnerabilitate economică în condițiile unei piețe interne stagnante.

În ultimii ani s-a constatat o creștere a cererii interne și consolidarea unor segmente ale producției industriale cu valoare adăugată mai mare, acestea fiind clar soluții pe termen lung pentru reducerea riscurilor determinate de apariția șocurilor externe.

Factori politici, legislativi, tehnologici, sociali

La nivel de factori legislativi, tehnologici și sociali, situația în industria din România s-a schimbat în bine în ultimii ani. Astfel, politica industrială a României are la bază atât obiectivele și direcțiile strategice ale economiei și industriei românești, cât și elementele fundamentale ale politicii industriale europene.

În corelare cu prevederile celorlalte politici și strategii ale economiei naționale, politica industrială a României are ca obiective principale:

- Creșterea competitivității;
- Sporirea rolului cercetării, dezvoltării și inovării;
- Promovarea unui management durabil al resurselor și protecția mediului;
- Îmbunătățirea pregătirii profesionale și ocuparea forței de muncă;
- Dezvoltarea cooperării și serviciilor industriale precum și a parteneriatului public privat.

Politica industrială va continua să se concentreze pe consolidarea și încurajarea factorilor care determină **competitivitatea**, cum ar fi capitalul uman, cercetarea, inovarea și antreprenoriatul. Pentru a maximiza eficiența instrumentelor politicii industriale, acestea trebuie aplicate sectoarelor industriale într-o manieră care să țină cont de natura lor specifică.

În viziunea Guvernului, principalii factori care determină o influență majoră în atingerea obiectivului strategic al politicii industriale sunt:

- § **consolidarea unui mediu de afaceri stabil și predictibil**, susținut de un cadru instituțional adecvat, armonizat cu cel din Uniunea Europeană;

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

- § **sustinerea cercetării-dezvoltării și inovării și infrastructura pentru evaluarea conformității produselor și serviciilor industriale ;**
- § **dezvoltarea pieței libere și concurențiale** prin continuarea procesului de armonizare legislativă și de aplicare efectivă a politicii în domeniul concurenței;
- § **asistența sectorială** pentru fiecare sector în parte pentru orizontul de timp 2005-2008;
- § **promovarea investițiilor directe**, prin asigurarea unui climat investitional transparent, stimulator și predictibil;
- § **sustinerea dezvoltării întreprinderilor mici și mijlocii** prin facilitarea accesului la sursele de finanțare și servicii de asistență, consultanță și informare;
- § **asistența pentru export** în vederea creșterii ponderii exporturilor românești de produse industriale cu grad avansat de prelucrare;
- § **sustinerea privatizării și restructurării societăților comerciale** pe principiul rentabilizării activității economice a acestora; finalizarea privatizării în sectorul de stat;
- § **asigurarea compatibilității cu mediul**, prin consolidarea unui cadru legislativ și organizatoric care să conducă la reducerea impactului activității industriale asupra acestuia;
- § **dezvoltarea politicii în domeniul resurselor umane și promovarea coeziunii sociale** prin permanentizarea procedurilor de consultare cu toți partenerii sociali, întărirea colaborării dintre patronate și sindicate.

Pe termen mediu, prioritățile pe care se vor concentra acțiunile vizând implementarea politicii industriale sunt:

- Aplicarea politicii industriale conform necesităților din fiecare sector;
- Îmbunătățirea/ ameliorarea cadrului de reglementare legislativ în favoarea industriei;
- Sinergia dintre diferite politici care au impact asupra competitivității industriei.

Îmbunătățirea permanentă a mediului de afaceri în vederea consolidării unei economii de piață funcționale, pe baza asigurării unui cadru economico-financiar corespunzător, constituie unul din obiectivele prioritare ale angajamentelor asumate de România în cadrul procesului de integrare europeană.

Obiectivul de creștere economică pentru următorii ani este în bună măsură determinat de creșterea fluxului investitional, încurajarea și dezvoltarea unui mediu de afaceri atractiv, reducerea birocratiei prin simplificarea procedurilor legislative și administrative aferente dezvoltării de noi afaceri.

Măsurile prioritare ce trebuie întreprinse pentru îmbunătățirea și dezvoltarea mediului de afaceri în România sunt cuprinse în Planul de acțiune specific, aprobat prin HG 669/2005, elaborat cu asistența Băncii Mondiale și vizează:

- transparența și dialogul eficient Guvern – mediu de afaceri – societate civilă;
- evaluarea impactului reglementărilor impactului asupra climatului afacerilor;
- simplificarea procedurilor administrative și a reglementărilor la inițierea, derularea și lichidarea afacerilor;
- implementarea unui sistem coerent de monitorizare a volumului investițiilor străine directe;
- implementarea principiilor guvernării corporatiste;
- întărirea structurilor instituțiilor angrenate în reformele cu impact asupra mediului de afaceri.

De asemenea Grupul pentru evaluarea impactului economic al actelor normative asupra întreprinderilor mici și mijlocii, constituit în conformitate cu prevederile art.9 din Legea 346/2004

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

privind stimularea infiintarii si dezvoltarii IMM-urilor, urmareste simplificarea procedurilor administrative in vederea reducerii costurilor de functionare a acestora.

In concluzie, toti acesti factori mentionati mai sus, pot avea o influenta extrem de importanta asupra domeniului de activitate in care isi desfasoara activitatea beneficiarul SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL. In prezent exista o crestere semnificativa la nivel de industrie pe plan national, ceea ce incurajeaza activitatea beneficiarului. Totodata industria este un domeniu care s-a stabilizat foarte bine dupa perioada de criza si este in prezent, principalul motor al economiei. Analizand toate aceste aspecte, intentia beneficiarului de a implementa acest proiect este foarte bine justificata. Prin completarea intregului flux tehnologic la spatiul de productie propriu, beneficiarul va reusi sa isi creasca afacerea atat la nivel cantitativ cat si la nivel calitativ.

- **Identificați clienți existenți și potențiali: în funcție de piața de desfășurare (intern, extern), volumul vânzărilor, produse/ grupe de produse (detalii suplimentare vor fi solicitate la elaborarea previziunilor financiare). Analiza necesităților clienților existenți și potențiali**

Dupa cum s-a descris si in capitolele anterioare, oferim servicii pentru mai multe industrii, prin urmare pentru o paleta larga de clienti:

- Industria auto (fabricare si asamblare de componente auto);

Dintre clientii existenti enumeram: Hella, Continental VDO, ContiTech, Webasto, Takata, Yazaki, Autoliv, Dura, Mahle Componente de Motor, Plasses, SEWS, Swoboda, TT Electronics, BOA Group, VoestAlpine;

Volumul vanzarilor catre clientii din domeniul auto reprezinta cca. 75% din totalul de vanzari, si ca produse principale sunt prototipurile si liniile de fabricatie

- Industria producatoare de echipamente pentru us casnic:

Dintre clientii existenti enumeram: Everel, Siemens, FrigoGlass;

Volumul vanzarilor catre clientii din domeniul auto reprezinta cca. 5% din totalul de vanzari, si ca produse principale sunt prototipurile si liniile de fabricatie

- Industria producatoare de sisteme de detectie si marcare:

Dintre clientii existenti enumeram: Wenglor, MultiTech(FOBA);

Volumul vanzarilor catre clientii din domeniul auto reprezinta cca. 10% din totalul de vanzari, si ca produse principale sunt prototipurile si liniile de fabricatie

- Logistica automatizata;

Dintre clientii existenti enumeram: SSI Schaefer Noell (lider mondial in logistica automatizata – proiecte internationale)

Volumul vanzarilor catre clientii din domeniul auto reprezinta cca. 10% din totalul de vanzari, si ca produse principale sunt prototipurile si liniile de fabricatie

Analiza necesităților clienților existenți și potențiali

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Pentru a avea succes pe piața internă și externă întreprinderile își concentrează din ce în ce mai mult eforturile spre înțelegerea cerințelor implicite și explicite ale clienților, în scopul creșterii continue a gradului de satisfacere a necesităților și așteptărilor acestora, luând în considerare atât clienții actuali, cât și pe cei potențiali. Mai mult, în scopul menținerii poziției competitive pe piață, întreprinderile adoptă și demonstrează o orientare clară către client și calitate, în special prin evaluarea continuă a satisfacției clienților, dar și prin evaluarea constantă a performanțelor realizate, SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL adopta o orientare către client bazată pe mai multe considerente:

- exigențele sunt în continuă creștere, iar organizația își adaptează produsele/serviciile astfel încât să răspundă acestora;
- cumpărătorii evaluează schimbările, le găsesc benefice și încep să le aștepte din partea tuturor organizațiilor;
- concurenții introduc și ei îmbunătățiri pentru a ajunge din urmă sau chiar depăși organizația inovatoare;
- clienții se obișnuiesc cu ceea ce li se oferă și încep să aibă așteptări din ce în ce mai mari.

Pentru a avea succes pe piața internă și externă, beneficiarul își concentrează eforturile spre înțelegerea și satisfacerea necesităților și așteptărilor clienților actuali, dar și ale celor potențiali. Necesitățile și așteptările clienților sau beneficiarilor pot include, spre exemplu, conformitatea produsului/ serviciului, performanțele acestuia, modalitatea de livrare, activități post-livrare, prețul și costurile de exploatare, securitatea produsului, răspunderea juridică față de produs, impactul asupra mediului etc.

În condițiile mediului concurențial de astăzi, beneficiarul își stabilește ca direcții de acțiune, în ceea ce privește orientarea către client, următoarele:

- asigurarea flexibilității și rapidității de răspuns la oportunitățile pieței;
- înțelegerea necesităților și așteptărilor actuale și potențiale ale clienților;
- evaluarea gradului de satisfacție al clienților și asigurarea loialității clienților importanți;
- îmbunătățirea sistemului relațional intern și extern și crearea unor relații de parteneriat cu clienții fideli.

Evaluarea și monitorizarea satisfacției clientului este un instrument managerial esențial al întreprinderii și se bazează pe analiza informațiilor referitoare la relația cu clientul. Sursele de informații referitoare la satisfacția clientului vor cuprinde reclamațiile clientului/utilizatorului final, interviurile directe, chestionare și sondaje, studii de piață, rapoarte din diferite surse media, studii sectoriale și industriale. Procesul de solicitare, de evaluare și monitorizare a feedback-ului primit de la clienți cu privire la satisfacția acestora furnizează întreprinderii o bază foarte valoroasă de date, care poate asigura cadrul stabilirii unor acțiuni de îmbunătățire a relațiilor cu clienții și creștere a satisfacției acestora.

Una din cele mai mari necesități ale clienților existenți și potențiali este calitatea serviciilor sau produselor oferite. Beneficiarul proiectului a reușit în toți acești ani de activitate, să ofere calitate la cele mai înalte standarde, tocmai de aceea a reușit să încheie contracte de colaborare cu companii multinaționale, ale caror standarde de calitate sunt foarte ridicate.

O altă necesitate mare a clienților existenți și potențiali, este termenul și costurile serviciilor sau produselor oferite. Viteza de evoluție a lucrurilor în zilele noastre este incredibilă, astfel ca toți clienții își doresc un serviciu/produs oferit la o calitate impecabilă, într-un timp cât mai scurt și la un preț cât mai bun. Beneficiarul acestui proiect reușește să satisfacă toate aceste cerințe ale clienților existenți și potențiali. Tocmai pentru a crește calitatea, a scădea din costuri și timpul de fabricație, acesta dorește să achiziționeze utilajele cu ajutorul acestui proiect de investiții. Astfel întreaga operațiune de prelucrare mecanică s-ar produce la spațiul de producție al beneficiarului, eliminând astfel externalizarea către terți și în același timp riscurile întâzierilor sau defectelor de fabricație.

O ultimă necesitate la fel de importantă ca și cele descrise anterior, ar fi garanția. Garanția ca produsul este funcțional și fiabil. Beneficiarul oferă servicii și produse cu o calitate excelentă.

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Totodata ofera consultanta clientilor sai pe partea de utilizare si in cazul in care exista anumite probleme, ofera service gratuit.

În vederea creșterii satisfacției clienților și fidelizării celor importanți, dar și pentru a rămâne competitive pe piață, SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL adoptă o abordare relativ nouă – orientarea către client, în comparație de cea tradițională – căutarea de clienți. De asemenea, beneficiarul va identifica și culege în permanență date și informații referitoare la clienți, pentru a răspunde obiectivelor lor prioritare.

- **Analiza mediului concurențial care va cuprinde: Principalii concurenți, ponderea lor pe piață, punctele tari și punctele slabe ale produsului/serviciului dvs. comparativ cu cel al competitorilor (directi și indirecti); poziționarea în mediul concurențial (dacă este cazul) prin listarea amenințărilor provenite de la noii veniți, de la produsele de substituție, din partea concurenților, explicarea puterii de negociere a furnizorilor și clienților, bariere de intrare (brevete, mărci private, tehnologii etc.). Se va specifica tipul de cercetare folosit: investigarea surselor statistice și/sau colectarea informațiilor prin cercetare directă.**

In scopul analizarii concurentei cu care se confrunta SC HTA INFO-TEHNIC SRL pe piata din Romania, s-a recurs la elaborarea si implementarea unui studiu de piata, respectiv a unei cercetari de marketing specifice.

Printr-o astfel de cercetare de marketing s-a urmarit a se determina concurentii SC HTA INFO-TEHNIC SRL, atat din punct de vedere cantitativ (ca si numar), cat si din punct de vedere calitativ (ca si cota de piata detinuta).

Raportul de cercetare intocmit in urma aplicarii acestui studiu de piata, a relevat urmatoarele informatii conform tabelului urmator:

- Concurenti directi;
- Localizarea concurentilor in cadrul pietei tinta (piata nationala);
- Informatii privind capacitatea concurentilor;

Principalii concurenti identificati ai societatii HTA INFO-TEHNIC SRL, sunt enumerati in tabelul de mai jos:

Societatea Comerciala	Localizare
SC FSA SISTEME DE ASAMBLARE SRL	Str. Piata 1 Mai 1-2 , mun. Cluj-Napoca, jud. Cluj
SC EAST ELECTRIC SRL	Str. B-dul. Basarabia 256, Bucuresti sector 3
SC INTELIFORM SRL	Str. Calea Mosnitei 21 cam. 1, mun. Timisoara, jud. Timis
SC ISROM IMPEX SRL	Str. Tudor Vladimirescu 56/B, mun. Oradea, jud. Bihor

Fiecare dintre concurentii ai SC HTA INFO-TEHNIC SRL, se caracterizeaza prin anumite puncte tari si puncte slabe.

Pentru identificarea punctelor tari, respectiv slabe ale concurentilor SC HTA INFO-TEHNIC SRL, s-a recurs la aplicarea metodei de analiza **SWOT**, metoda care a furnizat urmatoarele informatii:

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Puncte Tari/Slabe ale SC FSA SISTEME DE ASAMBLARE SRL:

Puncte Tari	Puncte Slabe
Sortiment diversificat de servicii si produse si anume: proiectarea mecanica, electrica si software a echipamentelor de asamblare productie si asamblare a echipamentelor de asamblare, transport, instalare si suport tehnic pentru echipamentele de asamblare.	Detine un numar mediu de aproximativ 147 de angajati, ceea ce presupune cheltuieli mari, prin urmare preturile solicitate pentru produse si servicii sunt ridicate.
Capacitate mare de productie: <ul style="list-style-type: none"> • 12 de mașini tradiționale; • 6 centre de prelucrare cu comandă numerică, unul in 5 axe; • 2 posturi de sudură Mig/Tig; • Cabină de vopsire; • Mașină de debitat cu jet de apă; • Sistem informatic cu coduri de bare pt planificare și urmărire a producției la nivel de reper; • 2 echipe de producție cu operatori specializați în realizarea de serii mici și unicate; • Control interfazic și final; • O vastă dotare cu aparate de măsură și control printre care un braț 3D Romer, acoperă majoritatea cerințelor de control a pieselor realizate la noi; • Stoc de materii prime și logistică proprie. 	Inflexibilitate in negociere cu clientul
Filiale deschise in 3 mari orase din Romania: Cluj-Napoca, Timisoara, Pitesti	Promovare insuficienta a produselor comercializate, ceea ce nu permite o notorietate puternic dezvoltata in randul clientilor potentiali.

PUNCTE TARI / SLABE ALE SC EAST ELECTRIC SRL:

Puncte Tari	Puncte Slabe
Experienta pe piata din 1994 in domeniu, ceea ce ii confera notorietate pe piata sa tinta	Zona de acoperire restransa la nivelul regiunii de Est a Romaniei
Gama diversificată de produse si servicii: <ul style="list-style-type: none"> • Vânzări echipamente Bosch Rexroth – pneumatică, hidraulică, mecanică, mecanică liniară și electrică; • Consiliere tehnică pentru produse Bosch Rexroth; • Vânzări echipamente Balluff – senzori și traductoare; • Consiliere tehnică pentru produse Balluff; • Proiectare de sisteme noi; • Modernizare unități existente; • Asistență tehnică în alegerea produselor; • Asistență tehnică în perioada de garanție și post garanție 	Detine un numar mediu de aproximativ 60 de angajati, ceea ce presupune cheltuieli mari, prin urmare preturile solicitate pentru produse si servicii sunt ridicate.

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Sediul firmei cu magazin de prezentare servicii si produse si totodata o pagina de internet	Tipurile prea numeroase de produse comercializate pun conducerea societatii in postura de a dezvolta cu greutate o strategie de vanzari distincta, axata pe caracteristicile produsului, raportat la specificul clientilor-tinta.
---	---

PUNCTE TARI / SLABE ALE SC INTELIFORM SRL:

Puncte Tari	Puncte Slabe
Varietate larga de produse si servicii oferite: servicii de proiectare de reper si produs, executie de matrite, stante, dispozitive, celule de productie, consultanta si asistenta in timpul proiectarii si fabricatiei, solutii de optimizare folosind analiza cu element finit	Detine un numar mediu de aproximativ 48 de angajati, ceea ce presupune cheltuieli mari, prin urmare preturile solicitate pentru produse si servicii sunt ridicate.
Firma care ofera garantia executiei la termen	Zona de acoperire restransa la nivelul regiunii de Vest a Romaniei
A beneficiat de doua proiecte cu finantare europeana pentru modernizarea companiei, prin achizitia de utilaje si echipamente moderne, ceea ce ii asigura o baza de productie moderna si eficienta.	Promovarea imaginii de firma prin metode ale mixului promotional insuficiente

PUNCTE TARI / SLABE ALE SC ISROM IMPEX SRL:

Puncte Tari	Puncte Slabe
Experienta pe piata din 1992 in domeniu, ceea ce ii confera notorietate pe piata sa tinta	Zona de acoperire destul de restransa la nivel de Regiune de Vest
<p>Ofera o gama larga de servicii si produse de specialitate:</p> <p>PRODUCTIE INDUSTRIALA. ISROM desfasoara o complexa activitate de proiectare si productie de echipamente mecatronice, automatizari, statii si celule automatizate de fabricatie.</p> <p>SERVICII INDUSTRIALE. ISROM ofera o gama complexa de servicii industriale cum ar fi:</p> <ul style="list-style-type: none"> - prelucrari prin aschiere CNC pe centre de prelucrare de ultima generatie din dotarea proprie. - servicii industriale in domeniul mecanic, pneumatic, hidraulic si electric. <p>COMERT - DISTRIBUTIE. ISROM ofera un pachet complementar de produse tehnice industriale, avand statut de Distribuitor Autorizat in Romania al mai multor producatori de componente industriale, fiecare dintre acestia fiind unul dintre liderii mondiali ai domeniului.</p>	Detine un numar mediu de aproximativ 56 de angajati, ceea ce presupune cheltuieli mari, prin urmare preturile solicitate pentru produse si servicii sunt ridicate.

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Societatea dispune de magazin online. Societatea este cunoscuta prin flexibilitate si seriozitate in serviciile oferite.	Tipurile prea numeroase de servicii si produse comercializate pun conducerea societatii in postura de a dezvolta cu greutate o strategie de vanzari distincta, axata pe caracteristicile serviciului/produsului, raportat la specificul clientilor-tinta.
---	---

PUNCTE TARI / SLABE ALE SC HTA INFO-TEHNIC SRL, in comparatie cu concurentii sai:

Puncte Tari	Puncte Slabe
Experienta pe piata din 2003 in domeniu, ceea ce ii confera notorietate pe piata sa tinta	Datorita numarului mic de angajati este nevoie de externalizare a diferitelor faze din fluxul tehnologic tertilor.
Ofera o gama larga de servicii si produse de specialitate: a) servicii specializate in domeniul automatizarilor industriale si prelucrarilor mecanice; b) fabricarea liniilor de productie; c) solutii customizate, de la concept la punere in functiune: concept – analiza – inginerie – proiectare – fabricare – asamblare – documentatie – punere in functiune la sediul clientului a utilajului fabricat; - consultanta tehnica si service pentru echipamentele industriale;	Lipsa de utilaje si echipamente nu ii permite sa aibe un flux tehnologic intreg, aparand astfel externalizarile. In aceste cazuri exista riscul de a nu finaliza in termen sau de a primi o piesa executat la o calitate scazuta.
Societatea dispune de personal calificat in domeniu. Administratorul societatii detine o experienta de munca in SUA si europa cu marile companii.	Datorita numarului mic de angajati, serviciile si produsele oferite sunt limitate.
Relatii excelente de colaborare cu companii din Europa si SUA.	Site-ul de prezentare al companiei este doar in limba engleza.
Pozitionarea in vestul Romaniei, aproape de granita, ceea ce ii ofera un acces facil in intreaga Uniune Europeana. Sediul social si punctul de lucru se afla in municipiul Arad, un oras in care industria, in special industria auto este foarte bine dezvoltata, existand foarte multi producatori internationali	

Poziționarea în mediul concurențial, explicarea puterii de negociere a furnizorilor și clienților, bariere de intrare (brevete, mărci private, tehnologii etc.)

Procesul de pozitionare in mediul concurențial presupune urmatorii pasi:

- identificarea unui set de posibile avantaje pe care se va baza o anumita pozitie;
- alegerea avantajelor competitive optime;
- selectarea unei strategii generale de pozitionare.

In ceea ce priveste identificarea posibilelor avantaje competitive, trebuie facuta precizarea ca

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

avantajul competitiv va fi direct proportional cu capacitatea SC HTA INFO-TEHNIC SRL de a oferi o valoare superioara fata de concurenta. O pozitie solida nu se poate construi pe promisiuni desarte. Daca firma afirma ca promoveaza o calitate inalta a serviciilor/pruduselor sale, va trebui sa ofere servicii de exact acea calitate. Referitor la acest deziderat, conducerea SC HTA INFO-TEHNIC SRL trebuie sa impuna imaginea firmei ori de cate ori intra in contact cu clientul prin serviciile si produsele oferite, prin canale de comunicare, prin angajati/personal.

Există trei erori majore de poziționare pe piata, respectiv trei tipuri de riscuri, pe care SC HTA INFO-TEHNICSRL trebuie sa le evite:

- **subpoziționarea** – incapacitatea de a-si gasi o pozitie anume pe piata, respectiv existenta unei fluctuatii continue **intre pozitia societatii si concurenta**;

- **suprapoziționarea** – oferirea unei imagini prea inguste, concretizata printr-un anume tip de produs sau servicii, chiar daca aceste produse/servicii sunt foarte competitive sub raprtul parametrilor tehnico-functionali, economici si estetici;

- **poziționarea confuza** – folosirea prea multor campanii publicitare separate in acelasi timp, care transmit caracteristici diferite ale unui anumit serviciu, dintr-o anumita categorie de servicii;

Nu toate diferentele fata de alte servicii sunt semnificative si importante.

De aceea SC HTA INFO-TEHNIC SRL trebuie sa-si selecteze cu grija modurile in care se va distinge de concurenta.

Principalele strategii de poziționare de care trebuie să țină cont conducerea SC HTA INFO-TEHNIC SRL, in scopul cresterii numarului de clienti, respectiv in scopul cresterii cotei de piata, sunt:

- mai multă valoare pentru același preț;
- aceeași valoare pentru un pret mai mic;
- mai puțină valoare pentru un pret mult mai mic;

SC HTA INFO-TEHNIC SRL trebuie sa-si stabileasca pozitia in functie de nevoile si dorintele segmentului de piata pe care dorește sa acționeze, pe fiecare piata existand suficient loc pentru o multitudine de pozitionari.

Odata aleasa pozitia pe piata conducerea SC HTA INFO-TEHNIC SRL trebuie sa faca eforturi pentru a o comunica si a o oferi cumparatorilor tinta. Mixul de marketing trebuie sa sustină aceasta strategie de pozitionare cu actiuni concrete. Daca conducerea SC HTA INFO-TEHNIC SRL se decide sa-si construiasca o pozitie bazata pe calitate si servicii superioare, trebuie sa ofere cumparatorilor aceasta pozitie. Elaborarea unui mix de marketing (pret, produs/servicii, plasament, promovare) implica detalii tactice privind strategia de pozitionare. Adesea este mai usor sa identifici o buna strategie de pozitionare decat sa o implementezi. Stabilirea unei noi pozitii, precum si schimbarea unei pozitii deja existente necesita timp indelungat. In acelasi timp este important de mentionat faptul ca o pozitie castigata in ani de munca poate fi rapid pierduta, ceea ce determina ca o data obtinută pozitia dorita, aceasta trebuie mentinuta.

Daca in perioada de activitate anterioara, SC HTA INFO-TEHNIC SRL a folosit o specializare concentrata si selectiva, la momentul actual se prezinta spre o specializare pe serviciile si produsele oferite in cadrul societatii. Dupa implementarea proiectului de investitii se va trece, in activitatea SC HTA INFO-TEHNIC SRL, la o specializare pe piata, urmand sa se ajunga prin obiectivele propuse (dotarea cu echipamente si aparatura de o tehnologie superioara), la o acoperire cat mai completa a pietei. Astfel daca in prezent ca pozitionare fata de competitori, din punct de vedere al dotarilor si al echipamentelor lucru societatea HTA INFO-TEHNIC se afla in clasa de mijloc, dupa implementarea proiectului de investitii, va urca in treapta de sus adica va face parte din intreprinderile care raspund nevoii actuale respectiv viitoare din piata.

In prezent beneficiarul proiectului de investitii, are o serie de avantaje si dezavantaje fata de

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

concurrentii sai. Cele mai importante avantaje ar fii experienta mare in domeniu a administratorului si asociatului unic, relatiile excelente cu marile companii din SUA si Europa si pozitionarea geografica foarte buna fata de Europa de Vest, intr-un oras unde industria, mai ales cea auto este foarte bine dezvoltata. Ca si dezavantaje ar fii numarul mic de angajati si lipsa de utilaje si echipamente necesare, fapt care duce la o externalizare destul de ridicata a diferitelor operatiuni din cadrul fluxului tehnologic. Tocmai datorita acestui fapt se doreste implementarea acestui proiect, in urma caruia s-ar achizitiona utilajele necesare unui flux tehnologic complet si crearea locurilor de munca necesare, in asa fel incat toate operatiunile fluxului tehnologic sa se execute in spatiul de productie al beneficiarului.

Referitor la puterea de negociere cu clientii si furnizorii, beneficiarul are o relatie stabila atat cu furnizorii cat si cu clientii existenti. Paleta de clienti a fost descrisa intr-un capitol anterior. Referitor la furnizorii cu care beneficiarul proiectului colaboreaza, vom enumera in continuare furnizorii principali:

- Siemens/Logimaetics;
- Phoenix Contact;
- Festo;
- SMC;
- Wenglor;
- Rittal;
- Eplan Software & Service GmbH;
- Magic Engineering(Catia);
- Stamel;
- Esentra Components;
- Deprag;
- AtlasCopco;
- Baluff;
- CD Sensoric;
- DC Company;
- Distrelect;
- TME (Transfer Multisort Elektronik);
- DriveTest;
- EE Test;
- Electroinstal;
- Fabory;
- Reka;
- Hennlich;
- Keyence International Belgium;
- Kwesto;
- Lapp Cabel Romania;
- Meusbürger Georg GmbH;
- Misumi;
- Novotech;
- IFM Electronic;
- Parcon Freiwald;
- Schneider Romania;
- Sensor Techniques Limited;
- Spiroplast;
- SZ Masini Unelte;
- Tech-Con Industry Romania;
- Tente;

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

- Turk Automation Romania;
- Weiss GmbH;
- Wurt Romania;
- Robital Industrial Supplier;
- SC EEE SA;
- Murr Elektronik GmbH;

Asa cum mentionam anterior, beneficiarul are o relatie stabila cu furnizorii sai. Avand un flux continuu de activitate, cu o crestere semnificativa in ultimii 3 ani, beneficiarul ofera o continuitate principalilor sai furnizori in ceea ce priveste comenzile pentru diferitele produse sau servicii necesare. Relatia stabila reiese si din seriozitatea beneficiarului, mai exact fluxul continuu de comenzi, platile catre furnizori efectuate intotdeauna la timp.

Legat de relatia cu clientii, beneficiarul lucreaza in principal cu marile companii, asa cum s-a mentionat si intr-un capitol anterior. Aceasta relatie s-a incheiat in timp datorita seriozitatii beneficiarului, a calitatii produselor si serviciilor oferite si a preturilor practicate.

Datorita faptului ca beneficiarul are relatii de colaborare cu clienti si furnizori, care reprezinta in general producatori de traditie in piata, puterea sa de negociere este una mare datorita urmatoarelor aspecte:

- Detine informatii referitoare la clientii si furnizorii sai. Acest lucru reprezinta un avantaj mare acumulat in anii trecuti. Avand informatiile necesare beneficiarul poate construi strategii eficiente se poate repositiona rapid ori de câte ori apar informații noi.
- Detine puterea timpului în negocierea in afaceri. Avand un volum de lucru foarte mare, beneficiarul nu este presat sa mai contracteze foarte multe contracte. De obicei cel presat de timp este clientul sau, care isi doreste produsul sau serviciul intr-un interval de timp relativ scurt. In aceste conditii beneficiarul este cel care detine puterea in negociere.
- Detine puterea personala in negocierea in afaceri. Administratorul companiei HTA INFO-TEHNIC SRL, are un nivel ridicat de cunostinte si experienta in domeniu, ceea ce ii confera o atitudine potrivita in orice negociere.
- Detine puterea reputatiei in negocierea in afaceri. Activand in piata din anul 2003 si colaborand in tot acest parcurs cu marii producatori industriali, beneficiarul si-a creat o reputatie excelenta in piata, fiind cunoscuti ca o companie dinamica, care ofera termene de realizare relativ scurte a serviciilor sau produselor necesare, preturi competitive si o calitate excelenta.

In aceste conditii, puterea de negociere a beneficiarului SC HTA INFO-TEHNIC SRL, este una ridicata, atat in relatia cu furnizorii cat si in relatia cu clientii.

Ca tip de cercetare folosit pentru informatiile prezentate, legate de competitori, s-a folosit **investigarea surselor statistice**, cu ajutorul mai multor web site-rii: www.google.ro; www.listafirme.ro; www.onrc.ro; si site-urile concurentilor.

- **Avantajele competitive ale obiectivului proiectului (cum se evidențiază calitățile, beneficiile și avantajele noilor activități/produse /procese/servicii ce vor rezulta în urma implementării proiectului pentru care se solicită finanțare, față de cel al competitorilor)**

Concurența reprezintă un fenomen deosebit de important pentru viața economică, dar și pentru viața socială, deoarece ea reprezintă factorul motor care motivează, atât afacerile, cât și existența oamenilor.

Având în vedere faptul că societatea comercială H.T.A. INFO-TEHNIC S.R.L. și-a început activitatea încă din anul 2003, oferind servicii și produse de calitate, au reușit să se stabilească pe o

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

poziție avantajoasă în cadrul pieței în care își desfășoară activitatea. Avantajul față de competitori, care i-a propulsat în această poziție pe piață, este faptul că la nivel de organizare a societății există o strategie foarte bună, dacă ne referim la modul în care sunt utilizate resursele existente, deoarece demersul strategic este singurul care determină rezultatele activității agentului economic. Odată cu atingerea acestei poziții pe piața de referință, societatea a fost conștientă că lupta concurențială nu s-a terminat, ci dimpotrivă, a continuat să se adapteze la mediu concurențial, să fie flexibilă la noile modificări din mediul la care se raportează, să caute noi strategii competitive, cu alte cuvinte să fie permanent “în alertă”, să caute noi soluții, să inoveze chiar, astfel încât să-și poată păstra poziția câștigată.

Un alt avantaj față de competitori ar faptul că societatea are viziunea de orientare către clienți, mai precis către nevoile acestora, încercând să le satisfacă cât mai bine prin oferirea unor servicii și produse diferențiate față de cele ale celorlalți competitori. Totodată, prin intermediul personalului cu un grad ridicat de calificare profesională societatea reușește să ofere servicii și produse de calitate la costuri reduse și în cantitățile dorite de clienți.

Nu în ultimul rând, beneficiarul face o repartizare echilibrată a veniturilor, ceea ce conduce la maximizarea profiturilor; folosirea eficientă a resurselor; oferirea unei game largi de servicii și produse de calitate superioară, ceea ce contribuie la reducerea costurilor pe termen lung.

Prin implementarea proiectului societatea H.T.A. INFO-TEHNIC S.R.L. va fi dotată cu utilaje moderne, dedicate prelucrării mecanice. Aceste utilaje sunt menite să completeze fluxul tehnologic al beneficiarului, care în prezent externalizează aceste operațiuni de prelucrare mecanică, și practic vor ajuta societatea să fie în avantaj față de majoritatea competitorilor de pe piața locală care nu dispun de un flux tehnologic complex.

Un alt avantaj față de competitori va fi datorat condițiilor create pentru resursele umane. Majoritatea concurenților nu dispun de utilaje și echipamente moderne, mare lor majoritate lucrează pe utilaje uzate fizic și moral. Beneficiind de condițiile create datorită achiziției de utilaje moderne, personalul va fi motivat în derularea activităților și vor avea o productivitate foarte bună.

Descrieți obiectivele generale de marketing

- **acestea derivă din obiectivele generale ale entității, prin ele urmărindu-se păstrarea echilibrului între produse și piețe în general (de exemplu : vânzarea produselor existente, comercializarea unor produse existente pe segmente noi de piață și dezvoltarea de produse noi pe segmente de piață noi), și, în particular, pot fi și obiective legate de aspecte ce țin de promovare, resurse umane, prețuri etc. Obiectivele trebuie să fie corelate cu rezultatele analizei situației existente și trebuie să îndeplinească modelul SMART: Specific; Măsurabil; Realizabil; Realist, pe o anumită perioadă de timp**

Așa cum s-a descris și în capitolele anterioare, obiectivul general al societății S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L. este de a-și consolida poziția pe piață a întreprinderilor mici și mijlocii în domeniul automatizării industriale, prelucrării mecanice și a fabricării liniilor de producție, totodată de a deveni unul din liderii pe piața din România în domeniile cu potențial de creștere menționate mai sus. Practic obiectivul general al societății, coincide cu obiectivul specific al axei prioritare 2 “Îmbunătățirea competitivității întreprinderilor mici și mijlocii”, prioritatea de investiții 2.1. “Promovarea spiritului antreprenorial, în special prin facilitarea exploatarea economică a ideilor noi și prin încurajarea creării de noi întreprinderi, inclusiv prin incubatoare de afaceri” - 2.1.A Microîntreprinderi.

Totodată din acest obiectiv general, deriva și **obiectivul principal de marketing al entității**, acesta fiind unul *specific*, urmărindu-se consolidarea poziției pe piața și creșterea vânzării de

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

prototipuri cu minim 30%, rezultand faptul ca este un obiectiv *masurabil*. Acest obiectiv etse atat *accesibil* cat si *relevant*, datorita faptului ca dupa implementarea proiectului, beneficiarul va avea utilajele necesare pentru un flux tehnologic complet, astfel capacitatea de productie va creste. Totodata numarul de angajati va creste exponential fata de momentul actual, ceea ce inseamna ca productivitatea, timpul de executie si calitatea vor fi net superioare celor de la momenul actual. Ca *timp* de realizare a acestei cresteri de vanzare, se preconizeaza ca in maxim 2 ani de la data implementarii proiectului, beneficiarul va fii capabil sa creasca vanzarile de prototipuri cu 30%.

Descrieți strategia (strategiile) de marketing (căile de urmat pentru atingerea obiectivelor de marketing)

- **în cadrul planului de marketing pot fi strategii de piață și strategii corespunzătoare fiecărui element al mix-ului de marketing (produs, preț, distribuție și promovare).**

Abordarea eficienta a unei piete-tinta si mentinerea cu succes pe acea piata, indiferent daca este piata locala, zonala, regionala, nationala sau internationala, se va putea realiza eficient doar pe baza unei strategii de marketing realiste si bine fundamentate.

In scopul abordarii eficiente a pietei, respectiv in scopul introducerii optime a ofertei pe piata, conducerea SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL va urmari implementarea unei strategii de marketing in concordanta cu specificul pietei.

Strategia de marketing va fi stabilita, pentru activitatea SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL pe urmatoarele coordonate, conform strategiei marketingului-mix:

- strategie de produs;
- strategia de pret;
- strategia de vânzări și distribuție;
- strategia de promovare și relații publice;

- **Strategiile de marketing vor fi descrise pentru fiecare dintre elementele mixtului de marketing, și anume:**

- **strategia de produs (se va descrie amănunțit produsul/serviciul, menționându-se caracteristicile și avantajele pe care le oferă clienților);**

Produsele principale ale firmei HTA sunt utilaje (de tip prototip) pentru industrie (in special industria auto). Aceste utilaje fac parte sau mai bine zis inseriate formeaza liniile (celulele) de productie a componentelor clientilor nostrii.

Din punct de vedere al fabricarii acestor produse firma HTA are o strategie bine pusa la punct, folosind pentru etapele de fabricare atat resurse interne cat si resurse externe. In fabricarea unui astfel de produs avem urmatorii pasi:

- proiectare mecanica; momental este realizata la partener extern, insa dupa aceasta dezvoltare vom muta acest proces in propriul spatiu de productie;
- proiectare electrica; se face in propriul spatiu de productie;
- fabricare componente mecanice; fabricate de scularia partenera - insa acest proces se va muta in propriul spatiu de productie; prin acest lucru vom economisi pe partea financiara, deoarece se produsele facute in propriul spatiu de productie si pe utilaje mai performante vor avea un pret de executie mai redus, acesta reflectandu-se si in pretul final al utilajului - astfel devenind mai competitivi pe piata;
- achizitie componente externe (mecanice, electrice, pneumatice/hidraulice); procesul de achizitie este facut de HTA INFO-TEHNIC;
- asamblare mecanica; realizata in propriul spatiu de productie cu resurse interne si externe;

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

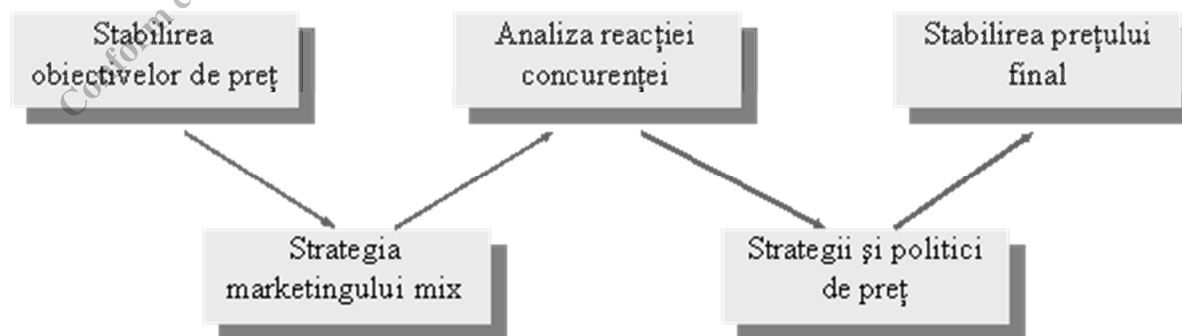
- asamblare pneumatica; realizata in propriul spatiu de productie cu resurse interne si externe;
- asamblare electrica; realizata in propriul spatiu de productie cu resurse interne;
- programare; realizata in propriul spatiu de productie cu resurse interne;
- teste de functionalitate; realizata in propriul spatiu de productie cu resurse interne;

Dorim sa oferim clientilor nostrii produse de cea mai inalta calitate la un pret competitiv pe piata locala. Pentru a fi competitivi din punct de vedere financiar trebuie sa taiem costurile suplimentare impuse de folosirea diferitor furnizori externi. In acest sens dorim sa reducem din costurile de fabricare a partii mecanice prin fabricarea si proiectarea acestor produse in propriul spatiu de productie, fara sa mai apelam la firme externe care lucreaza pe tarife mari si sunt destul de inflexibili atunci cand vine vorba de prioritizarea anumitor proiecte sau micșorarea termenelor de executie in situatii critice cerute de clienti. Mutand aceste procese in propriul spatiu de productie vom avea control direct asupra productiei si costurilor implicate. Pe langa aceste reduceri de costuri, daca adaugam experienta si pregatirea superioara ("know how") a echipei implicate vom obtine produse de calitate superioara la preturi competitive, satisfacand astfel cerintele si pretentiile clientilor nostri.

Volumul de munca in acest domeniu este in continua crestere datorita dezvoltarii productiei de serie in Romania (in special pe domeniul fabricarii componentelor auto). In momentul de fata existand o necesitate mare de fabricanti si integratori de utilaje asemeni firmei noastre. Din investitiile continue pe care clientii nostri le fac, putem spune cu siguranta ca cererea de produse/echipamente pe care firma noastra le produce este si va fi intr-o continua crestere. Pe codul CAEN pe care activam pe piata locala in ultimii 3 ani ne-am clasat pe locul 1 la nivel judetean (in topul firmelor) si pe locul 2 la nivel national.

- **strategia sau politica de preț (se vor analiza următoarele elemente de determinare a prețului: costurile implicate, aprecierile clienților față de produsul/serviciul oferit, prețurile practicate de către competitori, elasticitatea cererii pentru produsul/serviciul oferit);**

Elaborarea unei strategii de pret adecvate pentru lucrarile sau serviciile oferite de catre SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL, are o importanta esentiala pentru reusita demersului firmei pe piata. Astfel se va urmari o corelare permanenta a strategiei de pret cu celelalte strategii ale marketingului mix, dar si cu prețurile practicate de către concurenții cu care se confrunta SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL pe piata sa de desfacere, aceasta corelare fiind prezentata in figura urmatoare:



La stabilirea nivelului prețurilor, conducerea societatii H.T.A. INFO-TEHNIC SRL, se ghideaza, pe de o parte, dupa costuri, iar pe de alta parte dupa cererea manifestata pe piata, respectiv dupa

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

concurrenta.

Astfel pentru realizarea de prototipuri și linii de producție, pretul, are ca și componente costul materiilor prime, materiale și echipamente necesare, costuri cu forța de muncă, contribuțiile sociale, alte taxe specifice, și profitul; (pretul este stabilit pe total lucrare), pe baza devizelor și a listelor de cantități aferente proiectului.

În principiu beneficiarul folosește 3 strategii de pret:

- orientarea după costuri: pretul final al produsului trebuie să acopere integral costurile și să permită obținerea unui profit net între 10% și 25%. Acest principiu fiind la baza ofertelor noastre preliminare.
- orientarea după concurență: pretul final al produsului depinde foarte mult și de concurența noastră. Proiectele mari fiind de regulă obținute prin licitație (cea mai bună ofertă câștigă), trebuie să comparăm prețurile noastre cu cele ale competitorilor și să ne adaptăm prețurile (desigur, ținând cont și de costurile interne) la nivelul optim pentru a câștiga aceste licitații. Chiar dacă anumite proiecte sunt obținute la un pret ceva mai mic, ne baza pe faptul că aplicăm și cea de-a 3-a strategie de pret prin care echilibrăm situația financiară din cadrul firmei.
- orientarea după cerere: la anumite segmente de produse/servicii concurența noastră pe piață are un nivel scăzut, astfel că prețurile se obțin prin negociere directă cu clientul final, astfel firma noastră încercând maximizarea profitului. Aici ținem întotdeauna cont de faptul că dorim să avem o relație eficientă pe termen lung cu clienții noștri, însă încercăm tot timpul să găsim acel nivel de pret care să pastreze activ interesul clientului dar să satisfacă și nevoile firmei noastre. Această strategie oferă firmei noastre fondurile financiare necesare dezvoltării.

Prin implementarea proiectului de investiții, lucrările care vor fi realizate de către SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL vor câștiga în ceea ce privește raportul lor calitate-pret (datorită dotărilor cu echipamente performante și tehnologii moderne), ceea ce va permite conducerii SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL aplicarea unei strategii specifice de pret (**strategie de pret cunoscută sub denumirea de luarea caimacului**), punându-i astfel pe competitori într-o postură defensivă, concretizată prin pierderea inițiativei în dauna SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL.

Determinarea corectă a prețurilor pentru bunuri sau servicii reprezintă o sarcină complexă pentru orice manager. Aceștia au datoria de a analiza toate elementele ce pot influența stabilirea prețurilor: cererea de pe piață pentru un produs/serviciu, reacțiile consumatorilor dar și costurile necesare realizării produselor vândute. În urma unei analize referitoare la caracteristicile pieței în care activează, beneficiarul a stabilit un preț care să echilibreze atât cerințele de pe piață cât și eforturile pe care le implică produsul respectiv. Prețul astfel stabilit este un preț de echilibru. Pentru stabilirea unui astfel de preț este nevoie de folosirea unei strategii care să conducă spre determinarea prețului care să potrivească cel mai bine condițiilor de pe piață.

Determinarea prețurilor

Managementul unei companii este obligat să facă față provocării de a stabili prețul cel mai potrivit pentru produsul sau serviciul pe care îl oferă. Determinarea unui preț se poate dovedi extrem de dificilă deoarece pot fi întâlnite două situații. Astfel, pe de-o parte când se stabilește un preț prea mic cererea va crește prea mult, iar pe de altă parte când prețul este prea ridicat compania se poate înfrunța cu stocuri nevândute de bunuri și o criză de fluxuri financiare. Cel mai potrivit este ca în stabilirea prețului să se țină cont atât de satisfacția consumatorilor cât și de dorința de a avea o

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

activitate profitabilă. Având în vedere că piața este într-o continuă schimbare este greu de spus ca un anume preț este cel mai bun sau cel mai corect. Prețul are un rol important în stabilirea încasărilor unei firme deoarece prin înmulțirea prețului produsului cu cantitatea de produse vândute și ținând cont de costurile de producție, vom afla rentabilitatea companiei. Determinarea unui preț de echilibru este o sarcină complexă deoarece în cazul în care se ajunge la un astfel de preț acesta se folosește pe o perioadă scurtă de timp. Putem spune că indiferent de obiectivele pe care firma va dori să le atingă la un moment dat, stabilirea prețului va fi dificilă deoarece, după cum am menționat, fie că își dorește creșterea profitului sau creșterea cotei de piață, compania va apela la o strategie de preț.

Strategii de preț

Strategiile de preț sunt folosite de către companii pentru a le ajuta în evoluția pe piața iar acestea se stabilesc în funcție de caracteristicile pieței pe care vor să pătrundă la un moment dat. Din numeroasele tipuri de strategii, mă voi axa pe următoarele: a) strategii ce au la bază costul marginal; b) strategii ce au la bază rentabilitatea investiției; c) strategii ce au la bază pragul de rentabilitate; d) strategii bazate pe creșterea rentabilității.

A. Strategii ce au la bază costul marginal. Acest tip de strategie presupune stabilirea preturilor și apoi determinarea cantității produse pe baza costului marginal al producției. Pentru ca o firmă să își crească profitul este nevoie ca diferența dintre veniturile totale din vânzări și costurile totale să fie mare. În cazul piețelor competitive, o companie trebuie să stabilească prețul în funcție de cel al celorlalți competitori deoarece dacă aceasta va alege un preț cu puțin peste nivelul pieței va înfrunța o scădere drastică a vânzărilor firmei. Pe de altă parte, în cazul unei piețe cu imperfecțiuni, o companie poate să-și stabilească prețurile diferite de ceilalți competitori în funcție de caracteristicile produselor ei.

B. Strategii bazate pe costuri incrementale. Acest tip de strategie are la bază relația dintre modificările mari în venituri și costurile implicate de deciziile manageriale. Costul marginal reprezintă modificarea apărută în costul total prin modificarea producției cu o unitate iar veniturile marginale apar ca urmare a vânzării acestei unități, însă este puțin probabil să apară situația de a mari producția cu o unitate. Cu alte cuvinte, strategia aceasta arată că în situația când o societate ajunge să înregistreze pierderi atât prin reducerea sau creșterea producției se va alege varianta care presupune pierderi mai mici.

C. Strategii care au la bază pragul de rentabilitate Strategia legată de pragul de rentabilitate are la bază ideea conform căreia prețul unui produs trebuie stabilit astfel încât veniturile totale să egaleze costurile totale de producție. În cazul acestei strategii este important să se cunoască atât costurile firmei cât și condițiile cererii de pe piață.

D. Strategii bazate pe creșterea rentabilității Acest tip de strategie este asemănătoare cu cea prezentată anterior dar cu diferența că această strategie dorește să fie realizată și o rată de rentabilitate. Și în cazul acestei strategii este important să se estimeze costurile variabile ale producției dar și costurile pe care le implică promovarea produsului. Aceasta strategie este mai simplă decât cea prezentată la primul punct.

Dezvoltarea companiei din punct de vedere al rentabilității este în strânsă legătură cu determinarea prețului produselor pe care le oferă. Stabilirea unui preț de echilibru se dovedește un proces detaliat deoarece este nevoie de analiza mai multor factori. Din analiza realizată în articol rezultă că firmele pot apela la mai multe strategii de stabilirea a prețului în funcție de obiectivele stabilite. De

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

asemenea, se observă că există și situații de discriminare de preț ce evidențiază situațiile în care companiile practică diferite prețuri pentru aceleași produse.

Costurile implicate in procesul de fabricare, sunt calculate inainte de a face o oferta concreta clientului. La fel cum mentionam si mai devreme, prima varianta de ofertare este cea orientata dupa costuri, astfel ca indiferent cat de mari sau mici sunt costurile, compania isi adauga un procent intre 10-25% peste aceste costuri care reprezinta profitul companiei.

Aprecierile clienților față de produsul/serviciul oferit,

Datorita calitatii superioare a produselor noastre clientii ne-au clasat in topul furnizorilor favoriti (de aici facand parte firme internationale, in special germane). Acest lucru ne-a impins sa licitam, pentru proiectele pe care dorim sa le furnizam, impotriva firmelor de top din Europa.

Prețurile practicate de către competitori

In calculul pretului final al unui produs, se tine cont si de pretul practicat de concurenta noastra. Proiectele mari fiind de regula obtinute prin licitatie (cea mai buna oferta castiga), trebuie sa comparam preturile noastre cu cele ale competitorilor si sa ne adaptam preturile (desigur, tinand cont si de costurile interne) la nivelul optim pentru a castiga aceste licitatii.

Unul din motivele principale pentru care beneficiarul doreste sa achizitioneze utilajele prin acest proiect de investitii, este faptul ca o parte din activitatile fluxului de productie sunt externalizate, fapt ce creste pretul final al produselor oferite. In variant in care tot fluxul de productie este realizat in saptiul sau de productie, costurile vor scadea semnificativ si astfel beneficiarul va avea un avantaj mare fata de concurenta.

Elasticitatea cererii pentru produsul/serviciul oferit

În termenii cei mai generali, elasticitatea reprezintă măsura în care o variabilă oarecare „răspunde” la modificarea unei alte variabile.

Elasticitatea cererii în funcție de preț și venitul total

O variabilă adesea avută în vedere atunci când se analizează modul în care un anumit eveniment afectează piața este venitul total (suma plătită de cumpărători și primită de către vânzători). Pe orice piață, venitul total se determină ca produs între prețul de vânzare și cantitatea vândută.

O creștere a prețului de vânzare al unui bun este aparent benefică pentru producătorul (vânzătorul) bunului respectiv. Cu toate acestea, creșterea prețului de vânzare al unui bun nu conduce întotdeauna la o creștere a veniturii total. Atunci când prețul crește, venitul total poate să crească, să scadă sau să nu se modifice, în funcție de elasticitatea cererii în funcție de preț.

Elasticitatea cererii în funcție de preț pe o anumită piață este o informație foarte importantă pentru producător. Pe baza acestei informații, producătorul poate adopta decizia corectă de modificare a prețului (creștere sau scădere, în așa fel încât venitul său să crească).

Dacă cererea este inelastică, modificarea procentuală a prețului va fi mai mare decât modificarea procentuală a cantității cerute. Dacă prețul crește, cantitatea cerută se reduce, iar venitul total va crește (deoarece creșterea prețului a fost mai mare decât reducerea cantității cerute). Dacă prețul scade, cantitatea cerută crește, iar venitul total se va reduce (deoarece reducerea prețului a fost mai mare decât creșterea cantității cerute).

Dacă cererea este elastică, modificarea procentuală a cantității cerute va fi mai mare decât modificarea procentuală a prețului. Dacă prețul crește, cantitatea cerută scade, iar venitul total se va reduce (deoarece creșterea prețului a fost mai mică decât reducerea cantității cerute). Dacă prețul scade, cantitatea cerută crește, iar venitul total va crește (deoarece reducerea prețului a fost mai

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

mică decât creșterea cantității cerute).

În cazul cererii cu elasticitate unitară, modificarea procentuală a prețului va fi egală cu modificarea procentuală a cantității cerute. Dacă prețul crește, cantitatea cerută scade, iar venitul total va rămâne constant (deoarece creșterea prețului a fost egală cu reducerea cantității cerute). Dacă prețul scade, cantitatea cerută crește, iar venitul total va rămâne constant (deoarece reducerea prețului a fost egală cu creșterea cantității cerute).

Relația dintre modificarea prețului, modificarea venitului total și elasticitatea cererii în funcție de preț este prezentată în tabelul de mai jos:

	Cerere inelastică $E_{cp} < 1$	Cerere cu elasticitate unitară $E_{cp} = 1$	Cerere elastică $E_{cp} > 1$
Prețul crește	Venitul total crește	Venitul total nu se modifică	Venitul total scade
Prețul scade	Venitul total scade	Venitul total nu se modifică	Venitul total crește

Dacă cererea este inelastică, modificarea procentuală a cantității cerute este mai mică decât modificarea procentuală a prețului. Astfel, veniturile producătorilor se vor modifica în același sens cu prețul.

În cazul în care cererea este elastică, modificarea procentuală a cantității cerute este mai mare decât modificarea procentuală a prețului. În consecință veniturile se vor modifica în același sens cu cantitatea, deci în sens invers cu prețul.

- **strategia de vânzări și distribuție (metode de vânzare și canale de distribuție);**

METODE DE VANZARE

Referitor la metodele de vanzare folosite, beneficiarul acestui proiect folosește **metoda de vânzarea direct**. Este acea practică comercială prin care produsele sau serviciile sunt desfăcute de către producător direct consumatorilor.

Vânzările efectuate în spațiul de producție al beneficiarului, sunt vânzările din producția proprie, efectuate direct consumatorilor de către producători, aceștia îndeplinind obligațiile ce revin oricărui comerciant care desfășoară comerț cu amănuntul. Avantajul acestei modalități de vânzare este adusa de faptul că, nefiind implicați intermediari, prețul este unul competitiv, comunicarea între client și producător este una eficientă, astfel ca produsul oferit este în conformitate cu cerințele acestuia.

Vectorii dezvoltării marketingului direct sunt:

1. în plan conceptual: comunicarea directă – forma de comunicare în care informațiile sunt adresate direct și interactiv, la distanță, sub forma unor mesaje specifice, având un caracter personalizat, unei audiențe specifice, în vederea stimulării unei reacții imediate din partea acesteia;
2. în plan operațional: utilizarea bazelor de date – sisteme de gestiune a datelor ale căror componente sunt datele conținute și structurate, echipamentele și aplicațiile de gestiune, utilizatorii (intermediari sau finali) și procedurile de utilizare specifice.

CANALELE DE DISTRIBUȚIE

Un *canal de distribuție* (de asemenea denumit și canal de marketing) este o structură de organizații interdependente de afaceri, care se întinde de la punctul de producere al produsului până la

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

consumator, prin care *membrii canalului* motivează și comunică cu clienții, vând și transportă, depozitează, distribuie și asigură service-ul produselor.

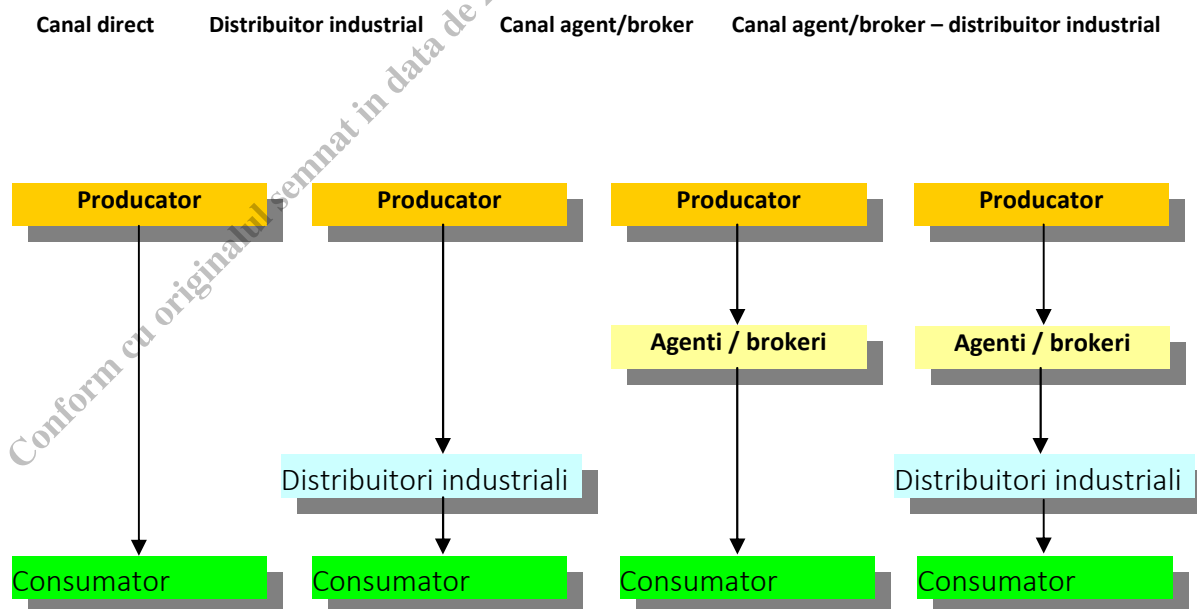
Membrii canalului (de asemenea denumiți intermediari, mijlocitori sau distribuitori) negociază unii cu alții, cumpără și vând produse, și facilitează schimbul de proprietate între cumpărători și vânzători. Agențiile de advertising (promovare), agențiile de asigurări și firmele transportatoare, nu sunt membri ai canalelor de distribuție, nu negociază schimbul, ci doar susțin activitățile membrilor canalelor de distribuție.

Unii membri ai canalului de distribuție, *vânzătorii cu ridicata* sau angroșiștii pentru produse de consum și *distribuitorii industriali* pentru produsele industriale, precum și *vânzătorii cu amănuntul* sau detaiștiștii, preiau în proprietate produsele și apoi le revând. Angroșiștii, în general, cumpără și vând în cantități mai mari către detaiștiștii iar distribuitorii industriali către alți producători și instituții, pe când detaiștiștii, cumpără și vând în cantități mai mici către consumatorii finali. Alți membri ai canalelor de distribuție, cum sunt *brokeri*, *reprezentanții producătorilor* și *agenții de vânzări*, nu cumpără produsul, dar facilitează schimbul între vânzători și cumpărători.

Membrii canalului de marketing realizează trei tipuri de funcții de bază:

1. *Funcții de tranzacționare* includ contactarea cumpărătorilor, promovarea produsului pentru vânzare, negocierea vânzării și asumarea riscului asociat cu păstrarea produsului în stoc.
2. *Funcții logistice* includ distribuția fizică și activități de sortare (sorting).
3. *Funcții de facilitare (înlesnire)* includ activitățile de cercetare (oferirea informațiilor despre membrii canalelor și consumatori) și finanțare (oferirea creditelor pentru intermediari în josul canalului de distribuție).

Canale pentru produse industriale



Din toate aceste tipuri de canale de distribuție, beneficiarul folosește canalul direct, adică cel mai simplu, de la producător la consumator. În cazul nostru producătorul este beneficiarul acestui proiect, SC H.T.A INFO-TEHNIC SRL, care primește comanda unui prototip de la consumator, în cazul nostru clientul. Beneficiarul SC H.T.A INFO-TEHNIC SRL, în calitate de producător, primește o

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

comanda de la un client. După ce se face analiza comenzii primite, beneficiarul face o propunere clientului privind soluțiile tehnice referitoare la prototip, clientul o aprobă iar beneficiarul execută prototipul în termenii stabiliți de comun acord cu clientul.

O altă strategie de vânzare și distribuție pe care beneficiarul tinde să meargă, este *Integrarea înainte*. Aceasta este o strategie care apare când un producător achiziționează un intermediar al canalului de distribuție ce se află mai aproape de piața țintă sau începe să execute activitățile și funcțiile acestui intermediar.

Ca și nivel al intensității distribuției, beneficiarul folosește în prezent *distribuția exclusivă*. Prin această strategie sunt vândute produsele speciale, câteva din produsele neuzuale și principalele echipamente industriale, în cazul nostru Prototipuri și linii de producție.

- **strategia de promovare și relații publice (se va urmări efectul dorit în promovare, costurile pe care le implică promovarea, mesajul ce va genera efectul dorit, mass-media ce vor fi utilizate și analiza rezultatelor promovării);**

Analizând comportamentul clienților ca și evoluția pieței în perioada următoare, SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL va alocă resurse pentru informarea potențialilor clienți. Informarea se va face în primul rând prin abordarea directă, dar totodată și a mediului online.

În mod special accentul va fi pus pe abordarea directă a potențialilor clienți de către departamentul tehnic. Activitățile se vor concentra pe deplasarea la sediul clientului, oferirea informațiilor și a soluțiilor necesare și nu în ultimul rând ofertarea.

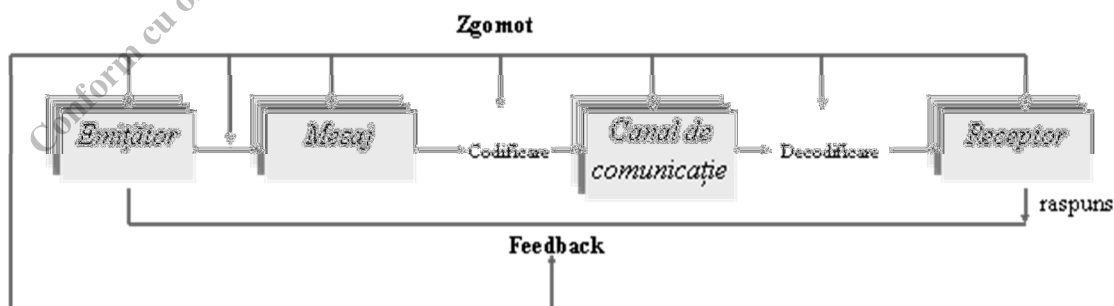
Departamentul comercial va continua legătura cu clientul până la semnarea contractului iar ulterior lucrarea va fi predată departamentului tehnic. Departamentul comercial va păstra legătura cu clientul pe toată perioada colaborării evaluând mulțumirea și orientarea viitoare a clientului.

Strategia de promovare reprezintă a patra componentă în cadrul strategiei de marketing a firmei, fiind numită în mod curent în activitatea de marketing și politica de promovare, respectiv politica de comunicare.

Scopurile principale ale promovării desfășurate de către SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL sunt de două tipuri principale:

- scopuri de natură economică (creșterea volumului de lucrări, creșterea cotei de piață, creșterea cifrei de afaceri, creșterea nivelului și a ratei profitului);
- scopuri de natură extra-economică (formarea unei imagini pozitive a SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL în rândul clienților potențiali, dezvoltarea unui renume cât mai favorabil).

Procesul de comunicare/promovare desfășurat de către SC H.T.A. INFO-TEHNIC pe piața sa de desfacere este construit cu ajutorul următoarelor elemente, prezentate în următoarea figură:



- sursa este reprezentată de către compartimentul comercial din cadrul SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL;
- mesajul este reprezentat de oferta pe care SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL dorește să o transmită pe piața sa de desfacere;
- codificarea se referă la transformarea mesajului emis de către SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL într-un

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

mod care sa exprime simbolic ideea sau conceptul ce se doreste sa ajunga la clientii potentialii;

- canalul de comunicatie este reprezentat de catre mijlocul prin care mesajul codificat, reprezentat de catre oferta SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL urmeaza sa ajunga la receptor, respectiv la clientul potential;
- decodificarea se refera la interpretarea de catre clientul potential a mesajului (ofertei) transmise de catre SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL;
- receptorul este reprezentat de catre clientul potential caruia ii este adresat mesajul, respectiv oferta transmisa de catre SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL;
- raspunsul este reprezentat de reactiile receptorului dupa expunerea la mesaj, respectiv consumatorul cumpara produsul sau isi schimba atitudinea fata de acesta;
- feedback-ul este reprezentat de partea din raspuns care se intoarce la emitent, respectiv la SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL, sub forma unei anumite reactii a clientului potential;

Instrumentele mixului promotional aplicate in activitatea de promovare a SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL:

Mixul promoțional consta in selectarea si combinarea principalelor instrumente promotionale - publicitatea, promovarea vanzarilor, relatiile publice si vanzarea personala - in vederea stimulării dorintei de cumparare pentru un anumit serviciu din cadrul ofertei SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL, sau pentru a impune pe piata imaginea societatii.

Cele mai importante componente ale mixului promoțional pe care SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL le foloseste in scopul promovării ofertei sale de produse sunt următoarele:

- promovarea prin prezentari personalizate;
- promovare prin publicitate si reclama comerciala;
- promovarea prin relatii publice;
- promovarea prin targuri si expozitii;

Promovarea ofertei SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL prin prezentari personalizate:

Vanzarile personalizate – desfașurate in teren - presupun o comunicarea directa, nemijlocita cu unul sau mai multi clienti potentiali pentru a-i informa si convinge de oferta SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL.

Datorita faptului ca pune in contact direct departamentul comercial al SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL cu cumparatorii potentiali, aceste activitati pot fi un instrument promotional mult mai convingator decat publicitatea, dar mesajul promotional ajunge la un numar mult mai mic de posibili cumparatori.

Promovarea ofertei SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL prin publicitate si reclama comerciala:

Publicitatea este folosita ca si modalitate de promovare de catre SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL deoarece ofera o mare flexibilitate, existând posibilitatea de a se adresa atat unei audiente foarte largi cat si posibilitatea de concentrare pe un segment de piata ingust. De asemenea, SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL are posibilitatea de a controla conținutul mesajului transmis si locul de transmitere.

Obiectivul principal este sa se ajunga la o audienta cat mai mare, cu un cost rezonabil, pentru a informa publicul de existenta SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL si a activitatilor sale, pentru a crea atitudini favorabile.

Publicitatea folosita de catre SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL se desfasoara prin urmatoarele forme principale:

- publicitate scrisa si desenata: este reprezentată de publicitatea desfasurata de catre SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL prin presa scrisa (ziare, reviste, alte publicatii), respectiv prin prospecte, afise si

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

catalogoage publicitare;

Publicitatea scrisa, in special prin prospecte si pliante publicitare, este folosita pe scara larga, pentru atragerea de noi clienti. De asemenea, prospectele si pliantele reprezinta instrumente ajutatoare si pentru activitatea de ofertare desfasurate pe.

- publicitatea prin internet: presupune publicitatea desfasurata de catre SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL prin intermediul site-ului propriu, existand preocupare permanenta din partea conducerii SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL pentru o promovare cat mai eficienta prin intermediul site-ului, prin optimizarea site-ului pe principalele motoare de cautare.

Promovarea SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL prin relatii publice:

Relațiile publice, ca instrument de comunicare, includ planificarea, organizarea și controlul tuturor acțiunilor desfasurate de SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL pentru a atinge obiectivele de comunicare stabilite si pentru a dezvolta o relatie de incredere si intelegere cu ceilalti participanti pe piata.

Obiectivele relatiilor publice desfasurate de catre conducerea SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL se refera atat la mentinerea unor relatii publice pozitive cu toti colaboratorii, concurentii si cu clientii potentiali, asigurand astfel si o imagine favorabila pentru SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL, dar se refera si la neutralizarea si contracararea informatiilor si atitudinilor negative.

Conducerea SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL apeleaza la promovarea prin relatii publice in scopul atingerii urmatoarelor obiective:

- facilitarea accesului la informatie;
- constituirea unei imagini institutionale pentru SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL, care se va reflecta si asupra ofertei societatii;

Promovarea produselor din oferta SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL prin targuri si expozitii:

Promovarea de catre conducerea SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL a serviciilor din oferta sa prin targuri si expozitii, reprezinta o modalitate aparte de promovare, deoarece se poate desfasura doar ocazional, fiind conditionată de data si de locatia în care se desfasoara targurile si expozitiile.

Aceasta modalitate de promovare este va fi utilizata de catre conducerea SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL. Astfel, societatea va participa an de an la cea mai mare expozitie de profil organizata in Arad, Timisoara Oradea, respectiv la EXPO AMBIENT, organizat anual de Camera de Comert si Industrie.

Participarea la aceasta expozitie de profil ofera nu doar posibilitatea de promovare a ofertei de servicii, cat ofera conducerii SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL posibilitatea de a observa evolutia pietei de profil si de a intra în contact cu diversi posibili colaboratori viitori ai societatii.

Efectul dorit in promovare

Cu ajutorul promovarii, beneficiarul SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL, doreste obtinerea mai multor efecte benefice pentru activitatea sa:

- Promovarea organizației – se urmărește dezvoltarea imaginii firmei in ansamblu, creșterea increderii publicului
- scopuri de natura economica (cresterea volumului de lucrari, cresterea cotei de piata, creșterea cifrei de afaceri, cresterea nivelului si a ratei profitului);
- scopuri de natura extraeconomica (formarea unei imagini pozitive a SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL in randul clientilor potentiali, dezvoltarea unui renume cat mai favorabil).

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

Costul promovării

Activitatea de informare și publicitate	Costuri estimate (lei)	Tip de cheltuiala/detalii
Publicare anunt in presa pentru informare semnare Contract de Finantare	100	Eligibil
Publicare Informatii Proiect pe Site-ul H.T.A. INFO-TEHNIC SRL	150	Neeligibil
Editare pliante si brosure informative referitoare la Proiect	800	Neeligibil
Pregatire si montare Panou de Informare	1825	Eligibil
Procurare autocolante pentru bunurile achizitionate	200	Eligibil- 150 lei Neeligibil - 50 lei
Elaborare si publicare anunt in presa locala/nationala	100	Eligibil
Montare panou de informare final	1825	Eligibil
Total Costuri	5000	

- Conform tabelului de mai sus, precizam ca valoarea neeligibila in suma de 1000 lei, este compusa din:
 - ✓ 800 lei - costuri de Editare pliante si brosure informative referitoare la Proiect;
 - ✓ 150 lei - costurile cu Publicarea Informatiilor legate de Proiect pe Site-ul H.T.A. INFO-TEHNIC SRL;
 - ✓ 50 lei - costurile cu Procurarea autocolantelor pentru bunurile achizitionate.
- Tinand cont de cele prezentate, rezulta asadar ca acele cheltuieli care sunt aferente editarii pliantelor si brosurilor informative, publicarii pe site a informatiilor legate de proiect, precum si o parte din costurile cu achizitia autocolantelor, au fost deja incadrate in categoria cheltuielilor neeligibile din bugetul proiectului. In aceasta situatie consideram ca nu mai e necesara actualizarea Bugetului, Declaratiei de angajament si/sau Declaratiei de eligibilitate, practic toate valorile din cadrul proiectului ramanand aceleasi.

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

Analiza rezultatelor promovării

O organizație nu trebuie să pornească de la premiza că orice **campanie de promovare** este benefică deoarece publicul a avut ocazia să cunoască mai bine firma și oferta sa. De asemenea nu trebuie să se considere că sporirea vânzărilor înregistrată în paralel cu desfășurarea unei campanii de promovare se datorează (în întregime) acesteia. Nu trebuie să se piardă din vedere nici faptul că eventuala sporire a veniturilor datorată intensificării promovării s-a obținut ca urmare a investiției în campania de promovare, deci beneficiile financiare reale sunt mai mici.

SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL va evalua realist acțiunile sale de promovare pentru a vedea cât de eficient a investit banii în aceasta, pentru a compara diferite campanii de promovare, pentru a-și îmbunătăți în viitor **activitatea promoțională**. Cea mai simplă evaluare este raportarea costurilor promovării la efectele financiare obținute. Cu cât acest raport este mai mic, cu atât campania a fost mai eficientă. Acest indicator nu este întotdeauna relevant, deoarece campaniile de promovare nu au ca efect benefic și necesar numai sporirea veniturilor ci și o serie de avantaje nefinanciare, sau care nu se transformă în bani decât indirect, pe termen lung. O analiză mai bună, dar de asemenea limitată, se obține prin compararea obiectivelor propuse cu ceea ce s-a realizat efectiv. Astfel se pot evalua și efectele nefinanciare. Totuși nici această metodă nu este în întregime relevantă, deoarece este posibil ca efectele să nu fie cele maxime posibil, sau ca obiectivele să fi fost fixate sub posibilități. De asemenea nu se obțin informații cu privire la eficiența cu care au fost alocate resursele. De aceea evaluarea unei campanii de promovare se face din mai multe perspective, luându-se în calcul elemente diverse.

Evaluarea eficienței activității de promovare și a tuturor efectelor sale este un proces de multe ori anevoios. În plus trebuie evaluat dacă efectele pozitive înregistrate sunt cele optime, dacă cu aceleași investiții nu s-ar fi putut realiza o **campanie de promovare** mai eficientă. Trebuie să se ia în calcul atât efectele pe termen scurt, care sunt ușor sesizabile dar nu întotdeauna cuantificabile, cât și cele pe termen lung, mult mai greu de delimitat. Un alt aspect care îngreunează evaluarea impactului unei anumite tehnici de promovare este faptul că de obicei o organizație desfășoară simultan mai multe **campanii promoționale**, deci efectul care se înregistrează este un rezultat cumulat al tuturor acestor acțiuni.

De asemenea trebuie să se aibă în vedere că de multe ori efectele utile ale promovării se manifestă în mai multe planuri, extrem de importante, dar uneori greu de evaluat:

- economic: efecte financiare, venituri suplimentare, sporirea vânzărilor etc.;
- social: beneficii pentru clienți, pentru societate în ansamblu, educarea publicului etc.;
- imagine: dezvoltarea imaginii organizației, creșterea încrederii clienților etc.

Cele mai bine elaborate și utilizate metode de evaluare a promovării sunt cele care analizează campaniile de publicitate. În general evaluarea unui mesaj publicitar se face comparând situația dinainte de derularea campaniei, cu cea ulterioară. Dacă se observă și alți factori de influență importanți, se încearcă delimitarea rezultatelor în funcție de cauza sa directă. Cele mai întâlnite modalități de evaluare a eficienței unei reclame sunt analiza gradului în care publicul țintă își mai amintește reclama, compararea atitudinii consumatorilor înainte și după difuzare, calcularea ratei audienței și a gradului de acoperire, a frecvenței cu care publicul țintă a recepționat reclama.

Pentru o analiză mai aprofundată se calculează, în măsura posibilităților, diferiți indicatori de eficiență. Cei mai utilizați sunt:

- **grupul țintă** = publicul vizat de campania publicitară (se extrage din audiența totală);

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse în acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

- **acoperirea** = procentul de persoane din grupul țintă care au receptat mesajul (% din grupul țintă)
- **contacte** = numărul de persoane care au receptat mesajul publicitar

Descrieți planul de acțiune și bugetul aferent strategiei de marketing

- **Enumerați și descrieți activitățile propuse pentru atingerea obiectivelor de marketing și implementarea strategiei (strategiilor) descrise. Justificați necesitatea realizării acestor activități și descrieți contribuția fiecăreia la atingerea obiectivelor de marketing.**

Activitatea de informare și publicitate	Necesitatea realizării activității
Publicare anunt in presa pentru informare semnare Contract de Finantare	Aceasta activitate se justifica prin faptul ca publicul larg este informat de faptul ca beneficiarul a semnat un contract de finantare pentru un proiect care il va ajuta la dezvoltarea companiei.
Publicare Informatii Proiect pe Site-ul H.T.A. INFO-TEHNIC SRL	La fel ca si anuntul in presa, publicarea informatiilor referitoare la contractul semnat si la proiectul ce urmeaza a fi implementat, va aduce o contributie la cresterea imaginii beneficiarului. Prin faptul ca prezentei sau potentialii clienti vor stii ca beneficiarul se va moderniza cu ajutorul proiectului, credibilitatea sa va creste.
Editare pliante si brosurile informative referitoare la Proiect	Pliantele si brosurile sunt materiale care pot fi inmanate clientilor prezenti si potentiali. La fel ca si publicarea pe site a informatiilor, aceste brosurile cu detalii legate de proiect vor ajuta la cresterea imaginii beneficiarului, cresterea credibilitatii si totodata cresterea numarului de clienti
Pregatire si montare Panou de Informare	Panoul de informare ce se monteaza la sediul beneficiarului intr-un loc vizibil, ajuta la crearea unei imagini bune datorita sprijinului financiar care ajuta la dezvoltarea companiei.
Procurare autocolante pentru bunurile achizitionate	In urma achizitionarii utilajelor cu ajutorul sprijinului nerambursabil, beneficiarul va lipi autocolante pe acestea, fapt ce va ajuta clientii sa stie prin ce metoda de finantare le-a achizitionat. Implementarea unui proiect prin intermediul POR ajuta la dezvoltarea firmei, imbunatatirea imaginii si credibilitatii acesteia.
Elaborare si publicare anunt in presa locala/nationala	Odata cu finalizarea implementarii proiectului, beneficiarul va face un anunt in presa, fapt ce il va ajuta foarte mult pentru ca potentialii si prezentei clienti vor stii faptul ca acesta detine o serie de utilaje moderne cu ajutorul carora produsele fabricate vor fi superioare din punct de vedere calitativ si al pretului.
Montare panou de informare final	Panoul de informare final ce se monteaza la sediul beneficiarului intr-un loc vizibil, ajuta la crearea unei

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Activitatea de informare și publicitate	Necesitatea realizării activității
	imagini bune datorita sprijinului financiar care ajuta la dezvoltarea companiei.

▪ Realizați calendarul activităților propuse, pe luni

Activitatea de informare și publicitate	Perioada de desfășurare
Publicare anunt in presa pentru informare semnare Contract de Finantare	Luna 1 anul 1
Publicare Informatii Proiect pe Site-ul H.T.A. INFO-TEHNIC SRL	Luna 1 anul 1
Editare pliante si brosure informative referitoare la Proiect	Luna 1 anul 1
Pregatire si montare Panou de Informare	Luna 1 anul 1
Procurare autocolante pentru bunurile achizitionate	Luna 9-10 anul 1
Elaborare si publicare anunt in presa locala/nationala	Luna 11 anul 1
Montare panou de informare final	Luna 12 anul 1

▪ Identificați departamentul/ persoanele responsabile de realizarea fiecărei activități

Activitatea de informare și publicitate	Persoanele responsabile de realizarea fiecărei activități
Publicare anunt in presa pentru informare semnare Contract de Finantare	Manager de proiect
Publicare Informatii Proiect pe Site-ul H.T.A. INFO-TEHNIC SRL	Reprezentant legal
Editare pliante si brosure informative referitoare la Proiect	Manager de proiect
Pregatire si montare Panou de Informare	Manager de proiect
Procurare autocolante pentru bunurile achizitionate	Manager de proiect
Elaborare si publicare anunt in presa locala/nationala	Manager de proiect
Montare panou de informare final	Manager de proiect

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

- **Elaborați bugetul planului de acțiune (modelul recomandat în tabelul de mai jos include o serie de activități, cu titlu de exemple).**

Stabilirea bugetului destinat promovării în cadrul SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL:

Determinarea marimii bugetului destinat activității de promovare aplicată de către SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL se realizează prin două modalități principale, respectiv:

- **metoda procentajului din vânzări** - este o metodă care presupune aplicarea unui procent la volumul vânzărilor (actual sau anticipat) sau la prețul de vânzare al produselor din oferta SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL, astfel ca bugetul destinat promovării va fi variabil în funcție de evoluția volumului desfacerilor;
- **metoda imitarii concurenței** - este o metodă care presupune ca SC H.T.A. INFO-TEHNIC SRL să aloce pentru activitatea promoțională o sumă comparativă cu cea a concurenților săi principali, astfel încât să desfășoare activități promoționale similare cu aceștia.

Conform cu originalul semnat în data de 2017.05.10 16:15:43 EEST de către HORGĂ ADRIAN
Generat pentru Daniela Sulek

HORGĂ ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse în acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi
Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor
Anexa 1.5 – Planul de afaceri

- Justificați costurile estimate pentru fiecare activitate și lună din calendarul de realizare a activităților.

Nr. Crt.	Activitate	Luna 1	Luna 2	Luna 3	Luna 4	Luna 5	Luna 6	Luna 7	Luna 8	Luna 9	Luna 10	Luna 11	Luna 12
1	Anunt in presa referitor la semnarea contractului de finantare, publicare pise-ului beneficiarului si editarea de pliante si brosurari		1.050										
2	Montare panou de informare pentru investitie		1.825										
3	Publicare in presa informatii cu privire la proiectul implementat si editare autocolorante pentru utilajele achizitionate									300			
7	Montare panou de informare final									1.825			
	Total		2.875							2.125			5.000 lei

valoriile sunt exprimate in lei fara TVA

Signer:
O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

Generat pentru Daniela Sulek
Conform cu originalul semnat la data de 2017.05.10 16:15:43 EST de catre HORGA ADRIAN

Identificați riscurile ce pot apărea în realizarea planului de acțiune în condițiile descrise mai sus sau în atingerea obiectivelor

- **Apreciați impactul pe care fiecare risc identificat îl poate avea asupra realizării planului (e.g. imposibilitatea realizării unei anumite activități, depășirea bugetului alocat unei anumite activități, imposibilitatea atingerii unui anumit obiectiv)**

Realizarea obiectivelor firmei presupune cunoașterea și asumarea unor riscuri multiple, cum ar fi: schimbările de mediu sau interne, schimbări de nevoi ale clienților, fluctuația costurilor cu achiziția materiilor prime, scăderea cererii de servicii pe piața țintă, erori și omisiuni în proiectare și execuție, etc.

Societatea comercială H.T.A. INFO-TEHNIC S.R.L. își va elabora un proces de management al riscului, care cuprinde trei faze: identificarea riscului, analiza riscului și reacția la risc.

Riscul poate fi identificat folosind diferite metode:

- întocmirea unor liste de control care cuprind surse potențiale de risc, cum ar fi: condiții de mediu, rezultatele așteptate, personalul, modificări ale obiectivelor, erorile și omisiunile de proiectare și execuție, estimările costurilor și a termenelor de execuție etc.;
- analiza documentelor disponibile în arhiva firmei, pentru identificarea problemelor care au apărut în situații similare celor curente;
- utilizarea experienței personalului direct prin invitarea acestora la o ședință formală de identificare a riscurilor. De multe ori oamenii de pe teren sunt conștienți de riscuri și probleme pe care cei din birouri nu le sesizează. O comunicare eficientă teren - birouri este una dintre cele mai bune surse de identificare și diminuare a riscurilor;
- identificarea riscurilor impuse din exterior (prin legislație, schimbări în economie, tehnologie, relații cu sindicatele) prin desemnarea unei persoane care să participe la întrunirile asociațiilor profesionale, la conferințe și care să parcurgă publicațiile de specialitate

- **Identificați măsuri de eliminare a riscurilor ori de atenuare a impactului pe care îl poate avea fiecare risc**

Diminuarea riscurilor se poate realiza printr-o serie de instrumente cum sunt:

- programarea. Dacă riscurile sunt legate de termenul de execuție programarea științifică a activităților cu ajutorul graficelor rețea poate diminua riscurile în limite rezonabile.
- instruirea. Multe riscuri sunt legate de securitatea muncii. Aceasta influențează productivitatea și calitatea lucrărilor. Prin programe de instruire și conștientizare în domeniul securității muncii se poate reduce probabilitatea producerii accidentelor și efectul acestora.
- reproiectarea. Riscurile pot fi de multe ori diminuate printr-o reproiectare judicioasă a echipelor de muncă, fluxurilor de materiale, folosirii echipamentelor și a forței de muncă.

Eliminarea riscurilor are scopul de a îndepărta riscurile. Echipa managerială sau întreprinzătorul poate: să nu inițieze o anumită tranzacție sau afacere; să stabilească un preț foarte mare, care să acopere riscurile; să condiționeze oferta, etc.

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

5. Analiza și previziunea financiară

Analiza și previziunea financiară a investiției cuprinde următoarele seturi de date și analize:

1. Analiza întreprinderii solicitante – situația curentă
2. Bugetul proiectului și planul de finanțare
3. Analiza financiară a investiției
4. Analiza întreprinderii solicitante – proiecții financiare

O parte din datele solicitate mai jos vor fi introduse în **macheta standard în format foaie de lucru** (worksheet Excel) atașată la modelul planului de afaceri (Analiza și previziunea financiară). Toate valorile se introduc în lei. Datele previzionate se fundamentează în valori reale (în prețuri constante, fără a lua în calcul impactul inflației). Datele se introduc numai în celulele marcate cu gri. Modificarea formulelor de calcul poate conduce la respingerea cererii de finanțare.

Orizontul de timp pentru care sunt realizate previziunile financiare este de 10 ani.

Pe lângă machetă, solicitantul va furniza, în secțiunile de mai jos, informații suplimentare, după cum se specifică.

1. Analiza întreprinderii solicitante – situația curentă

Următoarele foi de lucru din macheta standard în format .xls fac obiectul analizei întreprinderii solicitante:

- **1.A-Bilant:** Completați cu informații din bilanțul aferent ultimelor trei exerciții financiare încheiate (ultimii 3 ani fiscali). Solicitanții care au mai puțin de 3 exerciții financiare încheiate vor completa doar coloanele aferente anului (N), respectiv (N-1).
- **1.B-ContPP:** Completați cu informații din Contul de profit și pierdere aferent ultimelor trei exerciții financiare încheiate (ultimii 3 ani fiscali). Solicitanții care au mai puțin de 3 exerciții financiare încheiate vor completa doar coloanele aferente anului (N), respectiv (N-1).
- **1.C-Analiza_fin_extinsa** – foaie de lucru intermediară. Datele și indicatorii se calculează în mod automat în baza informațiilor introduse în foile de lucru 1.A și 1.B. Aceste date sunt utilizate la calculul indicatorilor din foaia de lucru 1.D-Analiza_fin_indicatori
- **1.D-Analiza_fin_indicatori:** Completarea datelor se face în mod automat, în baza informațiilor introduse în foile de lucru 1.A și 1.B, precum și a analizei financiare extinse (foaia de lucru 1.C). Scopul analizei este de calcula și interpreta indicatori de echilibru financiar, solduri intermediare de gestiune, rate de rentabilitate și de gestiune, rate de lichiditate, solvabilitate, îndatorare.
- **1.E-Întreprindere_in_dificultate:** Pentru a fi eligibil, solicitantul trebuie să nu se încadreze în categoria întreprinderilor în dificultate. Pentru situația 1 de încadrare în categoria întreprinderilor în dificultate, completarea datelor se face în mod automat, în baza informațiilor introduse în foaia de lucru 1.A. Celelalte 2 situații (pct. 2 și 3 din foaia de lucru) fac obiectul Declarației de eligibilitate, pe propria răspundere.

Pe lângă completarea foilor de lucru menționate mai sus, nu este necesară prezentarea altor detalii în această secțiune a planului de afaceri.

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

1.A-Bilanțul istoric al societății pentru perioada 2013-2015

	N-2	N-1	N
A.Active imobilizate			
I.Imobilizari necorporale	122,00	77.507,00	33.710,00
II.Imobilizari corporale			
1. Terenuri si constructii	0,00	0,00	0,00
2. Instalatii tehnice si masini	122.926,00	138.884,00	83.837,00
3. Alte instalatii, utilaje si mobilier	2.557,00	11.581,00	24.452,00
4. Investiții imobiliare	0,00	0,00	0,00
5. Imobilizări corporale în curs de execuție	0,00	0,00	0,00
6. Investiții imobiliare în curs de execuție	0,00	0,00	0,00
7. Avansuri acordate pentru imobilizări corporale	0,00	0,00	0,00
Imobilizari corporale - total	125.483,00	150.465,00	108.289,00
III.Imobilizari financiare	5.428,00	5.309,00	5.309,00
Active imobilizate - total	131.033,00	233.281,00	147.308,00
B.Active circulante			
I.Stocuri:			
1. Materii prime si materiale consumabile	251.508,00	612.165,00	200.064,00
2. Productia in curs de executie	73.105,00	0,00	0,00
3. Produse finite si marfuri	16.748,00	11.654,00	4.104,00
4. Avansuri pentru cumparari stocuri	0,00	0,00	0,00
Stocuri - total	341.361,00	623.819,00	204.168,00
II.Creante	423.238,00	76.027,00	285.692,00
III.Investitii financiare pe termen scurt	0,00	0,00	0,00
IV.Casa si conturi la banci	776.800,00	1.935.678,00	2.622.112,00
Active circulante - total	1.541.399,00	2.635.524,00	3.111.972,00
C.Cheltuieli in avans	21,00	0,00	6.719,00
1. Sume de reluat într-o perioadă de până la un an	21,00	0,00	6.719,00
2. Sume de reluat într-o perioadă mai mare de un an	0,00	0,00	0,00
D.Datorii: sumele care trebuie platite într-o perioada de pana la un an			
1. Împrumuturi din emisiunea de obligatiuni, prezentându-se separat împrumuturile din emisiunea de obligatiuni convertibile	0,00	0,00	0,00
2. Sume datorate institutiilor de credit	0,00	0,00	0,00
3. Avansuri încasate în contul comenzilor	0,00	0,00	0,00
4. Datorii comerciale - furnizori	668.983,00	599.105,00	362.841,00
5. Efecte de comert de platit	0,00	0,00	0,00
6. Sume datorate entitatilor afiliate	0,00	0,00	0,00
7. Sume datorate entitatilor de care compania este legata în virtutea intereselor de participare	0,00	0,00	0,00
8. Alte datorii, inclusiv datoriile fiscale si datoriile privind asigurarile sociale	204.410,00	323.295,00	141.750,00
Datorii: sumele care trebuie platite într-o perioada de pana la un an	873.393,00	922.400,00	504.591,00
E.Active circulante nete/datorii curente nete	512.136,00	1.323.313,	2.322.791,

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

	N-2	N-1	N
		00	00
F.Total active minus datorii curente	643.169,00	1.556.594,00	2.470.099,00
G.Datorii: sumele care trebuie platite într-o perioada mai mare de un an			
1. Împrumuturi din emisiunea de obligatiuni, prezentându-se separat împrumuturile din emisiunea de obligatiuni convertibile	0,00	0,00	0,00
2. Sume datorate institutiilor de credit	0,00	0,00	0,00
3. Avansuri încasate în contul comenzilor	0,00	0,00	0,00
4. Datorii comerciale - furnizori	0,00	0,00	0,00
5. Efecte de comerț de platit	0,00	0,00	0,00
6. Sume datorate entitatilor afiliate	0,00	0,00	0,00
7. Sume datorate entitatilor de care compania este legata în virtutea intereselor de participare	0,00	0,00	0,00
8. Alte datorii, inclusiv datoriile fiscale si datoriile privind asigurarile sociale	0,00	0,00	0,00
Datorii ce trebuie platite într-o perioada mai mare de un an - total	0,00	0,00	0,00
H.Provizioane	0,00	0,00	0,00
I.Venituri în avans	155.891,00	389.811,00	291.309,00
1. Subvenții pentru investiții	0,00	0,00	0,00
Sume de reluat într-o perioadă de până la un an	0,00	0,00	0,00
Sume de reluat într-o perioadă mai mare de un an	0,00	0,00	0,00
2. Venituri înregistrate în avans	155.891,00	389.811,00	291.309,00
Sume de reluat într-o perioada de pana la un an	155.891,00	389.811,00	291.309,00
Sume de reluat într-o perioada mai mare de un an	0,00	0,00	0,00
3. Venituri în avans aferente activelor primite prin transfer de la clienți	0,00	0,00	0,00
Sume de reluat într-o perioadă de până la un an	0,00	0,00	0,00
Sume de reluat într-o perioadă mai mare de un an	0,00	0,00	0,00
Fondul comercial negativ	0,00	0,00	0,00
J.Capital si rezerve			
I.Capital, din care	200,00	200,00	200,00
Capital subscris vărsat	200,00	200,00	200,00
Capital subscris nevărsat	0,00	0,00	0,00
Patrimoniul regiei	0,00	0,00	0,00
Patrimoniul institutelor naționale de cercetare-dezvoltare	0,00	0,00	0,00
Alte elemente de capitaluri proprii	0,00	0,00	0,00
II.Prime de capital	0,00	0,00	0,00
III.Rezerve din reevaluare	0,00	0,00	0,00
Sold Creditor	0,00	0,00	0,00
Sold Debitor	0,00	0,00	0,00
IV.Rezerve	40,00	40,00	40,00
Acțiuni proprii	0,00	0,00	0,00
Câștiguri legate de instrumentele de capitaluri proprii	0,00	0,00	0,00
Pierderi legate de instrumentele de capitaluri proprii	0,00	0,00	0,00
V.Rezultatul reportat	23.081,00	642.929,00	1.556.355,

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

	N-2	N-1	N
			00
Sold Creditor	23.081,00	642.929,00	1.556.355,00
Sold Debitor	0,00	0,00	0,00
VI.Rezultatul exercitiului financiar	619.848,00	913.425,00	913.504,00
Sold Creditor	619.848,00	913.425,00	913.504,00
Sold Debitor	0,00	0,00	0,00
Repartizarea profitului	0,00	0,00	0,00
Capitaluri proprii - total	643.169,00	1.556.594,00	2.470.099,00
Patrimoniul public	0,00	0,00	0,00
Patrimoniul privat	0,00	0,00	0,00
Capitaluri - total	643.169,00	1.556.594,00	2.470.099,00
TOTAL ACTIV	1.672.453,00	2.868.805,00	3.265.999,00
TOTAL CAPITALURI SI DATORII	1.672.453,00	2.868.805,00	3.265.999,00

1.B. Contul de Profit și Pierdere istoric al companiei pentru perioada 2013 - 2015

	N-2	N-1	N
Cifra de afaceri neta	1.427.458,00	2.472.528,00	3.085.073,00
Venituri aferente costului producției în curs de execuție (+ pentru C; - pentru D)	73.105,00	-73.105,00	0,00
Venituri din producția de imobilizări necorporale și corporale	0,00	0,00	0,00
Venituri din reevaluarea imobilizărilor corporale	0,00	0,00	0,00
Venituri din producția de investiții imobiliare	0,00	0,00	0,00
Venituri din subvenții de exploatare	0,00	0,00	0,00
Alte venituri din exploatare	1,00	0,00	31.100,00
Venituri din exploatare - total	1.500.564,00	2.399.423,00	3.116.173,00
Cheltuieli cu materiile prime și materialele consumabile	378.067,00	983.846,00	1.607.130,00
Alte cheltuieli materiale	22.024,00	15.633,00	11.383,00
Alte cheltuieli externe (cu energie și apă)	490,00	3.815,00	4.010,00
Cheltuieli privind mărfurile	148.757,00	9.046,00	65.045,00
Reduceri comerciale primite	0,00	1.155,00	0,00
Cheltuieli cu personalul	11.689,00	21.786,00	38.318,00
Ajustări de valoare privind imobilizările corporale și necorporale	16.913,00	41.654,00	76.507,00
Ajustări de valoare privind activele circulante	0,00	0,00	0,00
Alte cheltuieli de exploatare	179.418,00	239.539,00	235.064,00

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

	N-2	N-1	N
Ajustări privind provizioanele	0,00	0,00	0,00
Cheltuieli din exploatare - total	757.358,00	1.314.164,00	2.037.457,00
Rezultatul din exploatare	743.206,00	1.085.259,00	1.078.716,00
Rezultatul din exploatare Profit	743.206,00	1.085.259,00	1.078.716,00
Rezultatul din exploatare Pierdere			
Venituri din interese de participare	0,00	0,00	0,00
Venituri din dobânzi	0,00	7.052,00	10.242,00
Venituri din subvenții de exploatare pentru dobânda datorată	0,00	0,00	0,00
Alte venituri financiare	359,00	2.557,00	4.111,00
Venituri financiare	359,00	9.609,00	14.353,00
Ajustări de valoare privind imobilizările financiare și investițiile financiare deținute ca active circulante	0,00	0,00	0,00
Cheltuieli privind dobânzile	0,00	0,00	0,00
Alte cheltuieli financiare	3.352,00	3.413,00	4.325,00
Cheltuieli financiare	3.352,00	3.413,00	4.325,00
Rezultatul financiar	-2.993,00	6.196,00	10.028,00
Rezultatul financiar Profit		6.196,00	10.028,00
Rezultatul financiar Pierdere	2.993,00		
Rezultatul curent	740.213,00	1.091.455,00	1.088.744,00
Rezultatul curent Profit	740.213,00	1.091.455,00	1.088.744,00
Rezultatul curent Pierdere			
Venituri extraordinare	0,00	0,00	0,00
Cheltuieli extraordinare	0,00	0,00	0,00
Rezultatul extraordinar	0,00	0,00	0,00
Rezultatul extraordinar Profit			
Rezultatul extraordinar Pierdere			
Venituri totale	1.500.923,00	2.409.032,00	3.130.526,00
Cheltuieli totale	760.710,00	1.317.577,00	2.041.782,00
Rezultatul brut	740.213,00	1.091.455,00	1.088.744,00
Rezultatul brut Profit	740.213,00	1.091.455,00	1.088.744,00
Rezultatul brut Pierdere			
Impozit pe profit	112.012,00	178.030,00	175.240,00
Alte impozite ne reprezentate la elementele de mai sus	8.353,00	0,00	0,00
Rezultatul net	619.848,00	913.425,00	913.504,00
Rezultatul net Profit	619.848,00	913.425,00	913.504,00
Rezultatul net Pierdere			

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi
Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor
Anexa 1.5 – Planul de afaceri

1.C. Analiza financiară extinsă a companiei în perioada 2013 – 2015

Istoric Bilanț	N-2	N-1	N	Indicatori structură bilanț (% din total activ)	N-2	N-1	N	Indicatori modificare relativă	N-1	N
Active imobilizate	131.033	233.281	147.308	Active imobilizate	7,83%	8,13%	4,51%	Active imobilizate	78,03%	-36,85%
Active curente	1.541.420	2.635.524	3.118.691	Active curente	92,17%	91,87%	95,49%	Active curente	70,98%	18,33%
Stocuri	341.361	623.819	204.168	Stocuri	20,41%	21,74%	6,25%	Stocuri	82,74%	-67,27%
Creante de incasat	423.238	76.027	285.692	Creante de incasat	25,31%	2,65%	8,75%	Creante de incasat	-82,04%	275,78%
Cheltuieli inregistrate in avans	21	0	6.719	Cheltuieli inregistrate in avans	0,00%	0,00%	0,21%	Cheltuieli inregistrate in avans	-100,00%	
Cash si echivalente de cash	776.800	1.935.678	2.622.112	Cash si echivalente de cash	46,45%	67,47%	80,29%	Cash si echivalente de cash	149,19%	35,46%
Activ total	1.672.453	2.868.805	3.265.999	Activ total	100,00%	100,00%	100,00%	Activ total	71,53%	13,85%
Datorii curente	1.029.284	1.312.211	795.900	Datorii curente	61,54%	45,74%	24,37%	Datorii curente	27,49%	-39,35%
Datorii financiare pe termen scurt	0	0	0	Datorii financiare pe termen scurt	0,00%	0,00%	0,00%	Datorii financiare pe termen scurt		
Datorii comerciale - furnizori	668.983	599.105	362.841	Datorii comerciale - furnizori	40,00%	20,88%	11,11%	Datorii comerciale - furnizori	-10,45%	-39,44%
Alte datorii pe termen scurt	204.410	323.295	141.750	Alte datorii pe termen scurt	12,22%	11,27%	4,34%	Alte datorii pe termen scurt	58,16%	-56,15%
Venituri inregistrate in avans	155.891	389.811	291.309	Venituri inregistrate in avans	9,32%	13,59%	8,92%	Venituri inregistrate in avans	150,05%	-25,27%

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi
Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor
Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Istoric Bilanț	N-2	N-1	N	Indicatori structură bilanț (% din total activ)	N-2	N-1	N	Indicatori modificare relativă	N-1	N
Datorii pe termen lung	0	0	0	Datorii pe termen lung	0,00%	0,00%	0,00%	Datorii pe termen lung		
Datorii financiare pe termen lung	0	0	0	Datorii financiare pe termen lung	0,00%	0,00%	0,00%	Datorii financiare pe termen lung		
Alte datorii pe termen lung	0	0	0	Alte datorii pe termen lung	0,00%	0,00%	0,00%	Alte datorii pe termen lung		
Provizioane	0	0	0	Provizioane	0,00%	0,00%	0,00%	Provizioane		
Capital propriu	643.169	1.556.594	2.470.099	Capital propriu	38,46%	54,26%	75,63%	Capital propriu	142,02%	58,69%
TOTAL ACTIV	1.672.453	2.868.805	3.265.999	TOTAL ACTIV	100,00%	100,00%	100,00%	TOTAL ACTIV	71,53%	13,85%
TOTAL CAPITALURI SI DATORII	1.672.453	2.868.805	3.265.999	TOTAL CAPITALURI SI DATORII	100,00%	100,00%	100,00%	TOTAL CAPITALURI SI DATORII	71,53%	13,85%
Istoric cont de profit și pierdere	N-2	N-1	N	Indicatori structură CPP (% in cifra de afaceri)	N-2	N-1	N	Indicatori modificare relativă	N-1	N
Cifra de afaceri neta	1.427.458	2.472.528	3.085.073	Cifra de afaceri neta	100,00%	100,00%	100,00%	Cifra de afaceri neta	73,21%	24,77%
Alte venituri din exploatare	1	0	31.100	Alte venituri din exploatare	0,00%	0,00%	1,01%	Alte venituri din exploatare	-100,00%	
Venituri din exploatare - total	1.500.564	2.399.423	3.116.173	Venituri din exploatare - total	105,12%	97,04%	101,01%	Venituri din exploatare - total	59,90%	29,87%
Cheltuieli monetare de exploatare	740.445	1.274.820	1.960.950	Cheltuieli monetare de exploatare	51,87%	51,56%	63,56%	Cheltuieli monetare de exploatare	72,17%	53,82%

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi
Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor
Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Istoric Bilanț	N-2	N-1	N	Indicatori structură bilanț (% din total activ)	N-2	N-1	N	Indicatori modificare relativă	N-1	N
Ajustări de valoare privind imobilizările, activele circulante și provizioanele	16.913	41.654	76.507	Ajustări de valoare privind imobilizările, activele circulante și provizioanele	1,18%	1,68%	2,48%	Ajustări de valoare privind imobilizările, activele circulante și provizioanele	146,28%	83,67%
Cheltuieli din exploatare - total	757.358	1.314.164	2.037.457	Cheltuieli din exploatare - total	53,06%	53,15%	66,04%	Cheltuieli din exploatare - total	73,52%	55,04%
Rezultatul din exploatare	743.206	1.085.259	1.078.716	Rezultatul din exploatare	52,06%	43,89%	34,97%	Rezultatul din exploatare	46,02%	-0,60%
Venituri financiare	359	9.609	14.353	Venituri financiare	0,03%	0,39%	0,47%	Venituri financiare	2576,60%	49,37%
Ajustări de valoare privind imobilizările financiare și investițiile financiare deținute ca active circulante	0	0	0	Ajustări de valoare privind imobilizările financiare și investițiile financiare deținute ca active circulante	0,00%	0,00%	0,00%	Ajustări de valoare privind imobilizările financiare și investițiile financiare deținute ca active circulante		
Cheltuieli privind dobânzile	0	0	0	Cheltuieli privind dobânzile	0,00%	0,00%	0,00%	Cheltuieli privind dobânzile		
Alte cheltuieli financiare	3.352	3.413	4.325	Alte cheltuieli financiare	0,23%	0,14%	0,14%	Alte cheltuieli financiare	1,82%	26,72%

2017.05.10 13:15:43
Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi
Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor
Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Istoric Bilanț	N-2	N-1	N	Indicatori structură bilanț (% din total activ)	N-2	N-1	N	Indicatori modificare relativă	N-1	N
Cheltuieli financiare	3.352	3.413	4.325	Cheltuieli financiare	0,23%	0,14%	0,14%	Cheltuieli financiare	1,82%	26,72%
Rezultatul financiar	-2.993	6.196	10.028	Rezultatul financiar	-0,21%	0,25%	0,33%	Rezultatul financiar	-307,02%	61,85%
Rezultatul curent	740.213	1.091.455	1.088.744	Rezultatul curent	51,86%	44,14%	35,29%	Rezultatul curent	47,45%	-0,25%
Venituri extraordinare	0	0	0	Venituri extraordinare	0,00%	0,00%	0,00%	Venituri extraordinare		
Cheltuieli extraordinare	0	0	0	Cheltuieli extraordinare	0,00%	0,00%	0,00%	Cheltuieli extraordinare		
Rezultatul extraordinar	0	0	0	Rezultatul extraordinar	0,00%	0,00%	0,00%	Rezultatul extraordinar		
Venituri totale	1.500.923	2.409.032	3.130.526	Venituri totale	105,15%	97,43%	101,47%	Venituri totale	60,50%	29,95%
Cheltuieli totale	760.710	1.317.577	2.041.782	Cheltuieli totale	53,29%	53,29%	66,18%	Cheltuieli totale	73,20%	54,96%
Rezultatul brut	740.213	1.091.455	1.088.744	Rezultatul brut	51,86%	44,14%	35,29%	Rezultatul brut	47,45%	-0,25%
Impozit pe profit	112.012	178.030	175.240	Impozit pe profit	7,85%	7,20%	5,68%	Impozit pe profit	58,94%	-1,57%
Alte impozite ne reprezentate la elementele de mai sus	8.353		0	Alte impozite ne reprezentate la elementele de mai sus	0,59%	0,00%	0,00%	Alte impozite ne reprezentate la elementele de mai sus	-100,00%	
Rezultatul net	619.848	913.425	913.504	Rezultatul net	43,42%	36,94%	29,61%	Rezultatul net	47,36%	0,01%
EBT	740.213	1.091.455	1.088.744	EBT	51,86%	44,14%	35,29%	EBT	47,45%	-0,25%
EBIT	740.213	1.091.455	1.088.744	EBIT	51,86%	44,14%	35,29%	EBIT	47,45%	-0,25%
EBITDA	757.126	1.133.109	1.165.251	EBITDA	53,04%	45,83%	37,77%	EBITDA	49,66%	2,84%

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

1.D. Analiza financiară prin indicatori a companiei pentru perioada 2013 – 2015

Indicatori de echilibru financiar	N-2	N-1	N
AN (Activ net) = Activ total - Datorii totale	643.169	1.556.594	2.470.099
FR (Fond de rulment) = Capital propriu + Datorii termen lung - Imobilizari	512.136	1.323.313	2.322.791
NFR (necesar de fond de rulment) = Active curente cu exceptia trezoreriei - Datorii curente cu exceptia trezoreriei	-264.664	-612.365	-299.321
TN (trezoreria neta) = FR - NFR	776.800	1.935.678	2.622.112
CF (cash flow) = variatia (D) TN		1.158.878	686.434
Rata de acoperire a NFR din FR = NFR/FR	-51,68%	-46,28%	-12,89%
Solduri intermediare de gestiune	N-2	N-1	N
CA (Cifra de afaceri neta)	1.427.458	2.472.528	3.085.073
Venituri din exploatare - total	1.500.564	2.399.423	3.116.173
Cheltuieli din exploatare - total	757.358	1.314.164	2.037.457
Rexpl (Rezultatul din exploatare) = Venituri din exploatare - Cheltuieli de exploatare	743.206	1.085.259	1.078.716
Venituri financiare	359	9.609	14.353
Cheltuieli financiare	3.352	3.413	4.325
Rfin (Rezultatul financiar) = Venituri financiare - Cheltuieli financiare	-2.993	6.196	10.028
Rcrt (Rezultatul curent) = Rexpl + Rfin	740.213	1.091.455	1.088.744
Venituri extraordinare	0	0	0
Cheltuieli extraordinare	0	0	0
Rextr (Rezultatul extraordinar) = Venituri extraordinare - Cheltuieli extraordinare	0	0	0
Venituri totale	1.500.923	2.409.032	3.130.526
Cheltuieli totale	760.710	1.317.577	2.041.782
R brut (Rezultatul brut) = Rcrt + Rextr	740.213	1.091.455	1.088.744
RN (Rezultatul net) = R brut - impozit pe profit	619.848	913.425	913.504
EBT (Rezultat înainte de impozit) = RN + impozit pe profit	740.213	1.091.455	1.088.744
EBIT (Rezultat înainte de dobanzi si impozit) = EBT + dobanzi	740.213	1.091.455	1.088.744
EBITDA (Rezultat înainte de amortizare, dobanzi si impozit) = EBIT + amortizare	757.126	1.133.109	1.165.251
Rate de marja	N-2	N-1	N
R_Rexp = Rezultat exploatare / CA	52%	44%	35%
R_Rfin = Rezultat financiar / CA	0%	0%	0%
R_Rextr = Rezultat extraordinar / CA	0%	0%	0%
R_Rbrut = Rezultat brut / CA	52%	44%	35%
R_RN (sau R_PN) = Rezultat net (profit net) / CA	43%	37%	30%
R_EBITDA = EBITDA / CA	53%	46%	38%
R_EBIT = EBIT / CA	52%	44%	35%
Rate de rentabilitate	N-2	N-1	N
Profit net	619.848	913.425	913.504
EBIT - impozit	628.201	913.425	913.504
ROA (rentabilitatea activelor) = PN/Active	37%	32%	28%
descompunere ROA = R_PN · viteza de rotatie a activelor			

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

R_PN = PN/CA	43%	37%	30%
viteza de rotatie a activelor = CA/Active	0,85	0,86	0,94

ROE (rentabilitatea capitalului propriu) = PN/CPR	96%	59%	37%
descompunerea ROE = R_PN · viteza de rotatie a activelor · rata de structura aferenta capitalului propriu			
R_PN = PN/CA	43%	37%	30%
viteza de rotatie a activelor = CA/Active	0,85	0,86	0,94
rata de structura aferenta capitalului propriu = Active/CPR	2,60	1,84	1,32
Rec (rentabilitatea capitalului investit) = (EBIT-impozit)/capital investit, unde CI=CPR+DTL+prov	98%	59%	37%
descompunere Rec = Rec = R_(EBIT-impozit) · viteza de rotatie a activelor · rata de structura aferenta capitalului investit			
R_(EBIT-impozit) = (EBIT-impozit)/CA	44%	37%	30%
viteza de rotatie a activelor = CA/Active	0,85	0,86	0,94
rata de structura aferenta capitalului investit = Active/cap investit	2,60	1,84	1,32
efect de levier = ROE-Rec	-1%	0%	0%
Durate de rotatie	N-2	N-1	N
Durata de rotatie a activelor totale = (Active totale / CA) · 360	422	418	381
Durata de rotatie a activelor imobilizate = (Active imobilizate / CA) · 360	33	34	17
Durata de rotatie a activelor curente = (Active curente / CA) · 360	389	384	364
Durata de rotatie a stocurilor = (Stocuri / CA) · 360	86	91	24
Durata de rotatie a creantelor = (Creante / CA) · 360	107	11	33
Durata de rotatie a furnizorilor = (Furnizori / CA) · 360	169	87	42
Viteze de rotatie	N-2	N-1	N
Viteza de rotatie a activelor totale = CA / Active totale	0,85	0,86	0,94
Viteza de rotatie a activelor imobilizate = CA / Active imobilizate	10,89	10,60	20,94
Viteza de rotatie a activelor curente = CA / Active curente	0,93	0,94	0,99
Viteza de rotatie a stocurilor = CA / Stocuri	4,18	3,96	15,11
Viteza de rotatie a creantelor = CA / Creante	3,37	32,52	10,80
Viteza de rotatie a furnizorilor = CA / Furnizori	2,13	4,13	8,50
Rate de lichiditate	N-2	N-1	N
lichiditatea curenta = active curente / datorii curente	1,50	2,01	3,92
lichiditatea intermediara = (active curente - stocuri) / datorii curente	1,17	1,53	3,66
lichiditatea la vedere = lichiditati / datorii curente	0,75	1,48	3,29
Rate de solvabilitate si indatorare	N-2	N-1	N
Rata solvabilității = Active totale/ Datorii curente	1,62	2,19	4,10
Rata solvabilitatii generale = Active totale / Datorii totale	1,62	2,19	4,10
Rata solvabilitatii patrimoniale: = Capital propriu/capital	1,00	1,00	1,00

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

propriu+datorii pe termen mediu și lung, peste 1 an			
Ponderea capitalului propriu în activ = Capital propriu / Activ	38%	54%	76%
Levier = Datorii pe termen lung / Capital propriu	0%	0%	0%
Grad de îndatorare pe termen lung = Datorii pe termen lung / Activ	0%	0%	0%
Grad de îndatorare pe termen scurt = Datorii pe termen scurt / Activ	62%	46%	24%
Grad total de îndatorare = Datorii totale / Activ	62%	46%	24%

1.E. Verificarea posibilității ca compania să se afle în dificultate

<p>1) Când mai mult de jumătate din capitalul social subscris a dispărut din cauza pierderilor acumulate. <i>(Această situație survine atunci când deducerea pierderilor acumulate din rezerve (și din toate celelalte elemente considerate în general ca făcând parte din fondurile proprii ale societății) conduce la un quantum cumulat negativ care depășește jumătate din capitalul social subscris)</i></p>											
<p>i) Se calculează Rezultatul total acumulat al solicitantului</p> <table border="0" style="width: 100%;"> <tr> <td>Rezultatul reportat</td> <td style="text-align: right;">1.556.355,00</td> </tr> <tr> <td>Rezultatul exercitiului financiar</td> <td style="text-align: right;">913.504,00</td> </tr> <tr> <td>Rezultatul total acumulat</td> <td style="text-align: right;">2.469.859,00</td> </tr> </table> <p>Dacă Rezultatul total acumulat este pozitiv, atunci solicitantul nu se încadrează în categoria întreprinderilor în dificultate.</p>		Rezultatul reportat	1.556.355,00	Rezultatul exercitiului financiar	913.504,00	Rezultatul total acumulat	2.469.859,00				
Rezultatul reportat	1.556.355,00										
Rezultatul exercitiului financiar	913.504,00										
Rezultatul total acumulat	2.469.859,00										
<p>ii) Dacă Rezultatul total acumulat este negativ (Pierdere acumulata), atunci se calculează Pierderile de capital (Pierdere acumulata + Prime de capital + Rezerve din reevaluare + Rezerve)</p> <table border="0" style="width: 100%;"> <tr> <td>Capital social subscris și vărsat</td> <td style="text-align: right;">200,00</td> </tr> <tr> <td>Prime de capital</td> <td style="text-align: right;">0,00</td> </tr> <tr> <td>Rezerve din reevaluare</td> <td style="text-align: right;">0,00</td> </tr> <tr> <td>Rezerve</td> <td style="text-align: right;">40,00</td> </tr> <tr> <td>Pierdere de capital</td> <td style="text-align: right;">2.469.899,00</td> </tr> </table>		Capital social subscris și vărsat	200,00	Prime de capital	0,00	Rezerve din reevaluare	0,00	Rezerve	40,00	Pierdere de capital	2.469.899,00
Capital social subscris și vărsat	200,00										
Prime de capital	0,00										
Rezerve din reevaluare	0,00										
Rezerve	40,00										
Pierdere de capital	2.469.899,00										
<p>iii) Dacă Pierderile de capital < 50% din Capital social subscris și vărsat, atunci solicitantul nu se încadrează în categoria întreprinderilor în dificultate.</p> <p>Rezultat: Solicitantul nu se încadrează în categoria întreprinderilor în dificultate</p>											
<p>2) Atunci când întreprinderea face obiectul unei proceduri colective de insolvență sau îndeplinește criteriile prevăzute de legislația națională pentru inițierea unei proceduri colective de insolvență la cererea creditorilor săi.</p>											
<p>3) Atunci când întreprinderea a primit ajutor pentru salvare și nu a rambursat încă împrumutul sau nu a încetat garanția sau a primit ajutoare pentru restructurare și face încă obiectul unui plan de restructurare.</p>											

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse în acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2. Bugetul proiectului și planul investițional

Următoarele foi de lucru din macheta standard în format .xls fac obiectul analizei bugetului proiectului și a planului investițional:

- **2A-Buget_cerere:** Se va completa cu valorile din bugetul proiectului, așa cum au fost incluse în formularul cererii de finanțare.
- **2B-Investiție:** completați cu planificarea costurilor de investiție pe ani de implementare a proiectului. Indicați sursele de acoperire a costurilor investiționale. În cazul finanțării prin împrumut bancar, se va prezenta un grafic de rambursare al acestuia, folosind informații actualizate/ se va completa graficul de rambursare al acestuia, folosind informațiile obținute de la banca finanțatoare.

Nr. crt	Denumirea capitolelor și subcapitolelor	Cheltuieli eligibile		Total eligibil	Cheltuieli neeligibile		TOTAL
		Cheltuieli eligibile, fără TVA	TVA nerecuperabilă, aferentă cheltuielilor eligibile		Cheltuieli neeligibile, fără TVA	TVA aferentă cheltuielilor neeligibile, și TVA recuperabilă aferentă cheltuielilor eligibile	
CAP. 1	Cheltuieli pentru amenajarea terenului						
1.1	Amenajarea terenului	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1.2	Amenajări pentru protecția mediului și aducerea la starea inițială	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	TOTAL CAPITOL 1	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
CAP. 2	Cheltuieli pt asigurarea utilităților necesare obiectivului						
2.1	Cheltuieli pentru asigurarea utilitatilor necesare obiectivului	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	TOTAL CAPITOL 2	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
CAP. 3	Cheltuieli pentru proiectare și asistență tehnică						
3.1	Studii de teren	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
3.2	Obținere avize, acorduri, autorizații	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
3.3	Proiectare și inginerie	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
3.4	Consultanța	52.695,00	0,00	52.695,00	0,00	10.012,05	62.707,05
3.5	Asistența tehnică	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	TOTAL CAPITOL 3	52.695,00	0,00	52.695,00	0,00	10.012,05	62.707,05

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi
Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor
Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Nr. crt	Denumirea capitolelor și subcapitolelor	Cheltuieli eligibile		Total eligibil	Cheltuieli neeligibile		Total neeligibil	TOTAL
		Cheltuieli eligibile, fără TVA	TVA nerecuperabilă, aferentă cheltuielilor eligibile		Cheltuieli neeligibile, fără TVA	TVA aferentă cheltuielilor neeligibile, și TVA recuperabilă aferentă cheltuielilor eligibile		
CAP. 4	Cheltuieli pentru investiția de bază							
4.1	Construcții și instalații	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
4.2	Dotări	1.053.900,00	0,00	1.053.900,00	0,00	200.241,00	200.241,00	1.254.141,00
4.2.1	Echipamente tehnologice, utilaje, instalații de lucru, mobilier, echipamente informatice, birotică	1.053.900,00	0,00	1.053.900,00	0,00	200.241,00	200.241,00	1.254.141,00
4.2.2	Echipamente specifice în scopul obținerii unei economii de energie, sisteme care utilizează surse regenerabile/ alternative de energie	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
4.3	Active necorporale	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	TOTAL CAPITOL 4	1.053.900,00	0,00	1.053.900,00	0,00	200.241,00	200.241,00	1.254.141,00
CAP. 5	Alte cheltuieli							
5.1	Organizare de santier	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
5.2	Comisioane, cote si taxe	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
5.3	Cheltuieli diverse și neprevăzute	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	TOTAL CAPITOL 5	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
CAP. 6	Cheltuieli cu activitățile obligatorii de publicitate și informare aferente proiectului							
6.1	Cheltuieli cu activitățile obligatorii de publicitate și informare aferente proiectului	4.000,00	0,00	4.000,00	1.000,00	950,00	1.950,00	5.950,00
	TOTAL CAPITOL 6	4.000,00	0,00	4.000,00	1.000,00	950,00	1.950,00	5.950,00
CAP. 7	Cheltuielile cu activitatea de audit financiar extern							
7.1	Cheltuielile cu activitatea de audit financiar extern	3.000,00	0,00	3.000,00	2.000,00	950,00	2.950,00	5.950,00
	TOTAL CAPITOL 7	3.000,00	0,00	3.000,00	2.000,00	950,00	2.950,00	5.950,00
	TOTAL GENERAL	1.113.595,00	0,00	1.113.595,00	3.000,00	212.153,05	215.153,05	1.328.748,05
	din care C+M	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00

2017.05.10 13:15:43
Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Nr crt	SURSE DE FINANȚARE	Valoare (lei)
I	Valoarea totală a cererii de finanțare, din care :	1.328.748,05
I.a.	Valoarea totală neeligibilă, inclusiv TVA aferentă	215.153,05
I.b.	Valoarea totală eligibilă	1.113.595,00
II	Contribuția proprie, din care :	437.872,05
II.a.	Contribuția solicitantului la cheltuieli eligibile	222.719,00
II.b.	Contribuția solicitantului la cheltuieli neeligibile, inclusiv TVA aferentă	215.153,05
III	ASISTENȚĂ FINANCIARĂ NERAMBURSABILĂ SOLICITATĂ	890.876,00

Pe lângă completarea foilor de lucru menționate mai sus, **este necesară detalierea următoarelor aspecte** în această secțiune a planului de afaceri:

- Fundamentați bugetul proiectului, spre exemplu prin oferte de preț/ cataloage/ website-uri, trimitere la o analiză, la un studiu de piață, orice document anexat care poate să susțină prețul inclus în buget (cel puțin 3 surse verificabile). Anexați orice documente justificative care sunt de natură să fundamenteze bugetul proiectului și costurile de investiție
- Justificați valorile estimate ale costurilor de investiție și necesitatea acestora în contextul investiției.
- Furnizați detalii în legătură cu planul de finanțare a investiției, respectiv sursele de finanțare a costurilor investiționale

Fundamentarea bugetului proiectului și justificarea valorilor estimate ale costurilor de investiție:

- Valoarea pentru toate echipamentele a fost stabilită prin intermediul obținerii unor oferte de la importatori autorizați de echipamente pentru industria unde activează beneficiarul; ofertele sunt anexate la prezentul plan de afaceri;
- Valoarea serviciilor de consultanță în vederea elaborării și implementării proiectului a fost stabilită în conformitate cu prevederile ghidului solicitantului și a criteriilor de eligibilitate a cheltuielilor pentru submăsura 2.1A; astfel pentru serviciile de consultanță reprezintă 52.695,00 lei fără TVA reprezentând 5% din valoarea cheltuielilor pentru investiția de bază, acestea fiind considerate eligibile; din această valoare totală, 26.347 lei reprezintă valoarea serviciilor de elaborare a proiectului, restul de 26.348 lei reprezentând valoarea serviciilor de implementare a proiectului;
- Serviciile de informare și publicitate au fost evaluate la un total de 5.000 lei fără TVA, valorile fiind fundamentate în baza ofertelor anexate; din totalul valorii de 5.000 lei, 4.000 lei vor fi considerate cheltuieli eligibile, restul de 1.000 lei – cheltuieli neeligibile;
- Serviciile de audit financiar al proiectului au fost evaluate la un total de 5.000 lei fără TVA, această valoare fiind fundamentată pe oferte obținute de la 2 companii de audit financiar; din totalul valorii de 5.000 lei, 3.000 lei vor fi considerate cheltuieli eligibile, restul de 2.000 lei – cheltuieli neeligibile.

Toate elementele de cheltuieli eligibile sunt necesare pentru ca proiectul să fie în conformitate cu cerințele ghidului solicitantului. Astfel, investiția în sine este reprezentată de cele 4 echipamente. Cheltuielile de consultanță pentru elaborarea și implementare proiectului sunt necesare deoarece solicitantului nu dispune de resurse umane angajate cu competențe în materie de elaborare a planului de afaceri aferent documentației de fundamentare a proiectului, precum și de competențe

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

necesare procesului de implementare a proiectului în conformitate cu prevederile ghidului solicitantului. În ceea ce privește cheltuielile de informare și publicitate și cele de audit – acestea sunt necesare în conformitate cu prevederile ghidului solicitantului.

Cheltuielile eligibile în valoare de 1.113.595,00 lei vor finanțate în proporție de 80% din ajutor public nerambursabil (890.876,00 lei), contribuția proprie reprezentând 20% din valoarea cheltuielilor eligibile (222.719,00 lei) dar și cheltuielile neeligibile (215.153,00 lei) vor fi finanțate prin intermediul unei creditări a firmei de către asociat, sursele provenind din economiile personale ale acestuia.

3. ANALIZA FINANCIARĂ A INVESTIȚIEI

Următoarele foi de lucru din macheta standard în format .xls fac obiectul analizei financiare a investiției (indicatorii de rentabilitatea și sustenabilitatea):

- **3A-Proiectii_fin_investitie:** completați cu proiecțiile de venituri și cheltuieli aferente activității ce face obiectul proiectului de investiții, în următoarele scenarii:
 - Fără adoptarea proiectului de investiție (Tabel 1) - completați cu veniturile și cheltuielile rezultate din activitatea corespunzătoare proiectului de investiții, în condițiile în care activitatea s-ar desfășura fără investiție. Dacă nu desfășurați deja această activitate (proiectul dezvoltă o activitate nouă) nu mai completați acest tabel.
 - Cu adoptarea proiectului de investiție (Tabel 2) - completați cu veniturile și cheltuielile rezultate din activitatea corespunzătoare proiectului de investiții, în condițiile în care activitatea s-ar desfășura cu investiția realizată. Perioada de implementare a investiției poate fi de maximum 4 ani. Pe perioada de implementare a investiției se poate presupune că veniturile și costurile sunt egale cu varianta "fără proiect" (dacă proiectul nu generează venituri și cheltuieli suplimentare în această perioadă).

Metoda utilizată în elaborarea proiecțiilor financiare este cea a „fluxului net de numerar actualizat”. În această metodă fluxurile non-monetare, cum ar fi amortizarea și provizioanele, nu sunt luate în considerare

- **3B-Rentabilitate_investitie:** Evaluarea profitabilității financiare a investiției și a capitalului propriu (Rentabilitatea investiției)

Analiza profitabilității este realizată pentru a se stabili dacă subvenția a fost determinată corespunzător și nu sunt transferate către beneficiarul proiectului fonduri nejustificate. Astfel, analiza va evalua, prin calcularea următorilor indicatori financiari, dacă se justifică cofinanțarea din fonduri nerambursabile: VNAF (valoarea netă actualizată financiară), RIRF (rata internă de rentabilitate financiară)

Fluxurile de numerar vizează atât perioada investițională, cât și perioada de operare. În acest sens, costurile investiționale sunt considerate fluxuri de ieșire, iar la finalul perioadei de referință este luată în calcul și valoarea reziduală ca element de intrare. Fluxurile de numerar pentru determinarea indicatorilor de rentabilitate a investiției nu iau în considerare sursele de finanțare și în consecință nici fluxurile generate de eventuala rambursare a acestor surse, întrucât performanțele investiției se evaluează independent de modalitatea de finanțare pentru care se optează.

Rata de actualizare recomandată în cadrul analizei de rentabilitate a proiectului de investiție pentru actualizarea fluxurilor de numerar nete este de 4 % în termeni reali (analiza va fi realizată în preturi constante, fără a realiza ajustări în funcție de rata inflației)

Valoarea reziduală se calculează în conformitate cu Regulamentul CE 480/2014 - art. 18 - Dacă activele unei operațiuni au o durată de viață care depășește perioada de

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

referință a proiectului, valoarea reziduală a acestora se determină prin calcularea valorii actuale nete a fluxurilor de numerar pentru durata de viață rămasă a operațiunii. Valoarea reziduală a investiției este inclusă în calculul venitului net actualizat al operațiunii numai dacă veniturile depășesc costurile de operare.

Pe lângă completarea foilor de lucru menționate mai sus, **este necesară detalierea următoarelor aspecte** în această secțiune a planului de afaceri:

- Detaliați ipotezele care au stat la baza realizării previzionării. Pe baza ipotezelor formulate, se vor face proiecțiile financiare aferente a celor două situații – fără / cu implementarea proiectului de investiție – și se vor determina indicatorii marginali (incrementali / suplimentari) privind veniturile și cheltuielile din exploatare. Corelați informațiile din această proiecție financiară cu cele menționate în restul planului de afaceri.
 - Ipoteze privind evoluția entității pentru întreaga perioadă de previziune, dacă entitatea ar continua activitatea fără implementarea proiectului de investiție (ipoteze referitoare la veniturile și cheltuielile din exploatare, în funcție de care se va determina fluxul de numerar al entității fără realizarea proiectului);
 - Ipoteze privind evoluția entității pentru întreaga perioadă de previziune, dacă entitatea ar implementa proiectul de investiție (ipoteze referitoare la veniturile și cheltuielile din exploatare, în funcție de care se va determina fluxul de numerar al entității prin realizarea proiectului);

Ipotezele care au stat la baza previziunii sunt următoarele:

- a) Toate estimările au fost realizate în 2 alternative:
 - alternativa fără proiect,
 - alternativa cu proiect;
- b) Efectele investiției au fost izolate prin metoda fluxurilor incrementale.
- c) Estimarea veniturilor și cheltuielilor a fost realizată în prețuri constante (2016).
- d) Perioada de estimare a cuprins 2 intervale:
 - anul 1 care reprezintă convențional anul 2016 și eventual parțial anul 2017 (în dependență de perioada de timp necesară pentru ca cererea de finanțare să fie evaluată, contractul de finanțare semnat și proiectului inițiat și implementat);
 - intervalul primilor 9 ani de operare a investiției (anul 2 – anul 10).
- e) A fost avută în vedere finanțarea exclusiv din surse proprii a cheltuielilor neeligibile și a contribuției proprii la cheltuielile eligibile în alternativa cu proiect, finanțare acoperită integral prin intermediul unei creditări a firmei de către asociat, provenită din sursele personale ale acestuia.
- f) Atât în alternativa fără proiect cât și în cea cu proiect firma va realiza venituri doar din fabricarea și comercializarea unor prototipuri de echipamente necesare automatizării operațiunilor industriale.
- g) Pe parcursul întregii perioade de previziuni de 10 ani firma nu își va modifica obiectul de activitate actual, atât în alternativa fără proiect cât și în cea cu proiect.
- h) Firma nu va realiza investiții în alternativa fără proiect și alte investiții decât cele cuprinse în prezentul proiect în alternativa cu proiect;
- i) În alternativa fără proiect se consideră că dotările actuale plafonează capacitatea de producție a firmei aproximativ la nivelul înregistrat în 2015, fapt pentru care aceasta va rămâne constantă pe parcursul întregii perioade de previziuni de 10 ani;
- j) În alternativa cu proiect investițiile realizate vor amplifica capacitatea de producție a firmei la

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

un nivel cu aproximativ 30% peste nivelul actual, creșterea veniturilor din producție și comercializare urmând să acopere această capacitate crescută în decurs un an de la finalizarea implementării proiectului;

- Detaliați **veniturile din exploatare**:

- În proiecția veniturilor din exploatare se vor avea în vedere veniturile asupra cărora implementarea investiției produce efecte, respectiv rezultatele concrete din operarea infrastructurii sunt acele venituri legate nemijlocit de activitatea firmei conform obiectului sau de activitate, rezultatul din exploatare reflectând rentabilitatea activității de baza a societății și indirect, eficiența deciziilor manageriale luate.
- Completați tabelul de mai jos (model orientativ) în scopul justificării proiecțiilor veniturilor din exploatare. Acestea trebuie să fie corecte, realiste, justificate prin analiza pieței. În ceea ce privește modalitatea stabilirii prețurilor sau tarifelor se vor face considerații asupra ipotezelor conform cărora prețurile/tarifele folosite nu depășesc “capacitatea de plată” a utilizatorilor în condițiile locale concrete și a nivelurilor istorice de preț pe respectiva piață.

Obiectul de activitate principal actual al firmei este reprezentat de fabricarea și comercializarea unor prototipuri pentru automatizarea unor procese de producție. Comenzile pe care le-a realizat în trecut firma sunt extrem de eterogene atât în ceea ce privește dimensiunea tehnică cât și valoarea acestora. Această eterogenitate a produselor face dificilă estimarea valorii acestora utilizând macheta aferentă actualului apel de proiecte POR 2.1A. În consecință am decis simplificarea procesului de previziune prin standardizarea produselor pe care le va realiza firma pe parcursul perioadei de previziune. În aceste condiții considerăm drept produs standard unul cu o valoare medie de 100.000 lei fără TVA. Estimările se vor face în număr de produse standard de 100.000 lei fără TVA atât pentru alternativa fără proiect, cât și cea cu proiect.

Proiecția veniturilor companiei în situația fără proiect

Denumire produs/serviciu	AN 1					AN 2				
	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 1	Valoare estimată, AN 1 (lei)	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 2 (lei)	Valoare estimată, AN 2 (lei)
Prototipuri necesare automatizării unor procese de fabricație	buc	100.000	2,6667	32	3.200.000	buc	100.000	2,6667	32	3.200.000
TOTAL				32	3.200.000				32	3.200.000
Denumire produs/serviciu	AN 3					AN 4				
	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 3	Valoare estimată, AN 3 (lei)	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 4	Valoare estimată, AN 4 (lei)
Prototipuri necesare automatizării	buc	100.000	2,6667	32	3.200.000	buc	100.000	2,6667	32	3.200.000

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

unor procese de fabricație										
TOTAL				32	3.200.000				32	3.200.000
Denumire produs/ serviciu	AN 5					AN 6				
	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 5	Valoare estimată, AN 5 (lei)	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 6	Valoare estimată, AN 6 (lei)
Prototipuri necesare automatizării unor procese de fabricație	buc	100.000	2,6667	32	3.200.000	buc	100.000	2,6667	32	3.200.000
TOTAL				32	3.200.000				32	3.200.000
Denumire produs/ serviciu	AN 7					AN 8				
	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 7	Valoare estimată, AN 7 (lei)	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 8	Valoare estimată, AN 8 (lei)
Prototipuri necesare automatizării unor procese de fabricație	buc	100.000	2,6667	32	3.200.000	buc	100.000	2,6667	32	3.200.000
TOTAL				32	3.200.000				32	3.200.000
Denumire produs/ serviciu	AN 9					AN 10				
	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 9	Valoare estimată, AN 10 (lei)	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 10	Valoare estimată, AN 10 (lei)
Prototipuri necesare automatizării unor procese de fabricație	buc	100.000	2,6667	32	3.200.000	buc	100.000	2,6667	32	3.200.000
TOTAL				32	3.200.000				32	3.200.000

În situația cu proiect, datorită achiziției utilajelor care constituie obiectul acestui proiect, capacitatea de prestări servicii a firmei se va amplifica cu aproximativ 30%, astfel încât aceasta va putea contracta cu până la 30% valoric în plus față de valoarea produselor pe care firma la poate presta în prezent. Astfel, în anul 1, care reprezintă anul de implementare a investiției, situația în ceea ce privește veniturile nu va fi diferită de cea din situația fără proiect. Pe de altă parte, volumul producției fizice va crește în anul 2 de la 32 la 39 produse standard în valoare de 100.000 lei fără TVA

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Proiecția veniturilor companiei în situația cu proiect

Denumire produs/ serviciu	AN 1					AN 2				
	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 1	Valoare estimată, AN 1 (lei)	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 2 (lei)	Valoare estimată, AN 2 (lei)
Prototipuri necesare automatizării unor procese de fabricație	buc	100.000	2,6667	32	3.200.000	buc	100.000	3,25	39	3.900.000
TOTAL				32	3.200.000				39	3.900.000
Denumire produs/ serviciu	AN 3					AN 4				
	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 3	Valoare estimată, AN 3 (lei)	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 4	Valoare estimată, AN 4 (lei)
Prototipuri necesare automatizării unor procese de fabricație	buc	100.000	3,25	39	3.900.000	buc	100.000	3,25	39	3.900.000
TOTAL				39	3.900.000				39	3.900.000
Denumire produs/ serviciu	AN 5					AN 6				
	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 5	Valoare estimată, AN 5 (lei)	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 6	Valoare estimată, AN 6 (lei)
Prototipuri necesare automatizării unor procese de fabricație	buc	100.000	3,25	39	3.900.000	buc	100.000	3,25	39	3.900.000
TOTAL				39	3.900.000				39	3.900.000
Denumire produs/ serviciu	AN 7					AN 8				
	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 7	Valoare estimată, AN 7 (lei)	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 8	Valoare estimată, AN 8 (lei)
Prototipuri necesare automatizării unor procese de fabricație	buc	100.000	3,25	39	3.900.000	buc	100.000	3,25	39	3.900.000
TOTAL				39	3.900.000				39	3.900.000
Denumire produs/ serviciu	AN 9					AN 10				
	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 9	Valoare estimată, AN 10 (lei)	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 10	Valoare estimată, AN 10 (lei)
Prototipuri necesare	buc	100.000	3,25	39	3.900.000	buc	100.000	3,25	39	3.900.000

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

automatizării unor procese de fabricație									
TOTAL			39	3.900.000				39	3.900.000

- Detaliați **Costurile de exploatare (operare)** pe elemente componente (costuri de personal, costuri de mentenanță/întreținere, costuri materiale, costuri administrative, etc), asociate veniturilor din exploatare.
 - Datele și calculele din tabelul de mai jos vor justifica proiecțiile cheltuielilor. Acestea trebuie să fie realiste (corect estimate) și necesare investiției.
 - Toate articolele de cheltuieli care nu determină plăți efective, cum ar fi: amortizare, provizioane, neprevăzute etc, nu se vor lua în considerare în proiecția fluxului de numerar.
 - Fluxurile financiare de natura dobânzilor și rambursările de credite se exclud din fluxurile de numerar pentru calculul indicatorilor de performanță ai proiectului.
 - Nu se iau în considerare impozitele, taxele și alte ieșiri de numerar care nu sunt legate de costurile de operare. Aferent activității de exploatare trebuie determinat impozitul pe profit (în funcție de veniturile de exploatare impozabile și cheltuielile de exploatare deductibile) sau, după caz, impozitul pe cifra de afaceri (în funcție de cifra de afaceri).
 - Se includ în costurile de operare, în măsura în care nu au fost prevăzute drept costuri investiționale, reparațiile capitale și înlocuirile de echipamente cu durata de viață sub perioada de referință. Aceste costuri vor fi nominale și alocate perioadei în care se efectuează și nu vor fi constituite sub forma unor rezerve anterioare plăților efective.

Având în vedere faptul că firma execută lucrări mecanizate din cadrul unor proiecte de construcții, costurile acestora constau în:

- costuri materiale prime – tablă, piese metalice, angrenaje, subansamble etc.
- costuri cu materiale consumabile: șuruburi, piulite, piese de schimb, alte consumabile cu care se va realiza producția.
- alte costuri materiale cum ar fi obiectele de inventar (diferite unelte folosite pentru diverse categorii de procese) și diverse materiale nestocabile.
- natura producției consumă o anumită cantitate de utilități precum energie electrică, apă, servicii de canalizare etc.
- costuri cu serviciile cuprind diverse servicii prestate de terți firmei, cum ar fi: cheltuieli cu chirie, deplasări, întreținerea și reparațiile echipamentelor și utilajelor, cheltuieli de protocol și publicitate, cheltuieli cu serviciile bancare, telecomunicații etc.

Pentru fiecare categorie generică de cheltuieli la nivel de produs standard s-a stabilit un normativ de consum, calculat ca procent din valoarea veniturilor, acest normativ fiind calculat în baza datelor istorice din 2015. Astfel normativul de consum și valoarea cheltuielilor asociate lucrărilor executate vor fi următoarele în scenariul fără proiect (anii 1-10):

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Denumire cheltuială	Costuri	Normativ de consum (% din tarif lucrare standard)	Tarif lucrare standard lei/buc. fără TVA	Cost pe lucrare standard Lei fără TVA	Valoare medie anuală Lei fără TVA (anii 1-10)
Cheltuieli cu materiile prime si cu materiale consumabile	Materii prime: tablă, piese metalice, angrenaje, subansamble etc.	30,94%	100.000	30.944	990.218
	Materiale consumabile: șuruburi, piulite, piese de schimb, alte consumabile etc.	20,63%	100.000	20.630	660.145
	Alte cheltuieli materiale: obiecte de inventar, alte materiale nestocabile	0,37%	100.000	365	11.689
	Altele	0%			
Subtotal		51,84%		51.939	1.662.052
Alte cheltuieli cu materiale (inclusiv cheltuieli cu prestații externe)	Energie electrică	0,10%	100.000	103	3.294
	Apă	0,03%	100.000	26	824
	Gaz	0%			
	Altele	0%			
Subtotal		0,13%		129	4.118
Alte cheltuieli de exploatare	Chirii	1,78%	100.000	1.783	57.067
	Deplasări, detașări, transferuri	0,88%	100.000	884	28.291
	Cheltuieli cu întreținere și reparații	0,25%	100.000	253	8.086
	Alte servicii	4,62%	100.000	4.623	147.944
Subtotal		7,54%		7.543	241.387
Total		63,30%		63.296	2.025.471

În scenariul cu proiect, situația se va modifica față de scenariul fără proiect în următorul fel:

- datorită faptului că societatea nu dispunea până în prezent de utilajele care reprezintă obiectul acestui proiect, aceasta subcontracta anumite servicii de prelucrare mecanizată pentru a putea realiza producția; în urma implementării proiectului nu va mai fi nevoie de o parte din aceste subcontractări, astfel că

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

normativul cheltuielilor cu alte serviciile de la terți se va reduce la 75% din valoarea lor din scenariul fără proiect;

Astfel normativul de consum și valoarea cheltuielilor asociate lucrărilor executate vor fi următoarele în scenariul cu proiect (anii 2-10):

Denumire cheltuială	Costuri	Normativ de consum (% din tarif lucrare standard)	Tarif lucrare standard lei/buc. fără TVA	Cost pe lucrare standard Lei fără TVA	Valoare medie anuală Lei fără TVA (anii 2-10)
Cheltuieli cu materiile prime și cu materiale consumabile	Materii prime: tablă, piese metalice, angrenaje, subansamble etc.	30,94%	100.000	30.944	1.448.193
	Materiale consumabile: șuruburi, piulite, piese de schimb, alte consumabile etc.	20,63%	100.000	20.630	965.462
	Alte cheltuieli materiale: obiecte de inventar, alte materiale nestocabile	0,37%	100.000	365	17.095
	Altele	0%			
Subtotal		51,84%		51.939	2.430.751
Alte cheltuieli cu materiale (inclusiv cheltuieli cu prestații externe)	Energie electrică	0,10%	100.000	103	4.818
	Apă	0,03%	100.000	26	1.204
	Gaz	0%			
	Altele	0%			
Subtotal		0,13%		129	6.022
Alte cheltuieli de exploatare	Chirii	1,78%	100.000	1.783	83.460
	Deplasări, detașări, transferuri	0,88%	100.000	884	41.376
	Cheltuieli cu întreținere și reparații	0,25%	100.000	253	11.826
	Alte servicii	3,47%	100.000	3.467	162.276
Subtotal		6,39%		6.388	298.937
Total		62,14%		62.140	2.908.160

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

- Prezentarea costurilor salariale pentru cei implicați în activitatea de implementare/ operare a rezultatelor proiectului folosind următorul tabel

În alternativa fără proiect salariul mediu brut pe angajat va fi la nivelul de 1.300 lei pe persoană, datorită volumului de producție ce urmează a fi fabricată și ținând cont de numărul total actual de angajați. Cheltuielile salariale în alternativa fără proiect vor fi următoarele:

Personal angajat (poziție, coform fișei postului)	Nr.	Salariu net lunar	Salariu brut lunar	Cheltuielile cu asigurările și protecția socială	Cheltuieli totale cu remunerație personalului pe an
Coordonator de proiect	1	959	1.300	299	19.188
Tehnician	1	959	1.300	299	19.188
TOTAL	2				38.376

În alternativa cu proiect, odată cu creșterea volumului de activitate, salariul mediu brut va crește la 2.500 lei începând cu anul 2 până în anul 10. Cheltuielile salariale în alternativa cu proiect vor fi următoarele:

Personal angajat (poziție, coform fișei postului)	Nr.	Salariu net lunar	Salariu brut lunar	Cheltuielile cu asigurările și protecția socială	Cheltuieli totale cu remunerație personalului pe an
Coordonator de proiect	1	1.768	2.500	575	36.900
Tehnician	1	1.768	2.500	575	36.900
Tehnicienii prelucrare mecanică – operatori utilaje CNC	4	1.768	2.500	575	147.600
Coordonator lucrări mecanice	1	1.768	2.500	575	36.900
TOTAL					258.300

Structura contribuțiilor sociale ale angajaților pe perioada anilor 1-10 în situația fără proiect și cu proiect:

Tip buget	Tip cotizare	Procent aplicabil	Suma pentru sal. brut de 1.300 lei	Suma pentru sal. brut de 2.000 lei
BAS	Contribuții asigurări sociale C.A.S	10,5%	137	263

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Tip buget	Tip cotizare	Procent aplicabil	Suma pentru sal. brut de 1.300 lei	Suma pentru sal. brut de 2.000 lei
	Fond de sănătate	5,5%	72	138
	Fond de șomaj	0,5%	7	13
	Fond de risc			
	Contribuții concedii și indemnizații			
Subtotal valori de cotizat la BAS			216	414
BS - Impozit pe venituri salariale (luându-se în calcul o deducere personală pentru funcția de bază de 200 lei)		16%	125	318
Subtotal valori de cotizat la BS			125	318

Structura contribuțiilor sociale ale angajatorului pe perioada anilor 1-10 în situația fără proiect și cu proiect:

Tip buget	Tip cotizare	Procent aplicabil	Suma pentru sal. brut de 1.300 lei	Suma pentru sal. brut de 2.000 lei
BAS	Contribuții asigurări sociale C.A.S.S.	5,2%	68	130
	Fond de sănătate	15,8%	205	395
	Fond de șomaj	0,5%	7	13
	Fond de risc și accidente	0,4%	5	10
	FNUASS	0,85%	11	21
	Fond creanțe salariale	0,25%	3	6
Subtotal valori de cotizat la BAS			299	575
BS - Impozit pe venituri salariale			-	-
Subtotal valori de cotizat la BS			-	-

În aceste condiții, proiecțiile financiare fără adoptarea proiectului de investiție este prezentat mai jos

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi
Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor
Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Tabel 1: PROIECTII FINANCIARE - FARA ADOPTAREA PROIECTULUI DE INVESTITIE

Nr	Total	Implementare și operare											
		AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10		
INCASARI DIN ACTIVITATEA DE EXPLOATARE (fara investitie)													
Venituri din exploatare, incl TVA													
1	Venituri din vanzari produse	38.080.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000
	cantitate produse		32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32
	pret unitar (produs)		119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000
2	Venituri din prestari servicii	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	cantitatea de servicii												
	tariful / unitatea de măsură specifică												
3	Venituri din vanzari marfuri	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	cantitate marfuri												
	pret unitar (marfa)												
	Total incasari (intrari de lichiditati) din activitatea de exploatare (FARA proiect)	38.080.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000
PLATI DIN ACTIVITATEA DE EXPLOATARE (fara investitie)													
Cheltuieli de exploatare, incl TVA													
5	Cheltuieli cu materiile prime si cu materialele consumabile	19.639.317	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932
	consum de materii prime		32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32
	pret unitar materii prime		36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824
	consum de materiale consumabile		32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32
	pret unitar materiale consumabile		24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549
6	Cheltuieli privind marfurile	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	cantitate marfuri												
	pret unitar marfuri												
7	Alte cheltuieli materiale (inclusiv cheltuieli cu prestatii externe)	139.102	13.910	13.910	13.910	13.910	13.910	13.910	13.910	13.910	13.910	13.910	13.910
8	Cheltuieli cu energia	39.202	3.920	3.920	3.920	3.920	3.920	3.920	3.920	3.920	3.920	3.920	3.920
	cantitatea consumată (unități de măsură specifice)		7.840	7.840	7.840	7.840	7.840	7.840	7.840	7.840	7.840	7.840	7.840

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA2048

2.1.A. Microîntreprinderi
Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor
Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Nr	Total	Implementare si operare													
		AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10				
		1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
9	9.801	980	980	980	980	980	980	980	980	980	980	980	980	980	980
		245	245	245	245	245	245	245	245	245	245	245	245	245	245
		4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
10	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	19.827.422	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742
11	312.000	31.200	31.200	31.200	31.200	31.200	31.200	31.200	31.200	31.200	31.200	31.200	31.200	31.200	31.200
		2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
		1.300	1.300	1.300	1.300	1.300	1.300	1.300	1.300	1.300	1.300	1.300	1.300	1.300	1.300
		12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12
		7.176	7.176	7.176	7.176	7.176	7.176	7.176	7.176	7.176	7.176	7.176	7.176	7.176	7.176
12	71.760														
13	383.760	38.376	38.376	38.376	38.376	38.376	38.376	38.376	38.376	38.376	38.376	38.376	38.376	38.376	38.376
	2.872.510	287.251	287.251	287.251	287.251	287.251	287.251	287.251	287.251	287.251	287.251	287.251	287.251	287.251	287.251
14	96.221	9.622	9.622	9.622	9.622	9.622	9.622	9.622	9.622	9.622	9.622	9.622	9.622	9.622	9.622
		32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32
		301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301
		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	23.083.691	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369
	14.996.309	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi
Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor
Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Nr	Total	Implementare si operare												
		AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10			
de exploatare (FARA proiect)														
15 Plati TVA	2.455.641	245.564	245.564	245.564	245.564	245.564	245.564	245.564	245.564	245.564	245.564	245.564	245.564	245.564
16 Rambursari TVA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
17 Impozit pe profit/venit	2.055.132	205.513	205.513	205.513	205.513	205.513	205.513	205.513	205.513	205.513	205.513	205.513	205.513	205.513
Plati/incasari pentru impozite si taxe (FARA proiect)	4.510.774	451.077	451.077	451.077	451.077	451.077	451.077	451.077	451.077	451.077	451.077	451.077	451.077	451.077
Flux de lichiditati net din activitatea de exploatare (FARA proiect)	10.485.535	1.048.554	1.048.554	1.048.554	1.048.554	1.048.554	1.048.554	1.048.554	1.048.554	1.048.554	1.048.554	1.048.554	1.048.554	1.048.554
Disponibil de numerar la inceputul perioadei	2.622.112	2.622.112	3.670.666	4.719.219	5.767.773	6.816.326	7.864.880	8.913.433	9.961.987	11.010.540	12.059.094	13.107.647	13.107.647	13.107.647
Disponibil de numerar la sfarsitul perioadei	3.670.666	3.670.666	4.719.219	5.767.773	6.816.326	7.864.880	8.913.433	9.961.987	11.010.540	12.059.094	13.107.647	13.107.647	13.107.647	13.107.647

Proiecțiile financiare cu adoptarea proiectului de investiție este prezentat mai jos:

Tabel 2: PROIECTII FINANCIARE - CU ADOPTAREA PROIECTULUI DE INVESTITIE

Nr	Total	Implementare si operare												
		AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10			
INCASARI DIN ACTIVITATEA DE EXPLOATARE (cu adoptarea investitiei)														
Venituri din exploatare, incl TVA														
1 Venituri din vanzari produse	45.577.000	3.808.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000
cantitate produse		32	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39
pret unitar (produs)		119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000
2 Venituri din prestari servicii	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
cantitatea de servicii														
tariful / unitatea de măsură specifică														
3 Venituri din vanzari marfuri	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
cantitate marfuri														
pret unitar (marfa)														
Total incasari (intrari de lichiditati) din activitatea de exploatare (CU proiect)	45.577.000	3.808.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi
 Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor
 Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Nr	Total	Implementare si operare											
		AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10		
PLATI DIN ACTIVITATEA DE EXPLOATARE (cu adoptarea investitiei)													
Cheltuieli de exploatare, incl TVA													
5	23.505.808	1.963.932	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542
			32	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39
		36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824
		24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549
6	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	166.487	13.910	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953
8	46.920	3.920	4.778	4.778	4.778	4.778	4.778	4.778	4.778	4.778	4.778	4.778	4.778
		7.840	9.556	9.556	9.556	9.556	9.556	9.556	9.556	9.556	9.556	9.556	9.556
		1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
		980	1.194	1.194	1.194	1.194	1.194	1.194	1.194	1.194	1.194	1.194	1.194
9	11.730	245	299	299	299	299	299	299	299	299	299	299	299
10	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
11	23.730.945	1.982.742	2.416.467	2.416.467	2.416.467	2.416.467	2.416.467	2.416.467	2.416.467	2.416.467	2.416.467	2.416.467	2.416.467
		31.200	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000
		2	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7
		1.300	2.500	2.500	2.500	2.500	2.500	2.500	2.500	2.500	2.500	2.500	2.500
		12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12
12		7.176	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300
13	2.363.076	38.376	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300
		287.251	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
 Reason=Atest cele spuse in acest document
 Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2017.05.10 13:15:43

2.1.A. Microîntreprinderi
Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor
Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Nr	Total	Implementare si operare																				
		AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10											
	115.165	9.622	11.727	11.727	11.727	11.727	11.727	11.727	11.727	11.727	11.727	11.727	11.727	11.727	11.727	11.727	11.727	11.727	11.727	11.727	11.727	11.727
		32	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39
14	0	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301
	29.049.286	2.308.369	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213
	16.527.714	1.499.631	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787
	3.016.176	245.564	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846
	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	2.140.964	205.513	211.304	211.484	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.933	215.933	216.408	216.408	216.408	216.408	216.408	216.408	216.408	216.408	216.408
	5.157.141	451.077	519.150	519.329	523.681	523.681	523.681	523.681	523.681	523.681	523.681	523.778	523.778	524.254	524.254	524.254	524.254	524.254	524.254	524.254	524.254	524.254
	11.370.573	1.048.554	1.150.637	1.150.458	1.146.106	1.146.106	1.146.106	1.146.106	1.146.106	1.146.106	1.146.106	1.146.008	1.145.533	1.145.533	1.145.533	1.145.533	1.145.533	1.145.533	1.145.533	1.145.533	1.145.533	1.145.533

Activitatea de finanțare pentru alternativa cu proiect este prezentată în cele ce urmează:

INCASARI DIN ACTIVITATEA DE FINANTARE	Total	AN 1	AN 2	AN 3	AN 4
19	437.872	437.872	0	0	0
20	890.876	890.876	0	0	0
21	1.328.748	1.328.748	0	0	0

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

2017.05.10 13:15:43

2.1.A. Microîntreprinderi
Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor
Anexa 1.5 – Planul de afaceri

PLATI DIN ACTIVITATEA DE FINANTARE	Total	AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10
22 Rambursari de Credite, din care:	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Rate la imprumut - cofinantare la proiect	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total plati (iesiri de lichiditati) din activitatea finantare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Flux de lichiditati din activitatea de finantare	1.328.748	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0
ACTIVITATEA DE INVESTITII (inclusiv reinvestirile din perioada post implementare)	Total	AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10
23 Achizitii de active fixe corporale, incl TVA	1.328.748	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0
24 Achizitii de active fixe necorporale, incl TVA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
25 Cresterea investitiilor in curs	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total plati din investitii	1.328.748	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Flux de lichiditati din investitii	-1.328.748	-	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Flux de lichiditati din investitii si finantare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
FLUX DE LICHIDITATI TOTAL (activitatile de exploatare, finantare, investitii)	Total	AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10
	11.370.57	1.048.554	1.150.637	1.150.458	1.146.106	1.146.106	1.146.106	1.146.008	1.145.533	1.145.533	1.145.533
Disponibil de numerar la inceputul perioadei	3	2.622.112	3.670.666	4.821.302	5.971.760	7.117.866	8.263.971	9.410.077	10.556.086	11.701.619	12.847.152
Disponibil de numerar la sfarsitul perioadei		3.670.666	4.821.302	5.971.760	7.117.866	8.263.971	9.410.077	10.556.086	11.701.619	12.847.152	13.992.685

Proiecțiile financiare incrementale generate strict ca efect al investiției sunt prezentate în cele ce urmează:

Nr	Total	Implementare si operare									
		AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10
ACTIVITATEA DE EXPLOATARE											
INCASARI DIN ACTIVITATEA DE EXPLOATARE (marginale)											

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi
Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor
Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Nr	Total	Implementare si operare										
		AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10	
Venituri din exploatare (marginale), incl TVA												
1	7.497.000	0	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000
2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
3	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incasari din activitatea de exploatare (marginale)	7.497.000	0	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000
PLATI DIN ACTIVITATEA DE EXPLOATARE												
Cheltuieli de exploatare (marginale), incl TVA												
5	3.866.491	0	429.610	429.610	429.610	429.610	429.610	429.610	429.610	429.610	429.610	429.610
6	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	27.386	0	3.043	3.043	3.043	3.043	3.043	3.043	3.043	3.043	3.043	3.043
8	7.718	0	858	858	858	858	858	858	858	858	858	858
9	1.929	0	214	214	214	214	214	214	214	214	214	214
10	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total cheltuieli materiale	3.903.524	0	433.725	433.725	433.725	433.725	433.725	433.725	433.725	433.725	433.725	433.725
11	1.609.200	0	178.800	178.800	178.800	178.800	178.800	178.800	178.800	178.800	178.800	178.800
12	370.116	0	41.124	41.124	41.124	41.124	41.124	41.124	41.124	41.124	41.124	41.124
Cheltuieli de personal	1.979.316	0	219.924	219.924	219.924	219.924	219.924	219.924	219.924	219.924	219.924	219.924
13	82.756	0	9.195	9.195	9.195	9.195	9.195	9.195	9.195	9.195	9.195	9.195
	18.944	0	2.105	2.105	2.105	2.105	2.105	2.105	2.105	2.105	2.105	2.105
14	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	5.965.595	0	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844
	1.531.405	0	170.156	170.156	170.156	170.156	170.156	170.156	170.156	170.156	170.156	170.156
15	560.535	0	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282
16	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
17	85.832	0	5.791	5.970	10.322	10.322	10.322	10.322	10.322	10.419	10.895	10.895

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

2017.05.10 13:15:43

2.1.A. Microîntreprinderi
Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor
Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Nr	Total	Implementare si operare									
		AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10
Plati/incasari pentru impozite si taxe (marginale)	646.367	0	68.073	68.252	72.604	72.604	72.604	72.701	73.177	73.177	73.177
Flux de lichiditati net din activitatea de exploatare (marginale)	885.037	0	102.083	101.904	97.552	97.552	97.552	97.455	96.979	96.979	96.979
ACTIVITATEA DE FINANTARE											
INCASARI DIN ACTIVITATEA DE FINANTARE											
19	437.872	437.872	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aport la capitalul societatii (imprumuturi de la actionari/asociati)											
20	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Credite pentru realizarea investitiei											
21	890.876	890.876	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Ajutor nerambursabil (inclusiv avans)											
Total incasari din finantare	1.328.748	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0
PLATI DIN ACTIVITATEA DE FINANTARE											
Total	1.328.748	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0
22	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Rambursari de Credite, din care:											
	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Rate la imprumut - cofinantare la proiect											
Total plati din finantare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Flux de lichiditati din finantare	1.328.748	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0
ACTIVITATEA DE INVESTITII (inclusiv reinvestirile din perioada post implementare)											
23	1.328.748	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Achizitii de active fixe corporale, incl TVA											
24	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Achizitii de active fixe necorporale, incl TVA											
25	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cresterea investitiilor in curs											
Total plati din investitii	1.328.748	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Flux de lichiditati din investitii	-1.328.748	-1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Flux de lichiditati din investitii si finantare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
FLUX DE LICHIDITATI TOTAL (exploatare, finantare, investitii)											
Total	885.037	0	102.083	101.904	97.552	97.552	97.455	96.979	96.979	96.979	96.979

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

2017.05.10 13:15:43

Conform cu Ordinul nr. 100/2017
Semnat de Daniela Stank
Data: 2017.05.10 16:15:43
ID: 2017.05.10 16:15:43

2.1.A. Microîntreprinderi
Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor
Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Rentabilitatea investiției este prezentată în următorul tabel.

Rata de actualizare financiară	4%	Implementare și operare (ani)												
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10			
Total	7.497.000	0	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000
Valoare reziduală*	0													0
Incasari totale	7.497.000	0	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000
Total plati din exploatare	5.965.595	0	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844
Investitii	1.328.748	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Regularizare TVA	348.382	-212.153	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282
Plati totale	7.642.725	1.116.595	725.126	725.126	725.126	725.126	725.126	725.126	725.126	725.126	725.126	725.126	725.126	725.126
Flux de numerar net	-145.725	-1.116.595	107.874	107.874	107.874	107.874	107.874	107.874	107.874	107.874	107.874	107.874	107.874	107.874
Flux de numerar net actualizat	-302.416	-1.073.649	99.736	95.900	88.665	85.255	81.976	78.823	75.791	72.876	70.000	67.222	64.544	61.966
Investitie actualizata	1.073.649	1.073.649	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
VANF (valoarea actualizata neta financiara)	-302.416													
RIRF (rata interna de rentabilitate financiara)	-2,71%													

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

Din tabelul de mai sus se constată că Valoarea Actualizată Netă financiară (VANF) este negativă, iar Rata Internă de Rentabilitate (RIRF) este inferioară ratei de actualizare utilizată în calcule – 4%.
Prin urmare investiția nu este fezabilă pentru a fi finanțată din surse de finanțare bancare, însă este eligibilă pentru finanțare din fonduri nerambursabile, Programul Operațional Regional, masura 2.1A.

Conform cu originalul semnat la data de 2017.05.10 ora 13:15:43

4. Analiza întreprinderii solicitante – proiecții financiare

Analiza proiecțiilor financiare a întreprinderii solicitante face obiectul foii de lucru

- **4-Proiectii_fin_intreprindere:**

- Tabel 1 - Proiectia fluxului de numerar la nivelul intregii activitati a intreprinderii, cu ajutor nerambursabil, pe perioada de implementare si operare a investitiei - Elaborati proiectia anuala a veniturilor si cheltuielilor pentru intreaga activitate a societății (nu doar cea aferentă domeniului de activitate vizat de proiect). Justificati veniturile si cheltuielile previzionate, prin completarea tabelor de mai jos.
- Tabel 2 - Proiectia Contului de profit si pierdere la nivelul intregii activitati a intreprinderii, pe perioada de implementare a proiectului – completați cu date referitoare la previzionarea cheltuielilor cu ajustări de valoare și provizioane, amortizare, precum și previzionarea impozitului. Restul datelor se vor calcula automat.

Denumire produs/ serviciu	AN 1					AN 2				
	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 1	Valoare estimată, AN 1 (lei)	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 2 (lei)	Valoare estimată, AN 2 (lei)
Prototipuri necesare automatizării unor procese de fabricație	buc	100.000	2,667	32	3.200.000	buc	100.000	3,25	39	3.900.000
Mărfuri	unit	200	66,67	800	160.000	unit	200	66,67	800	160.000
TOTAL					3.360.000					4.060.000
Denumire produs/ serviciu	AN 3					AN 4				
	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 3	Valoare estimată, AN 3 (lei)	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 4	Valoare estimată, AN 4 (lei)
Prototipuri necesare automatizării unor procese de fabricație	buc	100.000	3,25	39	3.900.000	buc	100.000	3,25	39	3.900.000
Mărfuri	unit	200	66,67	800	160.000	unit	200	66,67	800	160.000
TOTAL					4.060.000					4.060.000
Denumire produs/ serviciu	AN 5					AN 6				
	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 5	Valoare estimată, AN 5 (lei)	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 6	Valoare estimată, AN 6 (lei)
Prototipuri necesare automatizării unor procese	buc	100.000	3,25	39	3.900.000	buc	100.000	3,25	39	3.900.000

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

de fabricație										
Mărfuri	unit	200	66,67	800	160.000	unit	200	66,67	800	160.000
TOTAL					4.060.000					4.060.000
Denumire produs/ serviciu	AN 7					AN 8				
	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 7	Valoare estimată, AN 7 (lei)	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 8	Valoare estimată, AN 8 (lei)
Prototipuri necesare automatizării unor procese de fabricație	buc	100.000	3,25	39	3.900.000	buc	100.000	3,25	39	3.900.000
Mărfuri	unit	200	66,67	800	160.000	unit	200	66,67	800	160.000
TOTAL					4.060.000					4.060.000
Denumire produs/ serviciu	AN 9					AN 10				
	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 9	Valoare estimată, AN 10 (lei)	UM	Preț unitar (lei)	Cantitate estimată, lunar	Cantitate estimată, AN 10	Valoare estimată, AN 10 (lei)
Prototipuri necesare automatizării unor procese de fabricație	buc	100.000	3,25	39	3.900.000	buc	100.000	3,25	39	3.900.000
Mărfuri	unit	200	66,67	800	160.000	unit	200	66,67	800	160.000
TOTAL					4.060.000					4.060.000

Proiecția veniturilor societății (întreaga activitate)

Completați cu toate tipurile/ categoriile de venituri ale societății:

Proiecția veniturilor companiei în situația cu proiect

Singurele venituri pe care le realizează societatea în plus față de cele vizat de prezentul proiect sunt cele din vânzarea unor mărfuri.

În cadrul ultimei perioade istorice pentru care sunt disponibile informații contabile, firma a mai realizat venituri și din vânzarea de mărfuri care în marea lor majoritate au reprezentat diverse piese care au fost revândute ca piese de schimb pentru clienții prototipurilor necesare automatizării unor procese de fabricație industriale. Pentru a putea respecta macheta din excel, am standardizat aceste piese la o valoare de 200 lei pe unitate, volumul fiind păstrat constant la un nivel de 800 de unități pe parcursul întregii perioade de previziuni.

Proiecția cheltuielilor societății (întreaga activitate)

Completați cu toate tipurile/ categoriile de cheltuieli aferente întregii activități

Și în cazul cheltuielilor se constată că valorile cheltuielilor pentru întreaga firmă corespund în mare cu cele aferente proiecției pentru alternativa cu proiect, la care se adaugă cheltuielile asociate achiziției mărfurilor.

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Personalul societății	AN 1				AN 2			
	Nr.	Salariu net/lună	Salariu brut/lună	Cheltuieli cu asigurările și protecția socială	Nr.	Salariu net/lună	Salariu brut/lună	Cheltuieli cu asigurările și protecția socială
Coordonator de proiect	1	1.768	2.500	575	1	1.768	2.500	575
Tehnician	1	1.768	2.500	575	1	1.768	2.500	575
Tehnicienii prelucrare mecanica – operatori utilaje CNC					4	1.768	2.500	575
Coordonator lucrări mecanice					1	1.768	2.500	575
Personalul societății	AN 3				AN 4			
	Nr.	Salariu net/lună	Salariu brut/lună	Cheltuieli cu asigurările și protecția socială	Nr.	Salariu net/lună	Salariu brut/lună	Cheltuieli cu asigurările și protecția socială
Coordonator de proiect	1	1.768	2.500	575	1	1.768	2.500	575
Tehnician	1	1.768	2.500	575	1	1.768	2.500	575
Tehnicienii prelucrare mecanica – operatori utilaje CNC	4	1.768	2.500	575	4	1.768	2.500	575
Coordonator lucrări mecanice	1	1.768	2.500	575	1	1.768	2.500	575
Personalul societății	AN 5				AN 6			
	Nr.	Salariu net/lună	Salariu brut/lună	Cheltuieli cu asigurările și protecția socială	Nr.	Salariu net/lună	Salariu brut/lună	Cheltuieli cu asigurările și protecția socială
Coordonator de proiect	1	1.768	2.500	575	1	1.768	2.500	575
Tehnician	1	1.768	2.500	575	1	1.768	2.500	575
Tehnicienii prelucrare	4	1.768	2.500	575	4	1.768	2.500	575

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

mecanica – operatori utilaje CNC								
Coordonator lucrări mecanice	1	1.768	2.500	575	1	1.768	2.500	575
Personalul societății	AN 7				AN 8			
	Nr.	Salariu net/lună	Salariu brut/lună	Cheltuieli cu asigurările și protecția socială	Nr.	Salariu net/lună	Salariu brut/lună	Cheltuieli cu asigurările și protecția socială
Coordonator de proiect	1	1.768	2.500	575	1	1.768	2.500	575
Tehnician	1	1.768	2.500	575	1	1.768	2.500	575
Tehnicienii prelucrare mecanica – operatori utilaje CNC	4	1.768	2.500	575	4	1.768	2.500	575
Coordonator lucrări mecanice	1	1.768	2.500	575	1	1.768	2.500	575
Personalul societății	AN 9				AN 10			
	Nr.	Salariu net/lună	Salariu brut/lună	Cheltuieli cu asigurările și protecția socială	Nr.	Salariu net/lună	Salariu brut/lună	Cheltuieli cu asigurările și protecția socială
Coordonator de proiect	1	1.768	2.500	575	1	1.768	2.500	575
Tehnician	1	1.768	2.500	575	1	1.768	2.500	575
Tehnicienii prelucrare mecanica – operatori utilaje CNC	4	1.768	2.500	575	4	1.768	2.500	575
Coordonator lucrări mecanice	1	1.768	2.500	575	1	1.768	2.500	575

Cheltuieli cu amortizarea au fost estimate pornind de la ipoteza că durata normală de funcționare conform catalogului din 30.11.2014 privind clasificarea mijloacelor fixe este de 8-12, perioada selectată pentru amortizare fiind de 10 ani, adică 12 luni.

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi

Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor

Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Amortizarea

Grupa	Denumire	Valoare	Perioada de amortizare (luni)	Valoare de amortizat, pe lună	Valoare de amortizat, pe an
2.1.5.2.	Centru de prelucrare vertical CNC VF-2	247.377	120	2.061	24.738
2.1.5.2.	Centru de prelucrare vertical CNC VF-6/40	540.651	120	4.505	54.065
2.1.5.2.	Strung de atelier CNC	173.608	120	1.447	17.361
2.1.5.2.	Masina de masurat	92.264	120	769	9.226
	TOTAL	1.053.900			105.390

Conform cu originalul semnat in data de 2017.05.10 16:15:43 EEST de catre HORGĂ ADRIAN
 Generat pentru Daniela Sulek

HORGĂ ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
 Reason=Atest cele spuse in acest document
 Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi
Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor
Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Proiecția fluxului de numerar a întregii activități a societății comerciale este prezentată în tabelul de mai jos.

Nr. Crt.	CATEGORIA	Implementare si operare										
		AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10	
ACTIVITATEA DE FINANTARE												
INCASARI DIN ACTIVITATEA DE FINANTARE												
1	Aport la capitalul societatii (imprumuturi de la actionari/asociati)	437.872	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
2	Credite pe termen lung, din care	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
2.1.	Imprumut pentru realizarea investitiei	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
2.2.	Alte Credite pe termen mediu si lung, leasinguri, alte datorii financiare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
3	Credite pe termen scurt	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
4	Ajutor nerambursabil	890.876	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Total intrari de lichiditati din activitatea de finantare	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
PLATI DIN ACTIVITATEA DE FINANTARE												
5	Rambursari de Credite pe termen mediu si lung, din care:	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
5,1	Rate la imprumut - cofinantare la proiect	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
5,2	Rate la alte credite pe termen mediu si lung, leasinguri, alte datorii financ.	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
6	Rambursari de credite pe termen scurt	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	Dividende (inclusiv impozitele aferente)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Total iesiri de lichiditati din activitatea finantare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Flux de lichiditati din activitatea de finantare	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
ACTIVITATEA DE INVESTITII												
INCASARI DIN ACTIVITATEA DE INVESTITII												
8	Vanzari de active, incl TVA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Total intrari de lichiditati din activitatea de investitii	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
PLATI DIN ACTIVITATEA DE INVESTITII (inclusiv reinvestiriile din cadrul proiectului de investitii)												
9	Achizitii de active fixe corporale, incl TVA	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
10	Achizitii de active fixe necorporale, incl TVA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
11	Cresterea investitiilor in curs (esalonat cf. Grafic realizare)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Total iesiri de lichiditati din activitatea de investitii	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi
Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor
Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Nr. Crt.	CATEGORIA	Implementare si operare												
		AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10			
	Flux de lichiditati din activitatea de investitii	-	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Flux de lichiditati din activitatea de investitii si finantare	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
ACTIVITATEA DE EXPLOATARE														
INCASARI DIN ACTIVITATEA DE EXPLOATARE														
11	Venituri din exploatare, incl TVA	3.998.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400
11.1	Venituri din vanzari produse	3.808.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000
	Venituri din vanzari produse (fără TVA)	3.200.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000
	TVA aferentă veniturilor din vanzari produse	608.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000
11.2.	Venituri din prestari servicii	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Venituri din prestari servicii (fără TVA)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	TVA aferentă veniturilor din prestari servicii	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
11.3.	Venituri din vanzari marfuri	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400
	Venituri din vanzari marfuri (fără TVA)	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000
	TVA aferentă veniturilor din vanzari marfuri	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400
11.4.	Venituri din subventii de exploatare aferente cifrei de afaceri nete	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Venituri din subventii de exploatare aferentă cifrei de afaceri nete (fără TVA)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	TVA aferentă din subventii de exploatare aferentă cifrei de afaceri nete	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
11.6.	Venituri din alte activitati	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Venituri din alte activități (fără TVA)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	TVA aferentă veniturilor din alte activități	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
11.9.	Alte venituri din exploatare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Alte venituri din exploatare (fără TVA)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	TVA aferentă altor venituri din exploatare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
12.	Venituri financiare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
12.1.	Venituri din interese de participare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
12.2.	Venituri din investitii si imprumuturi care fac parte din activele imobilizate	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
12.3.	Venituri din dobanzi	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
12.4.	Alte venituri financiare (din diferențe de curs valutar, din sconturi obtinute, din investitii	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi
Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor
Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Nr. Crt.	CATEGORIA	Implementare si operare																			
		AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10										
	financiare pe termen scurt, din investitii financiare cedate, alte venituri financiare)																				
	Total intrari de lichiditati din activitatea de exploatare	3.998.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400
	PLATI DIN ACTIVITATEA DE EXPLOATARE																				
	Cheutuieli din exploatare, incl TVA	2.384.529	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373
13	Cheutuieli cu materiile prime si cu materialele consumabile	1.963.992	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542
	Cheutuieli cu materiile prime si cu materialele consumabile (fără TVA)	1.650.363	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380
	TVA aferentă cheutuielilor cu materiile prime si cu materialele consumabile (fără TVA)	313.569	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162
14	Alte cheutuieli materiale	13.910	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953
	Alte cheutuieli materiale (fără TVA)	11.689	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246
	TVA aferentă altor cheutuieli materiale	2.221	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707
15	Alte cheutuieli externe (cu energia si apa)	4.900	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972
	Alte cheutuieli externe (cu energia si apa) fără TVA	4.118	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019
	TVA aferentă altor cheutuieli externe (cu energia si apa)	782	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954
16	Cheutuieli privind marfurile	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160
	Cheutuieli privind marfurile (fără TVA)	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000
	TVA aferentă cheutuielilor privind marfurile	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160
17	Salarii si indemnizatii	31.200	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000
	Cheutuieli cu asigurarile si protectia sociala	7.176	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300
19	Alte cheutuieli de exploatare (prestatii externe, alte impozite, taxe si varsaminte asimilate, alte cheutuieli)	287.251	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446
	Ate cheutuieli din exploatare (fără TVA)	241.387	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114
	TVA aferentă altor cheutuieli din exploatare	45.864	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332
20	Cheutuieli financiare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Cheutuielile privind dobanzile	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	La imprumut - cofinantare la proiect	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	La alte credite pe termen mediu si lung, leasinguri, alte datorii financiare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	La credite pe termen scurt	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi
Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor
Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Nr. Crt.	CATEGORIA	Implementare si operare													
		AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10				
21	Alte cheltuieli financiare (pierderi din creante legate de participatii, din diferente de curs valutar, din sconturi obtinute, privind investitiile financiare cedate, alte cheltuieli financiare)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Total iesiri de lichiditati din activitatea de exploatare	2.384.529	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373
	Flux de lichiditati brut din activitatea de exploatare	1.613.871	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027
	Flux de lichiditati total brut inainte de plati pentru impozit pe profit /cifra de afaceri si ajustare TVA	1.613.871	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027
22	Plati TVA	263.804	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086
23	Rambursari TVA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
24	Impozit pe profit/cifra de afaceri	205.513	211.304	211.484	215.835	215.835	215.835	215.933	216.408	216.408	216.408	216.408	216.408	216.408	216.408
	Plati/incasari pentru impozite si taxe	469.317	537.390	537.569	541.921	541.921	541.921	542.018	542.494	542.494	542.494	542.494	542.494	542.494	542.494
	Flux de lichiditati din activitatea de investitii si finantare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Flux de lichiditati net din activitatea de exploatare	1.144.554	1.246.637	1.246.458	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.008	1.241.533	1.241.533	1.241.533	1.241.533	1.241.533	1.241.533	1.241.533
	FLUX DE LICHIDITATI (CASH FLOW)														
	Flux de lichiditati net al perioadei	1.144.554	1.246.637	1.246.458	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.008	1.241.533	1.241.533	1.241.533	1.241.533	1.241.533	1.241.533	1.241.533
	Disponibil de numerar la inceputul perioadei	2.622.112	3.766.866	5.013.302	6.259.760	7.501.866	8.743.971	9.986.077	11.228.086	12.469.619	13.711.152	14.952.685	16.203.267	17.454.851	18.706.435
	Disponibil de numerar la sfarsitul perioadei	3.766.666	5.013.302	6.259.760	7.501.866	8.743.971	9.986.077	11.228.086	12.469.619	13.711.152	14.952.685	16.203.267	17.454.851	18.706.435	19.958.020

Proiecția Contului de profit și pierdere la nivelul întregii activități a întreprinderii este prezentată în tabelul de mai jos.

Nr. Crt.	CATEGORIA	Implementare si operare													
		AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10				
	VENITURI DIN EXPLOATARE														
1	Cifra de afaceri	3.360.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000
2	Venituri aferente costului producției în curs de execuție (+ pentru C; - pentru D)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
3	Venituri din producția realizată pentru scopuri proprii și capitalizată	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
4	Alte venituri din exploatare (inclusiv veniturile din subvenții pentru investiții)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Total venituri din exploatare	3.360.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

2.1.A. Microîntreprinderi
Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor
Anexa 1.5 – Planul de afaceri

Nr. Crt.	CATEGORIA	Implementare și operare											
		AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10		
CHELTUIELI DE EXPLOATARE													
5	Cheltuieli materiale, materii prime, mărfuri – total	1.730.170	2.094.645	2.094.645	2.094.645	2.094.645	2.094.645	2.094.645	2.094.645	2.094.645	2.094.645	2.094.645	2.094.645
6	Cheltuieli cu personalul – total	38.376	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300
7	Ajustări de valoare și provizioane, amortizare - total	65.609	137.289	136.169	108.970	108.970	108.970	108.362	105.390	105.390	105.390	105.390	105.390
8	Alte cheltuieli de exploatare (prestatii externe, alte impozite, taxe si varsaminte asimilate, alte cheltuieli)	241.387	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114
	Total cheltuieli de exploatare	2.075.542	2.739.348	2.738.228	2.711.029	2.711.029	2.711.029	2.711.029	2.711.029	2.711.029	2.711.029	2.711.029	2.711.029
	Rezultatul din exploatare	1.284.458	1.320.652	1.321.772	1.348.971	1.348.971	1.348.971	1.348.971	1.348.971	1.348.971	1.348.971	1.348.971	1.348.971
TOTAL VENITURI FINANCIARE													
	Total venituri financiare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
CHELTUIELI FINANCIARE DIN CARE													
9	Cheltuielile privind dobanzile	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	La imprumut - cofinanțare la proiect	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	La alte credite pe termen mediu si lung, leasinguri, alte datorii financiare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
10	La credite pe termen scurt	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Alte cheltuieli financiare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Total cheltuieli financiare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Rezultatul financiar	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Rezultat curent	1.284.458	1.320.652	1.321.772	1.348.971	1.348.971	1.348.971	1.348.971	1.348.971	1.348.971	1.348.971	1.348.971	1.348.971
	VENITURI TOTALE	3.360.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000
	CHELTUIELI TOTALE	2.075.542	2.739.348	2.738.228	2.711.029	2.711.029	2.711.029	2.711.029	2.711.029	2.711.029	2.711.029	2.711.029	2.711.029
	REZULTATUL BRUT AL EXERCITIULUI FINANCIAR	1.284.458	1.320.652	1.321.772	1.348.971	1.348.971	1.348.971	1.348.971	1.348.971	1.348.971	1.348.971	1.348.971	1.348.971
13	Impozit *	205.513	211.304	211.484	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835
	REZULTATUL NET AL EXERCITIULUI FINANCIAR	1.078.945	1.109.348	1.110.289	1.133.136	1.133.136	1.133.136	1.133.136	1.133.136	1.133.136	1.133.136	1.133.136	1.133.136

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

a. Verificarea sustenabilității financiare a societății

- i. Sustenabilitatea financiară a societății este demonstrată prin fluxuri de numerar nete cumulate pozitive pe durata întregii perioade de referință luate în considerare, demonstrând că societatea nu întâmpină riscul unui deficit de numerar (lichidități) care să pună în pericol realizarea sau operarea investiției/ intrării în procedură de insolvență.
- ii. La determinarea fluxului de numerar net, se vor lua în considerare toate costurile (eligibile și ne-eligibile) și toate sursele de finanțare (atât pentru investiție cât și pentru operare și funcționare), inclusiv veniturile generate de proiect.
- iii. Diferența între intrările și ieșirile de numerar reprezintă deficitul sau, după caz, surplusul perioadei respective și se cumulează la

2.1.A. Microîntreprinderi
Ghidul solicitantului - condiții specifice de accesare a fondurilor
Anexa 1.5 – Planul de afaceri

rezultatul anterior. Fluxul de numerar folosit în sustenabilitate nu se actualizează.

- iv. Intrările includ toate veniturile din valorificarea produselor/serviciilor precum și toate intrările de numerar datorate managementului resurselor financiare (fonduri nerambursabile, contribuție publică, capitaluri proprii, împrumuturi bancare).
- v. Valoarea reziduală nu se ia în considerare.
- vi. Leșurile reprezintă costurile investiționale, costurile de operare, rambursările de credite, plăți dobânzi și alte cheltuieli ocazionale de obținerea creditării, taxele și impozitele, alte plăți generate de aranjamentele financiare încheiate pentru asigurarea surselor de finanțare a investiției.

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

Generat pentru Daniela Sulek
Conform cu originalul semnat în data de 2017.05.10 16:15:43 EST de catre HORGADRIAN

6. Anexe

Se vor anexa orice alte documente pe care le considerați relevante sau care susțin anumite puncte de vedere din planul dvs. de afaceri

Anexam prezentului plan de afaceri :

1. ofertele primite pentru utilajele dorite și pentru serviciile din acest proiect de investiții.
2. Facturile doveditoare pentru investițiile făcute din surse proprii
3. Fișele de post
4. Hotărârea de aprobare a proiectului

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

Generat pentru Daniela Milek
de catre HORGA ADRIAN
in data de 2017.05.10 16:15:43 EEST
Conform cu originalul semnat

6.Anexe

Se vor anexa orice alte documente pe care le considerați relevante sau care susțin anumite puncte de vedere din planul dvs. de afaceri

Anexam prezentului plan de afaceri :

5. ofertele primite pentru utilajele dorite si pentru serviciile din acest proiect de investitii.
6. Facturile doveditoare pentru investitiile facute din surse proprii
7. Fisele de post
8. Hotararea de aprobare a proiectului

Conform cu originalul semnat in data de 2017.05.10 16:15:43 EEST de catre HORGA ADRIAN

HORGA ADRIAN

2017.05.10 13:15:43

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

Lista semnaturilor

1. Semnat in data de 2017.05.10 16:15:43 EEST de catre HORGA ADRIAN.

Conform cu originalul semnat in data de 2017.05.10 16:15:43 EEST de catre HORGA ADRIAN
Generat pentru Daniela Sulek

1A - Bilanțul

Completați cu informații din Bilanțul aferent ultimelor trei exerciții financiare încheiate (ultimii 3 ani fiscali). N reprezintă anul fiscal anterior depunerii cererii de finanțare. Solicitanții care au mai puțin de 3 exerciții financiare încheiate vor completa doar coloanele aferente anului (N), respectiv (N-1).

	N-2	N-1	N
A.Active imobilizate			
I.Imobilizari necorporale	122,00	77.507,00	33.710,00
II.Imobilizari corporale			
1. Terenuri si constructii	0,00	0,00	0,00
2. Instalatii tehnice si masini	122.926,00	138.884,00	83.837,00
3. Alte instalatii, utilaje si mobilier	2.557,00	11.581,00	24.452,00
4. Investiții imobiliare	0,00	0,00	0,00
5. Imobilizări corporale în curs de execuție	0,00	0,00	0,00
6. Investiții imobiliare în curs de execuție	0,00	0,00	0,00
7. Avansuri acordate pentru imobilizări corporale	0,00	0,00	0,00
Imobilizari corporale - total	125.483,00	150.465,00	108.289,00
III.Imobilizari financiare	5.428,00	5.309,00	5.309,00
Active imobilizate - total	131.033,00	233.281,00	147.308,00
B.Active circulante			
I.Stocuri:			
1. Materii prime si materiale consumabile	251.508,00	612.165,00	200.064,00
2. Productia in curs de executie	73.105,00	0,00	0,00
3. Produse finite si marfuri	16.748,00	11.654,00	4.104,00
4. Avansuri pentru cumparari stocuri	0,00	0,00	0,00
Stocuri - total	341.361,00	623.819,00	204.168,00
II.Creante	423.238,00	76.027,00	285.692,00
III.Investitii financiare pe termen scurt	0,00	0,00	0,00
IV.Casa si conturi la banci	776.800,00	1.935.678,00	2.622.112,00
Active circulante - total	1.541.399,00	2.635.524,00	3.111.972,00
C.Cheltuieli in avans	21,00	0,00	6.719,00
1. Sume de reluat într-o perioadă de până la un an	21,00	0,00	6.719,00
2. Sume de reluat într-o perioadă mai mare de un an	0,00	0,00	0,00
D.Datorii: sumele care trebuie platite într-o perioada de pana la un an			
1. Împrumuturi din emisiunea de obligațiuni, prezentându-se separat împrumuturile din emisiunea de obligațiuni convertibile	0,00	0,00	0,00
2. Sume datorate instituțiilor de credit	0,00	0,00	0,00
3. Avansuri încasate în contul comenzilor	0,00	0,00	0,00
4. Datorii comerciale - furnizori	668.983,00	599.105,00	362.841,00
5. Efecte de comerț de platit	0,00	0,00	0,00
6. Sume datorate entitatilor afiliate	0,00	0,00	0,00
7. Sume datorate entitatilor de care compania este legata în virtutea intereselor de participare	0,00	0,00	0,00
8. Alte datorii, inclusiv datoriile fiscale si datoriile privind asigurarile sociale	204.410,00	323.295,00	141.750,00
Datorii: sumele care trebuie platite într-o perioada de pana la un an	873.393,00	922.400,00	504.591,00
E.Active circulante nete/datorii curente nete	512.136,00	1.323.313,00	2.322.791,00
F.Total active minus datorii curente	643.169,00	1.556.594,00	2.470.099,00
G.Datorii: sumele care trebuie platite într-o perioada mai mare de un an			
1. Împrumuturi din emisiunea de obligațiuni, prezentându-se separat împrumuturile din emisiunea de obligațiuni convertibile	0,00	0,00	0,00
2. Sume datorate instituțiilor de credit	0,00	0,00	0,00
3. Avansuri încasate în contul comenzilor	0,00	0,00	0,00
4. Datorii comerciale - furnizori	0,00	0,00	0,00

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

5. Efecte de comert de platit	0,00	0,00	0,00
6. Sume datorate entitatilor afiliate	0,00	0,00	0,00
7. Sume datorate entitatilor de care compania este legata în virtutea intereselor de participare	0,00	0,00	0,00
8. Alte datorii, inclusiv datoriile fiscale si datoriile privind asigurarile sociale	0,00	0,00	0,00
Datorii ce trebuie platite într-o perioada mai mare de un an - total	0,00	0,00	0,00
H.Provizioane	0,00	0,00	0,00
I.Venituri in avans	155.891,00	389.811,00	291.309,00
1. Subvenții pentru investiții	0,00	0,00	0,00
Sume de reluat într-o perioadă de până la un an	0,00	0,00	0,00
Sume de reluat într-o perioadă mai mare de un an	0,00	0,00	0,00
2. Venituri înregistrate în avans	155.891,00	389.811,00	291.309,00
Sume de reluat într-o perioada de pana la un an	155.891,00	389.811,00	291.309,00
Sume de reluat într-o perioada mai mare de un an	0,00	0,00	0,00
3. Venituri în avans aferente activelor primite prin transfer de la clienți	0,00	0,00	0,00
Sume de reluat într-o perioadă de până la un an	0,00	0,00	0,00
Sume de reluat într-o perioadă mai mare de un an	0,00	0,00	0,00
Fondul comercial negativ	0,00	0,00	0,00
J.Capital si rezerve			
I.Capital, din care	200,00	200,00	200,00
Capital subscris vărsat	200,00	200,00	200,00
Capital subscris nevărsat	0,00	0,00	0,00
Patrimoniu regiei	0,00	0,00	0,00
Patrimoniul institutelor naționale de cercetare-dezvoltare	0,00	0,00	0,00
Alte elemente de capitaluri proprii	0,00	0,00	0,00
II.Prime de capital	0,00	0,00	0,00
III.Rezerve din reevaluare	0,00	0,00	0,00
Sold Creditor	0,00	0,00	0,00
Sold Debitor	0,00	0,00	0,00
IV.Rezerve	40,00	40,00	40,00
Acțiuni proprii	0,00	0,00	0,00
Câștiguri legate de instrumentele de capitaluri proprii	0,00	0,00	0,00
Pierderi legate de instrumentele de capitaluri proprii	0,00	0,00	0,00
V.Rezultatul reportat	23.081,00	642.929,00	1.556.355,00
Sold Creditor	23.081,00	642.929,00	1.556.355,00
Sold Debitor	0,00	0,00	0,00
VI.Rezultatul exercitiului financiar	619.848,00	913.425,00	913.504,00
Sold Creditor	619.848,00	913.425,00	913.504,00
Sold Debitor	0,00	0,00	0,00
Repartizarea profitului	0,00	0,00	0,00
Capitaluri proprii - total	643.169,00	1.556.594,00	2.470.099,00
Patrimoniul public	0,00	0,00	0,00
Patrimoniul privat	0,00	0,00	0,00
Capitaluri - total	643.169,00	1.556.594,00	2.470.099,00
TOTAL ACTIV	1.672.453,00	2.868.805,00	3.265.999,00
TOTAL CAPITALURI SI DATORII	1.672.453,00	2.868.805,00	3.265.999,00

HORGA ADRIAN

2017.05.17 08:11:21

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

1B - Contul de profit și pierdere

Completați cu informații din Contul de profit și pierdere aferent ultimelor trei exerciții financiare încheiate (ultimii 3 ani fiscali). N reprezintă anul fiscal anterior depunerii cererii de finanțare. Solicitanții care au mai puțin de 3 exerciții financiare încheiate vor completa doar coloanele aferente anului (N), respectiv (N-1).

	N-2	N-1	N
Cifra de afaceri neta	1.427.458,00	2.472.528,00	3.085.073,00
Venituri aferente costului producției în curs de execuție (+ pentru C; - pentru	73.105,00	-73.105,00	0,00
Venituri din producția de imobilizări necorporale și corporale	0,00	0,00	0,00
Venituri din reevaluarea imobilizărilor corporale	0,00	0,00	0,00
Venituri din producția de investiții imobiliare	0,00	0,00	0,00
Venituri din subvenții de exploatare	0,00	0,00	0,00
Alte venituri din exploatare	1,00	0,00	31.100,00
Venituri din exploatare - total	1.500.564,00	2.399.423,00	3.116.173,00
Cheltuieli cu materiile prime și materialele consumabile	378.067,00	983.846,00	1.607.130,00
Alte cheltuieli materiale	22.024,00	15.633,00	11.383,00
Alte cheltuieli externe (cu energie și apă)	490,00	3.815,00	4.010,00
Cheltuieli privind mărfurile	148.757,00	9.046,00	65.045,00
Reduceri comerciale primite	0,00	1.155,00	0,00
Cheltuieli cu personalul	11.689,00	21.786,00	38.318,00
Ajustări de valoare privind imobilizările corporale și necorporale	16.913,00	41.654,00	76.507,00
Ajustări de valoare privind activele circulante	0,00	0,00	0,00
Alte cheltuieli de exploatare	179.418,00	239.539,00	235.064,00
Ajustări privind provizioanele	0,00	0,00	0,00
Cheltuieli din exploatare - total	757.358,00	1.314.164,00	2.037.457,00
Rezultatul din exploatare	743.206,00	1.085.259,00	1.078.716,00
Rezultatul din exploatare Profit	743.206,00	1.085.259,00	1.078.716,00
Rezultatul din exploatare Pierdere			
Venituri din interese de participare	0,00	0,00	0,00
Venituri din dobânzi	0,00	7.052,00	10.242,00
Venituri din subvenții de exploatare pentru dobânda datorată	0,00	0,00	0,00
Alte venituri financiare	359,00	2.557,00	4.111,00
Venituri financiare	359,00	9.609,00	14.353,00
Ajustări de valoare privind imobilizările financiare și investițiile financiare deținute ca active circulante	0,00	0,00	0,00
Cheltuieli privind dobânzile	0,00	0,00	0,00
Alte cheltuieli financiare	3.352,00	3.413,00	4.325,00
Cheltuieli financiare	3.352,00	3.413,00	4.325,00
Rezultatul financiar	-2.993,00	6.196,00	10.028,00
Rezultatul financiar Profit		6.196,00	10.028,00
Rezultatul financiar Pierdere	2.993,00		
Rezultatul curent	740.213,00	1.091.455,00	1.088.744,00
Rezultatul curent Profit	740.213,00	1.091.455,00	1.088.744,00
Rezultatul curent Pierdere			
Venituri extraordinare	0,00	0,00	0,00
Cheltuieli extraordinare	0,00	0,00	0,00
Rezultatul extraordinar	0,00	0,00	0,00
Rezultatul extraordinar Profit			
Rezultatul extraordinar Pierdere			
Venituri totale	1.500.923,00	2.409.032,00	3.130.526,00
Cheltuieli totale	760.710,00	1.317.577,00	2.041.782,00
Rezultatul brut	740.213,00	1.091.455,00	1.088.744,00
Rezultatul brut Profit	740.213,00	1.091.455,00	1.088.744,00
Rezultatul brut Pierdere			

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

Impozit pe profit	112.012,00	178.030,00	175.240,00
Alte impozite neprezentate la elementele de mai sus	8.353,00	0,00	0,00
Rezultatul net	619.848,00	913.425,00	913.504,00
Rezultatul net Profit	619.848,00	913.425,00	913.504,00
Rezultatul net Pierdere			

Conform cu originalul semnat in data de 2017.05.17 11:11:21 EEST de catre HORGADRIAN

Generat pentru Daniela Sulek

HORGADRIAN

2017.05.17 08:11:21

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

1C - Analiza financiară extinsă

Istoric Bilanț	N-2	N-1	N	Indicatori structură bilanț (% din total activ)	N-2	N-1	N	Indicatori modificare relativă	N-1	N
Active imobilizate	131.033	233.281	147.308	Active imobilizate	7,83%	8,13%	4,51%	Active imobilizate	78,03%	-36,85%
Active curente	1.541.420	2.635.524	3.118.691	Active curente	92,17%	91,87%	95,49%	Active curente	70,98%	18,33%
Stocuri	341.361	623.819	204.168	Stocuri	20,41%	21,74%	6,25%	Stocuri	82,74%	-67,27%
Creante de incasat	423.238	76.027	285.692	Creante de incasat	25,31%	2,65%	8,75%	Creante de incasat	-82,04%	275,78%
Cheltuieli inregistrate in avans	21	0	6.719	Cheltuieli inregistrate in avans	0,00%	0,00%	0,21%	Cheltuieli inregistrate in avans	-100,00%	
Cash si echivalente de cash	776.800	1.935.678	2.622.112	Cash si echivalente de cash	46,45%	67,47%	80,29%	Cash si echivalente de cash	149,19%	35,46%
Activ total	1.672.453	2.868.805	3.265.999	Activ total	100,00%	100,00%	100,00%	Activ total	71,53%	13,85%
Datorii curente	1.029.284	1.312.211	795.900	Datorii curente	61,54%	45,74%	24,37%	Datorii curente	27,49%	-39,35%
Datorii financiare pe termen scurt	0	0	0	Datorii financiare pe termen scurt	0,00%	0,00%	0,00%	Datorii financiare pe termen scurt		
Datorii comerciale - furnizori	668.983	599.105	362.841	Datorii comerciale - furnizori	40,00%	20,88%	11,11%	Datorii comerciale - furnizori	-10,45%	-39,44%
Alte datorii pe termen scurt	204.410	323.295	141.750	Alte datorii pe termen scurt	12,22%	11,27%	4,34%	Alte datorii pe termen scurt	58,16%	-56,15%
Cheltuieli inregistrate in avans	155.891	389.811	291.309	Cheltuieli inregistrate in avans	9,32%	13,59%	8,92%	Venituri inregistrate in avans	150,05%	-25,27%
Datorii pe termen lung	0	0	0	Datorii pe termen lung	0,00%	0,00%	0,00%	Datorii pe termen lung		
Datorii financiare pe termen lung	0	0	0	Datorii financiare pe termen lung	0,00%	0,00%	0,00%	Datorii financiare pe termen lung		
Alte datorii pe termen lung	0	0	0	Alte datorii pe termen lung	0,00%	0,00%	0,00%	Alte datorii pe termen lung		
Provizioane	0	0	0	Provizioane	0,00%	0,00%	0,00%	Provizioane		
Capital propriu	643.169	1.556.594	2.470.099	Capital propriu	38,46%	54,26%	75,63%	Capital propriu	142,02%	58,69%
TOTAL ACTIV	1.672.453	2.868.805	3.265.999	TOTAL ACTIV	100,00%	100,00%	100,00%	TOTAL ACTIV	71,53%	13,85%
TOTAL CAPITALURI SI DATORII	1.672.453	2.868.805	3.265.999	TOTAL CAPITALURI SI DATORII	100,00%	100,00%	100,00%	TOTAL CAPITALURI SI DATORII	71,53%	13,85%

Istoric cont de profit și pierdere	N-2	N-1	N	Indicatori structură CPP (% în cifra de afaceri)	N-2	N-1	N	Indicatori modificare relativă	N-1	N
Cifra de afaceri neta	1.427.458	2.472.528	3.085.073	Cifra de afaceri neta	100,00%	100,00%	100,00%	Cifra de afaceri neta	73,21%	24,77%
Alte venituri din exploatare	1	0	31.100	Alte venituri din exploatare	0,00%	0,00%	1,01%	Alte venituri din exploatare	-100,00%	
Venituri din exploatare - total	1.500.564	2.399.423	3.116.173	Venituri din exploatare - total	105,12%	97,04%	101,01%	Venituri din exploatare - total	59,90%	29,87%
Cheltuieli monetare de exploatare	740.445	1.274.820	1.960.950	Cheltuieli monetare de exploatare	51,87%	51,56%	63,56%	Cheltuieli monetare de exploatare	72,17%	53,82%
Ajustări de valoare privind imobilizările, activele circulante și provizioanele	16.913	41.654	76.507	Ajustări de valoare privind imobilizările, activele circulante și provizioanele	1,18%	1,68%	2,48%	Ajustări de valoare privind imobilizările, activele circulante și provizioanele	146,28%	83,67%
Cheltuieli din exploatare - total	757.358	1.314.164	2.037.457	Cheltuieli din exploatare - total	53,06%	53,15%	66,04%	Cheltuieli din exploatare - total	73,52%	55,04%
Rezultatul din exploatare	743.206	1.085.259	1.078.716	Rezultatul din exploatare	52,06%	43,89%	34,97%	Rezultatul din exploatare	46,02%	-0,60%
Venituri financiare	359	9.609	14.353	Venituri financiare	0,03%	0,39%	0,47%	Venituri financiare	2576,60%	49,37%
Ajustări de valoare privind imobilizările financiare și investițiile financiare deținute ca active circulante	0	0	0	Ajustări de valoare privind imobilizările financiare și investițiile financiare deținute ca active circulante	0,00%	0,00%	0,00%	Ajustări de valoare privind imobilizările financiare și investițiile financiare deținute ca active circulante		
Cheltuieli privind dobânzile	0	0	0	Cheltuieli privind dobânzile	0,00%	0,00%	0,00%	Cheltuieli privind dobânzile		
Alte cheltuieli financiare	3.352	3.413	4.325	Alte cheltuieli financiare	0,23%	0,14%	0,14%	Alte cheltuieli financiare	1,82%	26,72%
Cheltuieli financiare	3.352	3.413	4.325	Cheltuieli financiare	0,23%	0,14%	0,14%	Cheltuieli financiare	1,82%	26,72%
Rezultatul financiar	-2.993	6.196	10.028	Rezultatul financiar	-0,21%	0,25%	0,33%	Rezultatul financiar	-307,02%	61,85%
Rezultatul curent	740.213	1.091.455	1.088.744	Rezultatul curent	51,86%	44,14%	35,29%	Rezultatul curent	47,45%	-0,25%
Venituri extraordinare	0	0	0	Venituri extraordinare	0,00%	0,00%	0,00%	Venituri extraordinare		
Cheltuieli extraordinare	0	0	0	Cheltuieli extraordinare	0,00%	0,00%	0,00%	Cheltuieli extraordinare		
Rezultatul extraordinar	0	0	0	Rezultatul extraordinar	0,00%	0,00%	0,00%	Rezultatul extraordinar		
Venituri totale	1.500.923	2.409.032	3.130.526	Venituri totale	105,15%	97,43%	101,47%	Venituri totale	60,50%	29,95%
Cheltuieli totale	760.710	1.317.577	2.041.782	Cheltuieli totale	53,29%	53,29%	66,18%	Cheltuieli totale	73,20%	54,96%
Rezultatul brut	740.213	1.091.455	1.088.744	Rezultatul brut	51,86%	44,14%	35,29%	Rezultatul brut	47,45%	-0,25%
Impozit pe profit	112.012	178.030	175.240	Impozit pe profit	7,85%	7,20%	5,68%	Impozit pe profit	58,94%	-1,57%
Alte impozite reprezentate la elementele de mai sus	8.353	0	0	Alte impozite reprezentate la elementele de mai sus	0,59%	0,00%	0,00%	Alte impozite reprezentate la elementele de mai sus	-100,00%	
Rezultatul net	619.848	913.425	913.504	Rezultatul net	43,42%	36,94%	29,61%	Rezultatul net	47,36%	0,01%
EBT	740.213	1.091.455	1.088.744	EBT	51,86%	44,14%	35,29%	EBT	47,45%	-0,25%
EBIT	740.213	1.091.455	1.088.744	EBIT	51,86%	44,14%	35,29%	EBIT	47,45%	-0,25%
EBITDA	757.126	1.133.109	1.165.251	EBITDA	53,04%	45,83%	37,77%	EBITDA	49,66%	2,84%

1D - Analiza financiară - Indicatori

Completarea informațiilor se face în mod automat, în baza informațiilor introduse în foile de lucru 1.A-Bilanțul și 1.B-Contul de profit și pierdere, precum și a Analizei financiare extinse (foaia de lucru 1C)

Indicatori de echilibru financiar	N-2	N-1	N
AN (Activ net) = Activ total - Datorii totale	643.169	1.556.594	2.470.099
FR (Fond de rulment) = Capital propriu + Datorii termen lung - Imobilizari	512.136	1.323.313	2.322.791
NFR (necesar de fond de rulment) = Active curente cu exceptia trezoreriei - Datorii curente cu exceptia trezoreriei	-264.664	-612.365	-299.321
TN (trezoreria neta) = FR - NFR	776.800	1.935.678	2.622.112
CF (cash flow) = variatia (D) TN		1.158.878	686.434
Rata de acoperire a NFR din FR = NFR/FR	-51,68%	-46,28%	-12,89%

Solduri intermediare de gestiune	N-2	N-1	N
CA (Cifra de afaceri neta)	1.427.458	2.472.528	3.085.073
Venituri din exploatare - total	1.500.564	2.399.423	3.116.173
Cheltuieli din exploatare - total	757.358	1.314.164	2.037.457
Rexpl (Rezultatul din exploatare) = Venituri din exploatare - Cheltuieli de exploatare	743.206	1.085.259	1.078.716
Venituri financiare	359	9.609	14.353
Cheltuieli financiare	3.352	3.413	4.325
Rfin (Rezultatul financiar) = Venituri financiare - Cheltuieli financiare	-2.993	6.196	10.028
Rcrt (Rezultatul curent) = Rexpl + Rfin	740.213	1.091.455	1.088.744
Venituri extraordinare	0	0	0
Cheltuieli extraordinare	0	0	0
Rextr (Rezultatul extraordinar) = Venituri extraordinare - Cheltuieli extraordinare	0	0	0
Venituri totale	1.500.923	2.409.032	3.130.526
Cheltuieli totale	760.710	1.317.577	2.041.782
R brut (Rezultatul brut) = Rcrt + Rextr	740.213	1.091.455	1.088.744
RN (Rezultatul net) = R brut - impozit pe profit	619.848	913.425	913.504
EBT (Rezultat înainte de impozit) = RN + impozit pe profit	740.213	1.091.455	1.088.744
EBIT (Rezultat înainte de dobanzi și impozit) = EBT + dobanzi	740.213	1.091.455	1.088.744
EBITDA (Rezultat înainte de amortizare, dobanzi și impozit) = EBIT + amortizare	757.126	1.133.109	1.165.251

Rate de marja	N-2	N-1	N
R_Rexp = Rezultat exploatare / CA	52%	44%	35%
R_Rfin = Rezultat financiar / CA	0%	0%	0%
R_Rextr = Rezultat extraordinar / CA	0%	0%	0%
R_Rbrut = Rezultat brut / CA	52%	44%	35%
R_RN (sau R_PN) = Rezultat net (profit net) / CA	43%	37%	30%
R_EBITDA = EBITDA / CA	53%	46%	38%
R_EBIT = EBIT / CA	52%	44%	35%

Rate de rentabilitate	N-2	N-1	N
Profit net	619.848	913.425	913.504
EBIT - impozit	628.201	913.425	913.504
ROA (rentabilitatea activelor) = PN/Active	37%	32%	28%
descompunere ROA = R_PN · viteza de rotatie a activelor			
R_PN = PN/CA	43%	37%	30%
viteza de rotatie a activelor = CA/Active	0,85	0,86	0,94

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

ROE (rentabilitatea capitalului propriu) = PN/CPR	96%	59%	37%
descompunerea ROE = R_PN · viteza de rotatie a activelor · rata de structura aferenta capitalului propriu			
R_PN = PN/CA	43%	37%	30%
viteza de rotatie a activelor = CA/Active	0,85	0,86	0,94
rata de structura aferenta capitalului propriu = Active/CPR	2,60	1,84	1,32
Rec (rentabilitatea capitalului investit) = (EBIT-impozit)/capital investit, unde CI=CPR+DTL+prov	98%	59%	37%
descompunere Rec = Rec = R_(EBIT-impozit) · viteza de rotatie a activelor · rata de structura aferenta capitalului investit			
R_(EBIT-impozit) = (EBIT-impozit)/CA	44%	37%	30%
viteza de rotatie a activelor = CA/Active	0,85	0,86	0,94
rata de structura aferenta capitalului investit = Active/cap investit	2,60	1,84	1,32
efect de levier = ROE-Rec	-1%	0%	0%

Durate de rotatie	N-2	N-1	N
Durata de rotatie a activelor totale = (Active totale / CA) · 360	422	418	381
Durata de rotatie a activelor imobilizate = (Active imobilizate / CA) · 360	33	34	17
Durata de rotatie a activelor curente = (Active curente / CA) · 360	389	384	364
Durata de rotatie a stocurilor = (Stocuri / CA) · 360	86	91	24
Durata de rotatie a creantelor = (Creante / CA) · 360	107	11	33
Durata de rotatie a furnizorilor = (Furnizori / CA) · 360	169	87	42
Viteze de rotatie	N-2	N-1	N
Viteza de rotatie a activelor totale = CA / Active totale	0,85	0,86	0,94
Viteza de rotatie a activelor imobilizate = CA / Active imobilizate	10,89	10,60	20,94
Viteza de rotatie a activelor curente = CA / Active curente	0,93	0,94	0,99
Viteza de rotatie a stocurilor = CA / Stocuri	4,18	3,96	15,11
Viteza de rotatie a creantelor = CA / Creante	3,37	32,52	10,80
Viteza de rotatie a furnizorilor = CA / Furnizori	2,13	4,13	8,50

Rate de lichiditate	N-2	N-1	N
lichiditatea curenta = active curente / datorii curente	1,50	2,01	3,92
lichiditatea intermediara = (active curente - stocuri) / datorii curente	1,17	1,53	3,66
lichiditatea la vedere = lichiditati / datorii curente	0,75	1,48	3,29

Rate de solvabilitate și indatorare	N-2	N-1	N
Rata solvabilității = Active totale / Datorii curente	1,62	2,19	4,10
Rata solvabilității generale = Active totale / Datorii totale	1,62	2,19	4,10
Rata solvabilității patrimoniale: = Capital propriu/capital propriu+datorii pe termen mediu și lung, peste 1 an	1,00	1,00	1,00
Pondere capitalului propriu in activ = Capital propriu / Activ	38%	54%	76%
Levier = Datorii pe termen lung / Capital propriu	0%	0%	0%
Grad de indatorare pe termen lung = Datorii pe termen lung / Activ	0%	0%	0%
Grad de indatorare pe termen scurt = Datorii pe termen scurt / Activ	62%	46%	24%
Grad total de indatorare = Datorii totale / Activ	62%	46%	24%

HORGA ADRIAN

2017.05.17 08:11:21

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

1E -Verificarea încadrării solicitantului în categoria întreprinderilor în dificultate

Pentru a fi eligibil, solicitantul trebuie să nu se încadreze în categoria întreprinderilor în dificultate.

Verificarea de la pct. 1) se face în mod automat, în baza informațiilor introduse deja. Verificarea de la pct. 1) nu este aplicabilă întreprinderilor ce au mai puțin de 3 ani de la înființare.

Punctele 2) și 3) de mai jos fac obiectul Declarației de eligibilitate, pe propria răspundere.

O întreprindere este considerată a fi în dificultate dacă este îndeplinită cel puțin una dintre următoarele condiții*:

1) Când mai mult de jumătate din capitalul social subscris a dispărut din cauza pierderilor acumulate. <i>(Această situație survine atunci când deducerea pierderilor acumulate din rezerve (și din toate celelalte elemente considerate în general ca făcând parte din fondurile proprii ale societății) conduce la un quantum cumulat negativ care depășește jumătate din capitalul social subscris)</i>	
i) Se calculează Rezultatul total acumulat al solicitantului	
Rezultatul reportat	1.556.355,00
Rezultatul exercitiului financiar	913.504,00
Rezultatul total acumulat	2.469.859,00
Dacă Rezultatul total acumulat este pozitiv, atunci solicitantul nu se încadrează în categoria întreprinderilor în dificultate.	
ii) Dacă Rezultatul total acumulat este negativ (Pierdere acumulata), atunci se calculează Pierderile de capital (Pierdere acumulata + Prime de capital + Rezerve din reevaluare + Rezerve)	
Capital social subscris și vărsat	200,00
Prime de capital	0,00
Rezerve din reevaluare	0,00
Rezerve	40,00
Pierdere de capital	2.469.899,00
iii) Dacă Pierderile de capital < 50% din Capital social subscris și vărsat, atunci solicitantul nu se încadrează în categoria întreprinderilor în dificultate.	
Rezultat: Solicitantul nu se încadrează în categoria întreprinderilor în dificultate	
2) Atunci când întreprinderea face obiectul unei proceduri colective de insolvență sau îndeplinește criteriile prevăzute de legislația națională pentru inițierea unei proceduri colective de insolvență la cererea creditorilor săi.	
3) Atunci când întreprinderea a primit ajutor pentru salvare și nu a rambursat încă împrumutul sau nu a încetat garanția sau a primit ajutoare pentru restructurare și face încă obiectul unui plan de restructurare.	

*) În conformitate cu prevederile Regulamentului (UE) nr. 651/2014 al Comisiei din 17 iunie 2014 de declarare a anumitor categorii de ajutoare compatibile cu piața internă în aplicarea articolelor 107 și 108 din tratat

HORGA ADRIAN

2017.05.17 08:11:21

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

2A - BUGETUL CERERII DE FINANTARE

Nr. crt	Denumirea capitolului și subcapitolelor	Cheltuieli eligibile		Total eligibil	Cheltuieli neeligibile		Total neeligibil	TOTAL
		Cheltuieli eligibile, fără TVA	TVA nerecuperabilă, aferentă cheltuielilor eligibile		Cheltuieli neeligibile, fără TVA	TVA aferentă cheltuielilor neeligibile, și TVA recuperabilă aferentă cheltuielilor eligibile		
CAP. 1	Cheltuieli pentru amenajarea terenului							
1.1	Amenajarea terenului	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1.2	Amenajari pentru protecția mediului și aducerea la starea inițială	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	TOTAL CAPITOL 1	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
CAP. 2	Cheltuieli pt asigurarea utilităților necesare obiectivului							
	Cheltuieli pentru asigurarea utilitatilor necesare obiectivului	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	TOTAL CAPITOL 2	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
CAP. 3	Cheltuieli pentru proiectare și asistență tehnică							
3.1	Studii de teren	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
3.2	Obținere avize, acorduri, autorizații	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
3.3	Proiectare și inginerie	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
3.4	Consultanța	52.695,00	0,00	52.695,00	0,00	10.012,05	10.012,05	62.707,05
3.5	Asistența tehnică	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	TOTAL CAPITOL 3	52.695,00	0,00	52.695,00	0,00	10.012,05	10.012,05	62.707,05
CAP. 4	Cheltuieli pentru investiția de bază							
4.1	Construcții și instalații	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
4.2	Dotări	1.053.900,00	0,00	1.053.900,00	0,00	200.241,00	200.241,00	1.254.141,00
4.2.1	Echipamente tehnologice, utilaje, instalații de lucru, mobilier, echipamente informatice, birotică	1.053.900,00	0,00	1.053.900,00	0,00	200.241,00	200.241,00	1.254.141,00
4.2.2	Echipamente specifice în scopul obținerii unei economii de energie, sisteme care utilizează surse regenerabile/ alternative de energie	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
4.3	Active necorporale	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	TOTAL CAPITOL 4	1.053.900,00	0,00	1.053.900,00	0,00	200.241,00	200.241,00	1.254.141,00

CAP. 5 Alte cheltuieli										
5.1	Organizare de santier	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
5.2	Comisioane, cote si taxe	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
5.3	Cheltuieli diverse și neprevăzute	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	TOTAL CAPITOL 5	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
CAP. 6 Cheltuieli cu activitățile obligatorii de publicitate și informare aferente proiectului										
6.1	Cheltuieli cu activitățile obligatorii de publicitate și informare aferente proiectului	4.000,00	0,00	4.000,00	1.000,00	950,00	1.950,00	950,00	1.950,00	5.950,00
	TOTAL CAPITOL 6	4.000,00	0,00	4.000,00	1.000,00	950,00	1.950,00	950,00	1.950,00	5.950,00
CAP. 7 Cheltuielile cu activitatea de audit financiar extern										
7.1	Cheltuielile cu activitatea de audit financiar extern	3.000,00	0,00	3.000,00	2.000,00	950,00	2.950,00	950,00	2.950,00	5.950,00
	TOTAL CAPITOL 7	3.000,00	0,00	3.000,00	2.000,00	950,00	2.950,00	950,00	2.950,00	5.950,00
	TOTAL GENERAL	1.113.595,00	0,00	1.113.595,00	3.000,00	212.153,05	215.153,05	215.153,05	215.153,05	1.328.748,05
	din care C+M	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00

SURSE DE FINANȚARE		Valoare (lei)
I		
Valoarea totală a cererii de finanțare, din care :		1.328.748,05
I.a. Valoarea totală neeligibilă, inclusiv TVA aferenta		215.153,05
I.b. Valoarea totală eligibilă		1.113.595,00
II		437.872,05
Contribuția proprie, din care :		
II.a. Contribuția solicitantului la cheltuieli eligibile		222.719,00
II.b. Contribuția solicitantului la cheltuieli neeligibile, inclusiv TVA aferenta		215.153,05
III		890.876,00
ASISTENȚĂ FINANCIARĂ NERAMBURSABILĂ SOLICITATĂ		

HORGA A

Signer

Os-S.C. H... IN FO-TE H... C... S.P.
Reason: ...
Location: ...

Public key:
RSA/2048

Conform cu originalul însemnat în data 2017.05.17 08:11:21

2B - Planul investitional

Completați proiectia financiara privind costurile investitiei pe anii de implementare (an 1...4), in functie de perioada de implementare a proiectului.

Coloana "Total ani" verifica suma costurilor anuale cu costul total al investitiei, conform bugetului. Mesajul "Eroare!" se va afisa daca suma valorilor aferente anilor 1...4 nu este egala cu valoarea din buget a respectivului cost (coloana "Buget cerere")

Capitol	Denumire	Buget cerere	Total ani	Implementare			
				an 1	an 2	an 3	an 4
CAP. 1	Cheltuieli pentru amenajarea terenului						
1.1	Amenajarea terenului	0,00		0,00	0,00	0,00	0,00
1.2	Amenajari pentru protectia mediului si aducerea la starea initiala	0,00		0,00	0,00	0,00	0,00
	TOTAL CAPITOL 1	0,00		0,00	0,00	0,00	0,00
CAP. 2	Cheltuieli pt asigurarea utilitatilor necesare obiectivului						
2.1	Cheltuieli pentru asigurarea utilitatilor necesare obiectivului	0,00		0,00	0,00	0,00	0,00
	TOTAL CAPITOL 2	0,00		0,00	0,00	0,00	0,00
CAP. 3	Cheltuieli pentru proiectare și asistență tehnică						
3.1	Studii de teren	0,00		0,00	0,00	0,00	0,00
3.2	Obtinere avize, acorduri, autorizatii	0,00		0,00	0,00	0,00	0,00
3.3	Proiectare si inginerie	0,00		0,00	0,00	0,00	0,00
3.4	Consultanta	62.707,05		62.707,05	0,00	0,00	0,00
3.5	Asistenta tehnica	0,00		0,00	0,00	0,00	0,00
	TOTAL CAPITOL 3	62.707,05		62.707,05	0,00	0,00	0,00
CAP. 4	Cheltuieli pentru investiția de bază						
4.1	Construcții și instalații	0,00		0,00	0,00	0,00	0,00
4.2	Dotări	1.254.141,00		1.254.141,00	0,00	0,00	0,00
4.2.1	Echipamente tehnologice, utilaje, instalații de lucru, mobilier, echipamente informatice, birotică	1.254.141,00		1.254.141,00	0,00	0,00	0,00
4.2.2	Echipamente specifice în scopul obținerii unei economii de energie, sisteme care utilizează surse regenerabile/ alternative de energie	0,00		0,00	0,00	0,00	0,00
4.3	Active necorporale	0,00		0,00	0,00	0,00	0,00
	TOTAL CAPITOL 4	1.254.141,00		1.254.141,00	0,00	0,00	0,00
CAP. 5	Alte cheltuieli						
5.1	Organizare de santier	0,00		0,00	0,00	0,00	0,00
5.2	Comisioane, cote si taxe	0,00		0,00	0,00	0,00	0,00

5.3	Cheltuieli diverse și neprevăzute	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	TOTAL CAPITOL 5	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
CAP. 6 Cheltuieli cu activitățile obligatorii de publicitate și informare aferente proiectului								
6.1	Cheltuieli cu activitățile obligatorii de publicitate și informare aferente proiectului	5.950,00	5.950,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	TOTAL CAPITOL 6	5.950,00	5.950,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
CAP. 7 Cheltuielile cu activitatea de audit financiar extern								
7.1	Cheltuielile cu activitatea de audit financiar extern	5.950,00	5.950,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	TOTAL CAPITOL 7	5.950,00	5.950,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	TOTAL GENERAL	1.328.748,05	1.328.748,05	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00

SURSE DE FINANTARE	Buget cerere	Total ani	Implementare			
			an 1	an 2	an 3	an 4
Valoarea totală a cererii de finanțare, din care:	1.328.748,05		1.328.748,05	0,00	0,00	0,00
- Salarii TVA neeligibil	212.153,05		212.153,05	0,00	0,00	0,00
Contribuția proprie totală (la cheltuieli eligibile și neeligibile), asigurată din:	437.872,05		437.872,05	0,00	0,00	0,00
- Sursă proprie			437.872,05	0,00	0,00	0,00
- împrumuturi bancare / surse împrumutate			0,00	0,00	0,00	0,00
ASISTENȚĂ FINANCIARĂ NERAMBURSABILĂ SOLICITATĂ	890.876,00		890.876,00	0,00	0,00	0,00

2017.05.17 08:11:21

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

Conform cu originalul semnat în data de 2017.05.17 la ora 08:11:21

INFORMATII AFERENTE FINANTARII PROIECTULUI DE INVESTITIE

<u>RAMBURSARE CREDIT</u>		an 1	an 2	an 3	an 4	an 5
Total	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Imprumuturi bancare	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Rambursare imprumut bancar						
Dobanzi						
Rambursare imprumut (incl.dobanzi)	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
		an 6	an 7	an 8	an 9	an 10
		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00

INFORMATII AFERENTE INTREGII ENTITATI

	an 1	an 2	an 3	an 4
Capital propriu	3.549.043,51	4.869.695,65	6.191.467,79	7.540.438,94
Sume datorate institutiilor de credit (surse imprumutate) generate de proiectul de investitii	0,00	0,00	0,00	0,00
Sume datorate institutiilor de credit excluzandu-le pe cele generate de proiectul de investitii	0,00	0,00	0,00	0,00
Alte datorii (pe termen lung si scurt)	504.591,00	504.591,00	504.591,00	504.591,00
Grad indatorare	0,12	0,09	0,08	0,06

HORGĂ ADRIAN

Signer:

2017.05.17 08:11:21

Q-S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA/2048

Conform cu originalul semnat in data de 2017.05.17 08:11:21

3A - Proiecții financiare aferente proiectului de investiție în perioada de implementare și operare

Completați următoarele tabele cu proiecțiile de venituri și cheltuieli aferente doar activității ce face obiectul proiectului de investiții

Tabel 1 - Proiecții financiare fără adoptarea proiectului de investiție:

Completați cu veniturile și cheltuielile rezultate din activitatea corespunzătoare proiectului de investiții, în condițiile în care activitatea s-ar desfășura fără investiție. Dacă nu desfășurați deja această activitate (proiectul dezvoltă o activitate nouă) nu mai completați acest tabel.

Tabel 2 - Proiecții financiare cu adoptarea proiectului de investiție

Completați cu veniturile și cheltuielile rezultate din activitatea corespunzătoare proiectului de investiții, în condițiile în care activitatea s-ar desfășura cu investiția realizată.

Perioada de implementare a investiției poate fi de maximum 4 ani.

Pe perioada de implementare a investiției se poate presupune că veniturile și costurile sunt egale cu varianta FĂRĂ PROIECT (dacă proiectul nu generează venituri și cheltuieli suplimentare în această perioadă).

Dupa perioada de implementare se vor introduce valorile previzionate în planul de afaceri.

Tabel 3 - Proiecții financiare marginale (incrementale)

= Proiecții financiare cu adoptarea proiectului de investiție - Proiecții financiare fără adoptarea proiectului de investiție

HORGA ADRIAN

2017.05.17 08:11:21

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

Generat pentru Daniela Sulek
Conform cu originalul semnat în data de 2017.05.17 11:11:21 EST de catre HORGA ADRIAN

Tabel 1: PROIECTII FINANCIARE - FARA ADOPTAREA PROIECTULUI DE INVESTITIE

Nr	Total	Implementare si operare																		
		AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10									
INCASARI DIN ACTIVITATEA DE EXPLOATARE (fara investitie)																				
Venituri din exploatare, incl TVA																				
1	Venituri din vanzari produse	38.080.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000
	cantitate produse		32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32
	pret unitar (produs)		119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000
2	Venituri din prestari servicii	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	cantitatea de servicii																			
	tariful / unitatea de măsură specifică																			
3	Venituri din vanzari marfuri	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	cantitate marfuri																			
	pret unitar (marfa)																			
	Total incasari (intrari de lichiditati) din activitatea de exploatare (FARA proiect)	38.080.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000	3.808.000
PLATI DIN ACTIVITATEA DE EXPLOATARE (fara investitie)																				
Cheltuieli de exploatare, incl TVA																				
5	Cheltuieli cu materiile prime si cu materialele consumabile	19.639.317	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932	1.963.932
	consum de materii prime		32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32
	pret unitar materii prime		36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824
	consum de materiale consumabile		32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32
	pret unitar materiale consumabile		24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549
6	Cheltuieli privind marfurile	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	cantitate marfuri																			
	pret unitar marfuri																			
7	Alte cheltuieli materiale (inclusiv cheltuieli cu prestatii externe)	139.102	13.910	13.910	13.910	13.910	13.910	13.910	13.910	13.910	13.910	13.910	13.910	13.910	13.910	13.910	13.910	13.910	13.910	13.910
8	Cheltuieli cu energia	39.202	3.920	3.920	3.920	3.920	3.920	3.920	3.920	3.920	3.920	3.920	3.920	3.920	3.920	3.920	3.920	3.920	3.920	3.920
	cantitatea consumată (unități de măsură specifice)		7.840	7.840	7.840	7.840	7.840	7.840	7.840	7.840	7.840	7.840	7.840	7.840	7.840	7.840	7.840	7.840	7.840	7.840
	tariful de furnizare unitar		1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
9	Cheltuieli cu apa	9.801	980	980	980	980	980	980	980	980	980	980	980	980	980	980	980	980	980	980
	cantitatea consumată (unități de măsură specifice)		245	245	245	245	245	245	245	245	245	245	245	245	245	245	245	245	245	245

			4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
	tariful de furnizare unitar																
10	Alte cheltuieli din afara (cu utilitati)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	cantitatea consumată (unități de măsură specifice)																
	tariful de furnizare unitar																
	Total cheltuieli materiale	19.827.422	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742	1.982.742
11	Cheltuieli cu personalul angajat	312.000	31.200	31.200	31.200	31.200	31.200	31.200	31.200	31.200	31.200	31.200	31.200	31.200	31.200	31.200	31.200
	număr de angajați		2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
	salariul de bază prognozat/luna		1.300	1.300	1.300	1.300	1.300	1.300	1.300	1.300	1.300	1.300	1.300	1.300	1.300	1.300	1.300
	numar de luni / an		12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12
12	Cheltuieli cu asigurările si protectia sociala	71.760	7.176	7.176	7.176	7.176	7.176	7.176	7.176	7.176	7.176	7.176	7.176	7.176	7.176	7.176	7.176
	Cheltuieli de personal	383.760	38.376	38.376	38.376	38.376	38.376	38.376	38.376	38.376	38.376	38.376	38.376	38.376	38.376	38.376	38.376
13	Alte cheltuieli de exploatare (prestatii externe, alte impozite, taxe si varsaminte asimilate, alte cheltuieli), din care:	2.872.510	287.251	287.251	287.251	287.251	287.251	287.251	287.251	287.251	287.251	287.251	287.251	287.251	287.251	287.251	287.251
	Cheltuieli de intretinere si reparatii capitale	96.221	9.622	9.622	9.622	9.622	9.622	9.622	9.622	9.622	9.622	9.622	9.622	9.622	9.622	9.622	9.622
	capacitatea necesară de servicii menajante		32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32
	tariful / unitatea de măsură specifică		301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301
14	Cheltuieli financiare (Cheltuieli privind dobanzile la imprumuturile contractate pentru activitatea aferenta investitiei)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Total plati (iesiri de lichiditati) din activitatea de exploatare (FARA proiect)	23.083.691	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369	2.308.369
	Flux de lichiditati brut din activitatea de exploatare (FARA proiect)	14.996.309	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631	1.499.631
15	Plati TVA	2.455.641	245.564	245.564	245.564	245.564	245.564	245.564	245.564	245.564	245.564	245.564	245.564	245.564	245.564	245.564	245.564
16	Rambursari TVA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
17	Impozit pe profit/venit	2.055.132	205.513	205.513	205.513	205.513	205.513	205.513	205.513	205.513	205.513	205.513	205.513	205.513	205.513	205.513	205.513
	Plati/incasari pentru impozite si taxe (FARA proiect)	4.510.774	451.077	451.077	451.077	451.077	451.077	451.077	451.077	451.077	451.077	451.077	451.077	451.077	451.077	451.077	451.077
	Flux de lichiditati net din activitatea de exploatare (FARA proiect)	10.485.535	1.048.554	1.048.554	1.048.554	1.048.554	1.048.554	1.048.554	1.048.554	1.048.554	1.048.554	1.048.554	1.048.554	1.048.554	1.048.554	1.048.554	1.048.554
	Disponibil de numerar la inceputul perioadei	2.622.112	2.622.112	2.622.112	2.622.112	2.622.112	2.622.112	2.622.112	2.622.112	2.622.112	2.622.112	2.622.112	2.622.112	2.622.112	2.622.112	2.622.112	2.622.112
	Disponibil de numerar la sfarsitul perioadei		3.670.666	4.719.219	5.767.773	6.816.326	7.864.880	8.913.433	9.961.987	11.010.540	12.059.094	13.107.647	14.157.199	15.206.752	16.256.305	17.305.858	18.355.411

Tabel 2: PROIECTII FINANCIARE - CU ADOPTAREA PROIECTULUI DE INVESTITIE

Nr	Total	Implementare si operare											
		AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10		
INCASARI DIN ACTIVITATEA DE EXPLOATARE (cu adoptarea investitiei)													
Venituri din exploatare, incl TVA													
1	Venituri din vanzari produse	3.808.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000
	cantitate produse	32	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39
	pret unitar (produs)	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000	119.000
2	Venituri din prestari servicii	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	cantitatea de servicii												
	tariful / unitatea de măsură specifică												
3	Venituri din vanzari marfuri	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	cantitate marfuri												
	pret unitar (marfa)												
	Total incasari (intrari de lichiditati) din activitatea de exploatare (CU proiect)	3.808.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000
PLATI DIN ACTIVITATEA DE EXPLOATARE (cu adoptarea investitiei)													
Cheltuieli de exploatare, incl TVA													
5	Cheltuieli cu materiile prime si cu materialele consumabile	1.963.932	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542
	consum de materii prime	32	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39
	pret unitar materii prime	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824	36.824
	consum de materiale consumabile	32	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39
	pret unitar materiale consumabile	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549	24.549
6	Cheltuieli privind marfurile	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	cantitate marfuri												
	pret unitar marfuri												
	Alte cheltuieli materiale (inclusiv cheltuieli cu prestatii externe)	13.910	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953
8	Cheltuieli cu energia	3.920	4.778	4.778	4.778	4.778	4.778	4.778	4.778	4.778	4.778	4.778	4.778
	cantitatea consumată (unități de măsură specifice)	7.840	9.556	9.556	9.556	9.556	9.556	9.556	9.556	9.556	9.556	9.556	9.556
	tariful de furnizare unitar	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
9	Cheltuieli cu apa	980	1.194	1.194	1.194	1.194	1.194	1.194	1.194	1.194	1.194	1.194	1.194
	cantitatea consumată (unități de măsură specifice)	245	299	299	299	299	299	299	299	299	299	299	299

			4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
	tariful de furnizare unitar																	
10	Alte cheltuieli din afara (cu utilitati)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	cantitatea consumată (unități de măsură specifice)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	tariful de furnizare unitar		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Total cheltuieli materiale	23.730.945	1.982.742	2.416.467	2.416.467	2.416.467	2.416.467	2.416.467	2.416.467	2.416.467	2.416.467	2.416.467	2.416.467	2.416.467	2.416.467	2.416.467	2.416.467	2.416.467
11	Cheltuieli cu personalul angajat	1.921.200	31.200	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000
	număr de angajați		2	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7
	salariul de bază prognozat/luna		1.300	2.500	2.500	2.500	2.500	2.500	2.500	2.500	2.500	2.500	2.500	2.500	2.500	2.500	2.500	2.500
	numar de luni / an		12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12
12	Cheltuieli cu asigurarile si protectia sociala		7.176	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300
	Cheltuieli de personal	2.363.076	38.376	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300
13	Alte cheltuieli de exploatare (prestatii externe, alte impozite, taxe si varsaminte asimilate, alte cheltuieli), din care:	2.955.265	287.251	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446
	HO																	
	CG																	
	GA																	
	capitale																	
	capacitatea necesară de servicii		32	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39
	menaj																	
	menaj																	
	tariful / unitatea de măsură specifică		301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301	301
14	Cheltuieli financiare (Cheltuieli privind dobanzile la imprumuturile contractate pentru activitatea aferenta investitiei)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Total plati (iesiri de lichiditati) din activitatea de exploatare (CU proiect)	29.049.286	2.308.369	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213	2.971.213
	Flux de lichiditati brut din activitatea de exploatare (CU proiect)	16.527.714	1.499.631	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787	1.669.787
15	Plati TVA	3.016.176	245.564	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846	307.846
16	Rambursari TVA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
17	Impozit pe profit/venit	2.140.964	205.513	211.304	211.484	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835
	Plati/incasari pentru impozite si taxe (CU proiect)	5.157.141	451.077	519.150	519.329	523.681	523.681	523.681	523.681	523.681	523.681	523.681	523.681	523.681	523.681	523.681	523.681	523.681
	Flux de lichiditati net din activitatea de exploatare (CU proiect)	11.370.573	1.048.554	1.150.637	1.150.458	1.146.106	1.146.106	1.146.106	1.146.106	1.146.106	1.146.106	1.146.106	1.146.008	1.145.533	1.145.533	1.145.533	1.145.533	1.145.533

ACTIVITATEA DE FINANTARE

INCASARI DIN ACTIVITATEA DE FINANTARE	Total	AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10
19 Aport la capitalul societatii (imprumuturi de la actionari/asociati)	437.872	437.872	0	0	0	0	0	0	0	0	0
20 Credite pentru realizarea investitiei	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
21 Ajudor nerambursabil	890.876	890.876	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incasari (intrari de lichiditati) din activitatea de finantare	1.328.748	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0
PLATI DIN ACTIVITATEA DE FINANTARE	Total	AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10
22 Rambursari de Credite, din care:	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Rate la imprumut - cofinantare la proiect	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total plati (iesiri de lichiditati) din activitatea finantare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Flux de lichiditati din activitatea de finantare	1.328.748	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0

ACTIVITATEA DE INVESTITII (inclusiv reinvestirile din perioada post implementare)

ACTIVITATEA DE INVESTITII (inclusiv reinvestirile din perioada post implementare)	Total	AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10
23 Achizitii de active fixe corporale, incl TVA	1.328.748	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0
24 Achizitii de active fixe necorporale, incl TVA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
25 Cresterea investitiilor in curs	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total plati din investitii	1.328.748	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Flux de lichiditati din investitii	-1.328.748	-1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Flux de lichiditati din investitii si finantare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

FLUX DE LICHIDITATI TOTAL

FLUX DE LICHIDITATI TOTAL (activitatile de exploatare, finantare, investitii)	Total	AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10
Disponibil de numerar la inceputul perioadei	11.370.573	1.048.554	1.150.637	1.150.458	1.146.106	1.146.106	1.146.106	1.146.008	1.145.533	1.145.533	1.145.533
Disponibil de numerar la sfarsitul perioadei		2.622.112	3.670.666	4.821.302	5.971.760	7.117.866	8.263.971	9.410.077	10.556.086	11.701.619	12.847.152
Disponibil de numerar la sfarsitul perioadei		3.670.666	4.821.302	5.971.760	7.117.866	8.263.971	9.410.077	10.556.086	11.701.619	12.847.152	13.992.685

Tabel 3: PROIECTII FINANCIARE INCREMENTALE (marginale)

Nr	Total	Implementare si operare											
		AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10		
ACTIVITATEA DE EXPLOATARE													
INCASARI DIN ACTIVITATEA DE EXPLOATARE (marginale)													
Venituri din exploatare (marginale), incl TVA													
1	Venituri din vanzari produse	0	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000
2	Venituri din prestari servicii	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
3	Venituri din vanzari marfuri	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Total incasari din activitatea de exploatare (marginale)	0	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000
PLATI DIN ACTIVITATEA DE EXPLOATARE													
Cheltuieli de exploatare (marginale), incl TVA													
5	Cheltuieli cu materiile prime si cu materialele consumabile	0	429.610	429.610	429.610	429.610	429.610	429.610	429.610	429.610	429.610	429.610	429.610
6	Cheltuieli privind marfurile	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	Alte cheltuieli materiale (inclusiv cheltuieli cu prestatii externe)	0	3.043	3.043	3.043	3.043	3.043	3.043	3.043	3.043	3.043	3.043	3.043
8	Cheltuieli cu energia	0	858	858	858	858	858	858	858	858	858	858	858
9	Cheltuieli cu apa	0	214	214	214	214	214	214	214	214	214	214	214
10	Alte cheltuieli din afara (cu utilitati)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Total cheltuieli materiale	0	433.725	433.725	433.725	433.725	433.725	433.725	433.725	433.725	433.725	433.725	433.725
11	Cheltuieli cu personalul angajat	0	178.800	178.800	178.800	178.800	178.800	178.800	178.800	178.800	178.800	178.800	178.800
12	Cheltuieli cu asigurarile si protectia sociala	0	41.124	41.124	41.124	41.124	41.124	41.124	41.124	41.124	41.124	41.124	41.124
	Cheltuieli de personal	0	219.924	219.924	219.924	219.924	219.924	219.924	219.924	219.924	219.924	219.924	219.924
13	Alte cheltuieli de exploatare (prestatii externe, alte impozite, taxe si varsaminte asimilate, alte cheltuieli), din care: - Cheltuieli de intretinere si reparatii capitale	0	9.195	9.195	9.195	9.195	9.195	9.195	9.195	9.195	9.195	9.195	9.195
	Cheltuieli financiare (Cheltuieli privind dobanzile la imprumuturile contractate pentru proiectul de investitie)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Total iesiri de lichiditati din activitatea de exploatare (marginale)	0	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844

Flux de lichiditati brut din activitatea de exploatare (marginale)	170.156	170.156	170.156	170.156	170.156	170.156	170.156	170.156	170.156	170.156	170.156
15 Plati TVA	0	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282
16 Rambursari TVA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
17 Impozit pe profit/venit	0	5.791	5.970	10.322	10.322	10.322	10.322	10.322	10.322	10.322	10.322
Plati/incasari pentru impozite si taxe (marginale)	0	68.073	68.252	72.604	72.604	72.604	72.604	72.604	72.604	72.604	72.604
Flux de lichiditati net din activitatea de exploatare (marginale)	885.037	102.083	101.904	97.552	97.552	97.552	97.552	97.552	97.552	97.552	97.552

ACTIVITATEA DE FINANTARE

INCASARI DIN ACTIVITATEA DE FINANTARE	Total	AN 1	AN 2	AN 3	AN 4
19 Aport la capitalul societatii (imprumuturi de la actionari/asociati)	437.872	437.872	0	0	0
20 Credite pentru realizarea investitiei	0	0	0	0	0
21 Ajutor nerambursabil (inclusiv avans)	890.876	890.876	0	0	0
Total incasari din finantare	1.328.748	1.328.748	0	0	0
PLATI DIN ACTIVITATEA DE FINANTARE	Total	AN 1	AN 2	AN 3	AN 4
22 Rambursari de Credite, din care:	0	0	0	0	0
23 Rate la imprumut - cofinantare la proiect	0	0	0	0	0
Total plati din finantare	0	0	0	0	0
Flux de lichiditati din finantare	1.328.748	1.328.748	0	0	0

ACTIVITATEA DE INVESTITII (inclusiv reinvestiriile din perioada post implementare)	Total	AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10
23 Achizitii de active fixe corporale, incl TVA	1.328.748	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0
24 Achizitii de active fixe necorporale, incl TVA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
25 Cresterea investitiilor in curs	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total plati din investitii	1.328.748	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Flux de lichiditati din investitii	-1.328.748	-1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Flux de lichiditati din investitii si finantare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

FLUX DE LICHIDITATI TOTAL (exploatare, finantare, investitii)	Total	AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10
	885.037	0	102.083	101.904	97.552	97.552	97.552	97.455	96.979	96.979	96.979

3B - Rentabilitatea investiției

In acest tabel sunt inregistrate incasarile si platile aferente activitatilor de exploatare si de investitii generate exclusiv de proiectul de investitie

TVA eligibil (nedeductibil) ? (selecteaza)	NU	Implementare si operare (ani)									
Rata de actualizare financiară 4%		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Total incasari din exploatare		0	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000
Valoare reziduala*	0										0
Incasari totale	7.497.000	0	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000	833.000
Total plati din exploatare	5.965.595	0	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844	662.844
Investitii	1.328.748	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Regularizare TVA	348.382	-212.153	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282	62.282
Plati totale	7.642.725	1.116.595	725.126	725.126	725.126	725.126	725.126	725.126	725.126	725.126	725.126
Flux de numerar net	-145.725	-1.116.595	107.874	107.874	107.874	107.874	107.874	107.874	107.874	107.874	107.874
Flux de numerar net actualizat	-302.416	-1.073.649	99.736	92.211	88.665	85.255	81.976	78.823	75.791	72.876	72.876
Investitii actualizate	1.073.649	1.073.649	0	0	0	0	0	0	0	0	0
VAN (valoarea actualizata neta financiara)	-302.416										
RIRF (rata interna de rentabilitate financiara)	-2,71%										

*) Modalitatea de calcul a valorii reziduale

Valoarea reziduala se va completa in ultimul an de previziune cu marimea fundamentata.

Dacă activele unei operațiuni au o durată de viață care depășește perioada de referință a proiectului, valoarea reziduală a acestora se determină prin calcularea valorii actuale nete a fluxurilor de numerar pentru durata de viață rămasă a operațiunii. Valoarea reziduală a investiției este inclusă în calculul venitului net actualizat al operațiunii numai dacă veniturile depășesc costurile de operare (Sursa: Regulamentul CE 480/2014 - art. 18).

Activ	Valoare de inventar (lei)	Pondere (%)	Durata de viata (ani)	Durata de viata medie (ani)
Centru de prelucrare vertical CNC VF-2	247.377	23%	10	2

4 - Proiecții financiare la nivelul întreprinderii

Tabel 1 - Proiecția fluxului de numerar la nivelul întregii activități a întreprinderii, cu ajutor nerambursabil, pe perioada de implementare și operare a investiției

Nr. Crt.	CATEGORIA	Implementare și operare											
		AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10		
ACTIVITATEA DE FINANTARE													
INCASARI DIN ACTIVITATEA DE FINANTARE													
1	Aport la capitalul societatii (imprumuturi de la actionari/asociati)	437.872	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
2	Credite pe termen lung, din care	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
2.1.	Imprumut pentru realizarea investitiei	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
2.2.	Alte Credite pe termen mediu si lung, leasinguri, alte datorii financiare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
3	Credite pe termen scurt	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
4	Ajutor nerambursabil	890.876	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Total intrari de lichiditati din activitatea de finantare	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
PLATI DIN ACTIVITATEA DE FINANTARE													
5	Rambursari de Credite pe termen mediu si lung, din care:	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
5,1	Rate la imprumut - cofinantare la proiect	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
5,2	Rate la alte credite pe termen mediu si lung, leasinguri, alte datorii financ.	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
6	Rambursari de credite pe termen scurt	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	Dividende (inclusiv impozitele aferente)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Total iesiri de lichiditati din activitatea finantare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Flux de lichiditati din activitatea de finantare	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
ACTIVITATEA DE INVESTITII													
INCASARI DIN ACTIVITATEA DE INVESTITII													
8	Vanzari de active, incl TVA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Total intrari de lichiditati din activitatea de investitii	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
PLATI DIN ACTIVITATEA DE INVESTITII (inclusiv reinvestirile din cadrul proiectului de investitii)													
9	Achizitii de active fixe corporale, incl TVA	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

10	Achizitii de active fixe necorporale, incl TVA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
11	Cresterea investitiilor in curs (esalonat cf. Grafic realizare)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Total iesiri de lichiditati din activitatea de investitii	1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Flux de lichiditati din activitatea de investitii	-1.328.748	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Flux de lichiditati din activitatea de investitii si finantare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

ACTIVITATEA DE EXPLOATARE

INCASARI DIN ACTIVITATEA DE EXPLOATARE																								
11	Venituri din exploatare, incl TVA	3.998.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400
11.1.	Venituri din vanzari produse	3.808.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000	4.641.000
	Venituri din vanzari produse (fără TVA)	3.200.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000	3.900.000
	TVA aferentă veniturilor din vanzari produse	608.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000	741.000
11.2.	Venituri din prestari servicii	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Venituri din prestari servicii (fără TVA)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	TVA aferentă veniturilor din prestari servicii	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
11.3.	Venituri din vanzari marfuri	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400	190.400
	Venituri din vanzari marfuri (fără TVA)	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000	160.000
	TVA aferentă veniturilor din vanzari marfuri	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400	30.400
11.4.	Venituri din subventii de exploatare aferente cifrei de afaceri nete	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Venituri din subventii de exploatare aferentă cifrei de afaceri nete (fără TVA)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	TVA aferentă din subventii de exploatare aferentă cifrei de afaceri nete	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
11.6.	Venituri din alte activitati	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Venituri din alte activități (fără TVA)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	TVA aferentă veniturilor din alte activități	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
11.9.	Alte venituri din exploatare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Alte venituri din exploatare (fără TVA)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	TVA aferentă altor venituri din exploatare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
12.	Venituri financiare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
12.1.	Venituri din interese de participare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

12.2.	Venituri din investitii si imprumuturi care fac parte din activele imobilizate	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
12.3.	Venituri din dobanzi	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
12.4.	Alte venituri financiare (din diferente de curs valutar, din sconturi obtinute, din investitii financiare pe termen scurt, din investitii financiare cedate, alte venituri financiare)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Total intrari de lichiditati din activitatea de exploatare	3.998.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400	4.831.400
	PLATI DIN ACTIVITATEA DE EXPLOATARE																		
	Cheltuieli din exploatare, incl TVA	2.384.529	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373
13	Cheltuieli cu materiile prime si cu materialele consumabile	1.963.932	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542	2.393.542
	Cheltuieli cu materiile prime si cu materialele consumabile (fără TVA)	1.650.363	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380	2.011.380
	TVA aferentă cheltuielilor cu materiile prime si cu materialele consumabile (fără TVA)	313.569	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162	382.162
14	Alte cheltuieli materiale	13.910	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953	16.953
	Alte cheltuieli materiale (fără TVA)	11.689	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246	14.246
	TVA aferentă altor cheltuieli materiale	2.221	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707	2.707
15	Alte cheltuieli externe (cu energia si apa)	4.900	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972	5.972
	Alte cheltuieli externe (cu energia si apa) fără TVA	4.118	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019	5.019
	TVA aferentă altor cheltuieli externe (cu energia si apa)	782	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954
16	Cheltuieli privind marfurile	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160	76.160
	Cheltuieli privind marfurile (fără TVA)	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000	64.000
	TVA aferentă cheltuielilor privind marfurile	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160	12.160
17	Salarii si indemnizatii	31.200	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000	210.000
18	Cheltuieli cu asigurarile si protectia sociala	7.176	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300	48.300
19	Alte cheltuieli de exploatare (prestatii externe, alte impozite, taxe si varsaminte asimilate, alte cheltuieli)	287.251	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446	296.446
	Alte cheltuieli din exploatare (fără TVA)	241.387	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114
	TVA aferentă altor cheltuieli din exploatare	45.864	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332	47.332
	Cheltuieli financiare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
20	Cheltuielile privind dobanzile	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	La imprumut - cofinantare la proiect	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

	La alte credite pe termen mediu si lung, leasinguri, alte datorii financiare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
	La credite pe termen scurt	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
21	Alte cheltuieli financiare (pierderi din creante legate de participatii, din diferente de curs valutar, din sconturi obtinute, privind investitiile financiare cedate, alte cheltuieli financiare)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
	Total iesiri de lichiditati din activitatea de exploatare	2.384.529	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	3.047.373	
	Flux de lichiditati brut din activitatea de exploatare	1.613.871	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	
	Flux de lichiditati total brut inainte de plati pentru impozit pe profit /cifra de afaceri si ajustare TVA	1.613.871	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	1.784.027	
22	Plati TVA	263.804	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086	326.086	
23	Rambursari TVA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
24	Impozit pe profit/cifra de afaceri	205.513	211.304	211.484	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	215.835	
	Plati/incasari pentru impozite si taxe	469.317	537.390	537.569	541.921	541.921	541.921	541.921	541.921	541.921	541.921	541.921	541.921	541.921	541.921	541.921	541.921	541.921	541.921	541.921	
	HORGA ADRIAN	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
	Flux de lichiditati din activitatea de investitii si finantare	1.144.554	1.246.637	1.246.637	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	
	Flux de lichiditati net din activitatea de exploatare	1.144.554	1.246.637	1.246.458	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	
	FLUX DE LICHIDITATI (CASH FLOW)	1.144.554	1.246.637	1.246.458	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	
	Flux de lichiditati net al perioadei	1.144.554	1.246.637	1.246.458	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	1.242.106	
	Disponibil de numerar la inceputul perioadei	2.622.112	3.766.666	5.013.302	6.259.760	7.501.866	8.743.971	9.986.077	11.228.086	12.469.619	13.711.152	14.952.685	16.203.767	17.455.883	18.708.999	19.964.115	21.219.231	22.474.347	23.729.463	24.984.579	26.239.695
	Disponibil de numerar la sfarsitul perioadei	3.766.666	5.013.302	6.259.760	7.501.866	8.743.971	9.986.077	11.228.086	12.469.619	13.711.152	14.952.685	16.203.767	17.455.883	18.708.999	19.964.115	21.219.231	22.474.347	23.729.463	24.984.579	26.239.695	27.494.811

2017.05.17 08:11:21

Tabel 2 - Proiectia Contului de profit si pierdere la nivelul intregii activitati a intreprinderii, pe perioada de implementare a proiectului

Nr. Crt.	CATEGORIA	Implementare si operare										
		AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5	AN 6	AN 7	AN 8	AN 9	AN 10	
VENITURI DIN EXPLOATARE												
1	Cifra de afaceri	3.360.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000
2	Venituri aferente costului productiei în curs de executie (+ pentru C; - pentru D)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
3	Venituri din productie realizata pentru scopuri proprii si capitalizata	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
4	Alte venituri din exploatare (inclusiv veniturile din subventii pentru investitii)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Total venituri din exploatare	3.360.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000
CHELTUIELI DE EXPLOATARE												
5	Cheletuile materiale, materii prime, māruri – total	1.730.170	2.094.645	2.094.645	2.094.645	2.094.645	2.094.645	2.094.645	2.094.645	2.094.645	2.094.645	2.094.645
6	Cheletuile cu personalul – total	38.376	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300	258.300
7	Amortari de valoare si provizioane, amortizare - total	65.609	137.289	136.169	108.970	108.970	108.970	108.970	105.390	105.390	105.390	105.390
8	Alte cheletuile de exploatare (prestatii externe, alte impozite, taxe si varsaminte asimilate, alte cheletuile)	241.387	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114	249.114
	Total cheletuile de exploatare	2.075.542	2.739.348	2.738.228	2.711.029	2.711.029	2.711.029	2.710.421	2.707.449	2.707.449	2.707.449	2.707.449
	Rezultatul din exploatare	1.284.458	1.320.652	1.321.772	1.348.971	1.348.971	1.348.971	1.349.579	1.352.551	1.352.551	1.352.551	1.352.551
	Total venituri financiare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
CHELTUIELI FINANCIARE DIN CARE												
9	Cheletuile privind dobanzile	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	La imprumut - cofinantare la proiect	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	La alte credite pe termen mediu si lung, leasinguri, alte datorii financiare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	La credite pe termen scurt	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
10	Alte cheletuile financiare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Total cheletuile financiare	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Rezultatul financiar	1.284.458	1.320.652	1.321.772	1.348.971	1.348.971	1.348.971	1.349.579	1.352.551	1.352.551	1.352.551	1.352.551
	Rezultat curent	1.284.458	1.320.652	1.321.772	1.348.971	1.348.971	1.348.971	1.349.579	1.352.551	1.352.551	1.352.551	1.352.551
	VENITURI TOTALE	3.360.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000	4.060.000

CHELTUIELI TOTALE	2.075.542	2.739.348	2.738.228	2.711.029	2.711.029	2.711.029	2.710.421	2.707.449	2.707.449	2.707.449
REZULTATUL BRUT AL EXERCITIULUI FINANCIAR	1.284.458	1.320.652	1.321.772	1.348.971	1.348.971	1.348.971	1.349.579	1.352.551	1.352.551	1.352.551
13 Impozit *	205.513	211.304	211.484	215.835	215.835	215.835	215.933	216.408	216.408	216.408
REZULTATUL NET AL EXERCITIULUI FINANCIAR	1.078.945	1.109.348	1.110.289	1.133.136	1.133.136	1.133.136	1.133.646	1.136.143	1.136.143	1.136.143

* in cazul microintreprinderilor, se va calcula impozitul pe profit sau impozitul pe cifra de afaceri, dupa cum este cazul

HORGA ADRIAN

2017.05.17 08:11:21

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TEHNIC S.R.L.
Reason=Atest cele spuse in acest document
Location=Arad, Romania

Public key:

RSA/2048

Generat pentru Daniela Sulek
Conform cu originalul semnat in data de 2017.05.17 11:11:21 EST de catre HORGA ADRIAN

Lista semnaturilor

1. Semnat in data de 2017.05.17 11:11:21 EEST de catre HORGA ADRIAN.

Conform cu originalul semnat in data de 2017.05.17 11:11:21 EEST de catre HORGA ADRIAN
Generat pentru Daniela Sulek

Anexa 4 - Graficul cererilor de rambursare/plată

Nr. cererii de plata	Valoarea estimată a cheltuielilor eligibile ce vor fi solicitate în cererea de plata (lei)*	Luna depunerii cererii de de plata la OI**
1.	556.797,50	a-9-a
2.	556.797,50	a-11-a
Total buget*	1.113.595,00	

***) Totalul pe a doua coloană va fi egal cu valoarea eligibilă a contractului de finanțare.**

*****) Luna „n” de la semnarea contractului de finanțare**

HORGA ADRIAN

2017.05.17 08:10:10

Signer:

O=S.C. HTA INFO-TECH S.R.L.
Reason=Anexa 4 la proiectul de document
Location=Arad, Romania

Public key:
RSA2048

Anexa 6 – Condiții de rambursare și plată a cheltuielilor

SECȚIUNEA I - Mecanismul cererilor de plată - reglementat prin OUG nr. 40/2015 privind gestionarea financiară a fondurilor europene pentru perioada de programare 2014-2020 și a normelor de aplicare a OUG nr. 40/2015 aprobate prin HG nr. 93/2016

- (1) Mecanismul decontării cererilor de plată se aplică tuturor categoriilor de beneficiari.
- (2) După primirea facturilor pentru livrarea bunurilor/ prestarea serviciilor/ execuția lucrărilor recepționate, acceptate la plată, a facturilor de avans în conformitate cu clauzele prevăzute în contractele economice aferente proiectelor implementate, acceptate la plată, beneficiarul depune la Organismul Intermediar "Cererea de plată", împreună cu documentele justificative aferente.
- (3) Cererile de plată conțin doar facturi neplătite de beneficiar.
- (4) Cererea de plată a Beneficiarului trebuie să fie însoțită de copii după următoarele documente justificative:
 - (a) Pentru contractele de lucrări:
 - Contractele încheiate de beneficiar și actele adiționale;
 - Facturile; Beneficiarul are obligația de a solicita la decontare facturi separate pentru cheltuielile decontate în baza contractului inițial și separat facturi decontate în baza actelor adiționale
 - Situațiile de plată pentru lucrările executate aferente fiecărei facturi și o balanță a cantităților decontate pentru fiecare articol din deviz;
 - Atașamentele de lucrări
 - Autorizația de construire;
 - Acordul/ avizul ISC;
 - Autorizația dirigintelui de șantier;
 - Garanția de avans (dacă este cazul)
 - Garanția de bună execuție pentru lucrări;
 - Procesul verbal de predare primire a amplasamentului și a bornelor de repere;
 - Ordinul de începere a lucrărilor
 - Programul de urmărire și control al calității lucrărilor;
 - Procesele verbale pe faze determinate;
 - Procesele verbale de recepție la terminarea lucrărilor, însoțite de certificatul de audit energetic aferent, după caz;
 - (b) Pentru contractele de furnizare echipamente:
 - Contractele încheiate de beneficiar și actele adiționale;
 - Facturile;
 - Declarațiile vamale (pentru bunuri de import), din alte țări decât cele membre UE;
 - Procesele verbale de recepție a bunurilor achiziționate;
 - Procesele verbale de punere în funcțiunea a bunurilor achiziționate ;
 - (c) Pentru contractele de servicii:
 - Contractele încheiate de beneficiar și devizele financiare pentru servicii (dacă este cazul);
 - Facturile;
 - Garanția de avans (dacă este cazul)
 - Garanția de bună execuție pentru servicii;
 - Procesele verbale de predare a serviciilor;
 - Rapoartele de activitate/ audit.
 - (d) Documente ce atestă dacă beneficiarul este plătitor de TVA
 - Declarația pe proprie răspundere a beneficiarului/partenerilor (dacă este cazul) privind eligibilitatea TVA aferentă cheltuielilor incluse în cadrul cererii de plată, în conformitate cu prevederile legale în vigoare.
 - Certificatul privind nedeductibilitatea TVA aferentă cheltuielilor cuprinse în cererea de plată, emis de ANAF, conform prevederilor legale în vigoare
- (5) De asemenea pentru Beneficiarii/Liderii de parteneriat/Partenerii, alții decât cei prevăzuți la art. 6 și 7 din OUG nr. 40/2015, la cererile de plată se vor anexa ordinele de plată pentru plata contribuției proprii aferente cheltuielilor eligibile incluse în documentele anexate la respectiva cerere, precum și extrasele de cont aferente.
- (6) Documentele originale pe baza cărora se înregistrează în contabilitatea beneficiarului cheltuielile efectuate în cadrul proiectului vor avea menționat codul SMIS al proiectului și mențiunea "Proiect finanțat din POR", În plus, pe originalul facturilor incluse în Cererea de plată se va menționa "Factura a fost inclusă în cererea

- de plată nr. / ” Beneficiarul va aplica mențiunea “Conform cu originalul” pe copiile documentelor suport/ justificative ce însoțesc Cererea de plată.
- (7) În termen de maximum 20 de zile lucrătoare de la data depunerii de către Beneficiar a cererii de plată AM/OI efectuează verificarea asupra documentelor depuse. OI verifică cererile de plată și transmite avizul asupra acestuia la AM, în conformitate cu procedurile în vigoare. Termenul de 20 de zile este condiționat de depunerea dosarului de achiziție în conformitate cu alin. (9), al prezentei secțiuni.
 - (8) Termenul de 20 de zile lucrătoare menționat la alin. (7) al prezentului articol poate fi întrerupt fără ca perioadele de întrerupere cumulate să depășească 10 zile lucrătoare pentru depunerea de către Beneficiar a unor documente adiționale sau clarificări solicitate de AM/OI.
 - (9) Beneficiarul va transmite dosarul de achiziție, în vederea efectuării verificării procedurii de achiziție, către Organismul Intermediar, după cum urmează:
 - (a) în conformitate cu art. 4, alin (23) din Condiții Specifice POR 2014-2020, dar cu cel puțin 10 zile lucrătoare anterior datei depunerii unei cereri de plată.
 - (b) în termen de maximum 10 zile lucrătoare pentru contractele de achiziție încheiate după intrarea în vigoare a contractului de finanțare, dar cu cel puțin 10 zile lucrătoare anterior datei depunerii unei cereri de plată.
 - (10) După efectuarea verificărilor conform procedurilor de lucru, AM virează beneficiarului valoarea cheltuielilor eligibile într-un cont distinct de disponibil deschis pe numele beneficiarului, la unitățile teritoriale ale Trezoreriei Statului, în termen de 3 zile lucrătoare de la momentul de la care aceasta dispune de resurse în conturile sale. Data plății se consideră data debitării contului AM. În vederea asigurării unui management financiar riguros, în situația în care nu există posibilitatea recuperării sumelor provenite din debite/corecții din cereri de rambursare, AM diminuează valoarea cheltuielilor rambursabile din cererile de plată, în aceste situații, beneficiarul suportând din surse proprii valoarea acestor sume.
 - (11) În ziua următoare efectuării virării, AM va transmite Beneficiarului/ liderului de parteneriat/ partenerilor o notificare scanată la adresa de e-mail menționată în cererea de plată a Beneficiarului.
 - (12) În termen de maximum 5 zile lucrătoare de la încasarea sumelor de la AM, Beneficiarul efectuează plata numai pentru facturile înscrise în notificarea menționată la alin. 11 al prezentei secțiuni. Sumele încasate pe baza cererilor de plată nu pot fi utilizate pentru o altă destinație decât cea pentru care au fost acordate.
 - (13) Ordinele de plată menționate la alin. (12) al prezentului articol se întocmesc în conformitate cu notificarea transmise de AM și cu prevederile OUG 40/2015, cu modificările și completările ulterioare.
 - (14) Nerespectarea prevederilor de la alin. (12) și (13) ale prezentei secțiuni constituie infracțiune și se pedepsește în conformitate cu prevederile legale în vigoare.
 - (15) Beneficiarii au obligația, potrivit legislației naționale în vigoare, de a-și transfera contribuția proprie în contul deschis conform precizărilor de la punctul (10) al prezentei secțiuni. Beneficiarii/liderii de parteneriat/partenerii, alții decât cei prevăzuți la art. 6 și 7 din OUG 40/2015, au obligația de a achita integral contribuția proprie aferentă cheltuielilor eligibile incluse în documentele anexate cererii de plată.
 - (16) Mecanismul cererilor de plată se aplică inclusiv proiectelor implementate în parteneriat finanțate în cadrul Programului Operațional Regional 2014-2020.
 - (17) Liderii de parteneriat pot solicita prin cereri de plată și documentele justificative aferente acestora sumele cuvenite acestora în calitate de beneficiar, conform prevederilor legale în vigoare, dar și sumele cuvenite partenerilor lor. În cazul proiectelor implementate în parteneriat, după efectuarea verificărilor cererii de plată, AM virează liderului de parteneriat și/sau partenerilor contravaloarea cheltuielilor rambursabile (pe care fiecare le-a angajat) în termen de 3 zile lucrătoare de la momentul la care aceasta dispune de resurse în conturile sale, într-un cont distinct de disponibil deschis pe numele acestora la Trezoreria Statului, nepurtător de dobândă. În vederea asigurării unui management financiar riguros, în situația în care nu există posibilitatea recuperării sumelor provenite din debite/corecții din cereri de rambursare, AM diminuează valoarea cheltuielilor rambursabile din cererile de plată, în aceste situații, beneficiarul suportând din surse proprii valoarea acestor sume.

SECȚIUNEA II – Cererile de rambursare aferente cererilor de plată (CRP)

- (1) Cererile de rambursare aferente cererilor de plată conțin doar facturi plătite de Beneficiar. Înainte de solicitarea rambursării, cheltuielile respective trebuie să fie deja efectuate și plătite. Data plății se consideră data debitării contului bancar al Beneficiarului.
- (2) În termenul prevăzut de legislația în vigoare de la data încasării sumelor virate de către AM, în conformitate cu alin. (1) al secțiunii I din prezenta anexă, Beneficiarul are obligația de a depune la OI o cerere de

- rambursare aferenta cererii de plată în care sunt incluse numai facturile decontate prin cererea de plată. În cazul proiectelor implementate în parteneriat, cererea de rambursare centralizată la nivel de proiect va fi depusă în termenul anterior menționat de către liderul de parteneriat.
- (3) Nerespectarea prevederilor alin. (2) al prezentei secțiuni de către beneficiar/lider de parteneriat constituie încălcarea contractului, AM putând decide rezilierea acestuia.
 - (4) Cererea de rambursare aferentă cererii de plată depusă de Beneficiar trebuie să fie însoțită de următoarele documente justificative:
 - (a) Cererea de plată în baza căreia AM a virat fondurile către Beneficiar (fără documentele justificative/suport);
 - (b) Notificarea transmisă de AM ;
 - (c) Ordinele de plată pentru plata integrală a facturilor din notificare și extrasele de cont aferente;
 - (d) Documente care atestă înregistrarea în contabilitate a operațiunilor cuprinse în cererea de rambursare.
 - (5) Beneficiarul are obligația ca în cadrul fiecărei cereri de rambursare aferente cererii de plată transmise să reflecte separat, pentru fiecare an calendaristic, cheltuielile efectuate în cadrul proiectului.
 - (6) OI verifică cererile de rambursare și concordanța dintre cererile de plată și cererea de rambursare aferentă și transmite la AM avizul asupra acestor documente în conformitate cu procedurile specifice în vigoare.
 - (7) În procesul de verificare a cererii rambursare aferente cererii de plată beneficiarul este obligat ca în termen de 5 zile de la notificare să răspundă oricărei clarificări solicitate de OI/AM. Până la primirea răspunsului din partea beneficiarului termenul de verificare a cererii de rambursare aferente cererii de plată se întrerupe. Nedepunerea de către beneficiar a documentelor sau clarificărilor solicitate, în termenul prevăzut la acest alineat, atrage respingerea parțială sau totală, după caz, a cererii de rambursare aferentă cererii de plată.
 - (8) După verificarea cererii de rambursare aferentă cererii de plată conform procedurilor de lucru, din valoarea acesteia AM deduce sumele virate pe baza cererii de plată.
 - (9) Beneficiarii sunt responsabili de utilizarea sumelor conform destinațiilor precum și de restituirea fondurilor virate în cazul în care nu justifică utilizarea lor, cu aplicarea prevederilor contractuale privind aplicarea de dobânzi de întârziere în restituirea respectivelor sume.
 - (10) Beneficiarii/liderii de parteneriat/partenerii au obligația restituirii integrale sau parțiale a fondurilor virate în cadrul proiectelor pentru care aceștia nu justifică, prin cheltuieli eligibile cuprinse în cereri de rambursare, utilizarea acestora.
 - (11) Pentru sumele virate și nejustificate prin cereri de rambursare, autoritățile de management notifică beneficiarilor/liderilor de parteneriat/partenerilor în termen de 5 zile lucrătoare obligația restituirii acestora.
 - (12) În cazul în care, în urma autorizării cererii de rambursare aferente cererii de plată, AM constată că valoarea cheltuielilor eligibile este mai mică decât valoarea cheltuielilor autorizate prin cererea de plată, AM transmite beneficiarilor/liderilor de parteneriat/partenerilor o notificare privind suma cheltuielilor neeligibile ce trebuie restituită de aceștia.
 - (13) Termenul de restituire a sumelor prevăzute la alin. (11) și la alin. (12) nu poate depăși 5 zile de la data primirii notificărilor prevăzute la alin. (11) și (12).

SECȚIUNEA III – Cererile de rambursare

- (1) Beneficiarii au obligația de a depune cereri de rambursare pentru cheltuielile efectuate care nu se încadrează în prevederile alin. (2) al Secțiunii II din prezenta anexa, în termen de maximum 3 luni de la efectuarea acestora.
- (2) Cererea de rambursare a Beneficiarului trebuie să fie însoțită de copii după următoarele documente justificative:
 - (a) Pentru contractele de lucrări:
 - Contractele încheiate de beneficiar și actele adiționale;
 - Facturile; Beneficiarul are obligația de a solicita la decontare facturi separate pentru cheltuielile decontate în baza contractului inițial și separat facturi decontate în baza actelor adiționale
 - Situațiile de plată pentru lucrările executate aferente fiecărei facturi și o balanță a cantităților decontate pentru fiecare articol din deviz;
 - Atașamentele de lucrări
 - Autorizația de construire;
 - Acordul/ avizul ISC;

- Autorizația dirigintelui de șantier;
 - Garanția de avans (dacă este cazul)
 - Garanția de bună execuție pentru lucrări;
 - Procesul verbal de predare primire a amplasamentului și a bornelor de repere;
 - Ordinul de începere a lucrărilor
 - Comunicarea privind începerea execuției lucrărilor
 - Programul de urmărire și control al calității lucrărilor;
 - Procesele verbale pe faze determinate;
 - Procesele verbale de recepție la terminarea lucrărilor, însoțite de certificatul de audit energetic aferent, după caz;
- (b) Pentru contractele de furnizare echipamente:
- Contractele încheiate de beneficiar și actele adiționale;
 - Facturile;
 - Declarațiile vamale (pentru bunuri de import), din alte țări decât cele membre UE;
 - Procesele verbale de recepție a bunurilor achiziționate;
 - Procesele verbale de punere în funcțiunea a bunurilor achiziționate (se atașează la cererea de plată finală);
- (c) Pentru contractele de servicii:
- Contractele încheiate de beneficiar și devizele financiare pentru servicii (dacă este cazul);
 - Facturile;
 - Garanția de bună execuție pentru servicii;
 - Procesele verbale de predare a serviciilor;
 - Rapoartele de activitate/ audit.
- (d) Ordinele de plată pentru plata integrală a facturilor incluse în cererea de rambursare și extrasele de cont aferente;
- (e) Documente care atestă înregistrarea în contabilitate a operațiunilor cuprinse în cererea de rambursare.
- (f) Documente ce atestă dacă beneficiarul este plătitor de TVA
- Declarația pe proprie răspundere a beneficiarului/partenerilor (dacă este cazul) privind eligibilitatea TVA aferentă cheltuielilor incluse în cadrul cererii de rambursare, în conformitate cu prevederile legale în vigoare.
 - Certificatul privind nedeductibilitatea TVA aferentă cheltuielilor cuprinse în cererea de rambursare, emis de ANAF, conform prevederilor legale în vigoare
- (3) Beneficiarul are obligația ca în cadrul fiecărei cereri de rambursare transmise să reflecte separat, pentru fiecare an calendaristic, chetuielile efectuate în cadrul proiectului.
- (4) În procesul de verificare a cererii rambursare beneficiarul este obligat ca în termen de 5 zile de la notificare să răspundă oricărei clarificări solicitate de OI/AM. Până la primirea răspunsului din partea beneficiarului termenul de verificare a cererii de rambursare se întrerupe.
- (5) În termen de maximum 20 de zile lucrătoare de la data depunerii de către Beneficiar a cererii de rambursare AM/OI autorizează cheltuielile eligibile cuprinse în cererea de rambursare. Termenul de 20 de zile este condiționat de depunerea dosarului de achiziție în conformitate cu alin. (7), al prezentei secțiuni.
- (6) Termenul de 20 de zile lucrătoare menționat la alin. (5) al prezentului articol poate fi întrerupt fără ca perioadele de întrerupere cumulate să depășească 10 (zece) zile lucrătoare pentru depunerea de către Beneficiar a unor documente adiționale sau clarificări solicitate de AM/OI.
- (7) Beneficiarul va transmite dosarul de achiziție, în vederea efectuării verificării procedurii de achiziție, către Organismul Intermediar, după cum urmează:
- (a) în conformitate cu art. 4, alin (23) din Condiții Specifice POR 2014-2020, dar cu cel puțin 10 zile lucrătoare anterioare datei depunerii unei cereri de rambursare.
 - (b) În termen de maximum 10 zile lucrătoare pentru contractele de achiziție încheiate după intrarea în vigoare a contractului de finanțare, dar cu cel puțin 10 zile lucrătoare anterioare datei depunerii unei cereri de rambursare.
- (8) După efectuarea verificărilor și autorizarea cheltuielilor eligibile, conform procedurilor de lucru, AM efectuează plata sumelor autorizate în contul Beneficiarului/liderului de parteneriat/partenerilor indicat în cererea de rambursare, conform prevederilor legale, în termen de 3 zile lucrătoare de la momentul de la care AM dispune de resurse în conturile sale. Data plății se consideră data debitării contului AM. În ziua

- următoare efectuării virării, AM va transmite Beneficiarului/ liderului de parteneriat o notificare scanată la adresa de e-mail menționată în cererea de rambursare a Beneficiarului.
- (9) În cazul cererii de rambursare finale, termenul prevăzut la alin. (5) al prezentei secțiuni poate fi prelungit cu durata necesară efectuării tuturor verificărilor procedurale specifice autorizării plății finale, fără a depăși 90 de zile.
 - (10) Nedepunerea de către beneficiar a documentelor sau clarificărilor solicitate în termen de maximum 5 zile lucrătoare atrage respingerea parțială/totală, după caz, a cererii de rambursare.
 - (11) Pentru cererea de rambursare finală se consideră eligibile cheltuielile efectuate și platite în perioada de implementare a proiectului fără a depăși data de 31 decembrie 2023.
 - (12) În cazul în care nu transmite cererea de rambursare, se menține obligația Beneficiarului de a transmite raportul de progres trimestrial sau ori de câte ori AM /OI va solicita acest lucru în mod expres.
 - (13) OI va transmite beneficiarului în termen de 10 zile de la semnarea contractului, modelul cererii de rambursare.
 - (14) Beneficiarul va efectua plata cheltuielilor eligibile numai prin transfer bancar. Nu vor fi considerate eligibile cheltuielile ce se vor plăti în numerar sau prin altă modalitate de plată decât prin transfer bancar. Pentru plățile în alte valute aferente cheltuielilor eligibile efectuate de Beneficiar în cadrul proiectului, acesta solicită la rambursare contravaloarea în lei a acestora la cursul BNR din data întocmirii documentelor de plată în valută. Cheltuielile efectuate și plătite de beneficiari cu numerar înainte de semnarea contractului de finanțare sunt considerate eligibile numai dacă plățile au fost efectuate cu respectarea prevederilor legale în vigoare.
 - (15) Documentele originale pe baza cărora se înregistrează în contabilitatea beneficiarului cheltuielile efectuate în cadrul proiectului vor avea menționat codul SMIS al proiectului și mențiunea « Proiect finanțat din POR ». Beneficiarul va aplica mențiunea « Conform cu originalul » pe copiile documentelor suport/justificative ce însoțesc cererea de rambursare.

Anexa 8 – Măsurile de informare și publicitate

Se vor realiza în conformitate cu prevederile:

- REGULAMENTULUI (UE) NR. 1303/2013 AL PARLAMENTULUI EUROPEAN ȘI AL CONSILIULUI din 17 decembrie 2013, de stabilire a unor dispoziții comune privind Fondul european de dezvoltare regională, Fondul social european, Fondul de coeziune, Fondul european agricol pentru dezvoltare rurală și Fondul european pentru pescuit și afaceri maritime, precum și de stabilire a unor dispoziții generale privind Fondul european de dezvoltare regională, Fondul social european, Fondul de coeziune și Fondul european pentru pescuit și afaceri maritime și de abrogare a Regulamentului (CE) nr. 1083/2006 al Consiliului, precum și cu prevederile
- REGULAMENTULUI (UE) NR. 1301/2013 AL PARLAMENTULUI EUROPEAN ȘI AL CONSILIULUI din 17 decembrie 2013, privind Fondul european de dezvoltare regională și dispozițiile specifice aplicabile obiectivului referitor la investițiile pentru creștere economică și locuri de muncă și de abrogare a Regulamentului (CE) nr. 1080/2006,
- REGULAMENTULUI (UE) NR.821/2014 AL COMISIEI din 28 iulie 2014, de stabilire a normelor de aplicare a Regulamentului (UE) nr. 1303/2013 al Parlamentului European și al Consiliului în ceea ce privește modalitățile detaliate de transfer și de gestionare a contribuțiilor programelor, raportarea cu privire la instrumentele financiare, caracteristicile tehnice ale măsurilor de informare și de comunicare pentru operațiuni, precum și sistemul pentru înregistrarea și stocarea datelor.

Acceptarea finanțării conduce la acceptarea de către Beneficiar a introducerii pe lista beneficiarilor în conformitate cu prevederile art. 115 din Regulamentul 1303/2013.

SECȚIUNEA I. Reguli generale – cerințe pentru toate proiectele

- (1) Beneficiarii sunt responsabili pentru implementarea activităților de informare și comunicare în legătură cu asistența financiară nerambursabilă obținută prin Programul Operațional Regional 2014-2020, în conformitate cu cele declarate în cererea de finanțare.
- (2) Neîndeplinirea acestor obligații are drept consecință pierderea fondurilor alocate pentru informare și comunicare, precum și aplicarea unor sancțiuni.
- (3) Beneficiarul este de acord ca, odată cu acceptarea finanțării, următoarele date să fie publicate, electronic sau în orice alt mod: denumirea beneficiarului, titlul proiectului, rezumatul proiectului, datele de începere și de finalizare ale proiectului, cheltuielile eligibile totale alocate proiectului, codul poștal al locului unde se implementează proiectul sau o altă informație corespunzătoare care să indice localizarea.
- (4) Beneficiarii sunt obligați să utilizeze, pentru toate materialele de informare și publicitate realizate în cadrul proiectelor finanțate prin Programul Operațional Regional 2014-2020, indicațiile tehnice din Manualul de Identitate Vizuală al POR 2014-2020.
- (5) Beneficiarii au obligația să transmită către OI pentru avizare toate materialele de informare și publicitate elaborate în vederea implementării măsurilor de informare și publicitate asumate prin contractul de finanțare, cu cel puțin 15 zile lucrătoare înainte de lansarea și utilizarea acestora.
- (6) Beneficiarii au obligația să dețină un dosar (în format tipărit și/sau electronic) în care vor fi înregistrate toate documentele și materialele de informare și comunicare elaborate.
- (7) Beneficiarii au obligația să pună la dispoziția AM/ OI POR, la solicitarea acestora, date și informații despre proiecte și stadiul lor de implementare, în vederea asigurării transparenței utilizării fondurilor.
- (8) Beneficiarii se vor asigura că cei care participă la un proiect au fost informați cu privire la finanțarea UE a acestuia. Astfel, orice listă de prezență sau orice tip de certificat va include o declarație cu privire la faptul că proiectul respectiv a fost cofinanțat de fondul în cauză.
- (9) Pe toate materialele de informare și comunicare, sigla Uniunii Europene va avea cel puțin aceeași dimensiune, măsurată în înălțime sau lățime, ca cea mai mare dintre celelalte sigle.
- (10) Pe coperta 1 a publicațiilor trebuie să apară: sigla Uniunii Europene, inclusiv textul Fondul European de Dezvoltare Regională, a Guvernului României, a Programului Operațional Regional 2014-2020 și a Instrumentelor Structurale. Coperta 4 va include obligatoriu o casetă tehnică ce va conține următoarele informații: textul „Investim în viitorul tău! Proiect cofinanțat din Fondul European de Dezvoltare Regională prin Programul Operațional Regional 2014-2020”, titlul proiectului, editorul materialului, data publicării și disclaimer-ul: „Conținutul acestui material nu reprezintă în mod obligatoriu poziția oficială a Uniunii Europene sau a Guvernului României”, datele de contact ale beneficiarului care emite publicația, precum și adresa web www.inforegio.ro, astfel încât cei interesați, să poată obține mai multe informații, la cerere. Opțional, publicațiile vor include datele de contact ale AM și ale OI relevant. În cazul pliantelor/fluturașilor,

- informațiile de pe coperta 1 a unei broșuri vor fi inserate pe față, în partea de sus, iar informațiile de pe coperta 4 a unei broșuri vor fi inserate pe verso, în partea de jos. Toate materialele tipărite produse vor conține obligatoriu și textul MATERIAL DISTRIBUIT GRATUIT.
- (11) Website-urile dezvoltate în cadrul proiectelor finanțate prin Programul Operațional Regional vor conține, obligatoriu, pe pagina principală (i.e. homepage) sigla Uniunii Europene, inclusiv textul Fondul European de Dezvoltare Regională, a Guvernului României, a Programului Operațional Regional 2014-2020 și a Instrumentelor Structurale. De asemenea, website-urile vor conține o scurtă descriere a proiectului (care va conține: titlul proiectului, denumirea beneficiarului și a partenerilor (dacă există), scopul proiectului, obiectivele specifice, rezultatele, data de începere, perioada de implementare, valoarea totală – defalcată în contribuția UE și contribuția națională), precum și un link către site-ul web al Instrumentelor Structurale în România, www.fonduri-ue.ro, însoțit de textul: „Pentru informații detaliate despre celelalte programe cofinanțate de Uniunea Europeană, vă invităm să vizitați www.fonduri-ue.ro. (textul reprezentând un link la adresa web (URL): <http://www.fonduri-ue.ro>), precum și către site-ul web al Programului Operațional Regional 2014-2020, www.inforegio.ro. Siglele obligatorii trebuie afișate în varianta policromă pe site-urile web. Sigla UE și trimiterea la Uniune trebuie să fie vizibile în partea de sus a unui dispozitiv digital (monitor PC, laptop, tabletă etc.), fără să fie nevoie de derularea paginii. Pe pagina principală a site-ului web creat va fi inserat următorul text: „Conținutul acestui material nu reprezintă în mod obligatoriu poziția oficială a Uniunii Europene sau a Guvernului României”.
- (12) Materialele promoționale produse în cadrul proiectelor se vor personaliza obligatoriu, siglele care trebuie să apară pe acestea fiind: sigla Uniunii Europene, inclusiv numele fondului european din care se finanțează proiectul – Fondul European de Dezvoltare Regională (fără abreviere), sigla Guvernului României, sigla Programului Operațional Regional 2014-2020 și sigla Instrumentelor Structurale. Excepție de la aceste reguli fac articolele promoționale mici, respectiv cele a căror suprafață de imprimare este mai mică de 5 cm. În acest caz, siglele obligatorii sunt: sigla Uniunii Europene și sigla Programului Operațional Regional 2014-2020.
- (13) Bannerele expuse în acțiunile proiectelor finanțate prin Programul Operațional Regional 2014-2020 vor avea inscripționate sigla Uniunii Europene, inclusiv numele fondului european din care se finanțează proiectul, sigla Guvernului României, sigla Programului Operațional Regional 2014-2020 și sigla Instrumentelor Structurale în România.
- (14) În cazul realizării unor materiale video (spoturi TV, reportaje, emisiuni, interviuri, mese rotunde etc.) pregătite pentru difuzare publică, la sfârșit va fi afișat un carton final pe tot ecranul, ca fundal alb, care va avea în partea de sus inserate, în ordine, de la stânga la dreapta: sigla Uniunii Europene, inclusiv textul Fondul European de Dezvoltare Regională, sigla Guvernului României, sigla Programului Operațional Regional 2014-2020 și sloganul Inițiativă locală. Dezvoltare regională, sigla Instrumentelor Structurale în România, iar în partea de jos: pagina de internet a programului - www.inforegio.ro și textul „Investim în viitorul tău! Proiect cofinanțat din Fondul European de Dezvoltare Regională prin Programul Operațional Regional 2014-2020”. Acest carton trebuie plasat la finalul producției video (spot TV, reportaj, emisiune etc.) și va rămâne pe ecran un timp suficient de lung pentru ca informațiile să poată fi citite (minimum 4 secunde). În timpul afișării cartonului final, textul: „Proiect cofinanțat din Fondul European de Dezvoltare Regională prin Programul Operațional Regional 2014-2020” va fi dublat sonor de către un narator.
- (15) În cazul realizării unui material audio difuzat prin canale radio (spot audio de promovare, interviu, reportaj, emisiune, dezbateri etc.) voiceover-ul va menționa la finalul textului selectat pentru promovarea programului/proiectului, următorul text: „Investim în viitorul tău! Proiect selectat în cadrul Programului Operațional Regional 2014-2020 și cofinanțat de Uniunea Europeană prin Fondul European de Dezvoltare Regională.”
- (16) Beneficiarul este obligat să asigure o informare transparentă și corectă a mass-media asupra proiectului finanțat prin Programul Operațional Regional 2014-2020. Astfel, la începutul și la finalizarea proiectului, va trebui să publice un comunicat/ anunț de presă în ziarul local/ regional cu cel mai mare tiraj. Publicarea se va face după cum urmează: dacă ziarul există doar în variantă tipărită, anunțul/ comunicatul se va publica în aceasta; dacă ziarul există doar în variantă on line, anunțul/ comunicatul de presă se va publica online; dacă ziarul apare în ambele variante (tipărit și online) comunicatul/ anunțul de presă se va publica în ambele variante ale ziarului respectiv. În ceea ce privește tirajul, dacă ziarul nu există decât în varianta online, atunci se va lua în calcul ziarul cu cel mai mare număr de vizitatori unici. Acest aspect se va stabili prin situații elaborate și transmise de instituții specializate (SATI, trafic.ro etc.), iar pentru a stabili „ziarul cu cel mai mare tiraj” se va solicita situația vânzărilor de la BRAT sau reprezentantul legal al ziarului va da o declarație pe proprie răspundere privind situația vânzărilor pe ultimul trimestru. Informațiile și elementele grafice

obligatorii pentru comunicatul/anunțul de presă sunt: sigla Uniunii Europene, inclusiv textul Fondul European de Dezvoltare Regională, sigla Guvernului României, sigla Programului Operațional Regional 2014-2020 și sloganul Inițiativă locală. Dezvoltare regională, sigla Instrumentelor Structurale în România, iar în partea de jos: pagina de internet a programului - www.inforegio.ro și textul „Investim în viitorul tău! Proiect cofinanțat din Fondul European de Dezvoltare Regională prin Programul Operațional Regional 2014-2020”. În plus, în partea de sus, se vor trece data și titlul comunicatului/anunțului de presă, iar în partea de jos, datele de contact. Comunicatul/ anunțul de presă dat publicității la finalizarea proiectului va conține obligatoriu cel puțin următoarele informații: numele proiectului/investiției, beneficiarul, obiectivele și rezultatele proiectului, valoarea proiectului, cu evidențierea contribuției din FEDR. De asemenea, acest material distribuit în mass media va conține și informații despre impactul investiției la nivelul localității/regiunii (ex. crearea de locuri de muncă, protecția consumatorului, creșterea calității serviciilor publice etc).

- (17) Beneficiarii vor face dovada apariției anunțurilor livrate către mass media (comunicatele preluate ca atare, știrile rezultate din informația furnizată, anunțul publicitar plătit etc.) prin arhivarea unei copii a ziarului/ziarelor în care s-a publicat sau prin fotocopierea acestuia/acestora și/sau prin printscreen la pagina web a ziarului de unde rezultă publicarea materialului în varianta online, astfel încât să fie vizibil textul știrii/anunțului, numele ziarului/ziarelor și data apariției.

SECȚIUNEA II. Reguli specifice pentru proiecte de lucrări și achiziții de bunuri

II.1 Reguli aplicabile în perioada de implementare a proiectului

- (1) Beneficiarii proiectelor de investiții în infrastructură (ex. infrastructură de transport, lucrări de construcții, reabilitare, modernizare, extindere) pentru care valoarea contribuției publice depășește 500.000 de euro sunt obligați să monteze panouri care să fie expuse pe toată durata de implementare a proiectului, într-un loc vizibil publicului, la locația proiectului, dacă acest lucru este posibil. Dacă proiectul se implementează în mai multe locații, se va instala cel puțin un panou la cel puțin una dintre locații. Se va identifica cel mai potrivit amplasament, în ceea ce privește vizibilitatea și în conformitate cu reglementările din România.
- (2) Pentru proiectele de achiziție de bunuri a căror finanțare publică depășește 500.000 euro, va fi instalat un panou temporar cu dimensiunile: l 0,8 m x h 0,5 m. Acest panou va fi instalat la sediul beneficiarului care a achiziționat bunurile, de preferat la intrarea principală în clădire, în maximum 30 zile lucrătoare de la semnarea contractului de achiziție de bunuri.
- (3) Panourile trebuie confecționate dintr-un material rezistent la intemperii. Dacă panourile se deteriorează din cauza unor factori externi (ex. condiții meteo, vandalism), beneficiarul va trebui să le refacă în maximum 15 zile lucrătoare.
- (4) Panourile vor fi expuse pe toată perioada implementării proiectului de lucrări și încă cel mult 3 luni după încheierea acestuia.
- (5) Numărul panourilor instalate, diferă în funcție de tipul de lucrări, după cum urmează:
 - (a) pentru lucrări de construcții, reabilitare, modernizare, extindere, se va instala un singur panou/locație;
 - (b) pentru infrastructură de transport, se vor instala câte un panou la fiecare început și capăt de drum, pe fiecare sens de mers¹. Dacă pe lungimea sectorului de drum există poduri, se va instala câte un panou la fiecare pod, decorat față/verso. În cazul în care pe traseul proiectului există mai multe poduri, panourile respective se vor instala la minimum 3 poduri.
- (6) Pentru panourile instalate la proiecte de investiții în infrastructură, panourile vor fi expuse în maximum 4 luni de la emiterea ordinului de începere a lucrărilor. Dimensiunile pentru panourile temporare sunt: l 3m x h 2m.
- (7) Panoul trebuie să includă obligatoriu următoarele informații:
 - (a) logo-ul Uniunii Europene și cuvintele: “Uniunea Europeană”, fără abrevieri, însoțit de numele Fondului European de Dezvoltare Regională ;
 - (b) logo-ul Guvernului României;
 - (c) logo-ul Programului Operațional Regional 2014-2020 și sloganul: “Inițiativă locală. Dezvoltare regională.”;

¹ Conform MIV IS, pag 14, excepțiile de la numărul de panouri instalate se pot stabili punctual, prin dispoziții ale Autorității de Management a Programului Operațional Regional 2014-2020.

- (d) logo-ul Instrumentelor Structurale;
 - (e) numele proiectului;
 - (f) numele beneficiarului;
 - (g) obiectivul proiectului;
 - (h) valoarea totală a proiectului;
 - (i) valoarea contribuției comunitare a proiectului;
 - (j) termenul de finalizare, conform contractului de finanțare;
 - (k) textul: "Investim în viitorul tău! Proiect selectat în cadrul Programului Operațional Regional 2014-2020 și cofinanțat de Uniunea Europeană prin Fondul European de Dezvoltare Regională".
- (8) Denumirea proiectului, obiectivul principal al acestuia, sigla UE împreună cu numele Fondului European de Dezvoltare Regională trebuie să ocupe cel puțin 25% din panoul respectiv.
- (9) Panourile vor fi înlocuite cu plăci permanente cel târziu după 3 luni de la terminarea proiectului.
- (10) Pentru proiectele a căror contribuție publică totală (i.e. FEDR + buget de stat) nu depășește 500.000 euro, se va aplica la sediul de implementare al proiectului un afiș/panou de dimensiunea A2 care va fi confecționat dintr-un material rezistent (ex. carton plastifiat sau aluminiu). Dacă se deteriorează din cauza condițiilor meteo sau este vandalizat, acesta se va înlocui în maximum 15 zile lucrătoare. Acest afiș se va instala într-un loc ușor vizibil publicului, respectiv la intrarea principală în clădire. Pe afișul respectiv vor fi incluse următoarele sigle în partea de sus, de la stânga la dreapta:
- (a) logo-ul Uniunii Europene și cuvintele: "Uniunea Europeană", fără abrevieri, însoțit de numele Fondului European de Dezvoltare Regională;
 - (b) logo-ul Guvernului României;
 - (c) logo-ul Programului Operațional Regional 2014-2020 și sloganul: "Inițiativă locală. Dezvoltare regională.";
 - (d) logo-ul Instrumentelor Structurale;
- urmate de:
- (e) numele proiectului;
 - (f) numele beneficiarului;
 - (g) valoarea contribuției europene;
 - (h) textul: "Investim în viitorul tău! Proiect selectat în cadrul Programului Operațional Regional 2014-2020 și cofinanțat de Uniunea Europeană prin Fondul European de Dezvoltare Regională".

II.2 Reguli aplicabile după încheierea proiectului

- (1) Beneficiarii proiectelor de investiții în infrastructură (de exemplu: infrastructură de transport, lucrări de construcții, reabilitare, modernizare, extindere) sau de achiziții de bunuri, indiferent de valoarea contribuției publice a acestora, sunt obligați ca, nu mai târziu de 3 luni de la încheierea proiectului, să monteze plăci permanente prin care se vor face cunoscute acțiunile Uniunii Europene. Momentul finalizării proiectului este asimilat, pentru proiectele de lucrări, cu emiterea certificatului de recepție la terminarea lucrărilor.
- (2) Informațiile care trebuie incluse obligatoriu pe o placă permanentă sunt:
- (a) logo-ul Uniunii Europene și cuvintele: "Uniunea Europeană", fără abrevieri, însoțit de numele Fondului European de Dezvoltare Regională;
 - (b) logo-ul Guvernului României;
 - (c) logo-ul Programului Operațional Regional 2014-2020 și sloganul: "Inițiativă locală. Dezvoltare regională.";
 - (d) logo-ul Instrumentelor Structurale;
 - (e) numele proiectului;
 - (f) numele beneficiarului;
 - (g) textul "Investim în viitorul tău! Proiect selectat în cadrul Programul Operațional Regional și co-finanțat de Uniunea Europeană prin Fondul European de Dezvoltare Regională".
- (3) Denumirea proiectului, obiectivul principal al acestuia, sigla UE împreună cu numele Fondului European de Dezvoltare Regională trebuie să ocupe cel puțin 25% din panoul respectiv.
- (4) Plăcile permanente vor fi instalate într-un loc vizibil, la locația proiectului sau în apropierea acestuia. Se va identifica cel mai potrivit amplasament, în ceea ce privește vizibilitatea și în conformitate cu reglementările din România.
- (5) Numărul de plăci permanente instalate va fi egal cu cel al panourilor temporare.

- (6) În cazul în care proiectul este implementat în mai multe locații, se va amplasa cel puțin o placă la cel puțin una dintre locații.
- (7) Placa permanentă va avea o dimensiuni minime de 80 cm x 50 cm și va fi instalată la locația proiectului sau la sediul beneficiarului care a achiziționat bunurile, într-un loc vizibil, respectiv intrarea principală în clădire. Placa permanentă care se va instala pe drumuri reabilitate prin proiecte finanțate din Programul Operațional Regional 2014-2020, va avea dimensiunea minimă de 1,5m x 2m.
- (8) Plăcile permanente vor rămâne instalate la locul implementării proiectului pe o perioadă de 5 ani de la data închiderii oficiale a Programului Operațional Regional 2014 - 2020.

II.3 Autocolante și plăcuțe

- (1) Pentru informarea publicului cu privire la faptul că mijloacele fixe au fost achiziționate în cadrul unui proiect cofinanțat de Uniunea Europeană, vor fi folosite autocolante sau plăcuțe. Acestea se vor aplica pe bunurile achiziționate în cadrul proiectului, dacă bunurile respective au o valoare de achiziție mai mare sau egală cu 25.000 lei și o durată de viață mai mare de 1 an.
- (2) Autocolantele și plăcuțele vor fi aplicate pe partea cea mai vizibilă, pentru public, a mijloacelor fixe, fără a intra în concurență cu însemnele de identificare în cazul vehiculelor utilizate pentru situații de urgență (pompieri, salvare etc.).
- (3) Autocolantele vor avea două dimensiuni minim acceptate, respectiv:
 - (a) 300 x 300 mm, pentru autovehicule și echipamente (ex. autoturisme, autovehicule speciale pentru intervenții de urgență, autovehicule de transport, utilaje de mari dimensiuni, linii tehnologice, diferite tipuri de mașini și echipamente pentru producție etc.). Elementele obligatorii pentru aceste autocolante sunt: sigla Uniunii Europene împreună cu numele Fondul European de Dezvoltare Regională, sigla Guvernului României, sigla Programului Operațional Regional 2014-2020 și sloganul Inițiativă locală. Dezvoltare regională și sigla Instrumentelor Structurale 2014-2020, un titlu scurt al proiectului în cadrul căruia a fost achiziționat echipamentul respectiv și textul Proiect selectat în cadrul Programul Operațional Regional și co-finanțat de Uniunea Europeană prin Fondul European de Dezvoltare Regională.
 - (b) 100 x 100 mm, pe restul echipamentelor a căror valoare depășește 25.000 lei și au durata de viață mai mare de 1 an. Elemente obligatorii pentru aceste autocolante sunt: sigla Uniunii Europene împreună cu numele Fondul European de Dezvoltare Regională, sigla Guvernului României, sigla Programului Operațional Regional 2014-2020 și sigla Instrumentelor Structurale 2014-2020.
- (4) Autocolantele vor fi confecționate dintr-un material rezistent, plastifiat.
- (5) Pentru utilaje/linii tehnologice acestea se pot înlocui cu plăcuțe metalice, care vor conține aceleași informații și vor avea aceleași dimensiuni minime (300 x 300 mm).

Pentru orice situație care nu a fost prevăzută în această anexă sau în Manualul de Identitate Vizuală al Regio 2014-2020, se va solicita aprobarea Organismului Intermediar relevant.

Anexa 9 – Monitorizarea și raportarea

SECȚIUNEA I - Monitorizarea implementării contractului de finanțare

- (1) AM/ OI monitorizează îndeplinirea indicatorilor, atingerea rezultatelor și a obiectivelor asumate de către Beneficiar în Anexa 2 (doi) - Cererea de Finanțare, precum și modul în care beneficiarul respectă prevederile contractuale;
- (2) AM/ OI monitorizează progresul implementării proiectului și respectiv durabilitatea, fără a se limita la acestea, prin:
 - (a) Verificarea documentelor: Rapoarte de progres trimestriale ale Beneficiarilor, Rapoarte de vizită ale Organismelor Intermediare și prin verificarea în SMIS/Gestiunea documentelor, colectarea sistematică de informații privind modul de desfășurare și rezultatele anumitor activități, analiza și utilizarea acestor informații în scopul urmăririi stadiului îndeplinirii indicatorilor proiectelor, precum și atingerii rezultatelor și obiectivelor, potrivit contractelor de finanțare,
 - (b) Vizite la fața locului: vizite pe teren la entitățile implicate în implementarea proiectelor, atât în perioada de implementare a proiectului, cât și post-implementare, pe durata de durabilitate a contractului de finanțare, conform procedurii de monitorizare în vigoare;
 - (c) Analizarea stadiului implementării proiectelor în vederea modificării / suspendării / rezilierii contractelor de finanțare, conform prevederilor contractuale;
 - (d) Verificarea transmiterii notificărilor de către beneficiar cu privire la sumele rămase neutilizate în urma finalizării contractelor de achiziție în vederea dezangajării fondurilor respective.

SECȚIUNEA II - Raportarea în cadrul contractului de finanțare

- (1) Beneficiarul va transmite Rapoarte de Progres, conform modelului atașat în Anexa 14 (paisprezece) – Formulare și alte documente relevante, trimestrial și ori de câte ori se vor solicita în scris de AM/OI. Aceste Rapoarte de progres au scopul de a prezenta în mod regulat informații tehnice și financiare referitoare la stadiul derulării proiectului și probleme întâmpinate pe parcursul derulării;
- (2) Depunerea rapoartelor de progres ale Beneficiarului se va face la OI, atât în format de hârtie cât și electronic (pe CD sau via e-mail) sau prin MYSMIS, în 5 zile lucrătoare de la încheierea trimestrului calendaristic; primul raport de progres se va depune în trimestrul calendaristic următor semnării contractului de finanțare;
- (3) Beneficiarul va transmite Rapoarte de Durabilitate, întocmite conform modelului atașat în Anexa 14 (paisprezece) – Formulare și alte documente relevante, anual pe perioada post-implementare a proiectului, în termen de 10 zile lucrătoare de la încheierea anului post-implementare; Raportul de durabilitate va prezenta situația investiției și atingerea indicatorilor de rezultat, precum și sustenabilitatea proiectului;
- (4) După verificarea și avizarea Rapoartelor de Progres și Durabilitate OI le va transmite AM, în format electronic, în termen de 10 zile lucrătoare de la finalizarea lunii de depunere;

Anexa 14 – Formulare și alte documente relevante**A. RAPORT DE PROGRES AL BENEFICIARULUI**

Nr. raport / data de înregistrare

-
- Raport Trimestrial
-
-
- Raport Final

I. Prezentare generală

Axa prioritară

Domeniu major de intervenție

Titlu proiect

Beneficiar

Număr de referință / cod SMIS

Perioada de raportare

OI / Regiunea de Dezvoltare

II. Detalii raportare

Data semnării contractului _____

Data de începere a perioadei de implementare a contractului de finanțare _____

Data de finalizare a perioadei de implementare a contractului de finanțare _____

Data de finalizare conform ultimului act adițional _____

III. Detalii despre beneficiar

Beneficiar _____

Adresa / sediu (strada, număr, cod poștal, localitate, municipiu, județ) _____

Tel. _____ Fax _____ E-mail _____

Manager Proiect (nume) _____

Reprezentant legal (nume) (altul decât Administratorul Proiectului, dacă este cazul) _____

IV. Obiectivele generale / specifice ale proiectului 2

Se vor descrie atât rezultatele propuse prin proiect (atât cele descrise în cererea de finanțare cât și cele trecute în studiul de fezabilitate/plan de afaceri)

Obiect:	DA	NU	Observații
Este proiect care se supune ajutorului de stat?			
Este proiect care se supune regulii de minimis?			
Este proiect generator de venituri?			

V. Rezumat al progresului înregistrat în derularea proiectului în perioada raportării³

Descrieți rezultatele/realizările obținute în proiect în perioada de raportare

VI. Stadiul activităților prevăzute în contract (%)² Conform Anexei ...: Cererea de finanțare la contractul de finanțare, secțiunea3.2.1- Obiectivele proiectului³ Conform Anexei VI: Cererea de finanțare la contractul de finanțare, secțiunea - Rezultate anticipate

Nr.crt	Denumire contract	Pondere din total proiect (%)*	Stadiul activităților desfășurate în perioada raportare pentru fiecare contract (Procent din total contract executat)	Stadiul agregat al implementării (Procent din total contract executat)**	Procent total executie contract (pondere X procent executie)	Explicații și soluții propuse în vederea reducerii întârzierilor (dacă este necesar)
1	Lucrari	70%		10%	7,00%	
2	Echipamente	20%		10%	2,00%	
3	Dirigentie de santier	3%		10%	0,30%	
4	Consultanta	3%		5%	0,15%	
5	Promovare	3%		1%	0,03%	
6	Audit	1%		30%	0,30%	
Progresul fizic al proiectului (%):					9,78%	

*- Ponderele fiecarui contract este data de valoarea totala estimata a fiecărui contract împartita la valoarea totala a proiectului mai puțin valoarea contractelor atribuite înainte de semnarea contractului

** - Pentru lucrari se considera stadiul lucrarilor executate si acceptate de dirigintele de santier. Pentru bunuri se considera valoarea bunurilor livrate si receptionate. Pentru servicii, valoarea estimata conform graficului din contract.

Daca nu exista contract semnat stadiul implementarii va fi 0%

Implementarea proiectului progresaază conform prevederilor contractului aprobat?

DA NU

Dacă NU, vă rugăm prezentați stadiul implementării proiectului:

Obiect	Da	Nu	Observații
Exista posibilitatea nefinalizării proiectului in graficul de implementare si este necesara solicitarea unui act adițional de prelungire a perioadei?*			
Au existat riscuri, probleme în implementarea proiectului, dar situația a fost remediata?			
Exista riscuri, probleme în implementarea proiectului care încă persista?			

Dacă a fost înaintat un act adițional către OI, se va preciza data transmiterii către OI și obiectul modificărilor propuse

VII. Rezultatele proiectului/ Indicatori

Output (rezultate directe)	Valori aprobate/ revizuite	Valoare raportată anterior	Valoare în perioada curentă (agregată)
Denumire	UM		

Rezultat (rezultate indirecte)	Obiective aprobate/revizuite
Denumire	UM

VIII. Variații intervenite în execuția efectivă, față de execuția anticipată în cererea de finanțare

Aprobate		
Act adițional	Nr. și data ADD	Obiect act adițional

Notificare	Nr. și data notificare	Obiect notificare

IX. Stadiul derulării procedurilor de achiziții⁴

Tipul achiziției	Procedura aplicata	Valoarea estimată Conform sect. 3.2.9 din CF	Valoarea contractată	Data publicării în SEAP (inclusiv nr. SEAP)/Data publicării anunț în ziar/Data transmiterii cererii de oferta	Data estimată de finalizare a procedurii	Data semnării contractului (Inclusiv nr. SEAP atribuire)	Durata contractului	Stadiul aplicării procedurii 1. Finalizata (Nr. contract+ Sc câștigătoare) 2. În grafic 3. Intarziata (bifează motive din tabel) 4. Anulată*

* În cazul în care procedura este întârziată/anulată se vor prezenta detalii în tabelul următor

Motive care au determinat întârzieri în realizarea achiziției sau anularea acesteia

Motive	Explicații
<input type="checkbox"/> Nu s-au primit oferte <input type="checkbox"/> Beneficiarul de finanțare nerambursabila nu are disponibile fonduri necesare cofinanțării <input type="checkbox"/> Beneficiarul de finanțare nerambursabila nu a avut timp sa prepare dosarul de licitație <input type="checkbox"/> Beneficiarul de finanțare nerambursabila nu a reușit sa identifice furnizori adecvați <input type="checkbox"/> Furnizorii de bunuri / prestatorii de servicii necâștigători au contestat rezultatele procedurii de atribuire <input type="checkbox"/> Altele	

X. Stadiul respectării graficelor cererilor de rambursare / contractelor de lucrări/bunuri

X.1. Cereri de rambursare/plata

X.1.1. Cereri de plata

Se va prezenta situatia cererilor de plata depuse la OI

Nr. cerere plata	Valoare estimată a cheltuielilor eligibile ce vor fi solicitate în cererea de rambursare (LEI)	Data depunerii cererii de plata la OI	Data efectuării plății de către AMPOR

X.1.2 – Cereri de rambursare

⁴ Conform Anexei: Cererea de finanțare la contractul de finanțare, secțiunea 3.2.9 Achiziții derulate în cadrul proiectului

(Se prezintă ultimul grafic revizuit transmis cu notificare la AM, se indică data la care s-a depus ultima cerere de rambursare la OI, suma solicitată și situația rambursărilor până la data depunerii Raportului de Progres al Beneficiarului)

Nr.cerere de rambursare	Valoare estimată a cheltuielilor eligibile ce vor fi solicitate în cererea de rambursare (LEI)	Data depunerii cererii de rambursare la OI	Valoarea rambursată și data rambursării AMPOR

Obiect	Da	Nu	Luna
A fost depusa o Cerere de rambursare/plata in ultima perioada raportata?		 Valoare CR
Care este valoarea solicitata la ultima cerere de rambursare?		
Următoarea Cerere de rambursare, conform Graficului de depunere a cererii de rambursare, este planificata pentru luna:			

X.2 Contracte de lucrări/echipamente

Stadiul contractului de lucrări

Obiect	DA / NU	Observații:
Proiectul prevede achiziția de lucrări

Progresul financiar al lucrărilor [(valoarea plăți efectuate / valoare contract de lucrări) X 100]				
Valoare contract de lucrări	Valoare plăți efectuate la data curentă	%	Valoare lucrări executate și nedecantate la data curentă	%

Stadiul fizic al execuției lucrărilor

Categoriile de lucrări conform graficului de execuție	Stadiul execuției până la data de raportare (%)	Motivele întâzierii
Progres execuție total (%)		

Stadiul contractelor de furnizare de echipamente

Obiect	DA / NU	Observatii:
Proiectul prevede achiziția de echipamente?
.....
Echipamente achiziționate în perioada de raportare curentă:		
	Nr. Bucăți	Serie / Nr. inventar
.....
.....
.....
Echipamentele achiziționate prin proiect au lipite autocolante cu informarea și publicitatea, conform prevederilor Manualului de identitate vizuală?

Stadiul Garanțiilor de Bună Execuție aferente contractelor de achiziții

Nr. crt.	Contract (lucrări, livrare, servicii)	Garanția constituită				
		Număr/ Serie/ Data emiterii	Emitent	Valoare	Data expirare	Perioadă, valoare, emitent modificate

XI. Cerințe cu privire la publicitatea proiectului

a. Care din următoarele măsuri au fost întreprinse pentru a face publicitate proiectului? (se vor introduce toate mijloacele de informare și publicitate, utilizate conform Cererii de finanțare)
<input type="checkbox"/> Indicatoare vizibile <input type="checkbox"/> Plăci permanente pe clădiri <input type="checkbox"/> Difuzări media și în presă <input type="checkbox"/> Confirmări în toate difuzările media <input type="checkbox"/> Prezentări în toată documentația proiectului <input type="checkbox"/> Altele (vă rugăm specificați)
b. Publicitatea a fost făcută în conformitate cu Manualul Identității Vizuale? <input type="checkbox"/> Da <input type="checkbox"/> Nu
c. Au fost numite persoane la nivel de Beneficiar pentru a se ocupa de acțiunile de informare și publicitate?

XII. Probleme întâmpinate de beneficiarul de finanțare nerambursabilă în timpul implementării proiectului

Rezumat narativ

În cazul apariției unor probleme în implementarea proiectului, beneficiarul va descrie pe larg situațiile în această secțiune.

XIII. Declarații privind veniturile pentru proiectele generatoare de venit**XIV. Ajutor de stat/regula de minimis**

Descrieți dacă proiectul finanțat în cadrul domeniului de intervenție se supune regulilor ajutorului *de minimis* sau *dacă proiectul* cade sub incidența prevederilor privind ajutorul de stat.

XV. Egalitatea de șanse (conform informațiilor din Cererea de finanțare):**XVI. Alte informații:**

Obiect	DA	NU	Observații:
Materialele publicitare realizate în cadrul proiectului au fost avizate de către Direcția de Comunicare OI POR?			
Altele			

Semnătura Reprezentantului Legal: _____

Numele în clar: _____

Data: _____

B. Raport privind durabilitatea investiției

Prioritate de intervenție	
---------------------------	--

1. Raport nr.privind durabilitatea investiției	
2. Perioada de referință	
3. Informații despre beneficiar	
Denumire	
Adresă, telefon, fax	
Reprezentant legal/ persoana de contact	
4. Detalii despre proiect	
Cod SMIS	
Denumirea proiectului	
Numărul contractului de finanțare	
Localizarea geografică a proiectului: (regiune, județ, localitate, adresa)	

Proiectul menționat mai sus **a suferit/ nu a suferit** o modificare substanțială, conform art. 71 din Regulament (UE) nr. 1303/2013 privind durabilitatea operațiunilor astfel:

(a) În cazul unei operațiuni constând în investiții în infrastructură sau producție:

Prin încetarea sau **delocatarea unei activități productive în afara zonei vizate de program**, o modificare a proprietății asupra unui element de infrastructură care dă un avantaj nejustificat unei întreprinderi sau un organism public sau o modificare substanțială care afectează natura, obiectivele sau condițiile de realizare care ar determina subminarea obiectivelor inițiale ale acesteia

Detalii privind modificarea (daca este cazul)

(b) In cazul unei operațiuni constând în investiții în infrastructură sau producție în cazul în care beneficiarul este un IMM, activitatea desfășurată este **delocalizată în afara Uniunii Europene**

Detalii privind modificarea (daca este cazul)

(c) În cazul operațiunilor care **nu** constau în investiții în infrastructură sau producție **nu** s-a realizat obligația de menținerea investiției în temeiul normelor aplicabile privind ajutorul de stat sau a avut loc o încetare sau delocatare a activității de producție în temeiul prevăzut de respectivele norme

Detalii privind modificarea (daca este cazul)

Clădirile reabilite/modernizate, echipamentele/bunurile achiziționate în cadrul proiectului cu finanțare POR au făcut/fac obiectul unei ipoteci bancare?

* În caz afirmativ se va menționa nr contractului, perioada de valabilitate, obiectul contractului, etc.

I. STADIU POST-IMPLEMENTARE AL PROIECTULUI

Se atașează documente doveditoare cu privire la gradul de îndeplinire a indicatorilor

I.1.a. REALIZARE INDICATORI DE PROGRAM POSTIMPLEMENTARE

DENUMIRE INDICATOR	Realizat la finalul implementării proiectului	Realizat în prezent	COMENTARII
Indicator 1			
Indicator 2			
Indicator n-1			
Indicator n			

I.1.b. REALIZARE INDICATORI DE PROIECT POSTIMPLEMENTARE

DENUMIRE INDICATOR	Realizat la finalul	Realizat în prezent	COMENTARII
--------------------	---------------------	---------------------	------------

	implementării proiectului		
Indicator 1			
Indicator 2			

I.2. STADIU SUBPROIECTE

	Contracte de achiziție	Contract de achiziție finalizat cu lucrări/ bunuri în afara perioadei de garanție	Contract de achiziție finalizat cu lucrări/bunuri în perioada de garanție	Echipamente/ Imobile în stare de funcționare
1				
2				
3				

I.3 STADIU VALABILITATE GARANȚII DE BUNĂ EXECUȚIE

Nr. crt	Contracte de achiziție (se vor preciza tipul, nr. și data contractului) (lucrări, furnizare bunuri)	Nr. Garanție, Data Emiterii, Emitent, Valoare	Data de expirare a Garanției de Bună Execuție	Observații (Modificări aduse valorii, valabilității garanțiilor, executarea acestora, etc)

II. EVALUAREA IMPACTULUI PROIECTULUI

Din punct de vedere social (pentru comunitatea locală):
Din punct de vedere economic:
Din punct de vedere al mediului înconjurător:

III. SUSTENABILITATEA PROIECTULUI**III.1 MĂSURI ÎNTREPRINSE***

Sustenabilitate financiară Se vor menționa alocările financiare destinate funcționării investiției.
Sustenabilitate tehnică Se vor menționa acțiunile beneficiarului cu privire la menținerea în stare de operare a investiției realizate cu finanțare POR
Diseminare și multiplicare rezultate Se vor menționa toate activitățile întreprinse pentru diseminarea rezultatelor (presă, evenimente, seminarii, conferințe, parteneriate etc) și respectiv multiplicarea rezultatelor obținute prin investiția cu finanțare POR

* Conform celor asumate în Anexa VI- *Cererea de finanțare* a Contractului de Finanțare

III.2 PROBLEME CARE AFECTEAZĂ SUSTENABILITATEA PROIECTULUI

.....

Data:	Beneficiar:
-------	-------------

⁵ Continuarea proiectului, valorificarea și abordarea integrată a rezultatelor și după încetarea finalizării nerambursabile